

长沙去哪里交易二手车靠谱

家住四方坪的吴先生刚拿驾照，准备入手一辆二手车练练手。他顶着烈日在二手车市场转悠了3天，硬是没下去手，感觉二手车的“水深”。

有吴先生这样顾虑的人不在少数。目前长沙二手车市场有数不清的“黄牛”，300多家经营店有品牌4S，还有汽车集团，确实让人摸不清去哪里买车更靠谱。

■三湘华声全媒体记者 杨刚



长沙二手车交易每年以15%的速度增长。

现状

二手车交易增长速度是全国两倍

长沙中南汽车世界是中南地区最大的二手车市场。这里停着各式汽车，从国产面包车到进口豪车，价格区间从1万元到近百万都有。待售的二手车，把偌大的市场停得满满当当，几乎没有空车位。

一对年轻夫妻在看一辆科鲁兹，价格牌显示：2010年上牌，行驶了5万公里，高配，带天窗，原价12万多，现价8.8万元。

男顾客坐到车里试车。夫妻俩问价格还有没有少？老板说，诚心买，还有优惠。买家有些犹豫，老板赶紧说：“我们是市场里正规的二手车公司，保证质量。”

8月，长沙二手车市场和炎热的天气相比，并不逊色。11日

中午，温度高达40摄氏度，但在中南二手车市场选车的人不少。

数据显示，去年全国总成交二手车480万辆，比2000年增长18倍，长沙为7万辆。2013年上半年，全国二手车交易量实现了7.64%的增长，达248.16万辆。但对于长沙来说，二手车市场增长速度是全国的2倍。

“长沙二手车市场一年比一年好，目前大概保持了15%的增长速度。”中南二手车市场管理经理胡权告诉记者。

但和国外相比，中国二手车市场还有巨大的发展空间。在美国、德国、瑞士、日本等二手车的销量分别是新车的3.5倍、2倍、2倍、1.4倍。

隐患

市场普遍缺乏诚信

虽说二手车市场在长沙发展迅速，但我们总能听到消费者买到各种问题二手车。“是市场诚信制度不完善。”湖南汽车行业商会会长马湘滨表示，这也是目前二手车市场发展最大的瓶颈。

主要是两个问题，第一是里程数的不真实，第二就是隐瞒车辆事故。这些问题普通消费者肉眼难以辨别出来。

湖南交通职业技术学院汽车工程学院老师廖希华介绍，长沙二手车交易市场的典型做法就是，经销商四处收车，进行翻新处理再放在车行卖，很多问题被掩盖了。

记者调查发现，目前长沙消费者对二手车经营者的信任度普遍不高。具体表现在，大多数

消费者会开车，但并不懂车，车辆的车况如何，里程表有没有被调过，经销商有没有做过手脚，购买二手车后车辆发生故障有没有保障等，一直是消费者最担心的问题。

“本来可以通过车辆的‘保险理赔记录、有无设定抵押、涉嫌被盗情况’是可以查询的，但消费者缺乏一个便捷高效的信息获取渠道。”汽车业内人士表示。

可喜的是，据中国汽车流通协会日前透露，《二手车鉴定评估规范(征求意见稿)》已通过审批，有望在今年出台。

“随着二手车诚信制度的不断完善，再过5年，二手车的交易和新车应该会达到1:1。”胡权对未来预期比较乐观。

长城汽车新款发动机被曝动力不足

自主品牌市场里长年飘红的长城汽车近日出现了产品问题。其销量最高、人气最旺的明星车型哈弗H6，因新近推出的1.5T发动机车型动力不足而被推上了风口浪尖。

其实，小排量增压发动机装载在紧凑型SUV车型上的做法长城H6并非首例。著名的上海大众途观就有1.4T车型在售。且当前并没有出现车主大规模反映动力不足的问题。同样的思路，更大的发动机，1.5T的哈弗H6却被媒体及消费者轮番炮轰。

著名汽车测评人陈震在其官方微博公开发言，“哈弗H6 1.5T是目前为止我开过的唯一一款，低扭差到我挂一挡出公司地库都几乎要死火的车。虽然它装配了一台很大气上档次的六挡手动变速箱，但日常开起来在车速不超80km/h的情况下，如果你还想得到一个相对正常的动力输出的话，那你基本上也就只会用到一二三挡了。油耗也就上去了。”

一位长城哈弗H6车主反



映，“在陡坡的时候起步十分困难，用点半联动就怕烧离合片，我也按照涡轮增压的操作去操作了。在山区路行驶过程中，一遇到弯道减速就没力气，就必须挂一挡行驶，而且这个时候就更谈不上省油。”

纵观哈弗H6的销售手册，装配1.5T发动机的哈弗H6车型共有7个不同配置可选，也是所有装配其他发动机H6车型当中最多的。可见哈弗对

1.5T的发动机的H6寄予厚望。但从车主和专业媒体口中的评论不难看出，产品在研发过程中一定还缺少些什么。

而在横向对比中，大众集团的1.4TSI发动机在大致相同的负载情况下却能柔韧有余。更大排量的长城1.5T涡轮增压发动机明显还差火候。1.5T哈弗H6思路其实是对的，但从产品研发能力上讲，长城仍旧有待提高。

■本报综合

市场

汽车集团二手车靠谱

虽说二手车市场在长沙发展迅速，诚信制度逐渐完善，但我们总能听到消费者买到各种问题的二手车。去哪里交易比较靠谱呢？

从事二手车交易十余年，智诚二手车总经理金海涛表示，经营规模越大，实力也就越雄厚。胡权告诉记者，有实力的经营商逐渐在培养品牌意识，诚信度更高，他们对售出的二手车提供等同于4S店的售后服务，如提供1年或者2万公里的质保期，提供保养服务等。

除了去二手车经营店，越来越多的消费者，选择去大型汽车集团。对于消费者来说，这里品

牌多，选择空间大，更重要能为客户提供品质保障及一站式便利服务。目前永通、津湘等汽车集团都有自己的二手车交易公司。

永通集团二手车总经理耿庆峰表示，位于河西精品汽车世界的永通二手车把旗下品牌的二手车集中在一起，车源丰富，所有车型均经过上百项检测，所有的品牌认证二手车均提供延保服务。

“根据国外二手车经验，二手车市场集团化经营和品牌4S店，是以后的发展方向。”马湘滨分析道。但，汽车资深人士表示，目前品牌4S店更多的是从事二手车的换购。