

博山老工业区 试水政府和社会资本合作项目

□记者 马景阳 通讯员 苏兵 兴隆 报道
本报淄博讯 7月1日,淄博市博山区首批政府和社会资本合作(PPP)项目推介暨签约仪式。推介会上,该区住建、民政等部门分别就万福路建设项目、姚家峪生态养老中心项目以及谢家店应急供水项目与有关社会资本公司和合作银行签署了战略合作协议。

博山区作为典型的老旧工矿区,随着各类矿产资源的逐步枯竭,造成众多依托资源发展起来的国有企业关停并转,投入严重不足,PPP模式的出现,为该区加快发展、创新发展创造了有利条件。PPP模式下,通过建立政府和企业“利益共享”机制,能够使那些侧重取得长期稳定投资回报的市场主体,进入以往完全由政府提供的公共服务和公共工程领域,通过长期持有和运营,扩展生存和发展的新空间;同时,社会资本的深度参与,将大大缓解地方公共财政支出压力。

这次甄选出的首批11个PPP推介项目,项目总投资达到62.92亿元,涵盖了基础设施、公共服务、民生保障等各个方面,项目规模大,质量高,发展空间广阔,对改善全区融资生态环境,破解融资难题具有十分重要的现实意义。

汽车制造巨头结盟饮品大鳄 五征汇源联盟 掘金绿色物流

□记者 吕光社 见习记者 秦洋 报道
本报五莲讯 6月30日,奥驰·汇源绿色物流联盟成立暨800辆奥驰汽车交付仪式在五征集团总部举行,这是五征集团奥驰汽车秉承高效、环保理念,进军绿色物流市场获得的第一大单,也标志着汽车制造结盟饮品巨头打破“行业围墙”,开启绿色物流新时代。

据了解,五征集团与汇源集团合作始于2014年,当时,汇源集团根据企业发展需要,增加物流能力,经过多方考察论证,最终选定了奥驰A系列汽车作为其物流车型,一次订购500辆。今年,汇源集团扩大物流规模,再次选定了奥驰车型,一次订购800辆,并经双方协商结为战略合作伙伴关系,共同创建绿色物流联盟,推进绿色低碳物流产业发展。

威海南海新区达成 两大产学研合作项目

□记者 彭辉 通讯员 刘昌勇 报道
本报威海讯 7月2日,记者从威海南海新区管委了解到,该区近期又达成两大产学研合作项目。威海南海新区注重加强与高校开展产学研合作,实现优势互补,提升区内企业科技创新能力,先后有北京交通大学威海校区、北京印刷学院威海研究院等落户新区。

新成立的鲁台产学研合作交流中心威海南海分中心由鲁台产学研合作交流中心与威海南海新区合作产生,致力于将台湾方面科技信息、科技成果、科技人才通过南海分中心向南海新区引荐,发展高新技术产业,改造传统产业,带动威海南海新区科技创新和产业升级发展,并以威海南海分中心为依托承办当地鲁台科技成果展以及对外宣传工作。目前,第一家台商企业新视讯公司已入住威海南海新区,致力于裸眼3D、U型膜等高端光电新材料产品的研发及生产。

山东交通学院海运学院、威海蓝色产业孵化器有限公司,威海市蓝色经济研究院三方签署产学研战略合作协议,三方将在科技教育、海洋物理研究、特种泵研究、油品检测研究、海洋生物工程等方面展开合作。

十几年的传统农资经销商转战线上,农民以低于市场40%的价格买到优质农资, 仅在一个县就设立2.5万个村镇服务站——

“云农场”:打造大数据下的农资电商

县域新观察
 关键词: 农资电商

□本报记者 尹彤
 本报通讯员 薛海波 杜杰

“玉米快施肥了,你从网上给我订5袋尿素,5袋复合肥吧。”6月26日,在嘉祥县曠里镇狄家村的云农场服务站里,老板狄宣曾忙着给农民下单。“订好了,过几天直接给你拉地头上去,你等着就行了。”

狄宣曾是当地种植大户,同时也是“云农场”服务站站长,去年通过“云农场”购买农资,一年四季光化肥就节省了十五六万元。“今年来‘云农场’买农资的比去年多。”狄宣曾说道,“我给他们下单,货能送到家门口,便宜又保真,大家很快就接受了!”

在嘉祥,乘着“互联网+”的东风,国内最大网上农资商城“云农场”近两年也发展得顺风顺水。2013年筹划,2014年成立,2015年推出“农技通”、“云农宝”、“丰收汇”等网络服务平台……“云农场”将农业和互联网深度链接,开启农资电商新一轮革命。

传统经销商转战“云农场”

“今年春上卖了200多吨化肥,效益还不错,到秋里应该还得卖不少。”6月19日,嘉祥县万张镇万张村“云农场”村级服务站站长张建华告诉记者,他去年加入“云农场”,今年效益明显比去年好。“农民有个接受过程,以后市场应该很不错的。”

干了十几年农资经销商,张建华也曾“风光一时”。“当年县里公务员一个月四五百块钱工资的时候,我卖农资一年能挣四五万元。”然而,经济的发展和互联网的扩张不仅让老百姓钱包鼓了,购买观念也在发生着变化,张建华的农资生意惨淡了不少。

“以前农民手里没钱,经销商可以靠‘赊销’留住客户。现在农民有钱了,大户都有厂家直接上门推销,经销商的生意不如以前。”张建华坦言,这四五年生意太差,他一直在寻摸干点别的。

和张建华一样,嘉祥县这些年有不少农资



□尹彤 报道
 6月26日,姚坊村云农场服务站里,工作人员帮助村民从网上购买化肥。

2.5万个服务站触角延伸到村

销售商生意惨淡,不少都是依赖人情勉强维持着。加上农民观念的变化,转型是必然趋势。

“我今年也想着换换,试试‘云农场’的化肥。”纸坊镇姚坊村陈以斤大爷说,村里农资代销点层次不一,为竞争有的从小厂子进货,价格便宜但品质保证不了,买到假货的情况时有发生。他听说“云农场”的货都是大厂子的,牌子“网上查得到”,放心。

“云农场”是由山东天辰云农场有限公司创建的全国最大的网上农资商城,同时也是全国第一家大型农资网上垂直交易平台。在确保品质、价格的基础上,“云农场”在嘉祥展开了铺天盖地的宣传,全县刷了1500块墙体广告,让嘉祥县的大街小巷都知道“便宜买农资,就上云农场”。张建华说,农民可以从平台上以低于市场的20%—40%的价格买到优质农资,质优价廉让农民信赖“云农场”。原来张建华所在的村有四五家农资站,现在受“云农场”的冲击,也都转战线上经营了。“东边那家今年都没进货。”据了解,自去年以来,像张建华一样由传统经销商转战“云农场”的在所有村镇服务站中占40%左右。

走进姚坊村,田里的玉米苗都已经长到20多公分了,不少村民都开始给苗子打药了。

“老何在么,帮俺看看俺家的地什么时候打药”,“老板,给我找个充好电的喷雾器,明天给我送过来”,“老何,给我订10袋尿素,8袋复合肥,过几天给我送地里……”姚坊村的“云农场”服务站里,老板何立海和妻子忙得不亦乐乎,除帮村民从网上买农资,服务站还提供农技服务,农民还可以免费租借打药用的喷雾器。产品全、价格低、服务好,附近六七十个村子的村民都喜欢到何立海这里购买农资,去年一年,他卖的尿素和复合肥就有700多吨。

做农资电商,首要就是破解大部分农民不会上网的难题。为此,公司在县内设立了2.5万个村镇服务站,招募站长进行集中培训,教会他们熟练运用网购技巧,再指导、帮助农民在网上买农资。“我这里就办了400多个会员,会员买农资更便宜。”何立海说。

而且,为解决物流公司不送快递到村的难题,“云农场”开发了农村版的“滴滴打车”——

非遗传承如何营造浓厚的群众氛围——

胶州秧歌大赛背后“那些事儿”

□本报记者 白晓
 本报通讯员 刘振华 刘方亮

作为国家首批非物质文化遗产,胶州大秧歌一直在当地有着广泛的群众基础。5月30日,2015年度胶州秧歌大赛落下帷幕。这场历时20天的大赛,前后共有150支队伍3000多人参加,观众达数万人。

作为评委,山东青年政治学院舞蹈学院院长傅小青说:“没想到一个县级市能推出如此多的原创作品,更没想到这些作品中有些素材完全可以冲击中国艺术节群星奖……”。山东省舞蹈家协会副主席、青岛文联副主席谢志强说:“胶州的秧歌大赛让我看到,老百姓接受、参与,才能真正将非遗文化发扬光大。”

传统秧歌队 从2支半发展到25支

20个小学童,一袭飘逸的汉服打扮,挽起发髻,系上飘逸的儒巾,手握折扇,伴着谷建芬编创的《读唐诗》,再配上胶州秧歌“三弯九动十八态”的经典动作,一亮相就征服了观众和评委。

“孩子们是这次大赛当之无愧的主角。”胶州市文广新局局长于敬军接受记者采访时表示,在3000多参赛选手中,儿童就超过了1000人,占到了参赛人数的三分之一。“这些娃娃们虽然技巧上还有些稚嫩,但这么多娃娃参与到比赛中,咱们胶州大秧歌可是后继有人啦。”胶州秧歌国家级非遗传承人吴英民笑着说。

传统胶州秧歌要求男女演员共10人,分翠花、扇女、小曼、棒槌、鼓子等五个行当,演出要求行当齐全,按照“十字梅”、“大摆队”、“绳子头”、“四门斗”、“挖心”等固定的表演程式进行,动作枯燥,套路难学,很是考验学习者的毅力。吴英民说,过去参赛的传统秧歌队一直有个“两支半”的说法,就是东小屯一支,斜沟崖村一支,南庄二村时参加时不参加,算半支。

为传承原生态胶州大秧歌,胶州市全面启动非物质文化遗产进校园工作,专门编写了适合学生使用的《胶州秧歌教材》,录制教学视频,全市126所中小学均开设了非遗基础课程或选修课。同时,胶州市把秧歌老艺人,各级非遗传承人分配到各个镇办,手把手地教,让每个镇办至少成立一支传统秧歌队。

由“情绪舞蹈”到“情节舞蹈”

6月13日,胶州秧歌《猪王娶亲》作为“青岛市道德模范与身边好人事迹巡演”首场演出中的压轴节目,再一次赢得了观众们雷鸣般的掌声。

这个由13位平均年龄在55岁以上的老年人表演的节目,在本年度胶州秧歌大赛中获得评委们一致认可。与《猪王娶亲》一样,时隔多日的《女人花》、《诗韵》、《俏秧歌》等2015年度胶州秧歌大赛中的精彩节目仍然让市民们久久难忘,回味无穷。

胶州市文化馆工作人员贾培莉告诉记者,今年秧歌大赛的另一个亮点是通过引导,由过



□白晓 报道
 胶州市第十七中学表演的《青春少年秧歌梦》获得好评。

去的“情绪秧歌”发展为“情节秧歌”。“什么是情绪秧歌?就是从传统秧歌里找出几个动作,编排一下,所有的音乐舞蹈都能重复用;而情节舞蹈呢,则是有趣、有情、有情节,编创难度大,音乐、动作的唯一性强。”

在过去的舞台秧歌中,演员们都是从传统秧歌中“抠”出几个动作,换换衣服,换换节拍,很少用心去编创新节目,所有的节目几乎都是差不多的,“无非是这台节目扇子往左撇,那台换成往右撇。”评委们看了都头疼。

今年,胶州市在以往比赛的基础上,通过对采用胶州秧歌元素编创,特色鲜明,加上故事情节的秧歌实施特色加分,并特设最佳音乐创新奖、最佳编导奖,调动起编创者原创作品的积极性。

贾培莉说,就拿音乐为例,以前是清一色的锣鼓喧天、吵吵嚷嚷,今年出现一些非常沉静、有内涵的伴奏,让人耳目一新。

“打分按十分制,节目表演得分9.00—9.85分,音乐创新分值0.01—0.05分,编导0.01—0.10分。”胶州市文化馆馆长范立恩说,“别看创新分这么低,0.001就能提升一个名次,没有创新就算表演得了满分也只能是最后几名。”

原创的秧歌作品不仅与传统文化结合,更

多的作品是与胶州本地特色相结合,比如《猪王娶亲》在舞台秧歌里加入了里岔黑猪这个地方特色,《丰收的喜悦》和《菜园童趣》加入了胶州大白菜这个元素。“为了编创这个节目,我们单独到胶州农业局和胶州大白菜基地去了解现场感受大白菜的收获过程。”《丰收的喜悦》编创者姜萍说,“任何艺术作品都是源于生活、源于劳动,闭门造车是无法得到观众认可的。”

《诗韵》秧歌主创、杜村小学老师曲翠琴说:“通过将秧歌与唐诗结合,在听唐诗赏秧歌的过程中,让观众细细品味传统文化的韵,引领孩子们爱上我国的经典文化、爱上我们的胶州秧歌。”

群众由看台 走向舞台

此次秧歌大赛不设门槛不设台阶,平时围着锅台转的家庭主妇也能走上舞台,圆普通百姓的晚会梦、舞台梦。“今年的秧歌大赛还有一个变化就是,每位参赛者只能参加一个节目表演,专业剧团在职人员谢绝参赛。”范立恩说,“这样专业人员能把更多的精力投入到培养队伍上。”

范立恩说,以前没有这个规定,各乡镇争着拉“外援”,基础好的秧歌队员特别是专业选手往往成了“抢手货”,经常要代表多支队伍参赛,自己累不说,往往造成各个节目千篇一律,内容雷同。现在,每个人也只能参加一个节目,就会腾出更多的时间去精心打磨节目,也把更多的参赛机会给了新人。

有了新的政策,许多专业老师转入幕后,变台上直接对抗为创作指导水平的竞争。胶州市文化馆工作人员田智群被分配到九龙街道,为村庄的秧歌队进行培训指导,最终培训的四支队伍都进入决赛。“村里面的队伍没有基础,连撒扇都不会,可是热情非常高涨,利用业余时间一天练三四个小时。”田智群说,“虽然没有获奖,但是几个队伍进步都很大,我也很开心。”

群众极大的参与热情让胶州秧歌的传承前景喜人,“人家有‘佳木斯’广场舞,下一步我们将选取部分简单易学的胶州秧歌动作,打造我们自己的标准广场舞——‘胶州秧歌广场舞’。”刘正凯信心十足。

胶州市委常委、宣传部长闫晓峰认为,传承好、保护好这些地方艺术,要通过走“大众化”路线,让群众保持高昂的参与热情,使这些千百年来所形成的宝贵文化遗产在广泛参与中实现传承、发展和重生。

肥城西张村 党员认领服务岗

□记者 姜言明 通讯员 宋杰 刘霞 报道
本报肥城讯 “我申报了劳务输出引导岗,作为一名党员,很高兴自己致富的同时,还能发挥模范作用帮助村里人找工作。”6月23日,肥城市安临站镇西张村流动党员张立民说。

张立民一直在济南从事锅炉安装工作,今年初在村里“定岗”后,回济南后成立锅炉安装队,目前已带动村里12名劳动力找到工作。

今年初,肥城市确定了47个党建创新项目,以党建创新促进服务群众创新。西张村探索实施了“三定两评两带动”工作法,即定岗、定责、定目标,党员评、群众评,带动党员作用发挥,带动村级发展。

村党支部通过党员认领与支部派岗相结合,为每名党员确定服务岗。在家党员承担农电服务、供销服务、医疗服务等10个基本岗;流动党员承担劳务输出引导岗和扶贫脱困帮带岗。年初,认领后的党员公开承诺工作目标,接受群众监督。党支部每半年开展一次民主评议,党员互评加群众评议,为每名党员“画像”打分。今年上半年,该村党支部通过“三资”清理,花岗岩开发项目增加集体经营性收入12万元,新上200千瓦变压器,整修村内生产路8000米,铺设水利管道1500米,路旁栽植樱花2000余株。

阳信畜牧业牵手 山东融资担保平台

□记者 赵洪杰 通讯员 程成新 报道
本报阳信讯 6月12日上午,山东省农业融资担保有限公司分别与阳信县人民政府、中国建设银行股份有限公司滨州分行、中国农业银行股份有限公司滨州分行、中国邮政储蓄银行股份有限公司滨州分行、阳信县畜牧兽医局签订了战略合作协议,建立新型畜牧业融资担保平台,支持畜牧业发展。

阳信县是全国畜牧百强县、全国养牛示范县,山东省大白山羊基地县、黄河三角洲最大的牛羊集散地,牛羊肉产量连续两年全省第一。据了解,“山东省畜牧业贷款专项担保资金”专项用于全省新型畜牧业经营主体的融资担保,通过委托管理,有效发挥财政资金的杠杆作用,促进新型经营主体的贷款增信,实现多方共赢。项目自运行以来,已完成融资担保额度5220万元。阳信县政府拿出专项资金委托省农业融资担保公司管理,通过这一平台实现与建行、农行和邮储等多家银行的合作,进一步放大专项资金的融资担保规模,缓解畜牧企业融资难、融资贵问题。