

一枚小鹅蛋成了“金疙瘩”

成武一合作社不断延伸鹅业产业链,逐渐形成差异化优势

文/片 本报记者 王保珠

28日,看着20天的鹅苗长到3斤多重,成武县伯乐集镇祝小楼村村民祝传钦,心里喜忧参半。喜的是鹅苗长势不错,按照合同最低保护价销售,每只鹅苗净赚1.5元,这5000只鹅苗纯收入7500元;忧的是自己的算盘落空了,如果将这些长势不错的鹅苗养殖50天,每只能净赚3元以上,估计收入能翻一番,可这些鹅苗按照合同必须被收走。

作为成武南鲁集镇顺达鹅业养殖专业合作社(以下简称顺达合作社)社员之一,祝传钦必须遵从合同,他养殖鹅苗周期为20天预育苗,保底价每只净赚1.5元,另外还有50天、70天周期的散养、放养,分别保底价收入为每只3元、5元,这让很多农民纷纷加入合作社,干起养鹅行业。

农户:

三个月 收入七八万元

成武县伯乐集镇作为农业乡镇,经济作物较少,农民外出打工者较多。“今年过年回家,听人说养鹅可以挣钱,而且基本上零风险,第一次就进购4000只鹅苗,没想到真赚钱了。”据祝传钦介绍,对于养殖户来说,需要每只鹅苗交20元押金,然后顺达合作社统一提供技术、饲料、兽药疫苗、鹅苗等,按照养殖周期核算,进行保

底价收购,“实际上,如果进行悉心照料,饲料不浪费,每只鹅的纯利润都要高于保底价。”

对于成武县南鲁集镇许刘庄村村民刘关国来说,养鹅无疑是棵救命稻草。刘关国去年养鸡赔了十五六万元,欠下不少外债,本想过年后就外出打工躲债,在顺达合作社总经理刘东平的多次劝说下,开始养鹅,“从正月十八开始养鹅,周期20天,每次养殖10000只,截至现在共养殖7茬,按照最低保护价1.5元每只收购,除去损耗与成本,这三个月至少净赚七八万元。”

合作社: 形成产业链 让利润最大化

顺达合作社为何敢于进行保底价收购,让养殖户零风险养鹅?这个勇气来自哪里?记者带着种种疑问对顺达合作社掌门人刘东平进行了采访。

“鹅业,不单单是养鹅,卖鹅肉。”刘东平指着新加工的鹅绒被试验品说,一只鹅从种鹅养殖、鹅苗孵化、养殖、屠宰、销售,然后再延伸到饲料、兽药、鹅绒加工、鹅肉餐桌经济,他们合作社是从鹅的产业化角度来经营的,“我们不受制于人,鹅业每个生产环节成本控制在最低,实现利润最大化。所以,我们合作社敢于承担养殖户的养鹅风险。”

据刘东平介绍,目前合作社有130多户社员,鹅业产值达到1



成武县南鲁集镇顺达鹅业养殖专业合作社的孵化基地,工人正在查看鹅苗孵化情况。

亿多元,每年养鹅量在100万只以上,养殖户覆盖周边三个县市,“成鹅收购上来以后,我们已经有屠宰场,屠宰完后装箱运到上海、温州、南京、杭州销售,北方的鹅肉在南方非常畅销,根本不愁卖。”

除了卖鹅肉,刘东平还将屠宰完后遗留下来的鹅毛,进行加工成鹅绒被,“我们还将对鹅肉上餐桌进行试验,目前炖鹅肉的配方已配好,我很看好连锁经营以鹅肉为主题的餐饮,如果条件成熟,我们会加入连锁餐饮行

业。”

当地政府: 扶持鹅业发展 让农民分享财富

顺达合作社不断壮大和发展,离不开当地政府的帮扶和支持。成武县南鲁集镇党委书记邵天福介绍说,为缓解顺达合作社流动资金压力,南鲁集镇政府结合其实际情况,联合省卫计委驻南鲁集镇“第一书记”,将投资

180万元建设一处大型孵化基地和4个育苗棚,建成后租赁给顺达合作社。另外,镇政府还要投资建路桥等基础设施,为企业做好服务。

“帮扶和支持顺达合作社,主要发挥它的带头作用。”邵天福说,为帮助贫困户脱贫,镇政府与顺达合作社达成协议,辖区29个行政村,每个行政村推选两户贫困家庭,免交押金,顺达合作社无偿提供鹅苗、技术、饲料等养殖设备,并且保证每户贫困家庭养殖的鹅,每只纯收入最低5元。