证券代码：002682 证券简称：龙洲股份 公告编号：2016-080

福建龙洲运输股份有限公司关于 关于对福建龙洲运输股份有限公司的重组问询函》的回复公告

本公司及董事会全体成员保证信息披露的内容真实、准确、完整，没有虚假记载、误导性陈述或重大遗漏。

福建龙洲运输股份有限公司（以下简称“公司”）于2016 年 7 月 6 日在指定信息披露媒体披露了《发行股份及支付现金购买资产并募集配套资金暨关联交易预案》及其他相关公告。2016年7月13日，公司董事会公司收到深圳证券交易所中小板公司管理部下发的《关于对福建龙洲运输股份有限公司的重组问询函》(中小板重组问询函（需行政许可）【2016】第68号)。根据《问询函》要求，公司现就相关情况的回复公告如下：

（本回复中,除非上下文中另行规定,文中简称或术语与重组预案中所指含义相同。）

注：除特别说明外，所有数值保留两位小数，均为四舍五入。若本回复中部分合计数与各加数直接相加之和在尾数上有差异，这些差异是由四舍五入造成的。

问题1:兆华领先2014年度、2015年度、2016年1-4月实现的营业收入分别为10.99亿元、14.03亿元和1.05亿元，实现的归属母公司所有者的净利润（以下简称“净利润”）分别为-573.22万元、5,254.44万元和-1,314.26万元，请结合兆华领先的生产经营情况、沥青的季节性因素等，补充披露报告期内兆华领先的营业收入和净利润波动较大的原因。

答复：

公司已在预案“第四节 交易标的基本情况 / 七、兆华领先的主要财务数据 /（三）报告期内兆华领先的业绩波动原因”中补充披露如下：

“（三）报告期内兆华领先的业绩波动原因

1、兆华领先2015年度相较2014年度业绩大幅提升的原因

（1）合并报表范围差异

2014年及以前，兆华领先主要通过振华（香港）有限公司（毋一兵控制）开展沥青的进口贸易业务，即向SK等海外炼厂采购沥青；2015年振华（香港）有限公司已经停止经营开完成注销关闭。同时，2014年12月兆华领先经天津经贸委,外贸局等审批机关批准，成立了全资子公司嘉华创源，通过嘉华创源开展沥青的进口贸易业务，即向SK等海外炼厂采购沥青。因此，在报告期内，由于2015年与2014年合并报表范围存在差异，2014年兆华领先的业绩未包括香港部分的利润。根据嘉华创源未经审计的财务报表，其2015年度实现净利润超过2,000万元。

（2）兆华领先全资子公司领先正华,控股子公司山西兆华业绩变动

兆华领先全资子公司领先正华成立于2013年末，2014年业务初步开展，向壳牌（中国）有限公司购买了目前使用的主要营运资产，即为兆华领先的天津岸区。由于收购资产交割、办理过户及营运调试等因素影响，领先正华直至2014年11月12日才取得《中华人民共和国港口经营许可证》和《港口危险作业附证》,正式开展相关业务。因此,2014年兆华领先的沥青仓储及改性沥青加工业务受到较大影响,导致整体毛利率及改性加工量下降。领先正华2014年度实现收入1,084.85万元,净利润-995.04万元;2015年度逐步实现正常化运营，实现收入4,415.45万元,净利润710.54万元。

兆华领先控股子公司山西兆华在2013年末进行了股权调整,外资股东退出,2014年业务处于整合期,仅实现收入332.76万元,净利润为-329.56万元。2015年度业绩逐步回归正常化，实现收入10,813.88万元,净利润147.84万元。

兆华领先全资子公司领先正华,控股子公司山西兆华在报告期内的业绩变动是导致兆华领先报告期业绩变动的原因之一。

（3）2014年着力集装箱市场推广，前期投入较大

2014年兆华领先开始加大集装箱物流模式的推广力度，在甘肃、云南等地对集装箱运营优势进行宣传，并和多家炼厂（包括SK,中海油,中石化等），客户开展路线测试等工作，投入的人力物力都较大，推广费用较高，虽然市场反馈较好，但由于炼厂和客户需要有一个适应和调整的过程，2015年订单需求出现规模增长。2014年,兆华领先集装箱物流运量为3.7万吨；2015年,兆华领先集装箱物流运量为16.3万吨。

（4）流动资金压力对利润水平有所影响

2014年,天津领先正华收购了壳牌（中国）有限公司相关运营资产;同时,兆华领先的集装箱物流模式处于快速推广期,新增沥青集装箱598只。上述原因导致兆华领先在2014年的资本性投入较大,对当年的流动资金造成一定压力,因此兆华领先在2014年的运营过程中,根据自身的流动资金情况,2014年度在一些项目的选择上,主动寻求回款周期较短的业务为主,以保障公司正常运营发展,部分项目由于要求回款周期短,进而对当年的利润水平有所影响。

（5）2015年度业绩快速增长

2015年度,兆华领先业务经营模式趋于成熟,业务结构基本完善,凭借集装箱特种物流的竞争优势,实现了业绩的快速增长，合并口径下营业收入由109,913.02万元增长至140,323.99万元（未经审计），增长幅度27.67%。同时,大宗商品的物资存在规模效应,随着运营规模和运营效率的提升,兆华领先未来的营业利润将进入增长通道。

综上所述，兆华领先2014年度由于合并范围未包含香港部分、下属公司的业绩变动以及前期布局集装箱物流的投入较大，造成当年业绩出现亏损。2015年度，随着业务结构的完善及业务模式的成熟，兆华领先凭借集装箱物流的竞争优势实现了业绩快速增长。

2、2016年1-4月兆华领先业绩亏损主要为生产经营受行业季节性因素影响所致

（1）生产经营受行业季节性因素影响较大

由于受到公路建设受季节和环境情况影响，沥青的需求和供给在季节上不均衡。根据道路施工的技术要求，大部分的沥青摊铺采用热铺方式进行，沥青路面不得在气温低于10℃（高速公路和一级公路）或5℃（其他等级公路）以及雨天、路面潮湿的情况下施工。我国南北方气温变化不同步，雨季时间亦不完全相同。沥青需求量呈现明显的季节性征,即夏季沥青沥青需求旺盛,冬季雨季沥青需求清淡。

在供给方面，沥青作为石化冶炼的副产品，上游炼厂正常生产情况下沥青产量均匀，而且沥青必须定期从炼油装置中出库，才能维持正常的石油冶炼。因此沥青在需求与供给上存在季节上的不均衡。改性沥青生产企业的经营模式一般是“以单定产”，但只有当客户有需求时才会生产，故大部分改性沥青的生产周期和公路路面施工周期是同步的，具有较强的季节性特征。

沥青终端销售受季节性因素影响明显,尤其在北方地区,一般的施工旺季主要集中于二、三季度，一四季度为施工淡季，尤其一季度受气候因素及春节长假的影响，施工基本处于停滞状态。由于兆华领先目前主要客户区域以北方地区为主，受季节性因素影响较强，从而影响2016年1-4月整体业绩。

因此,由于兆华领先业务较强的季节性特征,造成兆华领先截至2016年4月末实现收入10,546.78万元,净利润为-1,314.26万元。

（2）与历史同期相比具备合理性

2016年1-4月,兆华领先沥青销售量约4.33万吨,报告期历史年度中,兆华领先1-4月沥青销售量及占比情况如下：

单位:万吨

项目	2014年度	2015年度
当年1-4月沥青销售量	1.75	3.14
全年沥青销售量	26.5	39.4
1-4月销售量占比	6.59%	7.96%

可见,与历史同期相比,兆华领先1-4月业绩均一定程度受到季节性因素影响。2014年沥青销售量约为26.5万吨,2015年沥青销售量约为39.4万吨,2016年截至6月,兆华领先已签订合同量超过40万吨,全年预计总销售量超过60万吨,预期全年销量增长率将达到50%。”

问题2：业绩承诺方承诺兆华领先2016年、2017年、2018年扣除非经常性损益后的净利润分别不低于8,500万元、10,500万元和12,500万元,承诺业绩与历史业绩存在较大差异。请补充披露：（1）请结合交易标的所处行业的发展状况、同行业公司情况、交易标的核心竞争力等，补充披露交易标的历史业绩与承诺业绩存在较大差异的原因、承诺业绩的合理性及可实现性；（2）若本次重组无法在2016年度完成,本次业绩承诺年限及相应的股份解限、盈利补偿方式是否会调整。请独立财务顾问就上述问题进行核查并发表明确意见。

答复：

一、补充披露

（一）兆华领先承诺业绩的合理性及可实现性

公司已在预案“第四节 交易标的基本情况 / 八、其他事项 /（五）兆华领先承诺业绩的合理性及可实现性”中补充披露如下：

“（五）兆华领先承诺业绩的合理性及可实现性

兆华投资,兆华创富承诺2016年度、2017年度和2018年度兆华领先实际净利润分别为不低于8,500万元,10,500万元和12,500万元。

1、交易标的所处行业的发展状况

根据《国家综合立体交通网（2013年-2030年）》,我国现有的国家公路网规划与建设仍面临一些亟待解决的问题：（1）覆盖范围不全面。全国还有900多个县没有国道连接，有18个新增的城镇人口在20万以上的城市和29个地级行政中心未实现与国家高速公路相连接；（2）运输能力不足。部分国家高速公路通道运能紧张、瓶颈不畅，严重影响通道快速顺畅的需要；（3）网络效率不高。普通国道路线不连续、不完整,国家公路与其他运输方式之间,普通国道和国家高速公路之间的衔接协调不够,网络效益和双效率难以发挥。据此,未来我国道路施工对沥青的需求量将持续增长。

截至2015年底,我国公路总里程达到457.73万公里，其中，高速公路12万公里（里程居世界第一位），一级公路8.54万公里，二级公路34.84万公里。但是我国已建高等级公路的设计年限和标准远远低于发达国家,造成后续养护和改扩建任务繁重，公路养护里程446.56万公里,占公路总里程97.6%。在我国457.73万公里的公路总里程中，超过87%的公路为低等级的农村路,急需拓宽、白加黑提升通行能力改造。至2015年底,国家及改善出行的轨道交通建设里程达17,089公里,总预算资金投入21,389亿元（施工中需使用沥青砂浆和防水沥青材料）;批准建设的地方机场23个,总投资547亿元（机场沥青跑道和周边连接沥青路面公路）。

我国现在的城镇化人口只占其总人口的54%，其中户籍城镇人口只有36%，而与我国发展水平相近的发展中国家的城市化人口占60%,发达国家则高达70-80%，我国在实现城镇化的过程中将撬动超过二十多万亿的投资资金,市政及周边道路建设必不可少。基础设施投资带来了庞大的沥青刚性需求，将确保我国未来沥青市场的持续增长和稳定繁荣。

除此之外,从全国布局来看,中西部将成为主要的高速公路建设地区，2010年以来,西部地区公路投资额超过东部地区和中部地区,年均复合增长率11.35%。而从炼厂分布来看,全国主要炼厂分布在东部、东南等17个省市,西北、西南十五个省出产沥青的炼厂很少，覆盖面积不到30%；受原油进口的影响,我国炼厂多分布在东南沿海,海外炼厂主要来自韩国、新加坡,进口原油质量好、冶炼技术高；除海外炼厂外,国内中石油、中石化、中海油炼厂质量相对稳定;由于上游产地和最终用户直接的地理区位差异及沥青在运输倒运环节对温度的要求,物流成本是沥青行业重要的比较因素之一。随着主要公路施工地区与国内炼厂、港口的距离加大,兆华领先具备的沥青集装箱的竞争优势将在未来几年中具备核心竞争优势。

根据wind数据库资料显示,2015年我国石油沥青的表观消费量为3,681.95万吨,比1997年增长708.66%,年平均增长率为13%。按照兆华领先2015年全年的沥青毁易量约39.4万吨计算,市场占有率仅为1.06%。依托于兆华领先特种沥青集装箱物流模式,以及完善的仓储、加工和物流产业链的专业化优势,其在未来几年内具有市场扩张的潜力,发展空间较大。

2、同行业公司情况

（1）市场竞争格局及兆华领先行业地位

国内沥青市场呈区域性垄断竞争格局。我国专业沥青行业市场化程度较高,各专业沥青厂商主要通过参与大型基础建设项目的投标获得业务机会。专业沥青行业的市场区域性特征明显,各主要企业在自身的传统市场区域内具有市场及成本优势,呈现垄断竞争格局。专业沥青市场的主要竞争者：中石油、中石化和中海油下属石化企业。这些企业利用石化产品产业链向下延伸,重交沥青等基质沥青的品质和供应能力不断提高;在改性沥青方面,由于具体客户的复杂的使用需求,市场介入有限。

兆华领先是一家集沥青贸易、沥青加工、沥青仓储、沥青集装箱运输、电子商务的综合性企业。兆华领先以沥青产品为中心，构建了贸易、加工、仓储、运输和现代电子商务完善的业务链条，是行业内具备沥青全产业链服务能力的企业，形成了综合优势，尤其借助特种集装箱运输模式,在物流环节具备核心竞争力。

（2）竞争对手

境内上市公司中,宝利国际（股票代码:300135.SZ）、国创高新（股票代码:002377.SZ）业务均涉及改性沥青产品的研制及销售,铁龙物流（股票代码:SH:600125）主营业务包括了铁路特种集装箱业务,前述上市公司中仅部分业务与兆华领先部分业务存在一定可比性。兆华领先为以特种集装箱物流为核心优势的综合沥青物资服务企业,境内上市公司中尚未有与兆华领先全面可比的上市公司。

3、交易标的核心竞争力

（1）运输模式优势

兆华领先是提供沥青行业综合物流服务的核心竞争优势在于对物流模式的提升：兆华领先拥有自主研发的沥青集装箱，与沥青行业传统的“槽车+罐车”模式相比,沥青集装箱的物流模式具有运输便捷、成本降低,环保、灵活等优点。

（2）先发优势

特种集装箱的研发过程需取得船级社认证。经过船级社的现场监造后,有权部门颁发唯一箱号,才能获得铁路及水运的正式运行批准,在此期间出现的细微调整均需要船级社备案,整个研发周期较长。

兆华领先较早研发沥青特种集装箱运输模式，是国内早先取得铁路沥青集装箱运输资质的民营企业。多年来,兆华领先与铁道部/铁路总公司,海运/内河运输、公路运输等保持了长久良好的合作,能够保证满足不同客户的供货时间、地点的要求。兆华领先在产品研发、资格认证,市场开发、客户认可等领域具备一定的先发优势,相对后进入者能够在时间上形成一定的壁垒。

（3）资质与技术优势

鉴于沥青集装箱在海运、铁路运输需要取得相关的资质认证，兆华领先罐式集装箱证书已经取得中国船级社、劳式船级社等有权部门颁发的证书；同时，集装箱获得了有权部门颁发的唯一箱号，获得铁路正式运行批准。此外，兆华领先也重视对专利技术的保护，其申请获得24项专利，其中7项发明专利，16项实用新型专利，1项外观设计专利。

（4）管理和运营效率优势

兆华领先利用集装箱运输沥青的物流模式相对于传统的物流模式，能够降低运输过程中的成本和运输损失，同时也有利于客户对于商品的监控和管理，该部分的运营系统,大数据对于兆华领先未来构建综合性的物流服务商有着重要的作用,同时相对于其他竞争对手具备独特竞争优势。

（5）人才和团队优势

兆华领先经过多年的发展,已经构建了一支高学历、专业、稳定的团队。兆华领先核心管理团队拥有20年沥青行业从业经历,具有先牌等行业内国际知名企业十余年的从业经验。同时兆华领先重视人才的引进、培养与激励,具有专业的人才管理机制。核心团队稳定,近年来引入本科、硕士等高学历员工,使得领先兆华领先具备一定的人才与团队优势。

4、交易标的历史业绩与承诺业绩存在较大差异的原因、承诺业绩的合理性及可实现性

（1）沥青集装箱数量逐年增加，业务模式日趋成熟

兆华领先沥青物流业务中包含了沥青集装箱、槽车、罐车等运输方式，2013年,兆华领先仅有沥青集装箱312只,2014年增加至910只,2015年增加至1312只,2016年3月又通过合作方式新增300只集装箱的运力,兆华领先2014年集装箱物流运量约为3.7万吨,2015年集装箱物流运量增长至约16.3万吨,其余运量为普通沥青物流方式进行,2016年预计沥青集装箱全年运量约为25万吨。

同时,2015年之后集装箱物流的铁路运输成本有所降低,根据铁路总公司2015年下发的《中国铁路总公司关于大力发展自备箱运输提高集装箱铁路运量的通知》：（1）铁路到达的空箱,交付后不出站可免费堆存50日；（2）铁路到达的重箱,交付后10日内空箱返回任一车站,可免费堆存50日；（3）汽运进站的空箱,不出站经铁路发运空箱或内装箱后发运中箱,可免费堆存50日；（4）汽车进站的空箱,可在免费堆存60日内出站空货,但须10日内返回任一车站经铁路发运重箱。

沥青集装箱数量逐年增加,业务模式日趋成熟,随着铁路集装箱运输成本的降低,同时规模效应同样提升了兆华领先的总体利润水平。

（2）沥青贸易量的增长

兆华领先利用沥青集装箱的专业化优势,扩大市场占有率，快速既进中西部市场,兆华领先2013年至2015年的销售区域主要为北京、天津,河北,内蒙,山西,河南,山东,安徽等地，而随着湖南,重庆等下属公司的设立以及沥青集装箱数量的增加,扩大了原有的销售区域及业务覆盖半径，销售特种物流模式在内陆地区的销售网络已经覆盖物流中的独特优势,2016年兆华领先的销售区域在原有市场的基础上已扩展至陕西、甘肃、宁夏,青海,重庆、四川,湖南,湖北,江西等地。

2014年沥青销售量约为26.5万吨,2015年沥青销售量约为39.4万吨,2016年截至6月,已签订合同量超过40万吨,全年预计总销售量超过60万吨,增长率达到超过50%

（3）改性沥青日加工量增长

2014年初，兆华领先下属企业领先正华通过购买方式取得天津岸区的运营资产,2014年天津领先正华加工改性沥青量仅为2千吨,2015年加工改性沥青量迅速提升至2万吨,预计2016年全年可以实现改性沥青日加工量7万吨,随着天津领先正华改性沥青日加工量的快速增长,兆华领先改性沥青业务中自加工量的占比逐年提升,有助于更好的满足客户对于高品质沥青、供货时点、施工特点等个性化需求,提高了改性沥青业务的盈利水平。

除此之外,兆华领先在报告期业绩波动较大,主要源于其合并范围的变化、下属子公司的业务调整,而2015年度兆华领先凭借集装箱特种物流的竞争优势，实现了业绩的快速增长,具体情况请参见“第四节 交易标的基本情况 / 七、兆华领先的主要财务数据 /（三）报告期内兆华领先的业绩波动原因”。前述原因造成兆华领先历史业绩与承诺业绩存在较大差异。

兆华领先在以前年度打下的良好业务基础的前提下,2015年业绩已经实现快速增长，其承诺期与历史期的业务量和业务结构基本相同,随着以特种物流模式带动整体产业链业务规模的突破，业绩与毛利的同步提升,其承诺期承诺业绩具备合理性及可实现性。”

（二）若本次重组无法在2016年度完成,本次业绩承诺年限及相应的股份解限、盈利补偿方式不作出调整，业绩承诺期仍为2016年,2017年,2018年三个完整的会计年度。

经交易各方协商,若本次重组无法在2016年度完成,本次业绩承诺年限及相应的股份解限、盈利补偿方式不作出调整，业绩承诺期仍为2016年,2017年,2018年三个完整的会计年度。

公司已在预案“重大事项提示 / 五、业绩承诺及补偿安排”中补充披露如下：

“……

经交易各方协商,若本次重组无法在2016年度完成,本次业绩承诺年限及相应的股份解限、盈利补偿方式不作出调整，业绩承诺期仍为2016年,2017年,2018年三个完整的会计年度。根据《重组管理办法》第三十五条相关规定，‘上市公司向控股股东、实际控制人或者其控制的关联人之外的特定对象购买资产且未导致控制权发生变更的，不适用本条前二款规定，上市公司与交易对方可以根据市场化原则，自主协商是否采取业绩补偿和每股收益填补措施及相关具体安排’。因此，前述业绩承诺期安排符合《重组管理办法》相关规定。

此外，根据《购买资产协议》和《业绩补偿协议》的约定，本次交易最后一期股份解锁安排为：‘…第三期，业绩承诺期届满且2019年度结束后,龙洲股份应于2020年1月底前将业绩承诺方所持未解锁解押的对价股份的剩余股份（如有）全部解除锁定并解除质押’，相关解锁安排保障了中小股东的利益。

问题3：交易双方在业绩承诺与补偿协议中约定了业绩担保特别约定条款,请以举例方式详细披露不同业绩情况下剩余现金对价如何支付,业绩承诺方从本次交易中获得的股份将如何进行解锁,业绩承诺方将如何进行补偿以及如何进行补充担保。

答复：

公司已在预案“第一节 本次交易概述 / 三、本次交易具体方案 /（四）发行股份购买资产 / 10、业绩担保特别约定条款的专项举例说明”中补充披露如下：

“10、业绩担保特别约定条款的专项举例说明

根据上市公司与业绩承诺方签署的《业绩补偿协议》的相关内容,以举例方式,假设兆华领先业绩承诺期实际净利润完成的不同情况下,具体说明相关条款的触发及执行情况如下：

（1）假设兆华领先2016年度完成业绩承诺

相关数据计算结果如下：

①补偿金额为零

由于兆华领先完成业绩承诺,当年补偿金额为零。

②补充担保金额为零。

由于兆华领先完成业绩承诺,当年补偿金额为零。

③现金支付金额为8,878.29万元;

由于兆华领先完成业绩承诺,龙洲股份应按协议向业绩承诺方支付第二期现金对价8,878.29万元。

④股份解锁数量为零;

根据《购买资产协议》,龙洲股份应于2017年度兆华领先专项审核报告出具后执行第一期股份对价的解锁解押,因此目前股份解锁数量为零。

（2）假设兆华领先2016年度实际实现净利润数未达标比例为9%

根据《业绩补偿协议》第3.3.1款约定,业绩承诺方可豁缓于2016年度专项审核报告出具当年履行补偿义务,上述净利润差额可累计至2017年度承诺净利润数合并计算,但应根据如下计算公式向龙洲股份补充提供有效担保物作为履约担保,且业绩承诺方的第二笔现金对价8,878.29万元转为履约担保项下的现金保证金,待兆华领先2017年度专项审核报告出具后再由双方根据《购买资产协议》与《业绩补偿协议》相关约定予以结算。相关数据计算结果如下：

①补偿金额为零

根据《业绩补偿协议》,该情况下业绩承诺方将暂缓补偿,因此补偿金额为零。

②补充担保金额为17,515.89万元

2016年度需补充担保金额＝[兆华领先（2016年度未补偿的净利润差额765万元＋2017年度承诺净利润数10,500万元＋2018年度承诺净利润数12,500万元）－业绩承诺期间内各年承诺净利润数总和31,500万元－（业绩承诺方未取得之现金对价17,756.58万元＋业绩承诺方未解锁解押之股份对价58,440.84万元）×本次交易总价124,215万元]×本次交易总价124,215万元＝17,515.89万元.

③现金支付金额为零

鉴于补充担保金额为正,当期现金支付金额为零。

④股份解锁数量为零

根据《购买资产协议》,龙洲股份应于2017年度兆华领先专项审核报告出具后执行第一期股份对价的解锁解押,因此目前股份解锁数量为零。

如兆华领先截至2017年度末累积实际净利润数达到截至2017年度末累积承诺净利润数的,则业绩承诺方不需要履行补偿义务,龙洲股份应于2017年度专项审核报告出具后30个工作日内向业绩承诺方支付本次交易的剩余现金对价17,756.58万元,并按《业绩补偿协议》第五条约定办理业绩承诺方质押股份的第一期解锁解押（即业绩承诺方在本次交易项下股份对价的50%，2,422.92万股）。

如兆华领先截至2017年度末累积实际净利润数未达到截至2017年度末累积承诺净利润数的,则按《业绩补偿协议》第3.3.3款约定执行（具体举例参照本节③假设兆华领先截至2017年度末累积实际净利润数未达标比例为10%）。

（3）假设兆华领先2016年度实际实现净利润数未达标比例为10%

根据《业绩补偿协议》第3.3.2款约定,业绩承诺方应于2016年度兆华领先专项审核报告出具后根据协议规定履行补偿义务（按50%现金:50%股份）,还应根据如下计算公式向龙洲股份补充提供有效等值担保物作为履约担保,业绩承诺方的第二笔现金对价扣除现金补偿金额1,675.92万元后的余额7,202.37万元转为履约担保项下的现金保证金，不足担保部分由业绩承诺方另行提供有效等值担保物。相关数据计算结果如下：

①股份与现金补偿金额均为1,675.92万元,股份补偿数量为138.96万股。

计算公式为：当年应补偿金额＝（标的公司截至当期期末累积承诺净利润数－标的公司截至当期期末累积实际净利润数）÷利润补偿期间内各年承诺净利润数总和×本次交易总价－累积已补偿金额；当年应补偿股份数＝（当年应补偿金额－当年已实际补偿现金数）÷本次发行价格。以下计算股份与现金补偿金额时公式与此相同。

②补充担保金额为17,851.08万元

2016年度需补充担保金额＝[兆华领先（2017年度承诺净利润数10,500万元＋2018年度承诺净利润数12,500万元）－业绩承诺期间内各年承诺净利润数总和31,500万元－（业绩承诺方未取得之现金对价16,080.66万元＋业绩承诺方未解锁解押之股份对价56,764.93万元）×本次交易总价124,215万元]×本次交易总价124,215万元＝17,851.08万元.

其中，业绩承诺方未取得之现金对价16,080.66万元＝第二笔现金对价扣除现金补偿金额后的余额7,202.37万元＋第三笔现金对价8,878.29万元.

③现金支付金额为零

鉴于补充担保金额为正,当期现金支付金额为零。

④股份解锁数量为零

根据《购买资产协议》,龙洲股份应于2017年度兆华领先专项审核报告出具后执行第一期股份对价的解锁解押,因此目前股份解锁数量为零。

（4）假设兆华领先截至2017年度末累积实际净利润数未达标比例为10%且2016年实际未达标比例不超过10%

根据《业绩补偿协议》第3.3.3款约定,业绩承诺方应于2017年度专项审核报告出具后根据协议规定履行该两年累积补偿义务（按50%现金:50%股份）,还应根据如下计算公式向龙洲股份补充提供有效等值担保物作为履约担保,业绩承诺方的剩余现金对价扣除现金补偿金额3,746.17万元后的余额14,010.41万元转为履约担保项下的现金保证金,不足担保部分由业绩承诺方另行提供其他有效等值担保物。

相关数据计算结果如下：

①现金补偿金额为3,746.17万元,股份补偿金额为3,746.17万元,股份补偿数量为310.63万股。

②补充担保金额为零

2017年度需补充担保金额＝[兆华领先2018年度承诺净利润数12,500万元－业绩承诺期间内各年承诺净利润数总和31,500万元－（业绩承诺方未取得之现金对价14,010.41万元＋业绩承诺方未解锁解押之股份对价54,694.68万元）－本次交易总价124,215万元]×本次交易总价124,215万元＝-19,413.42万元.

鉴于计算结果为负值,补充担保金额为零。

③现金支付金额为14,010.41万元

业绩承诺方未取得之现金对价14,010.41万元＝第二笔现金对价8,878.29万元＋第三笔现金对价8,878.29万元－现金补偿金额3,746.17万元。

④股份解锁数量为448.01万股

该种情况下,本期可解锁解押股份数量＝（19,413.42万元－14,010.41万元）÷12.06＝448.01万股。

第一期剩余待解锁解押的质押股份数（业绩承诺方股份对价的金额4,845.84万股－累计已补偿股份数量310.63万股）×50%－448.01万股＝1,819.60万股转入未解锁解押股份合并计算。

（5）假设兆华领先截至2017年度末累积实际净利润数未达标比例为40%且2016年实际未达标比例不超过10%

根据《业绩补偿协议》第3.3.3款约定,业绩承诺方应于2017年度专项审核报告出具后根据协议规定履行该两年累积补偿义务（按50%现金:50%股份）,还应根据如下计算公式向龙洲股份补充提供有效等值担保物作为履约担保,业绩承诺方的剩余现金对价扣除现金补偿金额14,984.67万元后的余额2,771.91万元转为履约担保项下的现金保证金，不足担保部分由业绩承诺方另行提供其他有效等值担保物。相关数据计算结果如下：

①现金补偿金额为14,984.67万元,股份补偿金额为14,984.67万元,股份补偿数量为1,242.51万股。

②补充担保金额为3,063.58万元

2017年度需补充担保金额＝[兆华领先2018年度承诺净利润数12,500万元－业绩承诺期间内各年承诺净利润数总和31,500万元－（业绩承诺方未取得之现金对价2,771.91万元＋业绩承诺方未解锁解押之股份对价43,456.18万元）－本次交易总价124,215万元]×本次交易总价124,215万元＝3,063.58万元.

③现金支付金额为零

鉴于补充担保金额为正，当期现金支付金额为零。

④股份解锁数量为零

鉴于补充担保金额为正,当期股份解锁解押的数量为零。

（业绩承诺方股份对价总数4,845.84万股－累计已补偿股份数量1,242.51万股）×50%－0万股＝1,801.67万股转入未解锁解押股份合并计算。

（6）假设兆华领先2018年度实际实现的净利润数未达标比例为10%（在兆华领先截至2017年度末累积实际净利润数未达标比例为40%且2016年实际未达标比例不超过10%的情况下）

根据《业绩补偿协议》第3.3.4款约定,业绩承诺方应于2018年度专项审核报告出具后根据协议规定履行补偿义务。

①补偿金额为4,929.17万元,假设业绩承诺方的剩余现金对价2,771.91万元全额用于冲抵应补偿金额,冲抵后股份补偿金额为2,157.26万元,该等不足部分应以业绩承诺方质押股份2157.26万元－12.06＝178.88万股进行补偿

②鉴于假设剩余现金对价已全额用于冲抵应补偿金额,因此现金对价支付金额为零。此时,业绩承诺方补充担保义务已经消除,因此补充担保金额为零。

③业绩承诺方质押股份履行补偿义务后的余额＝(业绩承诺方股份对价总数4,845.84万股－兆华领先未发生减值的情况下累计已补偿股份数量（1,242.51万股＋178.88万股））＝3,424.45万股，根据《购买资产协议》约定此时解锁解押比例为25%，解锁解押股份金额为856.11万股，剩余未解锁解押股份数量为2,568.34万股，在应于2020年1月底前全部解锁解押。

（7）假设兆华领先2018年度实际实现的净利润数未达标比例为20%（在兆华领先截至2017年度末累积实际净利润数未达标比例为40%且2016年实际未达标比例不超过10%的情况下）

根据《业绩补偿协议》第3.3.4款约定,业绩承诺方应于2018年度专项审核报告出具后根据协议规定履行补偿义务。

①补偿总金额为9,858.33万元,其中,股份与现金补偿金额均为4,929.17万元。假设业绩承诺方的剩余现金对价2,771.91万元全额用于冲抵应补偿金额,此外业绩承诺方还需要支付2,157.26万元现金用于业绩补偿。同时,该业绩承诺方应以4,929.17万元－12.06＝408.72万股质押股份进行补偿。

②鉴于假设剩余现金对价已全额用于冲抵应补偿金额,因此现金对价支付金额为零。此时,业绩承诺方补充担保义务已经消除,因此补充担保金额为零。

③业绩承诺方质押股份履行补偿义务后的余额＝(业绩承诺方股份对价总数4,845.84万股－兆华领先未发生减值的情况下累计已补偿股份数量（1,242.51万股＋408.72万股））＝3,194.61万股，根据《购买资产协议》约定此时解锁解押比例减半,为12.5%，解锁解押股份数量为399.32万股。剩余未解锁解押股份数量为2,795.28万股，应于2020年1月底前全部解锁解押。”

问题4:预案中披露，若回购业绩承诺方应补偿的股份并注销事宜未获得龙洲股份股东大会审议通过或因未获得相关债权人认可等原因而无法实施，则龙洲股份将在股东大会决议公告后5个工作日内书面通知业绩承诺方实施股份赠送方案，在此情形下，如业绩承诺方持有的龙洲股份的股票因处于限售期而无法完成该等赠送，则其应在所持龙洲股份股票限售期届满之日立即开始执行其在本协议项下的股份赠送义务，即若出现股份回购无法实施或不足额的情况，则业绩承诺方在其应补偿股份数量的范围内将与该等股份数量对应的现金分红款项赠送给龙洲股份指定的其他股东，并请独立财务顾问核查并发表明确意见。

答复：

一、补充披露

公司已在预案“第十节 本次交易的合规性分析/ 四、本次交易符合《重组管理办法》第四十四条及其适用意见和相关要求的说明”中补充开修正披露如下：

“……

本次发行股份及支付现金购买资产的交易对方为兆华领先全体股东，具体支付方式如下表所示：

交易对方	持有标的资产股权比例	股份支付金额（万元）	股份支付数量（股）	现金支付金额（万元）	合计支付金额（万元）
兆华投资	85.08%	55,732.2749	46,212,499	52,432.2716	108,164.5465
兆华创富	4.92%	2,708.5684	2,245,910	2,708.5684	5,417.1368
和聚百川	6.67%	1,833.3351	1,520,178	5,133.3384	6,966.6735
丝绸南道	1.67%	916.6608	760,083	916.6608	1,833.3216
金茂赢联	1.67%	916.6608	760,083	916.6608	1,833.3216
合计	100.00%	62,107.5000	51,498,753	62,107.5000	124,215.0000

本次交易中以发行股份方式购买资产的交易价格=62,107.50万元.

2016年3月,和聚百川、丝绸南道、金茂赢联以债转股方式向兆华领先增资,向上述专项募集配套资金上限时要扣除和聚百川、丝绸南道、金茂赢联对应的以股份支付的交易价格为：（1,833.3351+916.6608+916.6608=3,666.6567万元）。

根据证监会2016年6月17日发布的《关于上市公司发行股份购买资产同时募集配套资金的相关问题与解答》计算,本次交易中募集配套资金金额上限=本次交易中以发行股份方式购买资产的交易价格-交易对方在本次交易停牌前六个月及停牌期间以现金增资入股标的资产部分对应的交易价格=62,107.5000-3,666.6567=58,440.8433万元

因此,本次重组拟募集配套资金金额58,000万元未超过募集配套资金金额上限58,440.8433万元,符合中国证监会于2016年6月17日发布的《关于上市公司发行股份购买资产同时募集配套资金的相关问题与解答》的规定.

……”

二、中介机构核查意见

经核查,独立财务顾问国金证券认为：本次重组拟募集配套资金方案符合中国证监会于2016年6月17日发布的《关于上市公司发行股份购买资产同时募集配套资金的相关问题与解答》的相关规定。

问题6:预案中披露,截至预案出具日,兆华领先子公司领先正华占有使用的加压泵站涉及的土地使用权和房屋所有权未办理过户登记,存在一定瑕疵。对此，业绩承诺方及兆华投资出具承诺函,同意全额承担上述土地使用权证及房屋所有权证取得过程中发生的一切相关费用,如领先正华最终无法办理相关土地和房产的权属证书或未能如期办毕,加压泵站将根据生产经营需要采取搬迁措施,且相关费用由各承诺人连带向上市公司补偿。请补充披露：（1）上述权属交割的预计完成时间，是否存在其他妨碍权属转移的情况及可能对本次交易产生的影响，并请独立财务顾问和律师发表明确意见；（2）若权属证书无法办理或未能如期办毕，业绩承诺方是否会就加压泵站搬迁过程中发生的除搬迁费用外的搬迁损失向上市公司进行补偿。

答复：

一、补充披露

天津领先正华所属加压泵站房屋建设在滨华国用（2004）2）第001号国有土地使用证对应的土地上，目前该土地使用证的使用权人为尧牌（天津）石油化工有限公司,使用面积570.4㎡,使用类型为出让，土地类型为工业,终止日期为2047年4月23日。

对于加压泵站上地及房屋权属未交割完毕对本次交易产生的影响，公司已在预案“第四节 交易标的基本情况 / 五、交易标的主要资产、负债状况及抵押担保情况 /（一）主要资产状况 / 3、房产 /（1）自有房产”中补充披露如下：

“……

加压泵站房屋初始使用时间为1998年4月1日,该房屋属于2013年12月16日尧牌天津、尧牌中国向兆华领先、天津领先正华出售尧牌天津沥青库区整体资产中的一部分。2014年1月,尧牌天津已将该房屋交付给天津领先正华。目前,天津领先正华在日常生产经营过程中对该加压泵站占有并使用。

鉴于加压泵站房屋建造时间已相对久远,该房屋建设时根据的环境评估等文件遗失,导致该房屋长期无法获得厂牌号码,进而无法办理房产证书,使尧牌天津无法办理该加压泵站权属变更为天津领先正华的手续。

根据《物权法》规定,所有权人对自己的不动产,依法享有占有、使用、收益和处分的权利。2014年1月,尧牌天津将加压泵站房屋交付给天津领先正华后,天津领先正华即享有该房屋占有、使用、收益的权利。经律师核查认为,根据《资产转让合同》约定及双方实际履行的转移交付情况,双方已经完成该房屋占有、使用、收益权利的交割。该房屋产权登记尚未完成影响领先正华对该房屋的处分权利,相关各方正在积极协调相关政府部门办理该房屋产权证书,并完成过户。因此,加压泵站房屋未完成过户不影响天津领先正华使用该房屋生产经营,不会影响本次交易的进行。

此外,此项设置对于加压泵站搬迁费用以外的搬迁损失已出具了相关承诺,上市公司已在预案“第四节 交易标的基本情况 / 五、交易标的主要资产、负债状况及抵押担保情况 /（一）主要资产状况 / 3、房产 /（1）自有房产”中补充披露如下：

“……

目前,加压泵站过户问题,不影响领先正华占有使用加压泵站,以及其他生产经营,且领先正华与尧牌（天津）、尧牌（中国）之间就加压泵站的