

证券简称:长电科技 证券代码:600584 编号:临2014-046

江苏长电科技股份有限公司 第五届第二十次临时董事会决议公告

本公司董事会及全体董事保证本公告内容不存在任何虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏,并对其内容的真实性、准确性和完整性承担个别及连带责任。
江苏长电科技股份有限公司第五届第二十次临时董事会于2014年10月31日以通讯方式发出通知,于2014年11月5日以通讯表决的方式召开,本次会议表决截止时间为2014年11月5日下午16时,会议经参加表决的董事9人,实际表决的董事9人,会议的召集和召开符合《公司法》和《公司章程》。

二、董事会会议审议情况
本次会议审议通过了相关的议案,形成决议如下:
一、会议审议通过了《关于向星科金朋发出收购要约的议案》
公司向新加坡上市公司STATS ChipPac Ltd. 以下简称“星科金朋”)发出收购要约,拟收购星科金朋所有发行的股份(以下简称“收购要约”),上述收购提议如下:
1、此收购提议不包括星科金朋的两家台湾子公司,即星科金朋拥有52%股权的STATS ChipPac Taiwan Semiconductor Corporation 与星科金朋拥有100%股权的STATS ChipPac Taiwan Co., Ltd. 以下统称“台湾公司”)。根据本公司理解,在完成收购前,星科金朋持有的台湾公司的股权将转让给本公司,使其成为控股股东并享有台湾公司的权益(以下简称“台湾公司股权转让”)。上述台湾公司重组后业务平稳过渡的原则如下:
2、本公司的收购提议(不包含台湾公司在内)如下:本公司将以7.8亿美元的总体收购星科金朋所有发行的股份。
同时,若进一步推进本次交易,本公司将采用附生效条件的自愿现金要约的方式(以下简称“附生效条件的要约”)收购星科金朋。本公司发出上述附生效条件的要约前,需要完成以下事项:
① 确定上述附生效条件的要约所需满足的条件;
② 取得星科金朋的控股股东Singapore Technologies Semiconductors Pte Ltd. (以下简称“STSP”)出具的不可撤销承诺函,承诺将接受本公司发出的正式要约;
③ 本次交易涉及的资金筹备(包括债权债务重组);相关资金筹备工作目前有一定进展;
④ 就本次交易及台湾公司重组达成必要的协议。
尽管上述附生效条件的要约还在讨论中,各方尚未达成最终协议,但上述要约的生效条件包括:
① 中国大陸相关监管机构的审批或备案,包括但不限于发改委、商务部、和(外)管局;以及台湾地区的监管审批;
② 本公司股东大会的批准;

本公司及董事会全体成员保证信息披露内容的真实、准确和完整,没有虚假记载、误导性陈述或重大遗漏。
苏州宝馨科技实业股份有限公司(以下简称“公司”或“宝馨科技”)于2014年11月3日召开了第二届董事会第八次会议,第三届董事会第八次会议决议公告及其他相关信息详见公司于2014年11月5日在指定信息披露媒体证券时报、巨潮资讯网(http://www.cninfo.com.cn)的公告。公司独立董事宝馨先生认为上海阿帕尼项目的商业价值偏低,且目前前景存在较大的不确定性,对该项议案投了反对票,对此,公司结合上海阿帕尼项目的实际情况,说明如下:

问题一:可研报告中并没有讲清楚阿帕尼公司在同类产品市场上的市场地位,特别是其拥有的竞争优势、关键成功因素和核心竞争力。由可研报告可知,宝馨科技拥有阿帕尼公司的,其核心竞争力是一个进口替代的角色,只是想销售和推广,其次竞争力有限。宝馨科技在营销渠道上有什么样的独特优势,此外,也未看到该公司在未来如何形成自己竞争优势的可行的规划和建议。
说明:
1、关于阿帕尼的市场地位
高压电极管为国内领先技术的新型电极管,与目前国内市场普遍销售的普通电极管相比,具有效率高、能效优势,可节能降耗10Kw,国内应用,包括阿帕尼在内的电极管电极管在国内的开拓和应用处在初级阶段,目前,在国内市场销售的、与阿帕尼高压电极管技术水平相当的国产有以下两种:
① 旭瑞特受 北京 旭瑞特科技有限公司代理销售的瑞典ZETA高压电极管
② 旭北京动力科技有限公司代理销售的美国HIS高压电极管
高压电极管目前只有旭瑞特、美国两个公司所有,旭瑞特在中国,尚未开始应用于中国,旭瑞特多用于核电站,阿帕尼属于首批在国内开展高压电极管销售,安装业务的企业,也是第一将高压电极管应用于市政供暖的企业,正在并积极推广进一步开拓应用高压电极管用于市政供暖和核电站供热的市场。目前来看,高压电极管市场前景看好,发展阶段为初期,市场潜力较大,市场竞争对企业带来的影响较小,阿帕尼的迅速成长和“张将有利于其占先机,在市场上竞争中占据有利地位。

2、阿帕尼的竞争优势主要体现在以下几个方面:
① 经营、管理团队经验丰富、熟悉市场
阿帕尼的经营管理团队在经营高压电极管前有近十年的普通电极管的生产、安装、维护经验,对热力学非常熟悉,拥有一支专业、高效的研发、安装、维保团队,为高压电极管的研发工作提供了人才、服务技术上的基础和保障。
② 瑞典奥瑞特有意收购
上海阿帕尼是瑞典奥瑞特在中国的独家代理商,双方合作深入、稳定,已合作开展了多笔业务,进展顺利、平稳。此外,瑞典奥瑞特与上海阿帕尼已签订协议,未来将持有上海阿帕尼7%的股份,以增强双方合作的紧密程度和深入程度,共同开拓、发展中国高压电极管市场。

股票代码:000816 股票简称:江准动力 编号:2014-065

江苏江准动力股份有限公司关于 投资设立控股子公司暨关联交易的公告

本公司及董事会全体成员保证信息披露的内容真实、准确和完整,没有虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏。

一、关联交易概述
1、公司与重庆东银控股集团有限公司(以下简称“东银控股”),占锦川共同投资设立重庆小青蛙网络科技有限公司(以下简称“小青蛙科技公司”)。小青蛙科技公司注册资本拟为5,000万元,公司拟自筹资金出资2,500万元,占小青蛙科技公司注册资本的51%;东银控股出资1,950万元,占注册资本的39%;占锦川认缴出资200万元,占注册资本的10%。
2、东银控股为本公司控股股东,根据《深圳证券交易所股票上市规则》的规定,东银控股为公司关联方,因此上述事项构成关联交易。
3、公司第六届董事会第二十次会议审议通过《关于投资设立控股子公司暨关联交易的议案》,关联董事刘宇先生、谢淑华女士回避表决,其余三名非关联董事全票同意,公司独立董事出具了事前认可意见书,并对本次关联交易发表了独立意见。
4、本次关联交易无需提交股东大会审议,不构成《上市公司重大资产重组管理办法》规定的重大资产重组。
二、投资各方的基本情况
1、东银控股(关联方)
中文名称:重庆东银控股集团有限公司
住所:重庆市九龙坡区科园三路三街丰华园D区2-22-4号
法定代表人:罗耀宇
注册资本:18,000万元人民币
公司类型:有限责任公司
注 册 地:重庆
主要办公地址:重庆南岸区江南大道2号汇信中心18楼
证券登记证号码:500903621999523
股东及实际控制人:罗耀宇先生持有东银控股77.78%股权,赵洁红女士持有东银控股22.22%股权,罗耀宇、赵洁红为夫妻关系。
根据东银控股审计报告,东银控股2013年营业收入1,259,637.12万元,净利润56,208.57万元,2013年12月31日净资产813,085.10万元(合并报表)。东银控股为投资控股集团,主要从事于机械制造、能源、地产等业务。
2、占锦川(非关联方)

③ 星科金朋股份的批准(如需);
④ 相关的反垄断审批和申报;
⑤ 其他必要的审批或备案。
此外上述附生效条件的要约及附生效条件的要约本身均不以本公司对星科金朋及其子公司之进一步收购为前提。
在满足上述生效条件的要约的生效条件被满足或豁免后,本公司或本公司为本次交易目的设立的特殊目的公司将对星科金朋发出有条件的自愿现金要约(以下简称“正式要约”),正式要约的生效条件如下:① 星科金朋50%以上的股份按协议正式要约;② 完成台湾公司重组。
就上述收购提议的相关事宜,董事会授权王新翥签署相关文件,并与对方进行进一步磋商。
同意9票 无反对、弃权票。
二、关于与星科金朋及其控股股东STSP达成排他性安排
公司向星科金朋及其控股股东STSP达成排他性安排,并在此基础上进一步就收购提议进行磋商。
上述排他性安排将予以以下两个日期中的较早时间到期:
① 本公司以书面形式确认关于收购提议的谈判停止;
② 通知发出时间2014年11月30日当日下午5:00点。
在经有关各方书面同意且获得新加坡证券业协会同意的情况下,上述期间可延长。
同意9票 无反对、弃权票。
三、关于与星科金朋及其控股股东STSP达成排他性安排
① 具有法律约束力的收购提议,本公司的提议包括如下分步骤安排:符合相关法律法规的前提下,若本次交易在双方协商确定的某截止日期内,无法获得其中国监管机构审批或备案(包括发改委、商务部、外管局的相关审批或备案,但不包括商务部的反垄断审批),本公司将向星科金朋支付2,340万美元作为分手费。
同意9票 无反对、弃权票。
特此公告!

江苏长电科技股份有限公司董事会
二〇一四年十一月六日

证券代码:600584 证券简称:长电科技 公告编号:临2014-047

江苏长电科技股份有限公司 重大事项进展公告

本公司董事会及全体董事保证本公告内容不存在任何虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏,并对其内容的真实性、准确性和完整性承担个别及连带责任。
根据《上市公司重大资产重组管理办法》,公司股票已于2014年11月3日起停牌,经与有关各方论证和协商,本公司拟收购新加坡上市公司STATS ChipPac Ltd.所有发行股份,该事项对公司构成了重大资产重组。

证券代码:002514 证券简称:宝馨科技 公告编号:2014-077

苏州宝馨科技实业股份有限公司 关于独立董事成志勇先生对公司投资上海阿帕尼提出反对意见的说明

进一步增强上海阿帕尼在业务发展上的稳定性。
① 良好的政府关系和公关能力
阿帕尼的精良团队通过拓展自身资源以及聘请河北、山东当地的政府、国企退休人员,受合作各方大力支持,与各地政府建立了良好的关系,众所周知,市政供暖属于公共事业领域,政府的管理和监督,因此,良好的政府关系和公关能力对于阿帕尼开展现有的市政供暖项目和开拓更多的项目而言将是极大的优势。
② 与宝馨拥有着紧密的协同效应
由于宝馨擅长于精密控制性制造,在条件成熟时,可考虑将阿帕尼高压电极管的生产、组装业务转移至宝馨,充分发挥企业间的协同效应,优化资源配置,提高生产效率,减少中间环节,降低成本,创造更多效益。
③ 国内、城市热利用工程已经不是电、汽、油三种形式,而是由多种能源供热甚至符合能源形态,因此可研报告中有关比较分析的内容有局限性,不能作为投资决策依据。
说明:
目前,中国提供中供热的城市主要集中在秦岭、淮河以南,主要的能源是煤、天然气和电,其中,占比最高、使用最普遍的是燃煤,形成以燃煤为主的能源供应以下几个方面:
1、相对于天然气和电,煤作为热源应用于市政供暖的历史最悠久,时间最长,相关的配套设施产品最普遍,即天然气、电和其他新能源难以替代的作用,也需要一个相对较缓、缓慢的过程;
2、相较于天然气和其他清洁能源相比,煤的价格低,供热成本也;
3、北方水电资源匮乏,电力供应相对紧张。
近些年来,随着天然气开采技术的成熟和运输管网的扩张,天然气逐渐开始应用于市政供暖领域,但由于天然气价格逐年上涨,而涉及民生的市政供暖价格并未随之上涨,以天然气作为热源进行供暖的成本逐年上升,给相关供热单位造成较大的经济压力,可持续性不强,性价比较差。
由于国家、政府对大气污染治理的重视程度持续加深,要求进行能源结构的调整,使用清洁能源代替传统能源应用于市政供暖,国家出台的相关政策已在可研报告中详述。
在清洁能源替代煤,主要清洁能源天然气价格逐年升高的背景下,电能作为替代、补充能源作为热源供应市政供暖已是大势所趋。

江苏长电科技股份有限公司
二〇一四年十一月六日

股票代码:000816 股票简称:江准动力 编号:2014-065

江苏江准动力股份有限公司关于 投资设立控股子公司暨关联交易的公告

本公司及董事会全体成员保证信息披露的内容真实、准确和完整,没有虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏。

一、关联交易概述
1、公司与重庆东银控股集团有限公司(以下简称“东银控股”),占锦川共同投资设立重庆小青蛙网络科技有限公司(以下简称“小青蛙科技公司”)。小青蛙科技公司注册资本拟为5,000万元,公司拟自筹资金出资2,500万元,占小青蛙科技公司注册资本的51%;东银控股出资1,950万元,占注册资本的39%;占锦川认缴出资200万元,占注册资本的10%。
2、东银控股为本公司控股股东,根据《深圳证券交易所股票上市规则》的规定,东银控股为公司关联方,因此上述事项构成关联交易。
3、公司第六届董事会第二十次会议审议通过《关于投资设立控股子公司暨关联交易的议案》,关联董事刘宇先生、谢淑华女士回避表决,其余三名非关联董事全票同意,公司独立董事出具了事前认可意见书,并对本次关联交易发表了独立意见。
4、本次关联交易无需提交股东大会审议,不构成《上市公司重大资产重组管理办法》规定的重大资产重组。
二、投资各方的基本情况
1、东银控股(关联方)
中文名称:重庆东银控股集团有限公司
住所:重庆市九龙坡区科园三路三街丰华园D区2-22-4号
法定代表人:罗耀宇
注册资本:18,000万元人民币
公司类型:有限责任公司
注 册 地:重庆
主要办公地址:重庆南岸区江南大道2号汇信中心18楼
证券登记证号码:500903621999523
股东及实际控制人:罗耀宇先生持有东银控股77.78%股权,赵洁红女士持有东银控股22.22%股权,罗耀宇、赵洁红为夫妻关系。
根据东银控股审计报告,东银控股2013年营业收入1,259,637.12万元,净利润56,208.57万元,2013年12月31日净资产813,085.10万元(合并报表)。东银控股为投资控股集团,主要从事于机械制造、能源、地产等业务。
2、占锦川(非关联方)

股票代码:000050 股票简称:深天马A 公告编号:2014-074

天马微电子股份有限公司 第七届董事会第十四次会议决议公告

本公司及董事会全体成员保证公告内容真实、准确和完整,没有虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏。

天马微电子股份有限公司第七届董事会第十四次会议通知(2014年10月31日(星期五)以书面或邮件方式发出,会议于2014年11月6日(星期四)以通讯表决的方式召开,公司董事会成员9人,实际参会的董事9人,分别为:由福生先生、朱军先生、黄勇峰先生、汪名川先生、刘爱义先生、刘静瑜女士、陈少华先生、章成先生、谢淑华先生。本次会议的召集、召开和表决程序符合法律法规、《公司章程》和《议事规则》的有关规定,本次会议决议如下:
一、审议通过《关于2014年新增日常关联交易预计的议案》
审议通过关联交易事项,关联董事由福生先生、汪名川先生、黄勇峰先生、刘爱义先生、刘静瑜女士回避表决,非关联董事朱军先生、陈少华先生、章成先生、谢淑华先生对该议案进行了表决。
表决情况为:4票同意,0 票反对,0 票弃权
公司重大资产重组构成重大资产重组,天马微电子股份有限公司、上海中航光电子有限公司、深圳中航光电子有限公司为公司的全资子公司,上述公司与公司关联方共同发生的交易将构成公司的关联交易,此类关联交易将在年度预计中履行审批程序日常关联交易范围内,另根据市场动态变化和公司发展需要,公司与关联方企业将新增关联交易业务金额。
预计新增关联交易金额为人民币41,500万元,其中,预计2014年度向关联方销售产品和提供劳务的关联交易新增总金额为人民币35,100万元;向关联方采购产品和接受劳务的关联交易新增总金额为人民币6,400万元。
该议案经新增提交股东大会审议。
详细审议情况详见与本公告同日在巨潮资讯网和《证券时报》上披露的《关于2014年新增日常关联交易预计的公告》。
二、审议通过《关于子公司欧洲天马公司收购瑞士电子欧洲有限公司显示事业部的议案》
表决情况为:9票同意,0 票反对,0 票弃权
为了更好的拓展欧洲业务,提升产品竞争力,巩固公司在欧洲的市场地位以及扩大品牌影响,同时为欧洲天马公司提供良好的技术和服务支持,提高客户满意度,同意子公司欧洲天马公司(以下简称“欧洲天马”)以194.2万欧元(按照目前汇率,折合人民币约1482万元)收购瑞德电子欧洲有限公司显示事业部。
一、交易对方基本情况:
1、公司名称:Renessa Electronics Europe GmbH(以下简称“REE”)
2、中文名称:瑞斯电子欧洲有限公司
3、法定地址:Arcandlastrasse 10, 40472 Dusseldorf, Germany
4、注册资本:1,400万欧元
5、主要业务:销售半导体和液晶显示屏业务
二、交易标的的基本情况:
1、公司名称:Display Business Unit of REE (Renessa Electronics Europe GmbH)
2、中文名称:瑞斯电子欧洲有限公司显示事业部(以下简称“事业部”)
3、法定地址:Arcandlastrasse 10, 40472 Dusseldorf, Germany
4、主要业务:销售液晶显示屏业务
收购标的为子公司主要服务于公司在欧洲的业务,其定位与任务是:经营现有客户,并持续开发新客户;持续拓展欧洲业务;提供客户与市场管理、订单与交付流程优化、物流及客服管理等增值服务;贴近欧洲市场,了解当地终端市场状况并作为公司与客户沟通的桥梁。
三、收购资产的目的、存在的风险和对公司的影响
1、收购资产的目的
① 收购公司市场发展战略
通过欧洲天马对瑞斯电子欧洲有限公司显示事业部的收购,实现欧洲整合管理的整合,能更有效的开拓市场、产品、客户层面支持公司的市场发展战略,并且此次收购能理顺公司在欧洲的业务战略,目标协同一致,提升销售团队效率,优化部门分工。从长远角度看,此次整合

符合公司的市场发展策略,巩固公司国际市场地位。
② 巩固欧洲市场销售渠道
本次资产收购能为公司带来更多高端电子通讯以及渠道管理经验,有利于巩固在欧洲市场地位,扩大品牌影响。
③ 吸引更多国际化人才
本次资产收购后,未来在人员、销售渠道、客户资源等方面更加清晰,随着公司在全球显示行业地位的不断提升,将会吸引更多有经验的专家和国际化人才加入公司。
2、存在的风险和对公司的影响
① 法律适用风险
根据收购标的,目前在事业部的员工有权根据个人意愿选择是否转移到新公司,员工自愿转移构成收购新公司资产平稳顺利运营的风险。
由于本次收购可能涉及在德国、欧盟或欧盟其他成员国履行反垄断申报,因此,能否顺利通过欧盟、欧盟或欧盟其他成员国监管当局的反竞争审查是本次收购能否最终实施的前提条件,该条件的满足还存在一定的不确定性。
② 整合风险
收购天马销售目前自身现状与REE显示事业部项目实际情况,需要从人员与组织架构、产品和市场、销售渠道等方面进行分析,以发挥协同效应,实现优势互补,能否整合好相关资源,实现优势互补协同性,具有不确定性。
③ 运营风险
需要建立新的IT系统,主要包括ERP系统、财务和会计系统以及CRM系统,以保障收购后新公司的正常运行,但不排除运营管理与适应的风险。
公司的应对措施:
公司已充分认识到目前整合风险,将在后续整合过程中做好相关的资源整合与协调,以保障本次收购完成后能够有效保持较强的竞争力与盈利能力;按照德国、欧盟或欧盟其他成员国的法律法规履行反垄断申报,积极配合相关监管部门的反垄断审核,争取顺利通过审核从而确保交易的顺利完成;收购天马销售目前自身现状与REE显示事业部项目实际情况,需要从人员与组织架构、产品和市场、销售渠道等方面进行分析,以发挥协同效应,实现优势互补,能否整合好相关资源,实现优势互补协同性,具有不确定性。
④ 运营风险
需要建立新的IT系统,主要包括ERP系统、财务和会计系统以及CRM系统,以保障收购后新公司的正常运行,但不排除运营管理与适应的风险。
公司的应对措施:
公司已充分认识到目前整合风险,将在后续整合过程中做好相关的资源整合与协调,以保障本次收购完成后能够有效保持较强的竞争力与盈利能力;按照德国、欧盟或欧盟其他成员国的法律法规履行反垄断申报,积极配合相关监管部门的反垄断审核,争取顺利通过审核从而确保交易的顺利完成;收购天马销售目前自身现状与REE显示事业部项目实际情况,需要从人员与组织架构、产品和市场、销售渠道等方面进行分析,以发挥协同效应,实现优势互补,能否整合好相关资源,实现优势互补协同性,具有不确定性。
④ 运营风险
需要建立新的IT系统,主要包括ERP系统、财务和会计系统以及CRM系统,以保障收购后新公司的正常运行,但不排除运营管理与适应的风险。
公司的应对措施:
公司已充分认识到目前整合风险,将在后续整合过程中做好相关的资源整合与协调,以保障本次收购完成后能够有效保持较强的竞争力与盈利能力;按照德国、欧盟或欧盟其他成员国的法律法规履行反垄断申报,积极配合相关监管部门的反垄断审核,争取顺利通过审核从而确保交易的顺利完成;收购天马销售目前自身现状与REE显示事业部项目实际情况,需要从人员与组织架构、产品和市场、销售渠道等方面进行分析,以发挥协同效应,实现优势互补,能否整合好相关资源,实现优势互补协同性,具有不确定性。
④ 运营风险
需要建立新的IT系统,主要包括ERP系统、财务和会计系统以及CRM系统,以保障收购后新公司的正常运行,但不排除运营管理与适应的风险。
公司的应对措施:
公司已充分认识到目前整合风险,将在后续整合过程中做好相关的资源整合与协调,以保障本次收购完成后能够有效保持较强的竞争力与盈利能力;按照德国、欧盟或欧盟其他成员国的法律法规履行反垄断申报,积极配合相关监管部门的反垄断审核,争取顺利通过审核从而确保交易的顺利完成;收购天马销售目前自身现状与REE显示事业部项目实际情况,需要从人员与组织架构、产品和市场、销售渠道等方面进行分析,以发挥协同效应,实现优势互补,能否整合好相关资源,实现优势互补协同性,具有不确定性。
④ 运营风险
需要建立新的IT系统,主要包括ERP系统、财务和会计系统以及CRM系统,以保障收购后新公司的正常运行,但不排除运营管理与适应的风险。
公司的应对措施:
公司已充分认识到目前整合风险,将在后续整合过程中做好相关的资源整合与协调,以保障本次收购完成后能够有效保持较强的竞争力与盈利能力;按照德国、欧盟或欧盟其他成员国的法律法规履行反垄断申报,积极配合相关监管部门的反垄断审核,争取顺利通过审核从而确保交易的顺利完成;收购天马销售目前自身现状与REE显示事业部项目实际情况,需要从人员与组织架构、产品和市场、销售渠道等方面进行分析,以发挥协同效应,实现优势互补,能否整合好相关资源,实现优势互补协同性,具有不确定性。
④ 运营风险
需要建立新的IT系统,主要包括ERP系统、财务和会计系统以及CRM系统,以保障收购后新公司的正常运行,但不排除运营管理与适应的风险。
公司的应对措施:
公司已充分认识到目前整合风险,将在后续整合过程中做好相关的资源整合与协调,以保障本次收购完成后能够有效保持较强的竞争力与盈利能力;按照德国、欧盟或欧盟其他成员国的法律法规履行反垄断申报,积极配合相关监管部门的反垄断审核,争取顺利通过审核从而确保交易的顺利完成;收购天马销售目前自身现状与REE显示事业部项目实际情况,需要从人员与组织架构、产品和市场、销售渠道等方面进行分析,以发挥协同效应,实现优势互补,能否整合好相关资源,实现优势互补协同性,具有不确定性。
④ 运营风险
需要建立新的IT系统,主要包括ERP系统、财务和会计系统以及CRM系统,以保障收购后新公司的正常运行,但不排除运营管理与适应的风险。
公司的应对措施:
公司已充分认识到目前整合风险,将在后续整合过程中做好相关的资源整合与协调,以保障本次收购完成后能够有效保持较强的竞争力与盈利能力;按照德国、欧盟或欧盟其他成员国的法律法规履行反垄断申报,积极配合相关监管部门的反垄断审核,争取顺利通过审核从而确保交易的顺利完成;收购天马销售目前自身现状与REE显示事业部项目实际情况,需要从人员与组织架构、产品和市场、销售渠道等方面进行分析,以发挥协同效应,实现优势互补,能否整合好相关资源,实现优势互补协同性,具有不确定性。
④ 运营风险
需要建立新的IT系统,主要包括ERP系统、财务和会计系统以及CRM系统,以保障收购后新公司的正常运行,但不排除运营管理与适应的风险。
公司的应对措施:
公司已充分认识到目前整合风险,将在后续整合过程中做好相关的资源整合与协调,以保障本次收购完成后能够有效保持较强的竞争力与盈利能力;按照德国、欧盟或欧盟其他成员国的法律法规履行反垄断申报,积极配合相关监管部门的反垄断审核,争取顺利通过审核从而确保交易的顺利完成;收购天马销售目前自身现状与REE显示事业部项目实际情况,需要从人员与组织架构、产品和市场、销售渠道等方面进行分析,以发挥协同效应,实现优势互补,能否整合好相关资源,实现优势互补协同性,具有不确定性。
④ 运营风险
需要建立新的IT系统,主要包括ERP系统、财务和会计系统以及CRM系统,以保障收购后新公司的正常运行,但不排除运营管理与适应的风险。
公司的应对措施:
公司已充分认识到目前整合风险,将在后续整合过程中做好相关的资源整合与协调,以保障本次收购完成后能够有效保持较强的竞争力与盈利能力;按照德国、欧盟或欧盟其他成员国的法律法规履行反垄断申报,积极配合相关监管部门的反垄断审核,争取顺利通过审核从而确保交易的顺利完成;收购天马销售目前自身现状与REE显示事业部项目实际情况,需要从人员与组织架构、产品和市场、销售渠道等方面进行分析,以发挥协同效应,实现优势互补,能否整合好相关资源,实现优势互补协同性,具有不确定性。
④ 运营风险
需要建立新的IT系统,主要包括ERP系统、财务和会计系统以及CRM系统,以保障收购后新公司的正常运行,但不排除运营管理与适应的风险。
公司的应对措施:
公司已充分认识到目前整合风险,将在后续整合过程中做好相关的资源整合与协调,以保障本次收购完成后能够有效保持较强的竞争力与盈利能力;按照德国、欧盟或欧盟其他成员国的法律法规履行反垄断申报,积极配合相关监管部门的反垄断审核,争取顺利通过审核从而确保交易的顺利完成;收购天马销售目前自身现状与REE显示事业部项目实际情况,需要从人员与组织架构、产品和市场、销售渠道等方面进行分析,以发挥协同效应,实现优势互补,能否整合好相关资源,实现优势互补协同性,具有不确定性。
④ 运营风险
需要建立新的IT系统,主要包括ERP系统、财务和会计系统以及CRM系统,以保障收购后新公司的正常运行,但不排除运营管理与适应的风险。
公司的应对措施:
公司已充分认识到目前整合风险,将在后续整合过程中做好相关的资源整合与协调,以保障本次收购完成后能够有效保持较强的竞争力与盈利能力;按照德国、欧盟或欧盟其他成员国的法律法规履行反垄断申报,积极配合相关监管部门的反垄断审核,争取顺利通过审核从而确保交易的顺利完成;收购天马销售目前自身现状与REE显示事业部项目实际情况,需要从人员与组织架构、产品和市场、销售渠道等方面进行分析,以发挥协同效应,实现优势互补,能否整合好相关资源,实现优势互补协同性,具有不确定性。
④ 运营风险
需要建立新的IT系统,主要包括ERP系统、财务和会计系统以及CRM系统,以保障收购后新公司的正常运行,但不排除运营管理与适应的风险。
公司的应对措施:
公司已充分认识到目前整合风险,将在后续整合过程中做好相关的资源整合与协调,以保障本次收购完成后能够有效保持较强的竞争力与盈利能力;按照德国、欧盟或欧盟其他成员国的法律法规履行反垄断申报,积极配合相关监管部门的反垄断审核,争取顺利通过审核从而确保交易的顺利完成;收购天马销售目前自身现状与REE显示事业部项目实际情况,需要从人员与组织架构、产品和市场、销售渠道等方面进行分析,以发挥协同效应,实现优势互补,能否整合好相关资源,实现优势互补协同性,具有不确定性。
④ 运营风险
需要建立新的IT系统,主要包括ERP系统、财务和会计系统以及CRM系统,以保障收购后新公司的正常运行,但不排除运营管理与适应的风险。
公司的应对措施:
公司已充分认识到目前整合风险,将在后续整合过程中做好相关的资源整合与协调,以保障本次收购完成后能够有效保持较强的竞争力与盈利能力;按照德国、欧盟或欧盟其他成员国的法律法规履行反垄断申报,积极配合相关监管部门的反垄断审核,争取顺利通过审核从而确保交易的顺利完成;收购天马销售目前自身现状与REE显示事业部项目实际情况,需要从人员与组织架构、产品和市场、销售渠道等方面进行分析,以发挥协同效应,实现优势互补,能否整合好相关资源,实现优势互补协同性,具有不确定性。
④ 运营风险
需要建立新的IT系统,主要包括ERP系统、财务和会计系统以及CRM系统,以保障收购后新公司的正常运行,但不排除运营管理与适应的风险。
公司的应对措施:
公司已充分认识到目前整合风险,将在后续整合过程中做好相关的资源整合与协调,以保障本次收购完成后能够有效保持较强的竞争力与盈利能力;按照德国、欧盟或欧盟其他成员国的法律法规履行反垄断申报,积极配合相关监管部门的反垄断审核,争取顺利通过审核从而确保交易的顺利完成;收购天马销售目前自身现状与REE显示事业部项目实际情况,需要从人员与组织架构、产品和市场、销售渠道等方面进行分析,以发挥协同效应,实现优势互补,能否整合好相关资源,实现优势互补协同性,具有不确定性。
④ 运营风险
需要建立新的IT系统,主要包括ERP系统、财务和会计系统以及CRM系统,以保障收购后新公司的正常运行,但不排除运营管理与适应的风险。
公司的应对措施:
公司已充分认识到目前整合风险,将在后续整合过程中做好相关的资源整合与协调,以保障本次收购完成后能够有效保持较强的竞争力与盈利能力;按照德国、欧盟或欧盟其他成员国的法律法规履行反垄断申报,积极配合相关监管部门的反垄断审核,争取顺利通过审核从而确保交易的顺利完成;收购天马销售目前自身现状与REE显示事业部项目实际情况,需要从人员与组织架构、产品和市场、销售渠道等方面进行分析,以发挥协同效应,实现优势互补,能否整合好相关资源,实现优势互补协同性,具有不确定性。
④ 运营风险
需要建立新的IT系统,主要包括ERP系统、财务和会计系统以及CRM系统,以保障收购后新公司的正常运行,但不排除运营管理与适应的风险。
公司的应对措施:
公司已充分认识到目前整合风险,将在后续整合过程中做好相关的资源整合与协调,以保障本次收购完成后能够有效保持较强的竞争力与盈利能力;按照德国、欧盟或欧盟其他成员国的法律法规履行反垄断申报,积极配合相关监管部门的反垄断审核,争取顺利通过审核从而确保交易的顺利完成;收购天马销售目前自身现状与REE显示事业部项目实际情况,需要从人员与组织架构、产品和市场、销售渠道等方面进行分析,以发挥协同效应,实现优势互补,能否整合好相关资源,实现优势互补协同性,具有不确定性。
④ 运营风险
需要建立新的IT系统,主要包括ERP系统、财务和会计系统以及CRM系统,以保障收购后新公司的正常运行,但不排除运营管理与适应的风险。
公司的应对措施:
公司已充分认识到目前整合风险,将在后续整合过程中做好相关的资源整合与协调,以保障本次收购完成后能够有效保持较强的竞争力与盈利能力;按照德国、欧盟或欧盟其他成员国的法律法规履行反垄断申报,积极配合相关监管部门的反垄断审核,争取顺利通过审核从而确保交易的顺利完成;收购天马销售目前自身现状与REE显示事业部项目实际情况,需要从人员与组织架构、产品和市场、销售渠道等方面进行分析,以发挥协同效应,实现优势互补,能否整合好相关资源,实现优势互补协同性,具有不确定性。
④ 运营风险
需要建立新的IT系统,主要包括ERP系统、财务和会计系统以及CRM系统,以保障收购后新公司的正常运行,但不排除运营管理与适应的风险。
公司的应对措施:
公司已充分认识到目前整合风险,将在后续整合过程中做好相关的资源整合与协调,以保障本次收购完成后能够有效保持较强的竞争力与盈利能力;按照德国、欧盟或欧盟其他成员国的法律法规履行反垄断申报,积极配合相关监管部门的反垄断审核,争取顺利通过审核从而确保交易的顺利完成;收购天马销售目前自身现状与REE显示事业部项目实际情况,需要从人员与组织架构、产品和市场、销售渠道等方面进行分析,以发挥协同效应,实现优势互补,能否整合好相关资源,实现优势互补协同性,具有不确定性。
④ 运营风险
需要建立新的IT系统,主要包括ERP系统、财务和会计系统以及CRM系统,以保障收购后新公司的正常运行,但不排除运营管理与适应的风险。
公司的应对措施:
公司已充分认识到目前整合风险,将在后续整合过程中做好相关的资源整合与协调,以保障本次收购完成后能够有效保持较强的竞争力与盈利能力;按照德国、欧盟或欧盟其他成员国的法律法规履行反垄断申报,积极配合相关监管部门的反垄断审核,争取顺利通过审核从而确保交易的顺利完成;收购天马销售目前自身现状与REE显示事业部项目实际情况,需要从人员与组织架构、产品和市场、销售渠道等方面进行分析,以发挥协同效应,实现优势互补,能否整合好相关资源,实现优势互补协同性,具有不确定性。
④ 运营风险
需要建立新的IT系统,主要包括ERP系统、财务和会计系统以及CRM系统,以保障收购后新公司的正常运行,但不排除运营管理与适应的风险。
公司的应对措施:
公司已充分认识到目前整合风险,将在后续整合过程中做好相关的资源整合与协调,以保障本次收购完成后能够有效保持较强的竞争力与盈利能力;按照德国、欧盟或欧盟其他成员国的法律法规履行反垄断申报,积极配合相关监管部门的反垄断审核,争取顺利通过审核从而确保交易的顺利完成;收购天马销售目前自身现状与REE显示事业部项目实际情况,需要从人员与组织架构、产品和市场、销售渠道等方面进行分析,以发挥协同效应,实现优势互补,能否整合好相关资源,实现优势互补协同性,具有不确定性。
④ 运营风险
需要建立新的IT系统,主要包括ERP系统、财务和会计系统以及CRM系统,以保障收购后新公司的正常运行,但不排除运营管理与适应的风险。
公司的应对措施:
公司已充分认识到目前整合风险,将在后续整合过程中做好相关的资源整合与协调,以保障本次收购完成后能够有效保持较强的竞争力与盈利能力;按照德国、欧盟或欧盟其他成员国的法律法规履行反垄断申报,积极配合相关监管部门的反垄断审核,争取顺利通过审核从而确保交易的顺利完成;收购天马销售目前自身现状与REE显示事业部项目实际情况,需要从人员与组织架构、产品和市场、销售渠道等方面进行分析,以发挥协同效应,实现优势互补,能否整合好相关资源,实现优势互补协同性,具有不确定性。
④ 运营风险
需要建立新的IT系统,主要包括ERP系统、财务和会计系统以及CRM系统,以保障收购后新公司的正常运行,但不排除运营管理与适应的风险。
公司的应对措施:
公司已充分认识到目前整合风险,将在后续整合过程中做好相关的资源整合与协调,以保障本次收购完成后能够有效保持较强的竞争力与盈利能力;按照德国、欧盟或欧盟其他成员国的法律法规履行反垄断申报,积极配合相关监管部门的反垄断审核,争取顺利通过审核从而确保交易的顺利完成;收购天马销售目前自身现状与REE显示事业部项目实际情况,需要从人员与组织架构、产品和市场、销售渠道等方面进行分析,以发挥协同效应,实现优势互补,能否整合好相关资源,实现优势互补协同性,具有不确定性。
④ 运营风险
需要建立新的IT系统,主要包括ERP系统、财务和会计系统以及CRM系统,以保障收购后新公司的正常运行,但不排除运营管理与适应的风险。
公司的应对措施:
公司已充分认识到目前整合风险,将在后续整合过程中做好相关的资源整合与协调,以保障本次收购完成后能够有效保持较强的竞争力与盈利能力;按照德国、欧盟或欧盟其他成员国的法律法规履行反垄断申报,积极配合相关监管部门的反垄断审核,争取顺利通过审核从而确保交易的顺利完成;收购天马销售目前自身现状与REE显示事业部项目实际情况,需要从人员与组织架构、产品和市场、销售渠道等方面进行分析,以发挥协同效应,实现优势互补,能否整合好相关资源,实现优势互补协同性,具有不确定性。
④ 运营风险
需要建立新的IT系统,主要包括ERP系统、财务和会计系统以及CRM系统,以保障收购后新公司的正常运行,但不排除运营管理与适应的风险。
公司的应对措施:
公司已充分认识到目前整合风险,将在后续整合过程中做好相关的资源整合与协调,以保障本次收购完成后能够有效保持较强的竞争力与盈利能力;按照德国、欧盟或欧盟其他成员国的法律法规履行反垄断申报,积极配合相关监管部门的反垄断审核,争取顺利通过审核从而确保交易的顺利完成;收购天马销售目前自身现状与REE显示事业部项目实际情况,需要从人员与组织架构、产品和市场、销售渠道等方面进行分析,以发挥协同效应,实现优势互补,能否整合好相关资源,实现优势互补协同性,具有不确定性。
④ 运营风险
需要建立新的IT系统,主要包括ERP系统、财务和会计系统以及CRM系统,以保障收购后新公司的正常运行,但不排除运营管理与适应的风险。
公司的应对措施:
公司已充分认识到目前整合风险,将在后续整合过程中做好相关的资源整合与协调,以保障本次收购完成后能够有效保持较强的竞争力与盈利能力;按照德国、欧盟或欧盟其他成员国的法律法规履行反垄断申报,积极配合相关监管部门的反垄断审核,争取顺利通过审核从而确保交易的顺利完成;收购天马销售目前自身现状与REE显示事业部项目实际情况,需要从人员与组织架构、产品和市场、销售渠道等方面进行分析,以发挥协同效应,实现优势互补,能否整合好相关资源,实现优势互补协同性,具有不确定性。
④ 运营风险
需要建立新的IT系统,主要包括ERP系统、财务和会计系统以及CRM系统,以保障收购后新公司的正常运行,但不排除运营管理与适应的风险。
公司的应对措施:
公司已充分认识到目前整合风险,将在后续整合过程中做好相关的资源整合与协调,以保障本次收购完成后能够有效保持较强的竞争力与盈利能力;按照德国、欧盟或欧盟其他成员国的法律法规履行反垄断申报,积极配合相关监管部门的反垄断审核,争取顺利通过审核从而确保交易的顺利完成;收购天马销售目前自身现状与REE显示事业部项目实际情况,需要从人员与组织架构、产品和市场、销售渠道等方面进行分析,以发挥协同效应,实现优势互补,能否整合好相关资源,实现优势互补协同性,具有不确定性。
④ 运营风险
需要建立新的IT系统,主要包括ERP系统、财务和会计系统以及CRM系统,以保障收购后新公司的正常运行,但不排除运营管理与适应的风险。
公司的应对措施:
公司已充分认识到目前整合风险,将在后续整合过程中做好相关的资源整合与协调,以保障本次收购完成后能够有效保持较强的竞争力与盈利能力;按照德国、欧盟或欧盟其他成员国的法律法规履行反垄断申报,积极配合相关监管部门的反垄断审核,争取顺利通过审核从而确保交易的顺利完成;收购天马销售目前自身现状与REE显示事业部项目实际情况,需要从人员与组织架构、产品和市场、销售渠道等方面进行分析,以发挥协同效应,实现优势互补,能否整合好相关资源,实现优势互补协同性,具有不确定性。
④ 运营风险
需要建立新的IT系统,主要包括ERP系统、财务和会计系统以及CRM系统,以保障收购后新公司的正常运行,但不排除运营管理与适应的风险。
公司的应对措施:
公司已充分认识到目前整合风险,将在后续整合过程中做好相关的资源整合与协调,以保障本次收购完成后能够有效保持较强的竞争力与盈利能力;按照德国、欧盟或欧盟其他成员国的法律法规履行反垄断申报,积极配合相关监管部门的反垄断审核,争取顺利通过审核从而确保交易的顺利完成;收购天马销售目前自身现状与REE显示事业部项目实际情况,需要从人员与组织架构、产品和市场、销售渠道等方面进行分析,以发挥协同效应,实现优势互补,能否整合好相关资源,实现优势互补协同性,具有不确定性。
④ 运营风险
需要建立新的IT系统,主要包括ERP系统、财务和会计系统以及CRM系统,以保障收购后新公司的正常运行,但不排除运营管理与适应的风险。
公司的应对措施:
公司已充分认识到目前整合风险,将在后续整合过程中做好相关的资源整合与协调,以保障本次收购完成后能够有效保持较强的竞争力与盈利能力;按照德国、欧盟或欧盟其他成员国的法律法规履行反垄断申报,积极配合相关监管部门的反垄断审核,争取顺利通过审核从而确保交易的顺利完成;收购天马销售目前自身现状与REE显示事业部项目实际情况,需要从人员与组织架构、产品和市场、销售渠道等方面进行分析,以发挥协同效应,实现优势互补,能否整合好相关资源,实现优势互补协同性,具有不确定性。
④ 运营风险
需要建立新的IT系统,主要包括ERP系统、财务和会计系统以及CRM系统,以保障收购后新公司的正常运行,但不排除运营管理与适应的风险。
公司的应对措施:
公司已充分认识到目前整合风险,将在后续整合过程中做好相关的资源整合与协调,以保障本次收购完成后能够有效保持较强的竞争力与盈利能力;按照德国、欧盟或欧盟其他成员国的法律法规履行反垄断申报,积极配合相关监管部门的反垄断审核,争取顺利通过审核从而确保交易的顺利完成;收购天马销售目前自身现状与REE显示事业部项目实际情况,需要从人员与组织架构、产品和市场、销售渠道等方面进行分析,以发挥协同效应,实现优势互补,能否整合好相关资源,实现优势互补协同性,具有不确定性。
④ 运营风险
需要建立新的IT系统,主要包括ERP系统、财务和会计系统以及CRM系统,以保障收购后新公司的正常运行,但不排除运营管理与适应的风险。
公司的应对措施:
公司已充分认识到目前整合风险,将在后续整合过程中做好相关的资源整合与协调,以保障本次收购完成后能够有效保持较强的竞争力与盈利能力;按照德国、欧盟或欧盟其他成员国的法律法规履行反垄断申报,积极配合相关监管部门的反垄断审核,争取顺利通过审核从而确保交易的顺利完成;收购天马销售目前自身现状与REE显示事业部项目实际情况,需要从人员与组织架构、产品和市场、销售渠道等方面进行分析,以发挥协同效应,实现优势互补,能否整合好相关资源,实现优势互补协同性,具有不确定性。
④ 运营风险
需要建立新的IT系统,主要包括ERP系统、财务和会计系统以及CRM系统,以保障收购后新公司的正常运行,但不排除运营管理与适应的风险。
公司的应对措施:
公司已充分认识到目前整合风险,将在后续整合过程中做好相关的资源整合与协调,以保障本次收购完成后能够有效保持较强的竞争力与盈利能力;按照德国、欧盟或欧盟其他成员国的法律法规履行反垄断申报,积极配合相关监管部门的反垄断审核,争取顺利通过审核从而确保交易的顺利完成;收购天马销售目前自身现状与REE显示事业部项目实际情况,需要从人员与组织架构、产品和市场、销售渠道等方面进行分析,以发挥协同效应,实现优势互补,能否整合好相关资源,实现优势互补协同性,具有不确定性。
④ 运营风险
需要建立新的IT系统,主要包括ERP系统、财务和会计系统以及CRM系统,以保障收购后新公司的正常运行,但不排除运营管理与适应的风险。
公司的应对措施:
公司已充分认识到目前整合风险,将在后续整合过程中做好相关的资源整合与协调,以保障本次收购完成后能够有效保持较强的竞争力与盈利能力;按照德国、欧盟或欧盟其他成员国的法律法规履行反垄断申报,积极配合相关监管部门的反垄断审核,争取顺利通过审核从而确保交易的顺利完成;收购天马销售目前自身现状与REE显示事业部项目实际情况,需要从人员与组织架构、产品和市场、销售渠道等方面进行分析,以发挥协同效应,实现优势互补,能否整合好相关资源,实现优势互补协同性,具有不确定性。
④ 运营风险
需要建立新的IT系统,主要包括ERP系统、财务和会计系统以及CRM系统,以保障收购后新公司的正常运行,但不排除运营管理与适应的风险。
公司的应对措施:
公司已充分认识到目前整合风险,将在后续整合过程中做好相关的资源整合与协调,以保障本次收购完成后能够有效保持较强的竞争力与盈利能力;按照德国、欧盟或欧盟其他成员国的法律法规履行反垄断申报,积极配合相关监管部门的反垄断审核,争取顺利通过审核从而确保交易的顺利完成;收购天马销售目前自身现状与REE显示事业部项目实际情况,需要从人员与组织架构、产品和市场、销售渠道等方面进行分析,以发挥协同效应,实现优势互补,能否整合好相关资源,实现优势互补协同性,具有不确定性。
④ 运营风险
需要建立新的IT系统,主要包括ERP系统、财务和会计系统以及CRM系统,以保障收购后新公司的正常运行,但不排除运营管理与适应的风险。
公司的应对措施:
公司已充分认识到目前整合风险,将在后续整合过程中做好相关的资源整合与协调,以保障本次收购完成后能够有效保持较强的竞争力与盈利能力;按照德国、欧盟或欧盟其他成员国的法律法规履行反垄断申报,积极配合相关监管部门的反垄断审核,争取顺利通过审核从而确保交易的顺利完成;收购天马销售目前自身现状与REE显示事业部项目实际情况,需要从人员与组织架构、产品和市场、销售渠道等方面进行分析,以发挥协同效应,实现优势互补,能否整合好相关资源,实现优势互补协同性,具有不确定性。
④ 运营风险
需要建立新的IT系统,主要包括ERP系统、财务和会计系统以及CRM系统,以保障收购后新公司的正常运行,但不排除运营管理与适应的风险。
公司的应对措施:
公司已充分认识到目前整合风险,将在后续整合过程中做好相关的资源整合与协调,以保障本次收购完成后能够有效保持较强的竞争力与盈利能力;按照德国、欧盟或欧盟其他成员国的法律法规履行反垄断申报,积极配合相关监管部门的反垄断审核,争取顺利通过审核从而确保交易的顺利完成;收购天马销售目前自身现状与REE显示事业部项目实际情况,需要从人员与组织架构、产品和市场、销售渠道等方面进行分析,以发挥协同效应,实现优势互补,能否整合好相关资源,实现优势互补协同性,具有不确定性。
④ 运营风险
需要建立新的IT系统,主要包括ERP系统、财务和会计系统以及CRM系统,以保障收购后新公司的正常运行,但不排除运营管理与适应的风险。
公司的应对措施:
公司已充分认识到目前整合风险,将在后续整合过程中做好相关的资源整合与协调,以保障本次收购完成后能够有效保持较强的竞争力与盈利能力;按照德国、欧盟或欧盟其他成员国的法律法规履行反垄断申报,积极配合相关监管部门的反垄断审核,争取顺利通过审核从而确保交易的顺利完成;收购天马销售目前自身现状与REE显示事业部项目实际情况,需要从人员与组织架构、产品和市场、销售渠道等方面进行分析,以发挥协同效应,实现优势互补,能否整合好相关资源,实现优势互补协同性,具有不确定性。
④ 运营风险
需要建立新的IT系统,主要包括ERP系统、财务和会计系统以及CRM系统,以保障收购后新公司的正常运行,但不排除运营管理与适应的风险。
公司的应对措施:
公司已充分认识到目前整合风险,将在后续整合过程中做好相关的资源整合与协调,以保障本次收购完成后能够有效保持较强的竞争力与盈利能力;按照德国、欧盟或欧盟其他成员国的法律法规履行反垄断申报,积极配合相关监管部门的反垄断审核,争取顺利通过审核从而确保交易的顺利完成;收购天马销售目前自身现状与REE显示事业部项目实际情况,需要从人员与组织架构、产品和市场、销售渠道等方面进行分析,以发挥协同效应,实现优势互补,能否整合好相关资源,实现优势互补协同性,具有不确定性。
④ 运营风险
需要建立新的IT系统,主要包括ERP系统、财务和会计系统以及CRM系统,以保障收购后新公司的正常运行,但不排除运营管理与适应的风险。
公司的应对措施:
公司已充分认识到目前整合风险,将在后续整合过程中做好相关的资源整合与协调,以保障本次收购完成后能够有效保持较强的竞争力与盈利能力;按照德国、欧盟或欧盟其他成员国的法律法规履行反垄断申报,积极配合相关监管部门的反垄断审核,争取顺利通过审核从而确保交易的顺利完成;收购天马销售目前自身现状与REE显示事业部项目实际情况,需要从人员与组织架构、产品和市场、销售渠道等方面进行分析,以发挥协同效应,实现优势互补,能否整合好相关资源,实现优势互补协同性,具有不确定性。
④ 运营风险
需要建立新的IT系统,主要包括ERP系统、财务和会计系统以及CRM系统,以保障收购后新公司的正常运行,但不排除运营管理与适应的风险。
公司的应对措施:
公司已充分认识到目前整合风险,将在后续整合过程中做好相关的资源整合与协调,以保障本次收购完成后能够有效保持较强的竞争力与盈利能力;按照德国、欧盟或欧盟其他成员国的法律法规履行反垄断申报,积极配合相关监管部门的反垄断审核,争取顺利通过审核从而确保交易的顺利完成;收购天马销售目前自身现状与REE显示事业部项目实际情况,需要从人员与组织架构、产品和市场、销售渠道等方面进行分析,以发挥协同效应,实现优势互补,能否整合好相关资源,实现优势互补协同性,具有不确定性。
④ 运营风险
需要建立新的IT系统,主要包括ERP系统、财务和会计系统以及CRM系统,以保障收购后新公司的正常运行,但不排除运营管理与适应的风险。
公司的应对措施:
公司已充分认识到目前整合风险,将在后续整合过程中做好相关的资源整合与协调,以保障本次收购完成后能够有效保持较强的竞争力与盈利能力;按照德国、欧盟或欧盟其他成员国的法律法规履行反垄断申报,积极配合相关监管部门的反垄断审核,争取顺利通过审核从而确保交易的顺利完成;收购天马销售目前自身现状与REE显示事业部项目实际情况,需要从人员与组织架构、产品和市场、销售渠道等方面进行分析,以发挥协同效应,实现优势互补,能否整合好相关资源,实现优势互补协同性,具有不确定性。
④ 运营风险
需要建立新的IT系统,主要包括ERP系统、财务和会计系统以及CRM系统,以保障收购后新公司的正常运行,但不排除运营管理与适应的风险。
公司的应对措施:
公司已充分认识到目前整合风险,将在后续整合过程中做好相关的资源整合与协调,以保障本次收购完成后能够有效保持较强的竞争力与盈利能力;按照德国、欧盟或欧盟其他成员国的法律法规履行反垄断申报,积极配合相关监管部门的反垄断审核,争取顺利通过审核从而确保交易的顺利完成;收购天马销售目前自身现状与REE显示事业部项目实际情况,需要从人员与组织架构、产品和市场、销售渠道等方面进行分析,以发挥协同效应,实现优势互补,能否整合好相关资源,实现优势互补协同性,具有不确定性。
④ 运营风险
需要建立新的IT系统,主要包括ERP系统、财务和会计系统以及CRM系统,以保障收购后新公司的正常运行,但不排除运营管理与适应的风险。
公司的应对措施:
公司已充分认识到目前整合风险,将在后续整合过程中做好相关的资源整合与协调,以保障本次收购完成后能够有效保持较强的竞争力与盈利能力;按照德国、欧盟或欧盟其他成员国的法律法规履行反垄断申报,积极配合相关监管部门的反垄断审核,争取顺利通过审核从而确保交易的顺利完成;收购天马销售目前自身现状与REE显示事业部项目实际情况,需要从人员与组织架构、产品和市场、销售渠道等方面进行分析,以发挥协同效应,实现优势互补,能否整合好相关资源,实现优势互补协同性,具有不确定性。
④ 运营风险
需要建立新的IT系统,主要包括ERP系统、财务和会计系统以及CRM系统,以保障收购后新公司的正常运行,但不排除运营管理与适应的风险。
公司的应对措施:
公司已充分认识到目前整合风险,将在后续整合过程中做好相关的资源整合与协调,以保障本次收购完成后能够有效保持较强的竞争力与盈利能力;按照德国、欧盟或欧盟其他成员国的法律法规履行反垄断申报,积极配合相关监管部门的反垄断审核,争取顺利通过审核从而确保交易的顺利完成;收购天马销售目前自身现状与REE显示事业部项目实际情况,需要从人员与组织架构、产品和市场、销售渠道等方面进行分析,以发挥协同效应,实现优势互补,能否整合好相关资源,实现优势互补协同性,具有不确定性。
④ 运营风险
需要建立新的IT系统,主要包括ERP系统、财务和会计系统以及CRM系统,以保障收购后新公司的正常运行,但不排除运营管理与适应的风险。
公司的应对措施:
公司已充分认识到目前整合风险,将在后续整合过程中做好相关的资源整合与协调,以保障本次收购完成后能够有效保持较强的竞争力与盈利能力;按照德国、欧盟或欧盟其他成员国的法律法规履行反垄断申报,积极配合相关监管部门的反垄断审核,争取顺利通过审核