

# A资讯 B行业 C综合 D服务

## A 乐和城 长沙新商业人文地标

乐和城,这给长沙带来“MALL生活”的现代“城堡”将在今年4月开业。

1月15日,乐和城购物中心总经理林晖自信地称:乐和城,作为长沙最生动、最新潮的商业表情,将演绎一种全新的生活方式、国际化的人文追求。

而对“乐和城(LA NOVA)”的字面解构更是表明了林晖的蓝图与期望。乐和城的字面意思是快乐、和谐之城,LA NOVA的中文意思则是新星,不仅是星城长沙的象征,同时也象征购物中心将如新星成为长沙商业焦点。

乐和城有着方便快捷的配套设施,以及国际化的服务理念,而且这些设施的规划和设计都与品牌定位、主题设计理念紧密贴合,力求为每位到来的消费者提供更为惬意的购物环境。

“细节是天使,细节也是魔鬼”,同行业的企业个体间最大差距其实就在于对细节的把控上。

乐和城明晰的导购标识系统,高效的垂直立面交通,宽敞明亮的内部通道,醒目斑斓的主题活动场地,分区明确、使用便捷的停车系统等,无不彰显其独特“人文气质”。

有一个小细节,特别让人动容。乐和城专门设置了无性别洗手间,使得父母可以更为方便地带领导性子女如厕,残疾人士和老人也可以得到更为宽敞、并根据其需要安装特别辅助设施的使用空间。

“乐和城的设计师一定是亲身来到这里,闭上眼睛,设想到每种需求,才能做出这种种细致入微的考量。”此前,有长沙消费者“探营”时,不由发出如此感叹。

对长沙而言,城市发展带来版图区域的逐步扩张,而原有的老商圈和陈旧的商业模式已不能满足现在消费者的购买需求。未来长沙新商业的主角,必须具备人文气息甚至是个性气质,才具有相当的亲和力和吸附力,才能撑起五一商圈所需要的新空间、新概念。

林晖说,“MALL”的成立,应是一个城市魅力的核心所在,是城市繁荣及文明的标志,是吸引游客及投资商的“梧桐树”,“可以说,‘MALL’是促进城市发展的动力所在,将深刻地影响到市民的生活及消费习惯。”

“毫无疑问,乐和城将成为长沙市新的商业人文地标”,林晖对此确信。

## 告别单身 从“宴遇”开始

2011年让我们终结孤单,爱情从“宴遇”开始。

在这个寒冷的冬日,世纪佳缘陪您一起寻找心中暖暖的爱情。本周六19:00,由世纪佳缘交友网举办的“宴遇有情人”时尚精英交友餐会在长沙亚华大酒店举行。据活动主办方介绍,本次活动主要为想在春节前找个男女朋友回家过年的单身白领们量身打造。

活动详情请登录世纪佳缘交友网: [http://party.jiayuan.com/party\\_info.php?pid=3252](http://party.jiayuan.com/party_info.php?pid=3252), 或电话咨询: 028-86210875-8001。

春节即将来临,您还在为害怕饱览别人平实的幸福,害怕听到年迈父母担心的唠叨,更害怕亲朋好友善意的关心,心里酸楚充盈吗?在下个转弯,有谁愿意牵起您的手?还等什么,赶紧拿起手中的电话,或登录网站,寻觅属于自己的幸福吧。

## B 友阿奥特莱斯 圆星城之梦

2000年以后,奥特莱斯这种业态漂洋过海来到中国,在北京、上海等地蓬勃发展,无论是燕莎奥特莱斯还是青浦奥特莱斯等,都令人流连忘返。多数曾去过的长沙市民回家便产生感叹:为什么长沙没有那样的奥特莱斯?

事实上,胡子敬在2000年参观了上海奥特莱斯之后,就已经萌生了打造中部奥特莱斯的梦想。2005年开始调研,要把真正的奥特莱斯引入长沙;而奥特莱斯作为国际名品折扣店的集合,要求所在的城市必须有一块国际名品的沃土。但当时的长沙,对于国际名品的市场认知度并不高,国际名品商家对长沙的市场认知度也不高,需要一段时间的市场培育。

近几年,LV和CUCCHI等一大批国际大牌陆续登陆长沙市场后,湖南的奢侈品消费群体逐步成熟。许多消费者对所购物品的精致度及档次要求不断提高。随着长沙人对国际名品越来越熟悉,品牌厂商对长沙这个市场也越来越感兴趣。奥特莱斯此时的诞生也就顺理成章了。

许多长沙市民有对名品的追求,但是没有这么强的消费实力,像杰尼亚、登喜路这样的大品牌,一套西装动辄2万多,并不是人人都能将其揽入怀中。

这个时候,友阿奥特莱斯应运而生。它可以满足普通人对国际名品的欲望,也丝毫不会有买到“山寨”的担忧,因为在这里,名品的价格只有原价的1/3甚至是1/5。而它便宜是因名牌下架、过季及断码,即使是高档名品也不例外。它的出现则让消费者低价买回自己钟爱的名品,也为名品的断码、反季商品找到了出路。友阿奥特莱斯首期试营业的名品总店将有百余家,有了友阿奥特莱斯,再也不用去远方,好地方就在我们身旁。

芙蓉南路省政府向南四公里,友谊阿波罗奥特莱斯购物公园1月23日隆重试营业,首期百店齐开,敬请期待。

## 美的邯郸工业园 首台产品下线

1月10日上午,美的邯郸工业园首台产品下线仪式在这里隆重举行,标志着国内单体厂房面积最大的变频空调和高能效产品的生产基地正式投入运营,将为美的空调的稳步发展提供强劲支持。

美的邯郸工业园总占地738亩,2010年3月开工建设,三期工程完成后,空调年产能将达350万套,并全部生产变频空调和1级高能效定速空调。

据了解,美的邯郸工业园的建设,是邯郸市2010年重点打造的十大基地之一,也成为了华北最大白色家电基地。

美的邯郸工业园的竣工和投产,意味着美的空调在国内基本形成广东广州、安徽芜湖、湖北武汉、河北邯郸四大制造基地,实现全国多点式辐射的全面布局,同时与以辐射国际市场为主的广东顺德和越南制造基地、埃及Miraco公司,形成了较为完善的全球化产业布局。

2010年,美的家用空调实现了国内市场销售突破1300万套,海外市场销售超过1200万套,总销量超越2500万套。

市场的高速扩张需要以产能支持为前提,目前美的空调原有的生产基地已先后达到产能瓶颈。为了保障市场需求和企业的发展,美的选择在邯郸兴建空调生产基地,继续扩大产能,满足市场快速增长的需要。邯郸工业园的建成,2011年,美的家用空调将实现总产能达3300万套,成为全球最具规模的空调产品供应商之一。

## C 新春采购年货会 湖南国美重磅出击

今天是春运第一天,湖南各大商家早已打起了算盘,争先摆出年货“盛宴”供消费者选购。笔者从湖南国美获悉,此次春节期间,湖南国美将重磅出击,为三湘消费者打造一个最为低价的年货采购平台!

正值寒假和春节,学生们都已经放假。家长们为了奖励孩子平时努力学习,不妨在这个时候为孩子们买台电脑!此间,国美电器将上市一批电脑新品,如联想双核独显20寸台式价格已经跌破3000元,惠普13新品笔记本价格跌破4000元。另外,本周国美将开展数码逐级送活动,购买数码照相机类单件满888元送数码大礼包,单件1288元送羽毛球拍+数码大礼包,单件2288元送金属护眼台灯+数码大礼包!

春节期间,走亲访友的人不少,家中旧家电也应升级!国美的彩电、冰洗品类大家电全线普降。液晶电视5折起,LED电视6折起,3D系列全面让利。彩电类以旧换新依旧是优惠多多,数量有限,先到先得!

近日长沙又飘起大雪,为这个冬天再添一丝寒意,是时候在春节增添一些制暖电器了,让这个春节的气氛变得更暖和。湖南国美将在春节期间特意开展一些制暖家电特惠活动,电暖器、电熨斗、电磁炉、电饭煲、电吹风、电烤炉、热水器、冷暖饮水机、冷暖空调等制暖用品全线降价,出击春节寒冬市场,制暖家电最低五折起出售,极惠长沙市民。

## 携手飞亚达表 李晨新年长沙“揽月”亮相

刚刚搭上2010年末班车,被冠以新“四小天王”头衔的李晨延续2010年之势,继续在新年的各大时尚颁奖典礼上斩获无数奖项。据李晨经纪人透露,李晨将于本月22日参加飞亚达在长沙友谊阿波罗商场举办的“揽月系列”陀飞轮上市活动,开启自己新年时尚之旅的首站。

飞亚达销售事业部总经理杜熙表示,“此次将与李晨一同亮相长沙的新款揽月系列,代表了飞亚达的高端制表工艺,同时也是飞亚达2011年推出的新款产品,以独特的设计和文化概念,实现了同类产品中的差异化。对此有行业专家指出,拥有制造航天表技术的飞亚达一直是“演绎经典高端钟表文化”的代表,新年之际推出的新款陀飞轮手表值得期待。

## 一天80个电话 椎间盘突出活动热线火爆

日前,解放军第163医院开展“颈腰椎间盘突出迎新春优惠活动”,患者反响热烈,公告刊发当天接到80多个咨询电话,40多人预约住院治疗。

据医院微创外科中心张国民主任介绍:“颈腰椎间盘突出近段时间发病率高,而我院治疗技术成熟,优惠幅度大,虽然活动时间短,仍然受到广大患者追捧。”张国民主任同时提醒广大患者注意活动内容:报名时间1月15日-25日,只有10天;活动优惠仅限射频热凝微创技术,微创联靶消融技术和椎间孔镜微创技术不在活动范围;优惠名额限定100人;年前住院治疗有效,年后自动失效,切莫错过时间因此带来不便。

## 圣达菲1.8T全系优惠一万

华泰官方为庆祝企业成立十周年,推出圣达菲购车优惠等活动。其中,华泰圣达菲1.8T、圣达菲C91.8T车型综合全系优惠10000元,假如您正打算购买一辆SUV,华泰圣达菲1.8T车型可以成为你的备选车型,性价也比较高。

华泰圣达菲是一款韩系经典城市SUV,凭借其出色的外观、优越的性能以及轿车化的驾乘舒适,而深受全球用户的喜爱,甚至在北美被誉为“万人迷”车型。保养方面,圣达菲C91.8T享受厂家提供的两年或者6万公里整车质保,日常每行驶5000公里进行一次更换机油和机滤的小保养,费用大约在250元左右;进行一次更换机油和三滤的大保养大约在500元左右。

## D 1月22日 苏宁电器松桂园旗舰店盛装开业

1月22日,苏宁电器松桂园第五代3C+旗舰店即将盛装升级。据苏宁电器负责人透露,2010年,松桂园店单店销量突破1亿元,本次开业,更是得到了家电厂商的鼎力支持,高达三千万的让利资源,将创造湖南家电开业让利新纪录。

苏宁松桂园店近6000平方米的经营面积,吸引了500家国内外顶级家电品牌入驻,12大品类划分清晰,同时10000个出样位居北城之首。本次升级后,更有近50个国际顶级品牌体验馆璀璨开幕,进一步奠定了松桂园店北城家电标杆的地位。

据悉,本次松桂园店重装最大的改变将集中在3C品类,其中通讯、数码、电脑等出样大大增加,还将引入OA外设、3C配件等全新产品,全力打造北城最顶级的3C家电卖场。同时,生活电器出样数将超过2000个,使得松桂园店从产品、服务、经营、管理模式方面全方位实现行业最高。

本次开业,苏宁电器将集中促销资源,确保松桂园店开业价格最低,同时各大家电厂商也纷纷表示,将准备海量特价机、特惠机,为苏宁松桂园店开业助阵。

**特惠一:200元开业红包让利更实惠。**即日起到1月21日,凭本人家装合同或者半年内的结婚证,光临苏宁电器松桂园店,即可领取200元开业红包一份,一人限领一份,全城限量发放200份,先到先得。200元开业红包在购买全场传统家电时没有任何限制。

**特惠二:2000万开业红利全城派发。**即日起到1月21日,光临苏宁电器松桂园店即可申领面值为20元/60元/160元/260元的开业红利,可与其他活动重复参加,单张商品限使用一张,特价机、明示机型不参加。

**特惠三:开业3天,3折起售。**1月22日-24日,在苏宁电器和各大厂商的联合让利下,全场3折起售,对于新年更换或添置家电的消费者来讲无疑是最佳时机。

## 一汽-大众湖南中拓瑞众4S店打造优质服务

为回报车友们的长期的支持和厚爱,湖南中拓瑞众4S店金融引擎车贷业务开展了捷达车型“最低日供10块8”,宝来1.6L车型“0利率”、“平台车”等多重优惠活动,助您早日实现驾车梦想。

售后服务正在开展“幸福回家”的活动:一汽-大众所有产品的客户均可回店免费检测,更换刹车片、更换轮胎、更换刹车油、更换方向机油均免工时费,同期更有新春吉祥好礼送不停!

湖南中拓瑞众4S店是南方建材股份有限公司全资管理的一汽-大众国际版4S店,地处天心区芙蓉南路,与省政府、省工商局相邻,位于众多汽车4S店形成的商业圈中央,与长沙市汽车南站相距仅5公里,地理位置十分优越。

该公司占地面积14666.7平方米,主要经营:捷达、宝来、高尔夫A6、国产高尔夫GTI、速腾、迈腾、CC以及一汽-大众以后推出的每一款新车型。该店不仅硬件投入很高,在服务上更是竭尽所能的体贴和尊崇,旨在为一汽-大众品牌在湖南市场树立一个全新的标杆。

湖南中拓瑞众汽车销售服务有限公司(市政府指定专修),销售热线:0731-85226768;服务热线:0731-85226798;24小时销售咨询热线:13687351177;24小时服务救援热线:15074905266;400免费电话:400-655-9129。

国际版4S店地址:长沙市芙蓉南路二段123号(省政府往南1.5公里)