



# 动真情 出真招 办真事

## ——记子长县景家坪村第一书记靳团结

本报记者 马政 通讯员 郝文军

翻开靳团结日记本的第一页，有这样一句话：“全心全意为村民服务，是我义不容辞的责任。”这是他对村民的承诺。2015年6月，靳团结从子长县编办下派到王家湾镇景家坪村任第一书记。驻村一年来，他已经在村民心中树立了经验丰富、肯干实事的村官形象。

“团结能吃苦，上任一年来村里环境明显改善，产业初具规模，致富规划切合实际，景家坪村的村民现在干劲十足。”王家湾镇党委副书记高振荣告诉记者。6月30日，靳团结被县上评为“优秀党务工作者”，他还曾被县上评为“优秀第一书记”。



靳团结(左二)与鱼塘承包户规划鱼塘建设

### 动真情，信“我”言

靳团结从小在王家湾农村长大，深谙民生之苦。上任3个月，他走访了景家坪辖区内的3个自然村120户，与全村的400多口人几乎都唠过家常。他带领全村27名党员认

真核实确定了38户贫困户，尝遍了每家每户饭菜的咸淡。

景家坪村无主导产业、经济收入单一、青壮年劳力缺乏，贫困面广、贫困程度深，靳团结深知这些问题将是他的履

职道路上的难点。

自从担任第一书记那天起，他就充分认识到要转变工作思路和方法。通过多方学习农村方针政策、基层党建、县委关于脱贫攻坚和

选派工作的相关知识，与村民近距离接触交流，和村三委成员协作共事，他汲取了不少智慧和营养，也丰富了自己的农村工作实践经验。说起靳团结为民办事这一

点，景家坪村监委会主任想法十分佩服，“靳团结一来，就开始给我们解决邻里纠纷、植树推地、协调资金项目、看望困难户、开展产业致富，村里人对他特别信任。”

### 出真招，跟“我”干

“靳书记很有魄力，能力也强，带领村民修鱼塘、开农家乐、办干只养鹅厂，还计划种植牡丹，千方百计地为民致富谋出路。”大学生村官魏润润说。

上任后，靳团结积极协调资金60多万元，启动了村级党员活

动室和村广场建设等项目。目前，占地160平方米的5间砖混结构党员活动室主体工程已投入使用，其中2间作为党员活动阵地，3间作为农家书屋和农民技术培训学校用房，还积极协调配置了价值5.8万元的办公设备。为增

强三委班子的战斗力，他吸纳了任卓、高玉这两名思想觉悟高、上进心强的返乡大学生入党。利用观看电教片、集中学习、开展培训等方式，提升了全村党员为民服务的动力和能力。

在靳团结的带领下，村上多

次组织群众对村级道路沿线、房前屋后、畜禽圈舍进行清扫，还安装了16盏路灯，既方便了群众出行、美化了环境，又改变了村上的脏乱差现象，村容村风大为改善。

去年7月份，景家坪村的旱情较为严重，靳团结积极争取包

扶单位为村上投资5000元，购置了中型水泵3台、水管300米、电缆200米，连续7天与村民同吃同住同抗旱，对180多亩坝地进行了轮流灌溉。最终，180多亩玉米获得丰收。“跟靳书记干，没错！”村上干部都说。

### 做真事，跟“我”富

“针对村上的实际情况，我们制定了‘红色文化引领、大棚蔬菜致富、特色加工推动、旅游产业提升’的发展思路，计划用三年的时间，将景家坪村打造成陕北最美的乡村之一。”靳团结为景家坪村精心规划了宏伟蓝图。

景家坪任家砭自然村是陕北第一位女红军、女指导员任志贞的故乡，现存有马文瑞故居、任志贞故居、陕北农村第一党支部旧址等丰富的红色文化资源。靳团结利用县上确定的2016年文化旅游年的有利机

遇，将景家坪打造成精品红色旅游乡村。同时，大力发展豌豆酱、手工粉条、黄米稠酒等特色加工业，着力打造“任家砭”品牌旅游产品，带动村上发展

第三产业。确定了高红如、李海东等6户大棚种植户，建成蔬

菜大棚13座，可实现经济利润35万元。

“靳书记为我们大棚户争取到县扶贫办13万元、蔬菜开发中心26万元的扶持补贴资金，还积极联系信用社，为新建大棚户贷款27万元，让我们对致富更有信

心了。”大棚户高红如高兴地说。

“建基层党组织、带领村民脱贫致富、推动农村工作民主化管理这是党组织赋予第一书记的重任，我要用自己的血汗履行自己的承诺，为村民谋福利。”靳团结信心满满地讲道。

农业技术推广站调整种植业结构，村民欢呼——

## “今年又要大丰收了！”



市农技推广站工作人员在调研

本报讯(记者 李星棋)“今年马铃薯长势非常好，又要大丰收啦！”7月4日，子长县马家砭镇任家园则村的一块农田里，欢笑声不断，市农业技术推广站工作人员正在调研马铃薯套种情况。在该站的指导下，这里从2014年开始马铃薯间套玉米和大豆，同时扩大谷子种植面积，农民的亩产收入比以前单纯种植翻了三至四番。

据悉，从今年开始，我市农业部门以“扩基地、上水平”为目标，狠抓农业供给侧结构性改革，重点调整种植业结构。全市调减玉米面积21万亩，薯类播种面积增加到78万亩，豆类增加到50.6万亩，谷子达28万亩；与此同时，稳步增加蔬菜种植面积。到目前为止，全市新增设施蔬菜面积2000亩，蔬菜总产64.13万吨，实现产值19.24亿元。

市农业技术推广站、蔬菜站在广泛调研和试验示范的基础上，结合全国农业生产形势和我市生产优质小杂粮的优势，扩大了谷子等小杂粮的种植面积，压缩了低效作物玉米的种植面积。在他们的指导下，全市11个县区的14个乡镇都在进行农作物种植结构调整。目前，各项目区作物长势喜人，丰收在望。

## “水管家”杨世华的省钱经

通讯员 郝军山 李鑫

最近，延安机务段设备车间干部杨世华成了段里的名人，被大家尊称为“水管家”——他建议安装的一套净水系统每月为段上节省了上万元开支，还让干部职工喝上了放心水。

“今年铁路日子过得紧，领导大会小会都在讲‘转观念、闯市场、增效益’，但设备车间不是生产车间，赚钱机会少，只能多想想省钱的办法。”杨世华道出了自己的初衷。

由于延安地区水质盐碱性偏高，不适宜直接饮用，所以，这个段的饮用水一直都是从外面购买，全段每月用水近1600桶，是一笔不小的开销。

对此，善于琢磨的杨世华认真分析各车间、科室的用水情况，结合实际，提出了在段里安装一套“自产自给”滤水系统，节约买水费用的建议。这个建议很快被段领导采纳，并于今年5月份正式投用。

杨世华和笔者算了一笔账：以前从外面买水，一桶10元，现在除去过滤设备折旧、用电以及人工费用，自产饮用水平均每桶只需要三四元，成本一下子降了一大半！

别看水是段自己过滤的，但杨世华对工艺的要求可一点也不含糊。他们引进了当下先进的JY系列净化系统，自来水进入滤水装置后，要经过软化、过滤、反渗透等十八道工序，操作人员要进行全过程紫外线消毒，过滤后的水最终还要经过化验合格后才能饮用。

“你看，PH值7.5，真正健康的弱碱性水！”喝着过滤后的纯净水，职工们对“水管家”的省钱之道赞不绝口。

## “决斗”



为提升一线执法民警的警务实战技能和现场执法水平，近日，延安市公安局经分局开展了“轮训轮值、战训合一”警务实战化训练，分局机关民警、基层一线民警及辅警共50人参加培训。培训中，参训民警热情高涨、精神饱满，认真学习并体会每一个动作要领。通过7天紧张而有序的训练，民警的规范执法意识增强，警务实战水平得到了明显提升。

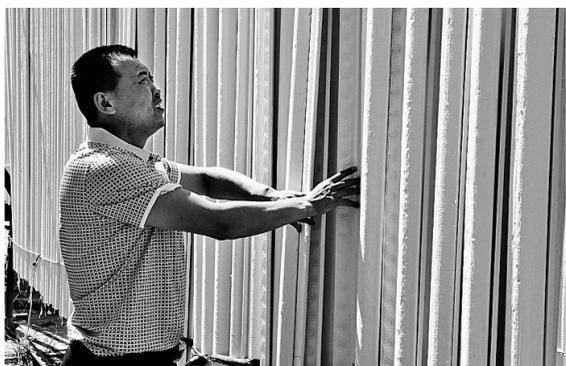
本报记者 宋伟 摄

### 创业先锋

ChuangYeXianFeng

## 打工仔石志龙的华丽蜕变

通讯员 樊涛



石志龙查看产品质量

生于1971年，因为家境贫穷，只读到小学二年级就辍学回家务农，凭着一双勤劳的双手，当小工、下煤窑、开办砖场自主创业，到如今成立了自己的生产加工公司。他就是吴起宁馨工贸有限公司总经理——石志龙。

从辍学起，石志龙便扛起了家庭的重担，每天起早放羊、贪黑

种地，日出而作，日落而歇。16岁时，他拜一名画师学艺，开始给农村的老百姓油箱子，画柜子。学了一年多后，农村的油漆活少了，日子一天比一天难熬。他就到一家砖厂找活干，可一年下来也赚不到几个钱。1991年，他与村里的几个好友先后到青海、甘肃、内蒙、宁夏等地当砖工、下煤

窑，历时四年之久。

1995年，他拿出几年来的积蓄购置了一台米面加工设备，在自己的家里干起了米面加工，几年下来颇有收获，便买了一辆农用小卡车，开始跑货物运输三年下来，就又在村子里开办了砖厂。但由于技术不精，再加上设备落后，两年下来，他赔光了所有的积蓄，还欠了不少债务。

“我身上有一股子拗劲，越是遇到挫折，我就越想着要成功。”2009年，经朋友介绍，石志龙再次离开家乡去了广州。在一家石膏线生产基地，他又一次开始了自己的打工生涯。在这里，他一呆就是三年，广州的气候炎热难熬，他忍受着蚊虫叮咬，没日没夜地干活，几乎把自己累倒在工作台上。他挣扎着、强忍着，一年下来学到了不少技术也干出了不小的成绩，得到了同事和老板的赏识。

“我在那里掌握了石膏线生产运行的关键要领和操作方法，摸清了石膏线销售的市场前景，

了解了石膏线生产带来的利润空间。”在工作的同时，他打听到家乡发生了天翻地覆的变化，但石膏线等装饰材料的供应一片空白。于是，他回乡创业的想法再一次涌上心头。“回家就做石膏线！那一刻，我的想法很坚定。当天晚上，我就踏上了返乡的列车。”

在通往家乡的路上，他看到高楼林立，高速公路也正在动工修建，越发坚定了自己的信心。回家后，他找到了农村信用合作银行，申请了20万元的贷款。2013年12月，他在吴起镇新庄租了一个不到2000平方米的院落，开始购置设备，修建起了石膏线手工生产基地。仅仅一年，他所生产的石膏线、灯盘等产品已经供不应求，名声远扬。陕西、甘肃等境内的许多客户都慕名前来加盟代理石膏线产品。巨大的市场需求给了他一个很大的启发，就是扩建厂房，购买大型机器设备，要由最初的手工作业发展到自动化生产加工。

但是，他多年来的积蓄和银行贷款加起来还不到100万元，购置最原始的手工模具和设备已经将自己的所有资金全部投了进去，面对昂贵的机器设备和先进的技术，石志龙只能是望洋兴叹。

虽然效益十分可观，但随着市场需求量的增加，设备得不到更新，厂房得不到扩建，石志龙只能依靠大量的人力和较长的生产时间来满足市场的需求。“为改善生产经营环境，提高产能，2015年，我得到吴起县委、县政府的支持，向吴起工业园区申请厂房用地10余亩。只要厂房用地解决了，我就可以购进设备，大规模扩展生产线了。”

如今，石志龙的公司承载着全县90%的石膏线市场供应，所生产的产品以优良的品质得到了用户的认可。他依靠自己的雄心胆略和顽强拼搏的意志，用自己勤劳的汗水诠释了一个创业者的艰辛历程，更为年轻的创业者树立了榜样。

延安安沟镇朱家河村扶贫更有针对性

## 爱心企业“牵手”贫困户 产业发展有了好帮手

本报讯(记者 马政 通讯员 李宇航)7月4日，延安安沟镇朱家河村村委会的院子里热闹非凡，村民们都聚在这里，参加延安阳光果品有限公司和朱家河行政村精准扶贫带动贫困户发展苹果产业的合作签约仪式。

为做大、做强朱家河村苹果产业，带动贫困户早日脱贫致富，县委组织部驻朱家河行政村第一书记薛晓峰根据延安县精准扶贫产业相关政策，积极实行“合作社+贫困户”的扶贫模式，他经过多方走访协调，最终由延安阳光果品有限公司来帮助朱家河村发展为做大、做强朱家河村苹果产业。

薛晓峰说道：“‘合作社+贫困户’是根据延安县实际情况所开展的一种扶贫模式，贫困户在合作社的帮助下，果树培育有了规模化、产业化、信息化等优势，贫困户一定能早日脱贫致富！”

当日的签约仪式上，朱家河村34户贫困户各领到生物有机

肥5袋、拉枝绳2卷、修建工具1套、技术培训书1本、T恤衫1件。贫困户马文会说道：“我一定不辜负大家对我的期望，好好培育自己的果树，争取早日脱贫。”

阳光果品有限公司经理叶晓宏表示，今后，他们将聘请专家及专业技术人员为全村的果农进行

果树技术方面的培训，并在苹果收购、销售方面为果农提供最大支持，为村民开辟一条致富之路。

### 精准扶贫到我家