

行业之声

我国是目前全球铜消费量位居首位的国家,已经成为全球铜加工工业的重要基地,受到社会各界高度关注,从科学发展的高度,探索我国铜工业发展的路子十分重要,业内人士对此也提出了许多建议,上期刊发表了一篇《发展我国铜工业的几点建议》引起了不小反响。为深入讨论,在此刊出另一篇有代表性的文章。

对我国铜工业发展的三个“商榷”

近年来,全球制造业向亚洲转移已经是事实,作为全球制造业基础材料的有色金属生产在中国的快速崛起,是经济全球化发展到一定阶段的必然选择。因此,国家宏观调控政策应根据我国现阶段在全球制造业中的分工和产业分工特征来制定。大力发展中国铜工业是全球经济一体化趋势下的迫切需求,政府的宏观经济政策的出台应当建立在对经济全球化实际进程的充分了解和科学预测的基础上。就此,笔者在我国铜工业如何发展的问题上,提出三个“商榷”。

一、“过剩”观点值得商榷

当前,中国铜冶炼产能过剩的结果,发展态势基本符合国内实际情况。在今后相当长的历史时期内,我国经济的发展仍离不开铜工业的快速发展。全球缺铜,中国更缺,中国目前是铜的净进口国。仅2005年,我国的电解铜进口量就达到127万吨,占到国内消费量的近40%,此外还净进口了65.5万吨铜材,由此可见我国铜消费目前依然严重依赖进口。即使我国铜冶炼产能达到了国家发改委调控制度中所提的2007年底达到370万吨,仍然需要进口。2005年中国电解铜消费量为364万吨左右,按照目前10%的增长速度,到2007年消费量将达到440万吨以上。除国内消费外,尚有2007年底全部投产,实际产量估计仅为315万吨左右,依然远未达到国内需要量,仍然需要进口125万吨电解铜。如果进一步控制铜冶炼产能扩张,供应紧张局面肯定会加重,铜价还会大涨,为保持经济的平稳快速发展影响也会加大。

实际上,国际铜精矿供应相对是充分的,如果电解铜消费完全依赖于国内市场,必将在更大程度上受制于人,而发展完善的产业链,承担生产加工的总体利益远远大于直接进口电解铜或铜材所带来的好处,买回铜精矿冶炼,就现有的技术和装备而言,废弃物既能达标排放不污染,

而且能耗又低,仅耗电就比电解铝低50倍。仅用采成品60%的资金,就可实现循环利用效益留在国内,而且可实现多种伴生资源的综合利用,大量的贵金属材料可以弥补我国资源紧张局面,并能提供大量的就业岗位。从全球经济发达国家来看,完全没有铜精矿资源的日本,持续保持着庞大的铜生产和加工能力,铜产量与我国十分接近,精铜产量一直名列世界前茅,始终维持在140万吨左右。日本国内根本不生产铜精矿,每年进口量巨大。但其精铜产量始终维持在较高水平,产量与消费量匹配良好,没有出现严重的过剩或不足。而我国,既缺少铜精矿资源,又缺少铜冶炼能力,一旦国内消费大幅增加,势必受到国际铜精矿资源供应和铜价波动的双重挤压,铜消费成本肯定更高。

笔者认为,即使所有产能2007年底全部投产,也满足不了国内需要。必须立足于我国国情和经济发展需要,用市场手段解决市场的问题。目前正是中国铜工业发展的最好时期,国家应大力扶持,出台有利于铜工业发展的产业政策,适当限制,合理引导,协调发展,借鉴日本的模式和经验,利用海外资源,鼓励淘汰落后的工艺和设备,大力支持企业改进工艺技术装备,提高自主创新管理能力。政府在劳动安全、环境保护的管理上加大力度,鼓励铜精矿生产和进口,适度发展粗铜和电解铜生产。

我正在成为世界制造业大国,要有一种“大国”的心态和气度,以全球经济一体化的开放思想,切实用全球的观点来看中国经济社会发展与世界经济格局的关系,正确地把握自己的战略出发点。从全球发展、全球合作、全球生产、全球资源、全球分工的角度找准自己的定位,根据当前国际产业转移和分工的特点,扮演好自己的“角色”,立足今后的实际发展需求,珍惜中国铜工业多年的发展成果,大地地发展铜冶炼加工工业,把大部分的效益留在国内,

而没有必要动不动就谈竞争夺铜的全球定价权问题。实际上我们还很“稚嫩”,尚不具备的竞争的资格与优势,铜的定价权是掌握在资源控制方手中,在没有掌握资源的情况下谈争定价权,最终吃亏的还是我们自己。

二、“优惠政策”值得商榷

长期以来,国家对废旧物资回收利用行业给予的税收优惠政策(免征增值税)使计划经济下的回收流通企业由于享受了税收而得到了长足的发展,但对于利用废旧物资进行生产性活动的利用企业来说,由于税收政策的不合理,造成了生产和流通的脱节或者说是一种冲穿,给整个资源循环利用事业带来了许多的障碍。在生产企业购进原料的税负优惠有关联规定,按10%的进项税抵扣,而销售出的产品却要按17%缴纳销项税,形成了严重的“高低抵扣”现象,也就是说,以废旧物资为原料的企业即使在工业增加值为零的情况下,也要承担约7%的税负,远远高于其他行业,企业自身已无利可图,从而割断了生产企业与流通企业的正常经济交往,严重影响了废旧物资利用企业的发展。再加上有些地区又实行废旧物资折价代征4%的税款的办法,使利用废旧物资的企业税负成倍地增加。为维持其正常的经济活动,不少企业铤而走险,虚开发票,致使国家大量流失,再生资源不得不大量流向税负较轻的地区,而有些地区,再生资源企业不断萎缩甚至停滞,使当地的税源无法保证。

最近国务院发出的《关于做好建设节约型社会近期重点工作的通知》中明确指出,财税政策要向有利于节约资源的方向倾斜,特别是对资源综合利用产业给予切实的税收优惠政策,然而在执行过程中,由于政策的不一致,导致了资源综合利用企业生产经营规模逐步萎缩。

笔者认为,税收征管政策制定的出发点和归宿应是:合理、均衡、便捷,生产企业和流通企业是资源循环

利用整个产业链中不可或缺、相互依托的关系,因此,就应当处理好上下游之间相互依存、税负均衡的关系,特别应当鼓励和支持大型的、专业化的资源综合利用企业的发展,为资源的循环利用提供合理而宽松的经济环境,这不仅是符合物流规律,而且也是建设循环经济现实需要。从实际操作来看,大型的生产企业既不可能逐家向全国数十万家小企业直接购买废旧物资,也不可能对所有的供应商逐一地进行票型对应,逐一进行抵扣,政府主管部门应当根据经济活动的现实需要,制定合理的税收与票据管理办法。兑现政策给企业的操作带来了无法克服的实际困难;再加之废弃物收集、运输、分类的多项费用,致使利用废旧物资的生产企业运营成本居高不下。

三、“依赖进口”值得商榷

长期以来,在资源、技术、设备等依赖大国的国外进口,国内铜企业获得产业分工的利益也仅限于进口加工费,而利润的大部分都被那些掌握着技术专利、高端设备、矿产资源的国外企业获得。完全依靠进口,呈现“洋人”垄断的格局,我国在国际竞争中处于不利地位,更严重的阻碍了中国铜工业向更高更深层次的发展。大量、长期地进口国外装备,只能削弱、降低我们自身在重大装备方面的研发能力和生产水平,不能实现优胜劣汰,不能有效提高竞争力,这是差强人意,竞争走了。

因此开发自主知识产权新工艺,是提高我国有色金属技术和加工水平的重要途径。我国目前铜矿少、品位低、用铜量大,因此必须将国外先进的技术装备,拷贝、复制,并加以消化、吸收和创新。搞大型的冶金工业化生产试验,转化成巨大的生产力,开发具有自主知识产权的先进加工技术装备,提高我国有色金属技术、中国铜工业的产业升级和国家安全才能得到坚实的支撑。政府应下定决心,采取有效措施,鼓励和帮

助企业自主创新,给予政策鼓励和支持,坚定不移地走依靠科技发展中国铜工业的新型工业化道路。

四、我的几点建议

一、政府主管部门抓紧修订完善废旧物资的税收政策,减轻企业税负,尽快将废旧物资增值税税率由10%提高至17%,实行“同征同扣”,在回收环节上仍执行免征增值的政策,征收管理部门可代征4%的税款,但对于直接利用废旧物资为原料的生产企业,应按17%的税率进行抵扣,调节流通企业与生产企业的税负水平,运用合理的经济杠杆来推动资源循环利用事业的健康发展。

二、政府主管部门放宽进口许可证范围和数量上的限制,建立科学、合理、简便的废渣进口分类标准,加快再生资源进口的通关速度,降低进口环节成本,提高资源进口量。对金属废料的进口管理政策的基点应采取宜疏不宜堵的原则。目前中国是国际再生资源贸易量最大的国家,进口之各类废旧物资占全球贸易量三分之一。金属废料是“垃圾”,是国际市场上无不按照一般商品来进行贸易和跨国流通。我国是《巴黎公约》的缔约国,对于再生资源的贸易应用采用国际通行的贸易政策,但有关条约仍有条件而执行不力,往往采取“堵”和“禁”的方式,这对于中国这样一个工业化尚未完成的国家来说,国际再生资源的进口是弥补我国矿产资源严重不足的重要途径。应当在明确废物类别、保证环境质量的前提下,大力鼓励再生资源的进口和利用。

三、基于国家长远发展和经济安全战略的考虑,中国的铜工业必须走科技自主创新之路,走技术创新之路,必须大量利用现代先进技术对传统的生产技术进行脱胎换骨的改造,开发具有自主知识产权的生产技术和新工艺,掌握领先技术打破国外垄断局面。(郭雪民)

信息快递

四川磷资源进行开发

本报讯 四川拥有世界唯一独立的磷矿资源,磷是稀散金属,主要伴生在其他有色金属矿中,世界上独有的磷矿迄今仅在四川发现。磷矿和若干磷化物的半导体材料,四川独立的磷矿资源,如果全部开采出来,再运用美国现有的技术可以建成相当于80个三峡电站的太阳能发电站,开发潜力巨大。

作为太阳能电池的核心材料,由磷矿提炼加工而成的磷化锡上传统的硅材料具有更大优势。

目前,四川鑫炬矿冶资源开发股份有限公司已在成都市新都区建厂,开始对磷化锡太阳能薄膜电池进行开发。(广南)

美国对空调箔需求将大幅增长

本报讯 美国已从2006年1月26日开始执行新的空调箔标准,市场分析人士认为,这将使美国对空调箔的需求量大幅增长20%-40%。因为新的空调箔标准中,家用中央空调的能效比标准提高到了13Btu/w·h,比现有市场中的空调箔能效比高出30%。由于提高能效比要求增加铝箔面积,空调箔箔的用量将大幅增加。新的能效标准只适用于家用中央空调箔,但此空调箔是空调箔最大的应用领域。(南献民)

企业大看台

2005年,从我国最大的铜生产企业——江西铜业集团公司又传来好消息:企业销售收入在2003年突破100亿元后,达到了200亿元,公司仅用两年时间实现销售收入翻了一番,利税增长了4倍。江西铜业成为我国铜行业第一家销售收入超过200亿元的企业。江西的发展令人瞩目,秘诀是什么?请看——

江西铜业靠高水平新机制求发展

江西铜业集团总经理何昌明在阐述公司快速发展时认为,这得益于企业落实科学发展观,围绕“江西在中部地区崛起”和“建设和谐平安江西”的战略部署,自我加压,努力拼搏,顺利实现了企业四大跨越,即实现了销售收入的跨越,继续保持了“三个领头羊”的地位,实现了产业结构的跨越,形成了四大产业齐头并进的良好态势,降除了企业风险,实现了增长方式的跨越,从外延粗放型增长向集约型增长、循环经济之路受到各界肯定,实现了行业地位的跨越,江西在世界铜行业中位列第十,进入世界铜行业一流企业。

科学发展是江西铜业扩大领先优势的必由之路

2000年,江西实行属地化管理,尽管铜市场一度处于低迷状态,但江西人紧紧抓住江西大发展的良好机遇,围绕“十五”期末实现销售收入200亿元、利税总额突破35亿元的大目标,以全球的视野,按照“大企业经济、新机制”、“虚拟经济与实体经济相结合”的指导思想和“做大、做强、做优、建设世界一流铜业公司”的发展方向,努力扩大企业规模,以规模优势增强竞争力。而5年前,江西铜业公司的产量不到20万吨,销售收入只有50多亿元,在世界铜行业仅仅称得上是一家中型企业。

期间,东南亚金融危机及恐怖袭击

等事件使世界经济处于低迷状态,铜价一路下滑,2002年曾达到100年的最低点。面对这样的经济环境,江西铜业自我加压,以世界一流铜业为榜样,坚持发展是硬道理的理念。5年中,江西铜业引进了最先进的采、选、冶技术、设备与工艺,以挖潜的方式进行技术改造,扩大规模,先后完成了贵冶二期工程达产达标、贵冶三期工程和德兴铜矿三大工程的达产达标等项目,商品铜产量迅速从20万吨提升到42万吨。随着商品铜产量的大幅增长,黄金、白银的产量也迅速增加,分别从2000年的5.4吨、68吨增加到今年的12吨、327吨。在主业快速发展的同时,江西铜业注重多元化经营的发展。2000年,江西铜业集团多元化经营企业规模小,产品档次低,企业盈利能力弱,抗风险能力低,销售收入、利税总额分别为5.8亿元、1.937亿元,利润与亏损500多万元。通过近两年的投入与改造,2005年销售收入达到了200亿元,利税总额达到了3.3亿元,规模扩大了8倍,有效地提升了企业的竞争力。

企业要发展必须实现“虚拟经济与实体经济”、“资本运作与产品运营”相结合。过去的5年,江西铜业坚持了“两条腿走路”的发展之道,促进了集团公司的整体发展。

继1997年在香港、伦敦发行H股后,2001年江西铜业集团又在上海成功发行了A股,此次资本运作不但为江

铜发展募集了5亿元的资金,而且通过资本运作进一步拓宽了融资渠道,至此江西铜业在境内外融资畅通无阻。2005年8月江西铜业又在香港增发H股,广大投资者均看好江西铜业的发展前景,此次内电增发筹集资金9亿元。江西铜业通过资本运作,实现了以小控大、以少控多的目标。目前,江西铜业净资产达到了78.5亿元,国有净资产达到了34.6亿元,短短的几年时间就使国有资产增长了5倍。

1992年以来,江西铜业就开展了期货运作,此后始将期货作为手段规范市场价格变化带来的经营风险,充分利用期货和现货两个市场,确保企业预期利润目标的实现。13年来,江西铜业在期货方面业绩得到了中国证监会、上海期货交易所有关领导的好评,有关领导认为江西铜业期货运作的基础上引入了期权概念,为规避风险提供了途径。

为了扩大资源,增加资源储备,江西铜业先后投资10500万元,控股四川康西铜厂和山西刁泉铜矿,增加铜冶炼产能3万吨/年,银20吨/年,金1.4吨/年,为公司增加资源提供了十分重要的作用,同时为开发四川、山西等地的资源搭建了平台。与此同时,江西还投入3.3亿元,收购了江西境

内的富家沟、城门山的采矿权;另外,利用技术输出,与巴基斯坦山达铜矿、泰国大众铜业有限公司、赞比亚津巴铜矿进行合作,成功地控制了铜资源。通过实施资源战略,有效地增加了资源储量,为江西铜业的可持续发展起了重要作用。

虚拟经济与实体经济的协调发展,使江西铜业获得了发展资金,确保了国有资产的保值增值,控制了风险,争取了资源,促进了江西铜业全面发展。

加快结构调整,增强企业抗风险能力

近年来,江西铜业一改产品单一制的企业发展的旧模式,积极实施“鸡蛋分装多个竹筐”的方案,着力于调整产品结构,并取得明显成效。2000年江西铜业的加工能力仅有1万吨,2005年已达到17万吨,建成了15万吨/年铜杆项目、6000吨/年高档铜棒一期工程和一批重点工程。硫酸产量从2000年的60万吨左右上升到2005年的110万吨,结构调整有效地提高了企业的市场抗风险能力,提升了企业的竞争能力,增加产品附加值。

与此同时,江西铜业还大力发展循环经济,促进企业可持续发展。过去,由于市场、资源、成本等因素的压力,促使江西铜业寻求经济增长模式的全面



转变,大力发展循环经济,以技术创新和制度创新为动力,最大限度地综合利用资源,通过多年的艰苦探索和不懈努力,2004年江西铜业仅“变废为宝”一项就增加销售收入达30亿元。为了拓展循环经济之路,江西铜业首先从观念入手,抛弃“资源—产品—废弃物”的传统经济理念,引入了“资源—产品—再生资源—再产品”的新经济理念。以科技创新为保障,以产业化为途径,针对“废气、废水、废渣”建立了生态产业链,实现经济与“环境”双赢;污染了几十年的德兴铜矿“大沟”,在江西铜业发展循环经济的过程中得到了根治,河水彻底变清,两岸绿树成荫。

如果说先行一步的实践,使江西铜业成为江西省和中国铜行业的“排头兵”和“领头羊”,那么,在全国铜行业竞争日趋激烈的情况下,江西铜业继续领跑中国铜业则殊为不易。集团公司党委书记顾怀英常常提醒广大干

部员工:“江西铜业正处于至关重要的转折点。如果谋划得当,我们就能够继续在全国前列,更好地发挥排头兵、领头羊作用。否则,必将落后于赶超。”

2006年恰逢“十一五”开局起步,也是江西铜业发展规划第一步战略目标的关键之年。江西铜业站在世界的高度来认识自己,全面落实科学发展观,认真按照“树立新目标、攀登新高峰、再上新台阶”的要求,推进虚拟经济和实体经济的协调发展,推进国际化经营的进程,促进规模的扩张,增强企业的竞争力。在未来的5年里,以铜的采、选、冶、加为重点,催生贵金属的提取和加工,稀有金属的提取与加工及化工三大产业的发展,力争到2010年实现销售收入300亿元,实现利税50亿元,跻身世界铜行业的前三强,为中国铜工业的发展做出新的更大贡献。(姜涛)