

■教人包包子 小伙一年纯赚20万 B02版

■问世仨月余额宝称霸公募基金 B03版

半数报废汽车流失

省城目前正规拆解的只有5000余辆，回收价格低是流失主因



□记者 鲁强

12月1日起，省城绕城高速公路以内区域，黄标车将被禁止通行。据统计，目前省城共有4.2万辆黄标车，在2015年之前报废的话平均一年也得有1万多辆。但据了解，每年通过正规企业报废的报废汽车只有5000余辆，也就是说在省城有5成的报废车没走正规渠道，业内人士透露说，这些本该报废的车辆都流入了非法拆解厂改装、拼装出售或通过二手车贩子流入了农村市场。

拆解厂“吃不饱”已停工多日

26日，记者在槐荫区美里湖街道的山东华嘉资源综合利用公司报废汽车拆解厂中发现，虽然厂区内外堆放了几千辆报废车，但是拆解厂区内并没有进行拆解工作。一位工作人员解释说，因为最近钢价较低，所以他们近几日没有开工。

华嘉公司副总经理葛继伟告诉记者，华嘉公司拥有国内首批报废汽车拆解机，“几年前我们投资600多万元从日本买了两台报废汽车拆解机，一台200型能拆大客车，一台135型拆小轿车，要是开足马力全力拆解的话，两台机器一年拆解5万-10万辆车没有问题。”不过，华嘉公司今年总共才接收了3000余辆报废车，“这几年基本都是这种水平上，可以说我们拆解企业一直处于‘吃不饱’的状态。”

葛继伟说，他们就盼望着今年省城能够出台相关的鼓励“黄标车”提前报废奖励补贴政策，这样的话他们这些正规报废企业的回收量将会很大程度上有所好转。

问及近段时间为什么没有进行

拆解，华嘉公司透露了另一个原因，这是因为旧钢铁的价格低，钢厂最近也不收旧钢铁。

“说起来，我们也是微利企业。”济南泉汇物资再生利用有限公司的相关负责人张先生说。按照规定，报废汽车拆解的发动机、前后桥、变速器、方向机、车架等“五大总成”必须销毁，之后的也就是卖废铁。“以前按照307号规定《报废汽车回收管理办法》拆解的其他零配件能够继续使用的，可以标明‘报废汽车回用件’出售，现在规定严格之后，这一块也不能销售了，正规报废汽车回收企业的利润就更低了。”

比如一辆报废的桑塔纳，整车总重1吨，除去玻璃、坐垫、轮胎不能回收再利用，大约只有六七百公斤可以按废铁卖掉。正规企业按照400元的价格回购，加上托运费、人工费、场地费、环保、税费等费用，再加上现在的废旧金属行情一直不好，记者了解到，目前市场上钢材的价格是1吨1000多元，很可能就会做赔本生意。

报废车回收价格低一吨才400元

之前一段时间，省城交警部门集中整治清理了一批“僵尸车”，许多“僵尸车”同时也是到了期限的报废车，但是没有走报废程序的一个重要原因就是报废的价格太低。目前，省城关于“黄标车”提前报废的补贴还没有出台，正规企业回购的报废货车和客车、小轿车还是按照之前每吨400元的价格，这样一来，一辆小轿车的报废价格还不到1000元。据了解，报废车回收价格标准并无权威部门制定，而是一个通用的行业内部指导价，全国各地大抵都在该价格上下浮动，该标准已经10年左右未变。

对于多数车主来说，购买时花费不菲，在报废时，许多车辆并不是完全不能开，如果补贴价格不具有吸引力的话，车主往往不舍得报废。现在普通轿车的重量一般也都在1吨左右，按照现在废钢一吨1000多元来计算，再加上机动车拆解重量会缩水40%左右，即使当初购买时花费几十万的车辆，进入报废中心

以后车主也就只能领到不足千元。

目前，济南市两家有资质的报废汽车拆解企业，一家是华嘉，另一家是泉汇，他们都盼望着“黄标车”具体细则的出台。记者了解到，2010年机动车以旧换新的政策就让两家正规企业的报废汽车回收量提高很多，当时的政策是1.4升排量以上的小型车可以领取1.8万元的补贴，受到这项政策的刺激，全市2010年报废的机动车达到2万辆左右，是近几年来走报废汽车正规报废程序最多的一年。不过这一政策已经在2010年底取消了。之后，两家企业又回到了“吃不饱”的状态，葛继伟表示，省城的具体细则出台后，回收报废车的数量肯定会有一个很大的增长。

虽然省城的相关细则还没有出台，但是华嘉已经开始接收“黄标车”报废，据华嘉公司的工作人员郑女士介绍，最近每天都能接到不少车主咨询的电话，多的时候一天就能开出40多份报废汽车的回收证明。



相关链接

黄标车是高污染排放车辆的简称，是连国I排放标准都未达到的汽油车，或排放达不到国III的柴油车，因其贴的是黄色环保标志，因此称为黄标车。粗略的区分就是，国产车基本在1996年以前出厂的车辆，进口车在1998年以前出厂的车辆属于黄标车，但是这些车辆有一部分可以改装，另外的则不能。

据悉，《山东省黄标车提前淘汰补贴管理办法》10月1日起实施，在2013年10月1日至2015年12月31日期间提前淘汰的黄标车最高将按补贴标准的110%给予补贴。

非法拆解回收价格超正规企业3倍

据了解，有一大部分报废或快要报废的汽车都流入了一些非法拆解企业。为何正规企业报价这么低，而一些非法拆解企业却可以出价1500元甚至更多，他们靠什么赚钱？有知情人透露说，主要是搞拼装，或拆解出售五大总成、出售旧零件。正规企业的报价与之相比，完全没有市场竞争力，客源的流失也主要就是在报价环节。

记者在网找到一个高价回收报废车的电话，拨通电话后对方称自己在章丘，收到的汽车是拆解后卖废铁。

“是什么车子，哪一年的？”这个回收报废车的老板询问道。“1998年的桑塔纳，大概多少钱？”“你想卖多少钱，你先开个价吧。”当记者表明并不懂行情后，这个老板考虑了一下说道：“1500元。”这就比正规企业的报价高了1000多元。之后这个老板又询问了汽车能不能开，年审手续全不全。

“还能开，只是已经两年没有年审了，手续不全能卖吗？”“没问题，你什么时候卖的话给我打电话，我先看看车况怎么样再说。”

随后记者问道，回收报废车是要

再转手卖还是有另外的销售渠道，这位老板有些警惕地说，是买来拆解卖废铁。但是回收价格这么高，是否还有盈利空间，这个老板并没有回答。

而一位业内人士则告诉记者说，这是因为这些非法拆解企业很可能是将报废汽车拆解之后，销售翻新零件进行获利。

“按规定，正规企业将车辆拆解后，车辆的‘五大总成’必须销毁，其余部分当废铁卖掉。但非法拆解企业不这么做，他们会将车上不能用的当废铁卖，其他很多还能用的零部件，则会翻新加工后再流入市场。这也是报废车能开与不能开价格相差几百块甚至上千块的原因。”据透露，甚至有些收购报废车的还是二手车贩子，收到二手车之后，将报废车刷上油漆稍微改装翻新下，又可以当一部“好车”高价卖给别人，或者是将报废车拆解之后，再进行拼装出售，这样一倒手之间至少能够赚取3000元的利润。这些非法回收企业相比正规企业获得的都是暴利。

“黄标车”补贴冲击报废车非法交易

有知情人介绍说，还有部分报废汽车被作为二手车重新流入市场，多被卖到了农村。知情人称，在二手车市场根据车辆的年限来决定价格，少则3000元，多则上万。不管怎么样，都比到报废中心报废后拿到的补贴多。

28日上午，在槐荫区张庄路西段，许多汽修店门口都停放着几辆标明“吉车转让”字样的二手车。沿着南北路，一家店门口四五辆二手车排成一排，每辆车前后挡风玻璃上都有“此车出售”、“吉车转让”的字样以及电话号码，这些车有家用轿车、面包车等各式车辆。

这些店面有的在门口挂出“高价收购二手车”的招牌，或者在简陋的店墙上涂写着“新车入户、旧车过户、车辆挂靠、保险代理”等各项服务。

记者以替人咨询的身份询问一名

汽修店二手车经营店主，告诉老板自己亲戚有一辆2006年买的夏利，因为两年前买了一辆新车，所以旧车已经几年没年审了，如果再去办理年审等手续还需要花不少钱，这样的情况能不能卖出去。老板迟疑了一阵说道：“要是车况没有大问题的话，碰上农村的买主还能卖出去，只要不开到市区没有交警查就没有问题。”不过这名老板也表示，现在这样的二手车不大好卖了，现在许多农村的人都会选择购买新车而不愿意买翻新的报废车。

“‘黄标车’也不行，以后都不能进市区了，销路也受影响。等到‘黄标车’补贴政策出来之后，二手车生意就只做‘绿标车’了，到时候‘黄标车’都领补贴了，车的来源少，买的人也少了，也就没法做下去了。”这名老板说。

山东华嘉资源综合利用公司报废汽车拆解厂厂区内库存的报废汽车。

记者 鲁强 摄