

江苏连云港江浦村珍藏着村里57年来的近3000册账簿档案——

小账簿见证大变迁

本报记者 薛海燕 蒋波 通讯员 董红旺

德耀中华

全国道德模范候选人接晓燕：
担起『小家』和睦
扛起『大家』幸福

本报记者 王金虎 通讯员 张甲伟

她孝老爱亲，用柔弱的肩膀撑起一个家；她汇聚大爱，身体力行带出好的村风。她就是山东莒县城阳街道东关二街村民口中的好支书接晓燕。

10年前，接晓燕接手了这个远近闻名的“乱”村，成为城阳街道历史上的首位女性党支部书记。她抱定“宁愿自己脱层皮，也要让父老乡亲过上好日子”的想法，啃下一块又一块“硬骨头”。现在的东关二街，经济蓬勃发展，群众安居乐业，后进村变成了模范村。

工作以外，接晓燕还是孩子们心里的“好妈妈”。婚后不久，她便成为3个孩子的“妈妈”。1985年，接晓燕远在东北的大姑姐和姐夫因意外事故突然离世，留下3个孩子，最大的12岁，最小的只有4岁。接晓燕知道后彻夜难眠，第二天，她决定把孩子们接来自家，给他们一个温暖的家。对此，家人劝她：“你才结婚1年，一下子多了3个孩子，别把自己的小日子拖累了。”接晓燕不顾家人的劝阻，坚持把3个孩子接到家里。

平添了三口人，接晓燕家里的开销花费捉襟见肘，特别是孩子们的户口不在莒县，连口粮都成了问题，但再难也不能饿着孩子，每一餐，接晓燕都是最后一个吃。她还专程去学裁剪做衣服，多年来，孩子们的衣服都是她一针一线亲手缝制的。接晓燕不但在物质上没有让孩子们受委屈，而且还十分注重对他们的教育。在接晓燕的悉心养育下，3个孩子健康成长，如今，他们都事业有成，分别成了家。“世上只有妈妈好”，这首歌是孩子们在一家人团聚时必唱的歌曲。

接晓燕是当地有口皆碑的“好儿媳”。结婚几十年，她从没跟公婆生气红脸，无论工作多忙，二老的生日接晓燕从没忘过。2013年，婆婆病重在床，接晓燕在床前悉心照料，老人临终时对她念念不忘：“好闺女，你再给娘梳梳头吧。”接晓燕像往日一样把婆婆的头发梳理的整整齐齐，婆婆就这样在她的怀里安详地闭上了双眼。

接晓燕不仅对“小家”付出真情，对村里这个“大家”更是倾注全部的爱。社区里单亲的、残疾的、重症患者、困难家庭，接晓燕时常挨个登门拉家常、问冷暖。村里的贫困户张属年的妻子有智力障碍，又遭遇车祸导致瘫痪，常年卧床不起，家中还有一个女儿上初中，接晓燕隔三差五就去看望这一家。有一次听说他家又没钱拿药了，接晓燕当即掏出1000元。张属年靠卖花挣点糊口钱，只要接晓燕遇见了，总是自掏腰包买花。张属年一家三口每年开春和过冬的衣服也都是接晓燕一手包办，每年刚入冬，接晓燕早就把清洁燃煤送到他家里。张属年逢人就讲：“接书记对俺那是比亲人都亲啊！”

“人人都遇到跨不过去的坎儿，能帮就得帮！”接晓燕常把这句话说挂嘴边。作为城阳街道东关二街党支部书记，接晓燕用好家风带动了村风。在大家心里，接晓燕就是“知心大姐”，靠得住的“主心骨”。在接晓燕的张罗下，村里成立红白理事会；过去村里几个妇女凑在一起没事干，如今在接晓燕的影响下，姐妹们加入到村里的志愿服务队伍。

十几年如一日的真情付出，接晓燕担起了“小家”的和睦，扛起了“大家”的幸福，身体力行诠释着“人间有大爱”。

影像·故事

残疾夫妻养鸡致富

吉 摄摄影报道

山东枣庄市市中区齐村镇凤凰村农民王广成今年46岁，因病致残，他和44岁的妻子滕茂秀同为残疾人。夫妻俩不等不靠，在村庄西自然环境优美的山林里搜集散养鸡，为此，平时省吃俭用的夫妻俩经常光顾书店，花几十元甚至几百元购买有关饲养土鸡技术的书籍，还四处请教畜牧专家和有经验的养殖户。

他们为了方便管理散养的土鸡，达到饲养出“生态鸡”的目的，全家人搬进深山。目前，他们的土鸡年出栏量已由当初的几百只发展到现在的1万多只。



滕茂秀(右)和丈夫王广成在山林里给散养的土鸡喂食加水。夫妻俩让土鸡自由自在地在山林中觅食、奔跑，保证土鸡每天的运动量，确保饲养出健康的“生态鸡”。



每到炎热夏季，王广成夫妻俩把白菊花浸泡在泉水中制作成“菊花茶”供土鸡饮用，防暑降温。他们散养的土鸡个大体壮味美，畅销市场。



连云港海州区江浦村档案室里存放的近3000册账簿和保留的记账凭证。(资料图片)



我和我的祖国

6月23日，记者走进江苏连云港海州区浦南镇江浦村档案室，一排整齐排放的档案柜引人注目。打开档案柜门，是一本本用麻线装订、按年度编号码放的账簿及档案。在这个面积不大的档案室里，存放着村里57年近3000册账簿及档案，它们无声地诉说着这个普通村庄由穷变富、由弱变强的故事，也浓缩和记录了中国农村的发展变迁。

账簿档案越积越“厚实”

江浦村是个合并村，于2001年由郎墩、包埠、龙江、团结4个村合并而成。如今村里保存的账本，要追溯到1962年。

今年79岁的袁兆华是原郎墩生产大队的会计。他回忆，当时的大队干部们“执意”将一些账簿和重要文件保留下来，后来虽有人提出卖了这些旧账簿，理由是既能换钱又能腾出柜子和房间，可57年过去了，村干部换了一茬又一茬，账簿文件也一添再添，却谁也没卖。

江浦村现任会计范宝友是2001年村子合并时上任的。“当时发现散落着的各类账簿和文件有上千册，觉得这些旧账都是活着的历史，既可以备忘，也可以让子孙后代了解村庄的发展历程。”范宝友回忆道，2002年，他建议村委会辟出一个房间成立档案室，把会计账簿、票据、证书、文件等装订成册保存下来，这才有了现在规模的“无声宝贝”。

在档案室里，范宝友随手拿出几本账簿向记者展示：“合并之初，全村净负债167.5万元，人均负债1000元，用于基础设施的开销基本没有，全村没有一条水泥路，没有一条下水道。到了2017年，村集体收入已达到160万元，农民人均年收入也从1962年的14.51元增加到2.38万元……”说起村里的变化，范宝友滔滔不绝。

当地经济社会的巨大变迁在这一串串数字里鲜活地显现出来。最近几年，范宝友又新收集了1000多册账簿及档案，到目前为止，档案室里的各类档案已近3000册。根据最新记录资料，2018年江浦村的村集体收入已经超过了470万元。

现代农业强了村庄富了农民

在位于江浦村的海州智慧农业体验中心，村民张继梅正和几位工友忙着打理丝瓜藤。“现在用的全是高科技。瞧，这种家庭阳台蔬菜，全部是水培，底下有个小水箱，水打上来再下去，一天能循环两三个小时，很多以往离不开人工操作的，现在都自动化了。”张继梅说。

以前，张继梅和老伴只有家里几亩地的收成，日子过得紧巴巴。近几年村里农业产业发展如火如荼，她把家里的几亩地流转了，每年有固定的一笔土地流转金，自己则在家门口上班，老伴在镇上干临时工，两人每个月加起来有4000元左右的收入，生活越过越好。

在江浦村，像张继梅这样的家庭比比皆是。“根据档案记载，村里自2009年开始搞产业结构调整，大力发展高效设施农业。从那个时候起，渐渐形成青壮年外出打工、妇女家门口就业的模式，各家的土地都流转出去，现在1亩地每年流转金1200元，村民收入无形

中提高了。”江浦村党委书记李罗华介绍，目前全村已实现土地流转8500亩，流转率达80%以上。

近年来，江浦村依托省级现代农业产业示范园，先后引进了3家农业龙头企业，成立了17家专业合作社和3家家庭农场、4家生态园，建立了果蔬、苗木、水产、优质稻米“四大基地”。不仅如此，4个行政村还形成了郎墩建筑劳务+千亩浅水藕、包埠打桩夯基+千只(头)禽畜养殖、龙江农机跨区作业+千亩特种水产养殖、团结渔网编织+千亩设施蔬菜的“一村一品一特色”产业新格局。现代休闲、采摘、观光、旅游农业已经成为村民实现小康的“稳定器”和“压舱石”。

美丽乡村使人安居乐业

“以前村里的民居低矮简陋，沟河淤塞不畅，道路泥泞难行，现在98%的村民都住上了楼房，村里村外所有道路都实现了硬化，到处水清岸绿。”今年62岁的村民李新和居住在江浦新村的一栋别墅里，说起现在的生活，他掩饰不住内心的喜悦。

跟着游客办旅游

本报记者 魏永刚

百姓身边事



湖南怀化市通道侗族自治县双江镇芋头寨的留守妇女吴团练，在她经营的小店门口。

本报记者 魏永刚摄

客自己定价。

“一篮子碎红薯卖了93元。”吴团练说，从这件事她明白，村里也可以赚旅游的钱。不久，她回到20多里外的娘家，母亲说木耳、香菇吃不完，让她多带些回去。吴团练就带了很多回来，她想的是，这些东西能不能卖？结果，摆

到路边很快都卖出去了。泡椒、笋干、蜂蜜、腊肉等土特产，吴团练拿出来给客人看，这些山里人日常生活中的土特产都很受游客欢迎。

“来得客人多了，就有人建议开一个饭店。”吴团练说，客人的提议让她豁然开朗。她和家人商量后开始改造自家的房子，把最高的一层重新装修，留出卫生间，改造出一个餐厅。家人帮忙买菜择菜洗菜，做侗族人熟悉的家常菜，一个农家餐馆就这样开起来了。

“2015年，游客教会了我微信收付款。”吴团练说，那一年，不少游客掏出手机付款，自己弄不懂怎么回事。于是，有游客就教她注册微信号，教她在手机上绑定付款功能等。从此，她省去了数钱、找零钱等程序，实现了“手机在手，什么都”。

吴团练卖的所有东西都是从当地老乡那里收来的，她对产品质量要求很严格。七彩泡椒是小店销售最好的产品，这种产品村里家家都有，人人会做。自家泡椒不够卖，她就去老家乡里找。

“找来后，我先亲自尝。”她说，谁家

的味道好，就卖谁家的。寨里做泡椒的大都是老人，他们在做法上不太讲究。吴团练就耐心地提要求，帮助老人提升卫生和工艺水平。

有趣的是，做了两年多生意，吴团练从来没有给游客留下电话号码，也没有想过给产品取个名字。当地有一种虫茶，是一种类似红茶的功效饮品。湖南邵阳一个游客买了两瓶喝完感觉很好，却再也买不到了。

为了这种虫茶，邵阳的客人开车跑了几百里，专门找到吴团练家。“找来的时候都是晚上。”吴团练对这次经历记忆深刻，“客人直埋怨我为什么不在瓶子上留下联系方式”。这让吴团练眼前一亮：给每一个产品附上一张纸，印上自己的联系方式。她掏出手机告诉记者，现在连微信号也写在产品上了。

经常有客人吃完了农家餐还想借宿。从这些客人那里，吴团练听说了“民宿”这个词，不少客人建议她开“民宿”。她和家人商量，2016年重新收拾房子，整理出5个房间，开起了民宿。此后，门口招牌改成了“崖上农家餐旅馆”。

“家里公公、婆婆帮忙，加上我自己”，吴团练说，爱人还在外地打工，他们三四个人经营着这个旅馆，“一起挣钱一起用，生活开销都够了”。

每年三五万元的收入，对于他们一家人来说，已经是“小康”了。说起眼下的生活，吴团练感慨：“这些都是游客教我的。他们教会了我卖山货，教会了我上网，还帮我加入了美团网等旅游网站。我是跟着游客办旅游。”