

# 市检察院开展“送法进农村助力精准脱贫”活动

**本报讯** (记者 徐如景 通讯员 张雪涛 安琪) 5月12日,市检察院党组书记、检察长高德友带领部分班子成员、公诉处、未检处等检察官到扶贫点项城市永丰镇大黄行政村开展内容丰富的“送法进农村助力精准脱贫”活动,并调研精准扶贫工作。项城市委、市政协、政法委、市检察院等主要领导参加。

此次送法进农村活动,一方面采取农民群众喜闻乐见、容易接受的宣传方式,紧紧贴近广大农民群众的物质文化需求和思维习惯,使群众在潜移默化中增强法律意识,在寓教于乐中掌握法律常识;另一方面,注重运用有效载体,丰富农村普法宣传教育的内容,将普法教育内容与农村地区的突出问题相结合,将法律知识与地方戏相结合,使宣传内容更加接地气、入人心,引导广大群众形成遵纪守法的良好风气。检察官结合近年来所办案件和发生在群众身边的典型案例,以《农村常见犯罪分析》《犯罪的危害》《犯罪预防》为题,选择法律效果好、矛盾化解到位的个案,以案说法,边讲边播放视频,声情并茂;教群众学会算因冲动带来的惩罚

账;引导群众和睦相处,遇事要冷静,巧妙化解矛盾纠纷,学会用法律保护自己,远离犯罪;掌握防盗、防骗等方法,共同创建和谐、稳定的美好家园。永丰镇全体班子成员、机关干部、站所长、中小学校长、各行政村三委班子成员和大黄行政村村民共300多人聆听了法制课。

活动现场,高德友等领导向与会村民赠送500余本《送法进农村宣传手册》普法书籍。检察官现场回答群众提出的法律咨询,与群众零距离交流,倾听群众呼声。

市检察院副检察长陈东风代表院党组在致辞中说,送法进农村是检察机关延伸办案职能、担当社会责任的重要举措,旨在提高群众学法、守法、懂法的自觉性,提高运用法律表达利益需求,保护自身合法权益的意识,形成崇尚法律的社会风尚,也是助力精准扶贫的具体体现。

在接下来的精准扶贫调研工作中,高德友一行实地察看市检察院为该村援建的幸福院、卫生室、风力太阳能路灯等使用情况,听取第一书记的工作汇报,并对还未脱贫的贫困户指出帮扶重点,力求尽快实现全面脱贫。

# 市领导暗访督查脱贫攻坚工作

**本报讯** (记者 卢好亮 张艳丽) 5月12日,市委常委、周口军分区政委元相学,到郸城县巴集乡扶贫联系点检查督导精准扶贫工作。郸城县县长李全林,县委常委、县委办主任吕振龙陪同。

在巴集乡田庄行政村,元相学认真听取了该乡精准扶贫工作情况汇报,就精准扶贫开展的有关情况向乡相关人员询问,并仔细查看了该村精准扶贫信息档案,随后深入部分贫困户家中,详细了解他们的生产生活,询问驻村帮扶工作开展情况,并鼓励贫困户增强脱贫信心,提高生产能力,争取早日脱贫。

元相学强调,要增强脱贫攻坚

责任意识,提高政治站位,全力以赴抓好脱贫攻坚工作。要把工作再做细一些,确保精准识别每一个贫困户,让民生工程得民心、顺民意。要充分发挥好乡、村两级干部和驻村工作队积极性、主动性,努力做到真扶贫、扶真贫,把扶贫工作落到实处。

李全林表示,今后全县各级各部门要深挖思想根源,切实解决扶贫工作中存在的重视不够、不到位、不作为等问题;要进一步压实责任,完善扶贫制度,落实好扶贫政策;要根据贫困户的不同致贫原因和脱贫需求,制订长效、持久帮扶方案,杜绝返贫现象发生。

5月12日,副市长王田业带领市扶贫办、交通运输局有关人员深入商水县黄集镇童岗行政村暗访调研脱贫攻坚工作,现场发现问题、指导工作、督促整改。

王田业一行首先来到童岗行政村,询问该村扶贫工作进展情况,深入了解贫困户总户数、总人数及致贫原因,仔细检查建档立卡工作是否规范、帮扶措施是否具体、帮扶工作是否到位。之后,王田业一行深入贫困户家中进行走访,每到一户,王田业都详细询问他们的家庭情况、收入来源、身体状况、生活中的困难及结对帮扶工作情况。

王田业在暗访调研过程中对乡、

村两级干部强调,要加强政策宣传,提高村民对扶贫政策的知晓度,增强贫困户脱贫自信心,增强贫困户脱贫意识和自强意识。要健全扶贫台账,按照脱贫攻坚工作要求,认真做好档案规范化管理工作,确保不留一户、不差一项,把脱贫攻坚档案做实、做细、做精准。要深化驻村工作,第一书记要沉下心、住下来,经常性地开展入户走访,听取群众意见,努力为群众办实事;坚持因户施策,增强帮扶的针对性和实效性。要聚焦产业发展,立足资源禀赋和产业基础,发展地域特色突出的脱贫产业,打好产业牌,增强贫困户的造血功能,让群众真正脱贫。

# 建业集团发力精准扶贫

**本报讯** (记者 李国阁) 扶贫攻坚,企业责无旁贷。5月12日下午,周口市东新区与建业集团周口区域总公司在东新区管委会举行扶贫攻坚计划框架协议签约仪式,市城乡一体化示范区党工委书记建志和建业集团周口区域总公司总经理马晓腾签订了政企联合扶贫攻坚框架协议。这标志着建业集团周口区域总公司参与精准扶贫的工作计划正式启动。

据了解,建业集团周口区域总公司帮扶对象是东新区9个贫困村的466户贫困户。帮扶内容主要是就业扶贫。建业通过在许湾乡建设的绿色基地项目,除给予贫困户固定土地流转费用外,设置“就业扶贫基金”,给有劳动能力的贫困户提供就业岗位,引导就业脱贫,对于没有劳动能力的贫困户

实行“就业扶贫基金”补助。建设公共服务设施。建业集团利用自身优势在贫困村进行道路修建及公共服务设施改造,设置村公共文化活动广场、健身器材、阅览室,改造升级贫困村的学校、幼儿园等。建立“就业扶贫基金”。建业集团联合东新区举办公益活动,组织大众参与,发动社会力量进行捐赠。利用扶贫资金确保贫困户增收。建业集团在绿色基地实施有机蔬菜种植合作项目和有机牧场合作养殖项目,贫困户通过扶贫资金入股,每年可以得到固定返还的本金及分红,实现固定受益。

另外,建业集团周口区域总公司将发动员工及业主与东新区贫困户结成对子,按照“爱心扶贫周口没有陌生人”的理念实行精准扶贫。



# 我市新增一所民办高中

近日,副市长、市教育局局长刘占方带领市教育局相关领导和郸城一高校长刘成章、周口新星学校董事长刘永文、项城正泰博文学校董事长闫正实地察看了周口高中筹建情况和生源地周口新星学校教学工作。据了解,今年我市将新增一所民办高中,命名为“周口高中”(郸城一高分校),办学模式为周口新星学校和项城正泰博文学校共同投资,与郸城一高联合举办。办学地点在周口市基础教育园区(川汇区中州路北段,原农校校址),是一所寄宿制全日制高级中学,今年秋季计划招生3000人。

记者 陈军强 摄



# 养牛使我走上致富路 ——记郸城县宁平镇彬发养牛场场长安玉彬

记者 李一 马四新

**人物名片**  
安玉彬,1980年生,郸城县宁平镇双庙行政村安庄村人,现为郸城县宁平镇彬发养牛场场长。2014年他被评为周口市劳动模范。

15岁,他辍学回家,捡起了祖传的手艺,从事贩牛和卖牛肉的生意。20岁,他跟着姐姐到天津做小生意,从贩卖海鲜做起,到自己开店从事海鲜批发,年收入达40万元。32岁,他回乡创业开办郸城县彬发养牛场。目前,他的养牛场最高存栏量达1100多头,年产值2000多万元,年盈利达200多万元。

从300元开始打拼,到如今坐拥资产2000多万,安玉彬,这个80后“农村娃”花了15年时间,创造了众人称道的“致富传奇”。日前,记者来到郸城县彬发养牛场采访了他,聆听他精彩的创业经历。

**家境贫寒辍学步入社会**  
初见安玉彬,他粗壮的身材、黝黑的皮肤,给人以精明能干、健康活力的印象。

走进养牛场,只见干净整洁的牛圈里牛几个个膘肥体壮,有的淡定远眺,有的闭目养神,一副悠然自得的样子。“春节刚过去,现在牛少了,只有300多头,等到过一阵子我会再进几百头。”安玉彬介绍说。

在制备草料的车间里,安玉彬和记者说起了自己的创业路。

由于家境不是很好,为给家庭减轻负担,安玉彬15岁就辍学回家走上社会。他家里有祖传的活牛屠宰的手艺,安玉彬从小就耳濡目染,对牛可谓百事通。于是,年纪轻轻的他就捡起了这门手艺,开始走街串巷贩牛和卖牛肉,他这一干就是几年。

2002年的时候,郸城县牛肉市场开始不景气,22岁的安玉彬也失去了生活来源。面对生活上的艰难,为了糊口,他选择背井离乡,跟着姐姐一起到天津去做生意,由此开启了他的精彩创业之路。

**独具慧眼发掘海鲜市场**  
2002年的春天,在天津南开区的一条小街道上,一家板面馆悄然开业了。怀

着对生活的热情,安玉彬和姐姐每天起早贪黑,精心维持着这个小小的面馆。然而,由于经营不善,3个月后,安玉彬和姐姐所带的本金全部赔完,姐弟俩仅剩下300元。姐姐受不了外面的艰难回家了,偌大的天津就剩下他自己。

“当时一个月房租是150元,交完房租后所剩无几,更别提创业的本金了。”安玉彬说,他便和房东商量,先租房后交钱。

就是困难到如此境地,安玉彬也从来没有过回家的念头。“既然出来了,就不能这么灰溜溜地回去,这点难处算什么,不打算拼一番成绩我绝不回去。”安玉彬如此给自己打气。

人在走投无路的情况下,自然会想方设法生活下去。怀揣着仅有的300元钱,安玉彬开始琢磨着做一些小生意。一次偶然的机会,他出门买早饭的时候,发现有卖海鲜的摊位生意十分火爆,有着生意头脑的他立刻发觉这是一个挣钱的门路。

别人做得来,自己也能做。他连续观察了2天之后,便决定自己也卖海鲜。说干就干,当天凌晨1点,他便骑着自行车跑到20公里外的水产市场开始进海鲜,然后到附近的早市上去贩卖。就这样,他开始贩卖海鲜维持生活。一个月后,因为不懂行,他居然没有挣到一分钱还把本金赔完了。

同村的人见他如此窘迫,便介绍他去工地打工,但是被他婉言谢绝了。因为他就是瞅准了海鲜这个巨大的市场。向老乡借了300元钱,他又开始卖海鲜了。由于进货的时间都是夜间,路况不好,他骑自行车不知摔了多少次,受了多少次伤,但他都咬牙坚持着。皇天不负有心人,4个月过后到年的时候,他凭借着出色的经营头脑成功赚到了1万元。

通过卖海鲜他挣得了人生的第一桶金,也尝到了甜头,之后便一发不可收拾。一年后,他赚了10万元。到2005年,他一共挣得了40万元。

手头有钱了,他开始想着做大做强。做零售海鲜进货价格始终受制于人,不如自己做水产批发。2005年4月,天



郸城县彬发养牛场场长安玉彬。

记者 李一 马四新 摄

津市王顶堤水产批发市场最小的水产批发部——彬发水产批发部正式开业,当年他挣得30万元。之后,彬发水产批发部每年纯利润达到了40万元。

**回乡创业开办牛场**  
在同村人看来,安玉彬在外面挣了大钱,获得了巨大的成功,但是别人看不到他背后的辛酸和艰辛。

“在外面虽然挣钱,但永远不是家,特别是逢年过节的时候,我总是感觉到特别的孤独。”安玉彬深情地说,特别是父母渐渐年迈,身边也需要他的陪伴。这时,他便萌发了回乡创业的念头。

可是回去又能做些什么呢?他便想到了自己特别熟悉的行当——养牛。他立即回来进行市场调研。经过实地调研,

他惊喜地发现人们生活水平提高了后,膳食结构有了新的变化,对食用效果相对健康的牛肉需求比以前多了不少。同时,随着农业机械化发展,散养牛的农户变少了,更别提大规模的养牛场了。有独到眼光的他决心回乡办一个大型的养牛场。

养牛本就不是件容易事,办一个大型的养牛场更不容易,对场地、资金和技术都有很高的要求,这让他又有了顾虑。这时,安庄村党支部书记得知他有回乡开办养牛场的想法后,立即把这一消息上报给了郸城县宁平镇政府。宁平镇政府得知之后高度重视,立即派人同他进行了联系,并向他详细讲解回乡创业的优惠政策,这更坚定了安玉彬的信心。

2012年3月16日,他积极响应当地政府号召回乡创业。4月16日,一个月的时间,一个占地80亩,可存栏2000头牛的彬发养牛场建成。

养牛场是建立起来了,没有牛怎么办!经过打听,他得知吉林的牛品种是全国最好的,2012年4月28日,他到吉林省伊通满族自治县买牛,当时就拍板买下了139头牛。

走在干净整洁的养牛场里面,看着一头头牛每天茁壮成长,安玉彬满心欢喜。正当他准备甩开膀子大干一场的时候,一场祸事悄然降临到他的头上。经过长途运输,以及气候和温度的差别,不到一周,他的牛大部分出现了应激反应,生病了,这下可把安玉彬急坏了,他立即联系镇畜牧兽医站的工作人员进行救治。就这样,他和工人每天早上6点起床,凌晨1点多才睡觉,没日没夜地照顾他的牛。两个月后,大部分牛转危为安,但是还是死了26头,经济损失达40万元。

这给了安玉彬一个巨大的打击。他意识到技术和经验不足是养牛遇挫的重要因素,他多次来到县县的畜牧站和县畜牧局,向专业技术人员请教。之后,镇畜牧兽医站的工作人员主动上门指导各种技术,他的养牛场才逐步走上正轨。

**独辟蹊径开发牛肉市场**  
牛是养起来了,可没想到更大的难处正在等着他。2013年春天,他养的大部分牛可以出栏了,没想到碰到整个市场活牛滞销,养的牛根本卖不掉。安玉彬无奈只能低价卖给开封尉氏中原皓月活牛屠宰场。

活牛卖给别人,别人定价。为了不受制于人,他只得自己屠宰卖牛肉。同时,为了更好地把牛肉销售出去,他想起来开办牛肉汤馆,亲自跑到开封学习牛肉汤制作技术,2014年8月,他的牛肉汤馆开起来了。由于用的是真材实料,牛肉汤馆一开业生意就特别火爆。一年后,他的牛肉汤馆平均每天营业额达1.5万元,人流量800余人次。同年,他招聘牛肉师傅,自己制作熟牛肉。因为是放心肉,不含任何添加剂,他制作的牛肉第一年居然脱销了,卖了一万多斤。

看着自己制作的熟牛肉这么畅销,有着商业头脑的他立即注册了“宁平彬发”牛肉商标。目前,他的养牛场最高的存栏量达1100多头,年产值达2000万元,年利润达200万元。

如今,在郸城县,提及安玉彬和他的“彬发”牌牛肉可谓无人不知、无人不晓。他个人也于2014年被评为周口市劳动模范。

**打造养牛产业链 带动附近村民共同富裕**

4年多的养牛经历让安玉彬深深地感受到,要想养殖事业得到发展,光靠个人力量是不行的。“多亏了县畜牧局、县科技局和镇政府等部门的扶持,才有了如今的彬发养牛场的发展。”安玉彬说。

安玉彬告诉记者,他经过几年的实践摸索,已经掌握了一套比较成熟的养牛技术,他准备把技术传授给附近的村民。村民只要愿意养,小牛崽、技术他都可以提供,牛长大了按市场价格回收,村民只需付出简单的劳动力,就可以在家创造财富。

“以前养牛卖不上钱,牛贩子定收购价。养‘瘦’了农户,养‘肥’了牛贩子,如果我有加工企业,就可以通过加工增值提高效益。”安玉彬说,下一步,他希望尽快建立起从养殖、屠宰到加工一条龙产业链,让养牛效益达到最大化,带动附近村民一起走上养牛致富路。

**采访札记:**  
一份付出,一份收获。安玉彬用自己的坚毅,闯出了一条回乡创业路。

在采访中,安玉彬的创业历程有着数不尽的荆棘和艰辛,但说起这些他只是淡然一笑。在他看来,做什么事都会遇到困难,只要坚持住、不放弃,所有困难都会成为过去。

“创业要有韧劲,在低谷时贵在坚持,勇于与挫折抗衡,坚信成功就在眼前,爱拼才会赢!”安玉彬如是说。是的,也正是这份坚持,才让他收获了成功和荣耀。在这里,让我们真心地祝愿,安玉彬和他的养牛事业越来越红火。