

证券代码：002318

证券简称：久立特材

公告编号：2013-26

浙江久立特材科技股份有限公司2013半年度报告摘要

一、重要提示

1、说明

本半年度报告摘要来自半年度报告全文，投资者欲了解详细内容，应当仔细阅读同时刊载于巨潮资讯网或深圳证券交易所网站等中国证监会指定网站上的半年度报告全文。

2、公司简介

股票简称	久立特材	股票代码	002318
变更后的股票简称(如有)	无		
股票上市交易所	深圳证券交易所		
联系人和联系方式	董事会秘书	证券事务代表	
姓名	郑杰英	寿昊添	
电话	0572-7362041	0572-7362125	
传真	0572-3620799	0572-3620799	
电子信箱	jljf@jiuli.com	jljf@jiuli.com	

二、主要财务数据及股东变化

1、主要财务数据

公司未因会计政策变更及会计差错更正等追溯调整或重述以前年度会计数据

项 目	本报告期	上年同期	本报告期比上年同期增 减（%）
营业收入（元）	1,382,512,081.88	1,288,155,906.83	7.32
归属于上市公司股东的净利润（元）	101,484,018.50	73,566,292.03	37.95
归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润（元）	96,848,352.43	68,540,352.25	41.30
经营活动产生的现金流量净额（元）	87,434,638.90	23,101,329.01	278.48

基本每股收益（元/股）	0.33	0.24	37.50
稀释每股收益（元/股）	0.33	0.24	37.50
加权平均净资产收益率（%）	6.19	4.80	上升1.39个百分点
项 目	本报告期末	上年度末	本期末比上年末增减(%)
总资产（元）	3,058,093,290.61	2,759,798,065.96	10.81
归属于上市公司股东的净资产（元）	1,670,208,111.27	1,600,008,184.90	4.39

2、前10名股东持股情况表

前10名股东持股情况							
股东名称	股东性质	持股比例（%）	报告期末持股数量	持有有限售条件的股份数量	持有无限售条件的股份数量	质押或冻结情况	
						股份状态	数量
久立集团	境内非国有法人	42.42	132,348,556	0	132,348,556	质押	18,200,000
美欣达集团有限公司	境内非国有法人	21.62	67,446,999	0	67,446,999		
中国农业银行—长盛同德主题增长股票型证券投资基金	境内非国有法人	3.33	10,376,331	0	10,376,331		
周志江	境内自然人	3.06	9,552,960	7,164,720	2,388,240	质押	2,250,000
李郑周	境内自然人	1.37	4,278,217	3,208,662	1,069,555	质押	1,500,000
蔡兴强	境内自然人	1.05	3,287,934	2,998,450	289,484		
全国社保基金一零五组合	境内非国有法人	0.96	3,002,016	0	3,002,016		
中国建设银行—华夏红利混合型开放式证券投资基金	境内非国有法人	0.92	2,858,266	0	2,858,266		
中国农业银行—长盛动态精选证券投资基金	境内非国有法人	0.68	2,107,167	0	2,107,167		
中国人寿保险股份有限公司—分红—个人分-005L-FH002	境内非国有法人	0.55	1,723,159	0	1,723,159		

深							
上述股东关联关系或一致行动的说明	公司股东李郑周先生系公司实际控制人周志江先生的外甥，持有公司股份4,278,217股。除此之外，本公司未知其他股东之间是否存在关联关系，也未知其他股东之间是否属于《上市公司股东持股变动信息披露管理办法》中规定的一致行动人。						
参与融资融券业务股东情况说明	公司股东美欣达集团有限公司除通过普通证券账户持有34,443,999股外，还通过浙商证券股份有限公司客户信用交易担保证券账户持有33,003,000股，实际合计持有67,446,999股。						

3、控股股东或实际控制人变更情况

控股股东报告期内变更

适用 不适用

实际控制人报告期内变更

适用 不适用

三、管理层讨论与分析

（一）概述

2013年上半年，全球经济仍在动荡中前行；中国经济步入减速调整区间，但总体运行平稳，呈现出了“结构调整稳中有进、转型升级稳中提质”的新格局。“十二五”期间，国家将继续加快推进经济发展方式转变和经济结构调整，着力加强自主创新和节能减排，培育和发展新材料、新能源高端装备制造在内的战略新兴产业。

公司通过二十多年的专业化努力，已经从传统的工业用不锈钢管制造企业转型升级为高品质不锈钢及特种合金材料管的新材料研制企业，服务于石油、化工、天然气、核电等事关国家能源安全的和高端装备制造的国内外大中型建设项目。面对经济转型升级带来的历史机遇与挑战，公司牢牢把握发展契机，始终致力于“长、特、优、高、精、尖”的产品战略定位，不断发展高端新材料在能源行业、高端装备制造行业的应用。近几年来，公司已经成功研发镍基耐蚀合金油管、核电蒸汽发生器用800合金U形传热管、核电站凝汽器用焊接钛管、国际热核聚变（ITER）项目用PF/TF导体铠甲、低温液化天然气（LNG）用不锈钢管道、天然气净化处理用双相不锈钢管道、超长中大口径油气输送直缝焊接管道等新材料新产品，核电蒸汽发生器用690合金U形传热管目前也已完成预批制，产品多次打破了国外垄断，实现产品替代进口，更好地为国家能源行业、高端装备制造行业提供配套服务。

报告期内，受益于下游石油、化工、液化天然气（LNG）、核电等能源行业和高端装备制造业的快速发展，伴随前次募投项目产能的逐步释放，公司紧紧抓住了下游行业快速发展的机遇，高端产品营业收入及利润占比持续提高，公司整体盈利能力进一步提升。2013年1-6月，公司共实现营业收入13.83亿元，比上年同期增

长7.32%；实现净利润1.04亿元，比上年同期增长37.12%，其中归属于母公司股东的净利润1.01亿元，比上年同期增长37.95%。

（二）主营业务分析

1、概述

公司主营业务为工业用不锈钢及特种合金管材、管件的研发、生产和销售，产品主要运用于石油、化工、天然气、电力（包括核电）设备制造等行业。公司目前的产品主要是工业用不锈钢及特种合金无缝管（以下简称无缝管）和工业用不锈钢及特种合金焊接管（以下简称焊接管）两大类。

报告期内，公司主要财务数据及同比变动情况列示如下：

单位：万元

	本报告期	上年同期	同比增减（%）
营业收入	138,251.21	128,815.59	7.32
营业成本	107,584.20	103,607.07	3.84
销售费用	6,810.39	6,441.85	5.72
管理费用	6,463.24	6,378.56	1.33
财务费用	1,483.92	1,985.63	-25.27
资产减值损失	3,339.38	1,463.09	128.24
所得税费用	2,125.73	1,410.90	50.66
研发投入	3,958.21	3,993.03	-0.87
经营活动产生的现金流量净额	8,743.46	2,310.13	278.48
投资活动产生的现金流量净额	-20,618.02	-16,863.75	-22.26
筹资活动产生的现金流量净额	9,340.12	6,152.28	51.82
现金及现金等价物净增加额	-2,791.35	-8,259.98	66.21

2、收入

报告期内，公司实现营业收入138,251.21万元，比上年同期增长7.32%，结构如下：

（1）营业收入

单位：万元

项目	2013年1-6月		2012年1-6月		同比增减（%）
	金额	占营业收入比重（%）	金额	占营业收入比重（%）	
主营业务收入	132,199.56	95.62	124,039.14	96.29	6.58
其他业务收入	6,051.65	4.38	4,776.45	3.71	26.70

报告期，公司持续开拓国内外市场，促使主要产品的销数量稳定增长；同时，公司积极推动产品转型升级，消化了产品市场价格下跌的不利因素，促使主营业务收入比上年同期增长6.58%。

(2) 主营业务收入按产品分类

单位：万元

产品分类	项目	2013年1-6月		2012年1-6月		同比增减 (%)
		金额	占主营业务收入比重 (%)	金额	占主营业务收入比重 (%)	
无缝管	主营业务收入	74,489.54	56.35	58,736.06	47.35	26.82
焊接管	主营业务收入	47,397.21	35.85	55,693.51	44.90	-14.90
毛管	主营业务收入	2,873.47	2.17	1,236.60	1.00	132.37
其他	主营业务收入	7,439.34	5.63	8,372.99	6.75	-11.15

同比变动幅度超过30%的项目原因说明：毛管系制造不锈钢无缝管的管坯，在满足内部无缝管生产需要的基础上扩大了毛管的对外销售。

(3) 主营业务收入按地区分类

单位：万元

地区分类	项目	2013年1-6月		2012年1-6月		同比增减 (%)
		金额	占主营业务收入比重 (%)	金额	占主营业务收入比重 (%)	
国内	主营业务收入	94,583.69	71.55	81,249.00	65.50	16.41
国外	主营业务收入	37,615.86	28.45	42,790.14	34.50	-12.09

(4) 公司主要销售客户情况

前五名客户合计销售金额 (万元)	32,713.62
前五名客户合计销售金额占年度销售总额比例 (%)	23.66

3、成本

(1) 营业成本分类

单位：万元

行业分类	项目	2013年1-6月		2012年1-6月		同比增减 (%)
		金额	占营业成本比重 (%)	金额	占营业成本比重 (%)	
钢管制造业	主营业务成本	101,575.74	94.42	98,867.91	95.43	2.74
钢管制造业	其他业务成本	6,008.46	5.58	4,739.17	4.57	26.78

(2) 主营业务成本按产品分类

单位：万元

产品分类	项目	2013年1-6月		2012年1-6月		同比增减 (%)
		金额	占主营业务成本比重 (%)	金额	占主营业务成本比重 (%)	

无缝管	主营业务成本	57,956.93	57.06	45,815.85	46.34	26.50
焊接管	主营业务成本	35,092.55	34.55	44,842.97	45.36	-21.74
毛管	主营业务成本	2,821.72	2.78	1,192.12	1.21	136.70
其他	主营业务成本	5,704.54	5.61	7,016.96	7.09	-18.70

(3) 主营业务成本按地区分类

单位：万元

地区分类	项目	2013年1-6月		2012年1-6月		同比增减 (%)
		金额	占主营业务成本比重 (%)	金额	占主营业务成本比重 (%)	
国内	主营业务成本	72,197.35	71.08	64,249.24	64.98	12.37
国外	主营业务成本	29,378.39	28.92	34,618.67	35.02	-15.14

(4) 公司主要供应商情况

前五名供应商合计采购金额 (万元)	56,525.51
前五名供应商合计采购金额占年度采购总额比例 (%)	51.99

公司不存在依赖单一供应商的情形。

4、费用

单位：万元

项目	2013年1-6月		2012年1-6月		同比增减 (%)
	金额	占主营业务收入比重 (%)	金额	占主营业务收入比重 (%)	
销售费用	6,810.39	5.15	6,441.85	5.19	5.72
管理费用	6,463.24	4.89	6,378.56	5.14	1.33
财务费用	1,483.92	1.12	1,985.63	1.60	-25.27
三项期间费用小计	14,757.55	11.16	14,806.04	11.93	-0.33
所得税费用	2,125.73	1.61	1,410.90	1.14	50.66

(1) **销售费用**：公司销售费用主要为销售人员薪酬、销售佣金、运保费、包装费和业务招待费等。报告期销售费用的上升主要系产品销售收入上升所致。销售费用占主营业务收入的比重比上年同期略有下降。

(2) **管理费用**：公司管理费用主要为科研费用、管理人员薪酬、差旅费、折旧和摊销、税费等。报告期管理费用上升主要是管理人员薪酬及资产折旧的增加。

(3) **财务费用**：与上年同期相比，财务费用的下降一是贷款平均规模的降低，二是短期融资券以及贷款结构的调整有效降低了资金成本。

(4) **所得税费用**：所得税费用的上升主要系公司实现的利润总额增加；此外，公司控股子公司久立挤压

的“两免三减半”政策优惠期限已过，本期适用25%的企业所得税率，也是影响所得税费用上升的原因之一。

5、资产减值损失

单位：万元

项目	2013年1-6月		2012年1-6月		同比增减(%)
	金额	占主营业务收入比重(%)	金额	占主营业务收入比重(%)	
坏账损失	515.73	0.39	1,353.99	1.09	-61.91
存货跌价损失	2,544.55	1.92	109.10	0.09	2232.31
固定资产减值损失	279.09	0.21	—	—	—

说明：资产减值损失比上年同期大幅上升，主要是因原材料的价格下跌，导致部分存货可变现净值低于账面价值，因而公司计提了相应的存货跌价准备所致；同时，应收款项余额比上年同期末下降，故而计提的坏账准备减少。

6、研发支出

报告期内，公司研发内容包括新产品开发、工艺技术改进、产品应用性能研究、科研平台信息化建设等方面，致力于为工业管道系统提供安全可靠和高性能、耐蚀、耐压、耐高温的不锈钢管和特殊合金管。公司已成功开发多项新产品如“核电蒸汽发生器用800合金U形传热管”、“石油、天然气开采用耐蚀合金油套管”、“大口径厚壁管”等，并实现产业化生产；而目前正在重点开发军工、海洋装备、异型材等行业和领域的新材料新产品，其研发成功亦将对公司产品结构调整产生积极影响，带动公司向高端方向发展。

本报告期内研发投入3,958.21万元，占本报告期末净资产、本期营业收入的比例分别为2.27%、2.86%。

7、现金流

单位：万元

项目	2013年1-6月	2012年1-6月	同比增减(%)
经营活动现金流入小计	151,571.64	124,689.39	21.56
经营活动现金流出小计	142,828.18	122,379.26	16.71
经营活动产生的现金流量净额	8,743.46	2,310.13	278.48
投资活动现金流入小计	1,085.28	637.48	70.25
投资活动现金流出小计	21,703.30	17,501.23	24.01
投资活动产生的现金流量净额	-20,618.02	-16,863.75	-22.26
筹资活动现金流入小计	74,063.40	74,088.18	-0.03
筹资活动现金流出小计	64,723.28	67,935.90	-4.73
筹资活动产生的现金流量净额	9,340.12	6,152.28	51.82

现金及现金等价物净增加额	-2,791.35	-8,259.98	66.21
--------------	-----------	-----------	-------

现金流量表重要项目变动、经营活动现金流量净额与净利润相差金额的说明如下：

(1) **经营活动：**报告期内，公司在业务量扩大的同时，加大了资金回收力度；在消化了职工薪酬、各项税费等支出的上升额后，经营活动产生的现金流量净额比上年同期增长278.48%。

经营活动产生的现金流量净额比净利润减少1,626.67万元，主要是存货及经营性应收项目的增加金额远高于经营性应付项目的增加额。

(2) **投资活动：**报告期内，年产20,000吨LNG等输送用大口径管道及组件、综合办公大楼等项目陆续投入并付款，因此，投资活动产生的现金流量净额为净流出20,618.02万元，比上年同期多流出22.26%。

(3) **筹资活动：**报告期内，公司扣除保证金后的净借款比上年同期增加，尽管公司分红支出比上年同期增长了50%，筹资活动现金净流入依然比上年同期增加51.82%。

(三) 主要业务构成情况分析

1、主营业务利润分行业、产品及地区明细

单位：万元

	营业收入	营业成本	毛利率 (%)	营业收入比上年同期增减 (%)	营业成本比上年同期增减 (%)	毛利率比上年同期增减 (百分点)
分行业						
石油、化工、天然气	53,814.76	37,587.24	30.15	-1.02	-8.37	5.60
电力设备制造	12,532.03	9,817.43	21.66	-1.93	-0.59	-1.05
造船	1,586.60	1,127.51	28.94	65461.98	62889.39	2.90
造纸	532.80	436.30	18.11	851.43	820.66	2.74
其他机械制造	24,181.49	20,898.69	13.58	-4.79	-1.50	-2.89
其他不可分行业	39,551.88	31,708.58	19.83	25.83	18.74	4.79
分产品						
无缝管	74,489.54	57,956.93	22.19	26.82	26.50	0.19
焊接管	47,397.21	35,092.55	25.96	-14.90	-21.74	6.48
毛管	2,873.47	2,821.72	1.80	132.37	136.70	-1.80
其他	7,439.34	5,704.54	23.32	-11.15	-18.70	7.12
分地区						
国内	94,583.69	72,197.35	23.67	16.41	12.37	2.75
国外	37,615.86	29,378.39	21.90	-12.09	-15.14	2.80

说明：造船行业营业收入增幅较大，主要是本期对沪东中华造船（集团）有限公司的LNG船用管实现销售收入767.74万元。

2、主要产品毛利分析

(1) 无缝管：

项 目	2013年1-6月		2012年1-6月
	发生数	比上年同期增减幅度 (%)	发生数
销售数量 (吨)	15,059	28.09	11,757
销售平均单价 (万元/吨)	4.9465	-0.99	4.9958
单位产品成本 (万元/吨)	3.8487	-1.24	3.8969
单位毛利 (万元/吨)	1.0979	-0.10	1.0989
毛利率 (%)	22.19	上升0.19个百分点	22.00

报告期内，公司受益于下游能源行业 and 高端装备制造业的快速发展，借助募投项目，不断加大高附加值产品的市场开拓力度，随着核电站用核一、二级不锈钢无缝管（如堆内构件、控制棒）、国际热核聚变（ITER）项目用PF/TF导体铠甲、核电蒸汽发生器用800合金U形传热管以及镍基合金管等高端产品市场占有率逐年提高，促使无缝管销量与毛利稳步提高。

(2) 焊接管：

项 目	2013年1-6月		2012年1-6月
	发生数	比上年同期增减幅度 (%)	发生数
销售数量 (吨)	14,669	-7.22	15,811
销售平均单价 (万元/吨)	3.2311	-8.27	3.5225
单位产品成本 (万元/吨)	2.3923	-15.65	2.8362
单位毛利 (万元/吨)	0.8388	22.23	0.6863
毛利率 (%)	25.96	上升6.48个百分点	19.48

报告期内，受益于下游能源行业的快速发展，尤其是液化天然气（LNG）行业市场需求的增速，公司募投项目契合行业发展机遇，近几年重点开发如低温液化天然气（LNG）用不锈钢管道、天然气净化处理用双相不锈钢管道、大口径超长厚壁管、镍基合金等产品占领市场实现销售，更进一步优化了客户结构，从而提升了产品附加值。

(四) 资产、负债状况分析

1、主要资产负债项目的异常变动情况及原因说明：

单位：万元

资产负债表项目	期末数	期初数	变动幅度 (%)	变动原因说明
交易性金融资产	334.50	257.15	30.08	系公司期末持有的远期结售汇合约公允价值增加所致。
应收票据	5,243.19	7,816.49	-32.92	系公司期末持有的已收但尚未转让或贴现的票据减少所致。
应收账款	34,437.70	24,401.51	41.13	主要系6月份销售额较大，未到收款期所致。

其他应收款	1,815.12	1,210.72	49.92	主要系应收出口退税增加所致。
在建工程	32,416.06	20,830.71	55.62	主要系工程项目投入增加所致。
短期借款	31,778.70	46,418.10	-31.54	主要系公司调整借款结构，归还了部分短期借款所致。
应付票据	18,110.00	12,570.00	44.07	主要系公司增加了以票据结算货款的金额所致。
应付账款	21,334.86	13,815.95	54.42	主要系随着业务量扩大及工程投入，所欠货款及工程款增加所致。
应付职工薪酬	4,027.43	1,294.94	211.01	主要系期末应计未发的奖金增加所致。
应付利息	354.27	165.31	114.31	主要系本期发行的2亿元短期融资券需到期一次性付息所致。
其他流动负债	20,000.00	—	—	系发行的短期融资券。
长期借款	10,228.27	4,998.00	104.65	本期新增建设项目，长期资金需求相应增加所致。
递延所得税负债	50.18	38.57	30.10	系交易性金融资产公允价值变动所致。

2、以公允价值计量的资产和负债

单位：万元

项目	期初数	本期公允价值变动损益	计入权益的累计公允价值变动	本期计提的减值	本期购买金额	本期出售金额	期末数
金融资产							
1. 以公允价值计量且其变动计入当期损益的金融资产（不含衍生金融资产）							
2. 衍生金融资产	257.15	77.35					334.50
3. 可供出售金融资产							
金融资产小计	257.15	77.35					334.50
投资性房地产							
生产性生物资产							
其他							
	257.15	77.35					334.50
上述合计	257.15	77.35					334.50
金融负债	0.00	0.00					0.00

（五）核心竞争力分析

公司是国家高新技术企业、国家火炬计划重点高新技术企业，是目前国内规模最大的工业用不锈钢管的专业生产企业。从以下六方面来分析公司的核心竞争力：

1、研发和人才优势

自设立以来，公司坚持走自主创新的道路，逐步形成了以“久立特材研究院”为核心，浙江省博士后科研工作站、新材料研究室、焊接技术、制管工艺研究室、技术装备研究室、检测技术研究室、标准信息研究室以及CNAS国家认可检测实验室等组成的企业研发创新平台，覆盖不锈钢及特殊合金管道制造全程的完整的技术研发体系，先后参与制定了“奥氏体—铁素体型双相不锈钢无缝钢管”（GB/T 21833-2008）、“锅炉和热交换器用奥氏体不锈钢焊接钢管”（GB/T 24593-2009）、“挤压钢管工程设计规范”（GB 50754-2012）等8项国家标准，以及“给水加热器用奥氏体不锈钢焊接钢管”（YB/T 4223-2010）、“锅炉、热交换器用管订货技术条件”（NB/T 47019.1~47019.8-2011）等2项行业标准。在自主培养和外部引进各种技术人才的基础上，公司也十分注重加强与国内优秀高等院校、科研单位的技术合作，先后与中国工程物理研究院、中国科学院金属研究所、北京钢铁研究总院、浙江大学、上海交通大学、西安摩尔石油工程实验室等单位建立了良好的科研合作关系。

2、装备和工艺优势

在无缝管方面，公司是国内少数几家能同时采用国际先进的挤压工艺和国内先进的穿孔工艺进行生产的企业，先进的装备和工艺提高了原材料成材率和产品品质。3,500吨钢挤压机组实现了热挤压生产设备全程自动控制和全流程清洁生产；坯料加热工艺采用了使用天然气的环形炉；二次加热工艺采用了德国制造、代表世界先进水平的工频感应炉；冷加工工艺采用了目前国内先进的冷轧钢管机和液压拉拔机；固溶处理炉的燃料使用了天然气；生产控制系统采用了世界先进的控制软（硬）件，实现了温度、气体和速度由计算机闭环控制，炉内温度气氛控制稳定。依靠上述装备和工艺手段，公司具备了生产油气输送用管、高品质超（超）临界电站锅炉用管、核电站用核级不锈钢无缝管及化工、化肥和化纤用管等众多产品的能力。

在焊接管方面，公司拥有从日本引进的8英寸FFX柔性成型工艺连续焊接机组，大大提高了焊接精度和速度；采用国内先进的X射线探伤和水压试验等检测方法保证焊缝质量，产品质量始终居于较高水平；“年产1万吨油气输送用中大口径不锈钢焊接管项目”中的 $\Phi 630$ 机组是国内第一条采用连续成型焊接技术的生产线，该生产线使大口径焊接管的焊缝质量更加稳定，同时可以生产超长（6、12、18米）的大口径不锈钢焊接管，使用户在安装过程中的现场环缝对接大大减少，降低成本，管道系统安全性得到进一步提高。

3、规模优势

近年来，国内不锈钢管行业处于快速发展阶段，生产企业众多，但规模普遍较小，大多数企业达不到规模经营的要求。公司通过不断的技术改造和产品结构调整，已成为国内规模最大的工业用不锈钢管制造企业。

4、产品优势

近年来，公司开发出多种具备国际先进技术水平的高品质不锈钢及特种合金材料管，产品多次打破国外垄断，实现填补国内空白。公司是国内不锈钢管制造厂商中取得船级社认证最多、最全的厂商之一，相继取得中国船级社（CCS）、德国劳氏船级社（GL）、挪威船级社（DNV）、英国劳氏船级社（LR）、美国船级社（ABS）、法国船级社（BV）等多国船级社工厂认可证书；先后取得PED97/23/EC欧盟承压设备指令认证、AD/WO德国莱茵公司承压设备认证、ISO9001:2008质量管理体系认证和ISO10012计量检测体系合格证书，2012年8月，公司获得注册号为“12 QJ2 0139 ROM”的《武器装备质量管理体系认证证书》，获准从事武器装备专用耐蚀合金钢管的设计开发、生产和服务，以及武器装备专用高温合金钢管和武器装备专用特殊钢钢管的生产和服务。

5、客户优势

公司优良的产品质量赢得了国内外客户的一致认可，目前已通过中石油、中石化、中海油、上海电气电站设备有限公司等国内大型能源、电力企业的供应商审查，获准进入其物资供应体系，并多次被评为优秀供应商。此外，公司还通过了Shell（美国壳牌公司）、ALSTOM（法国阿尔斯通公司）、阿曼国家石油公司、印度BHEL公司、美国ASME核电认证等一系列世界主要石油、电力公司的认证，由此获得了参与上述公司全球项目的资质。

6、品牌优势

通过二十多年的努力，公司已具备了较为突出的品牌优势，近年来获得了多项荣誉称号，为公司品牌形象的树立与推广起到了良好的促进作用。同时，为配合公司的全球发展战略，也出于知识产权保护的需要，公司在全球范围内为公司品牌注册商标，为公司进一步拓展国际市场奠定了品牌基础。

四、涉及财务报告的相关事项

1、与上年度财务报告相比，会计政策、会计估计和核算方法发生变化的情况说明

不适用。

2、报告期内发生重大会计差错更正需追溯重述的情况说明

不适用。

3、与上年度财务报告相比，合并报表范围发生变化的情况说明

不适用。

4、董事会、监事会对会计师事务所本报告期“非标准审计报告”的说明

不适用。

浙江久立特材科技股份有限公司

董事长：周志江

2013年7月27日