

# 大学生创业：是勇敢者之路还是成功的捷径？



时下,创业,成为大学生就业之外新兴的现象,越来越多的大学生选择自主创业。他们往往对未来充满希望,有着年轻的血液、蓬勃的朝气,以及“初生牛犊不怕虎”的精神,而这些都是一个创业者应该具备的素质。

促进大学生创业,一方面可以缓解社会就业压力,另一方面可以促进大学生发挥优势、丰富阅历,弥补自身经验短板。为鼓励自主创业,国家和地方的利好政策层出不穷。有些大学生也是已跻身“成功人士”行列,比如湖北的罗敬宇,去年考上湖北大学的他,初中开始“创业”,如今已拥有过千万元身家;比如江西师大的五位同学,学以致用,成功复制“中国合伙人”,掘得第一桶金。面对这些创业成功的案例,更多大学生心中的创业梦蠢蠢欲动。

那么,大学生们到底该不该创业?“鱼”与“熊掌”该如何选择呢?

## 专家观点

### 兼顾学业和创业才是赢家

去年,同济创业谷共吸引来自全校28个院系近500个具有“市场性、前瞻性、学科交叉性”的项目进行申报,通过评审考核,先后签约入驻项目团队144个,近600名学生成为首批“创业谷”会员。这是一个提倡大众创业、万众创新的时代,尤其是大学生,更会心怀憧憬、倾注热情,有创业的勇气和举动,值得肯定。不过,社会鼓励创业、创新,期待这一代创业者有更高的素质、更

开阔的眼界、更有开创性的平台,如果为了赚钱而严重影响到学习,那岂不是只顾眼前利益,放弃了根本利益,把本领练好,把知识学好,才能有更长远的未来。

同济大学在培养方案中明确了2个学分的创新能力拓展必修课程,目前学校以公选课的方式开设相关课程,有创业的勇气和举动,值得肯定。不过,社会鼓励创业、创新,期待这一代创业者有更高的素质、更

### 创业成功,可遇而不可求

“大众创业、万众创新”掀起了全国范围内的“双创”热潮。青年人善于利用自己的专业知识和创造力,成为创业大潮中的“弄潮儿”。

如今大学生创业受到很多关爱,他们能够获得很多免费的优质资源的推介,但是限于对企业运作的认识深度和对行业的理解,他们的创业项目创意虽好,在运用这些资源方面却并不如人意。很多大学生创业只是出于兴趣,并非以破釜沉舟的决心确保项目必须取得进

展。因此,在很多资源的运用方面,缺乏狠劲。一旦资源的运用困难较大,项目团队往往望而却步,导致无疾而终。面对项目推广的困难,除了补贴消费者之外,项目团队往往难有其他的推广方式,导致项目对融资的需求特别突出。很多项目虽然项目计划书中的财务报表梳理非常漂亮,但是却脱离实际,导致盈利能力预估过于乐观。实际上,很多创业项目利润率极低,甚至在达到一定的使用规模之前,盈利能力为

创业教育为中心的教育体系,才能让他们既能兼顾学业,又能在创业潮里小试牛刀。对于成长中的大学生而言,在校大学生创业并不是放弃了学习的机会,用书本所学的理论知识用于实践,过硬的专业功底才是将来赚钱的‘法宝’,这也是读大学最终的目的。创业,建立在为所学专业实践的基础上,这样才能兼顾“双业”,成为赢家。

同济创业谷 顾旭峰

负值。这就导致项目风险非常大,一旦项目规模达不到,就面临着失败的风险。

嘉定青年众创空间对一些创业案例的观察和思考表明,创业,更多的意义可能还是让创业者能够变换身份,以企业管理者的身份和角度深入的观察、体验和思考商业运作,让他们更快的成长,从而融入社会经济生活。对于创业的成功,可能更多的需要抱着可遇而不可求的心态。嘉定青年众创空间 周满满

### 创业带来成长

在大学里,有实力的学生会选择直接在大学里就做相应的创业活动,开创自己的事业。虽然创业是少数人做的事情,但我觉得这非常值得鼓励,对于大学生来说,创业带来成长。

从个人层面来说,创业是发掘自我能力的过程。创业,需要面对千万种繁杂丛杂的不确定性。创业中的客户挖掘、员工管理、社会关系、发展方向等等,面对各种意想不到的问题,每解决一个都会积累一点成就感。有时前一天你会对自己充满信心,可待到夜半无人时惊醒,又会担心自己的项目会死掉。2015年,一本热门的书《创业维艰》讲到,“在担任CEO的8年多时间里,只有3天是顺境,剩下的8年几乎全是举步维艰”,这种在困境的挣扎其实塑造了一个更强大的人。对那些大学里混过度日,不知所学所用的学生来说,创业的大学生至少是更为可爱的。

对于现有教育体系来说,创业能够拓展思路,培养全面性的人才。互联网时代,各种知识和经验的获取成本大大降低,大学生没有必要毕业后,后再从事相关社会活动。反而,在大学里就参与真实的商业世界来,感

受市场的残酷和美好,面对可能面临的成功和失败,学以致用远比学习知识更难。现有的教育太过于注重于成功教育,大学生一路上顺风顺水,反而是失败风险更高的创业更能够塑造一个人。

从社会创新来说,大学生创业能够带来高科技创新的活力。美国在技术方面的领先来源于硅谷的创新力量,硅谷的创业公司构成了美国互联网21世纪的核心力量,这其中大部分都是斯坦福、伯克利这样的学校孕育的。没有乔布斯和沃森在地下室做创造,就不会有红遍全球的苹果设备。创业是需要土壤的,大学生有活力、有闯劲,愿意去创业,虽然随时可能失败,但是没有一个个失败项目的积累就没有一个个成功项目站起来,大学这片土地能够孕育更多的创新尝试,对于社会创新来说是百利无一害的。

大学生创业无论对于个人、教育体系、社会创新来说都是一次成长的尝试。百花齐放,包容并举,其实创业成本大大降低,大学生没有必要毕业后,然后再从事相关社会活动。反而,在大学里就参与真实的商业世界来,感

同济大学软件学院 郭惠亮

## 聚焦观点

### 嘉定众创空间联盟成立

2015年12月29日,嘉定众创空间联盟成立,成为全区首个创新创业服务机构的“朋友圈”。首批成员单位共有39家机构,其中包括27家众创空间、3家资本投资机构、4家金融机构、3个平台机构和2家创业服务机构。预计,到2017年,全区众创空间可达40家,面积约30万平方米。

据悉,2015年,嘉定区级众创空间备案27家,3家创业服务机构被认定为上海市众创空间,全区市级科技企业孵化器总量达11家。

## 说你说我

### 创业,心之所愿

□万晓文

印象中,触发第一个创业念头是因为看不得太多同学都沉溺于网络游戏而忽视了社会活动。于是,在一番轰轰烈烈的“拉团队、找资源、搞开发”运动后,一款名为“微同济”的APP应用诞生了。不过“来也匆匆,去也匆匆”,项目运营不到一年,团队就四分五裂。初次创业的道路没有走远,但是让我明白创业不能是头脑发热时的决定,必须是深思熟虑、慢慢积累后的产物。

后来的经历对目前的事业影响甚多,因一次偶然的机缘,我进入了国内最大的评估公司,真正开始了助力企业对接资本市场的工作。在那段时间里,我接触了IPO、并购、重组等不同的项目。加之平日在与咨询界多年的父亲聊天时,了解到投资机构做尽职调查时很容易会因为项目在财、法、税方面的不规范而难以快速做出投资的决定。让我逐步形成了创立一间符合当下市场需求的创业服务公司的念头。

从成立“取心咨询”至今已有一年,这也是我摸索成长的一年。对于大部分人来说,这是一个鲜有人深耕的领域,但需要整合的资源和学的方法却故已有之。所以,与其说这是一个崭新的领域,更应该说这个领域因为高投入和高风险而鲜有人问津。而之所以会选择这样一条道路,是因为我实实在在地认为,在大众创业的当下,需要有人水准的咨询服务给到创业者,也坚信在这个领域的付出也定会帮助我在业务上获得提升和发展。此刻的决定,带着我与许多创业公司走到了一起,可能回报来得不是那么的快速,但每一步的感动都夯实了彼此的信任,正是这份信任才是在资本市场之中最难能可贵,也是我们未来能够一起走远的基石。

创业,是我内心的愿望,真诚服务也是我内心所想。希望通过点滴的努力,逐步提升自己团队的能力,通过项目的积累,在帮助更多企业在资本市场上健康成长的同时,也能打造出属于中国的高端咨询品牌。



### 待到时机成熟,成功才会更加牢靠

□冪福

大三时,我进到一家证券公司实习,虽然陆陆续续干了一年打杂的活,但是耳濡目染金融圈里每天那么多钱过来了又去,让我心里也痒痒的。读了马云、马化腾等成功人士的各种赚钱经,更让我感觉应该让人生再精彩些。

在同学们奔波于各个招聘会投简历的日子里,我把自己的钱全拿了出来,又加上父母的赞助,和小伙伴一起做起了生鲜电商,自己设计平台,洽谈物流,算是一头扎进了创业大军里。但是一段时间后我发现,原来以为前面还是一片“蓝海”,没想到里面已经杀红了眼。生鲜电商小公司太多了,无论在物流还是资金链上,我们都没有优势。眼看着钱要“烧光”,我和朋友们只能开始四处找“天使”,大公司自然看不上我,一些小企业感兴趣,却又提出了很多苛刻条件。到最后,我们还是依靠着各自父母的资助,才得以喘息。

创业的压力比我想象的更加“亚历山大”,每天很晚睡觉,却要很早起床,三餐都是泡面,最后闻到味道都想吐。原本一百八十斤的我在创业之路上,瘦掉了近五十

斤,小伙伴感叹:创业这一“减肥神器”效果“杠杠滴”。坚持半年后,我们的亏损渐渐收窄。我们收缩经营范围,从学校的小范围深耕进了社区。同时我们在货源和物流上也掌握了门道,找到了比较合适的合作伙伴。感觉创业的荆棘小道就要变成康庄大道了,正当我打算大展宏图的时候,就同许多电视剧一样的狗血剧情出现了——内讧!当时小伙伴几个谈股权都是口头约定,也没正儿八经的协议,拿出的钱谁多谁少也只手写记账,十分简单。眼看要盈利了,大家就为了各自的股权闹矛盾了。而随着公司业务发展推进,在发展策略上我们也有了分歧。最后,有人辞职不干,有人被硬生生排挤出,大家不欢而散,创业之路戛然而止。

如今,我又回到了金融行业,安分守己做着“打工一族”,浏览着网络上的各种创业新闻。我始终认为创业是个好事情,但是创业不是请客吃饭、耐心、细致、信任、果断……种种元素缺一不可。不成熟的人,不应该轻率“赶时髦”,一切待到时机成熟,天时地利人和,成功才会更加牢靠。

## 他山之石

### 国外的大学生创业情况如何呢?

对于绝大多数刚刚走出大学校门的毕业生来说,创业并非一日之功。相比之下,国外的大学生创业情况如何呢?

#### ● 瑞典:创业教育涵盖一生

瑞典是名副其实的创新之国。以相同的人口基数计算,瑞典是全世界专利及专利申请数最多的国家之一。宜家、伊莱克斯、沃尔沃、爱立信这些著名品牌都来自瑞典。这个富有创新精神的国家具有一套完备的创业教育体系。目前,瑞典的创业教育已纳入到国民教育体系之中,内容涵盖了从初中、高中、大学本科直到研究生的教育过程。瑞典的中小学开发了大量的创业教育课程和游戏,使学生们从小就对创新、竞争、成本及利润等重要概念产生兴趣。瑞典的大学不仅承担着为在校学生提供创业教育的任务,同时还大量开办了许多社会创业培训项目。这种全员参与式的创业教育体系,使创业精神成为社会推崇的一种价值理念,也为整个社会培养了数量极大的创业后备力量。

#### ● 美国:创业大赛“推销”创意

美国大学生的“创业计划”大赛是一种成功模式,让参赛大学生就某一项具有市场前景的新产品或服务撰写创业可行性报告,在企业界积极参与下,一些获胜的可行性报告最终能获得风险投资。“创业计划”在美国高校中由来已久,自1983年美国德州大学奥斯汀分校举办首届商业计划竞赛以来,美国已有包括麻省理工学院、斯坦福大学等世界一流大学在内的20多所大学每年举办这类竞赛。Yahoo、Excite、Netscape等公司就是在斯坦福校园的创业氛围中诞生的。美国麻省理工学院的“5万美元商业计划竞赛”已有19年的历史,影响非常大。据统计,美国表现最优秀的50家高新技术公司有46%出自于麻省理工学院的创业计划大赛。风险投资家们蜂拥而入大学校园,寻找未来的技术领袖,在竞赛中获胜的学生日后大多都成为美国高科技企业的领军人物。

#### ● 韩国:超过1/4大学生创业

十年前,能获得大公司的一份就业合同是许多韩国大学生梦寐以求的。而现在,选择自主创业的大学生已经超过1/4。在对一万名在校大学生的一份调查中,28%的被调查者表示将放弃就业,选择自主创业;在选择自主创业的大学生中,超过半数的大学生选择创业的原因是“收入高”以及“受到成功人士激励”,“为了生计而创业”的人仅占5.4%。近年来,韩国自主创业的大学生不仅深入到尖端科技领域,还活跃在传统制造业和农业等多个领域。

## 我要发言

### 一楼 忠贞不渝

很多大学生创业,真正挽起袖子来干时,实际上还是那副子虚乌有,并不是一个从战略到规划,从理性到辨析的过程。

### 二楼 蓝色联盟

一切皆有可能。个人认为,求学+创业可以两不误,“大二学生成千万富翁”,不管有没有,不管是真是假,若真有此事,当以此为鉴,超过之。若此事为虚,你为什么不能成为第一个?

### 三楼 tigerzcy

大学四年的熏陶如果错过了无法弥补的,而创业必须投入的时间精力非常大,绝非鱼与熊掌可以兼得,大学生就应该以学业为重,多读书多充实自己。

### 四楼 武神

创业,并不简单的开公司做老板,而是以创新引领创业,挖掘学生的创新精神和实践能力,通过运用已有知识和学习新知识以解决实际问题。

### 五楼 泽华

政府鼓励大学生就业创业的政策措施,初衷可嘉,但忌讳的是一窝蜂,缺乏孵化时间及个性化培育,更要避免创业失败者沦为社会弃儿。

### 六楼 浪里淘沙

必须透过现象看背后。创业只是大学毕业生就业方式中较为新鲜的一种。更多的学生,依然是通过传统的就业渠道毕业后成为“员工”,这有赖于社会就业岗位的稳定供给。

### 七楼 湘牛

从长远看,相比眼前的创业本身,我认为创业的氛围和创业精神的传承更为重要。

### 八楼 喜来乐

创业成功自然是喜事,可就算是失败也可以算是利大于弊,也是一种人生历练啊。潇洒走一回,理论付之于实践,认清自己的优劣势,为下一段充电学习定好方向何乐不为?