

柳州化工股份有限公司

关于 2014 年年度报告事后审核意见函的回复公告

本公司董事会及全体董事保证本公告内容不存在任何虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏，并对其内容的真实性、准确性和完整性承担个别及连带责任。

2015 年 3 月 30 日，公司收到上海证券交易所《关于对柳州化工股份有限公司 2014 年年度报告的事后审核意见函》（上证公函【2015】0280 号）。公司现就事后审核意见函中有关问题回复如下：

一、关于销售链条和市场关系

问题 1：产业链情况。报告期内，天然气价格持续上涨，而煤炭价格不断走低，公司主营产品尿素的上游为煤头，与气头尿素相比具有较大成本优势。此外，公司于 2014 年 6 月完成湖南中成和振华实业的收购，主营产品发生变化。请结合公司主营产品的上下游供需状况、价格走势及同行业竞争情况，补充披露各主要产品的产业链结构、产能产量、影响利润的主要因素。

回复：

公司完成湖南中成和振华实业的收购后，主营业务新增保险粉、双氧水的生产和销售，形成了尿素、硝酸铵、保险粉及双氧水为核心的四大主要产品。

一、煤头尿素成本显现优势，统一出口关税后有望缓解产能过剩压力

尿素又称碳酰胺，是目前使用量较大的一种化学氮肥。煤头尿素主要利用无烟煤、电和蒸汽制合成氨，再利用合成氨和二氧化碳在一定条件下合成尿素。尿素下游直接作农业氮肥以及作为原料生产复合肥、尿素及硝酸铵混合物的水溶液等农业肥料。

国内尿素目前产能严重过剩，但是局部地区存在产能不足的情况。2014 年国内尿素行业低迷，全行业基本都处于亏损状态，在出口关税税率下降的情况下，我国尿素出口 1362 万吨，同比增长 64.7%，带动 2014 年下半年国内尿素价格有所反弹。2015 年，国家取消了氮肥淡旺季的分税税率，实施全年统一的出口关税税率。根据《2015 年关税实施方案》，尿素全年出口税率为 80 元/吨，延续 2012-2014 年对出口关税的放松的态势，将有利于缓解国内尿素产能过剩局面。

近年来，由于煤炭价格下降，天然气价格上升，煤头尿素成本较气头尿素成本有一定优势。根据国家发改委的通知，自今年 4 月 1 日起，天然气存量气及增量气价格正式并轨，其中化肥用气价格在现行存量气价格基础上适当提高，提价幅度最高不超过每千立方米 200 元。受益于煤炭价格维持低位，公司尿素成本赢得一定的竞争优势。

目前，公司尿素产能为 30 万吨/年，2014 年尿素年产量为 30.28 万吨。影响公司尿素利润的主要因素是煤、电、汽价格，以及尿素的市场价格。

二、硝酸铵供需矛盾依然突出，价格维持低位运行

硝酸铵的上游原材料主要为煤炭、天然气等基础能源，属于大宗能源产品。硝酸铵主要用于下游民爆行业的炸药制造和化肥行业的硝基复合肥、尿素及硝酸铵混合物的水溶液等的生产。炸药广泛应用于矿山开采、公路、铁路、农田水利建设等基建行业，消耗量较大。特别是由于颗粒硝酸铵具有空隙率高、水分含量低、吸油率高、爆度高、不易结块、易于出口等优异性能，越来越受到民爆等下游行业的欢迎。

硝基复合肥对烟草、玉米、蔬菜、大多数水果（对苹果着色能力较好）、草坪、林木等经济作物能够起到增产增效的作用，对 PH 值较高的土壤环境、干旱少雨地区以及土层较薄的喀斯特地貌地区效果尤为明显。此外，相对于尿素的氨态氮，硝基复合肥的硝态氮能够被土壤直接吸收，肥料损失率较低，在广东、广西、云南等地区已非常受欢迎，在苹果种植面积较广的陕西等省也呈现出递增趋势，是未来复合肥发展的主要品种。

目前，国内上市公司中，兴化股份、沧州大化、联合化工、泸天化和云天化等均有硝酸铵产品。公司目前硝酸铵年产能 28 万吨，2014 年总产量为 18.30 万吨。

当前，影响公司硝酸铵盈利水平的主要因素是市场需求状况及煤炭价格。

三、国内保险粉市场竞争加剧，产品价格呈现下降趋势

保险粉化学品中文名称为连二亚硫酸钠，上游原料为原盐、纯碱、烧碱、硫磺、甲醇等。保险粉广泛用于纺织工业的还原性染色、还原清洗、印花和脱色及用作丝、毛、尼龙等织物的漂白。保险粉还可应用于有机合成，如染料、药品的生产里作还原剂或漂白剂，而且在水处理和污染控制方面可将许多重金属离子如 Pb^{2+} 、 Bi^{3+} 等还原为金属。同时食品级的保险粉可用作食品的漂白剂、防腐剂和抗氧化剂。

影响保险粉利润的因素除了原料、电、汽价格的波动之外，还有国内产能情况对保险粉产品价格的影响。2014 年原盐和甲醇价格持续降低，硫磺价格波动不大，保险粉原料成本略有下降。国内产能较大的保险粉生产厂家有湖北宜化、山东金河实业、浙江嘉诚化工等，产品除满足国内市场需求外主要是出口。尽管产品原料成本略有降低，但受产品产能及下游开工不足影响，预计未来产品毛利率将会有所下降。

公司拥有生产保险粉的成熟经验和先进技术，甲酸钠法生产保险粉技术是本公司自行研发的专有技术，代表了国内外最高技术水平，同时公司产能位居国内第一，在国内市场和出口方面占据较大的市场份额，产品盈利能力在同行中仍居上游。

2014年，公司保险粉生产能力为10万吨，产量为6.81万吨。随着柳州中成保险粉项目的建成试产，目前公司保险粉产能为15万吨/年。

四、双氧水应用领域广阔，公司是华南地区双氧水主要生产商之一，在华南地区拥有较高的市场占有率

双氧水是过氧化氢水溶液的俗称，是一种重要的化工原料和绿色环保产品，广泛应用于纺织、造纸、化工、环保、电子、医药等行业。

纺织工业中双氧水主要用于织物漂白，还原染料染色时显色，织物脱浆，造纸工业中双氧水主要用于纸浆漂白和废纸脱墨处理。环保行业中，双氧水可以直接用来处理工业“三废”，特别是废水处理，不产生二次污染。在化学工业方面，双氧水广泛用于制取环氧化合物，有机过氧化物和无机过氧盐，催化聚合反应等。电子工业中可用双氧水与其他化学品配制成腐蚀液和作清洗剂，仪器仪表行业的电镀加工可用双氧水来处理电镀液。双氧水在食品工业中可用于软包装纸的消毒、罐头厂的消毒剂、奶制品杀菌、面包发酵、食品纤维的脱色等。

2014年，双氧水下游造纸、印染、化工合成方面需求基本稳定，尤其是己内酰胺、环氧丙烷、过氧化物方面所占比例逐年增加，虽然双氧水的产能也在增加，供需基本保持平衡，市场需求相对稳定。

双氧水为液体产品，运输的距离半径短，有较强的地域性，因此影响双氧水利润的主要因素是产品物流费用。

目前，公司50%双氧水年产能为24万吨，2014年产量为19.36万吨，是华南地区最主要的双氧水厂家之一，在华南地区拥有较高的市场占有率。

问题 2：驱动业务收入变化的因素。公司完成对湖南中成与振华实业收购后，将该两公司纳入合并报表，主营产品种类更加丰富，促进了营业收入的增长，但报告期内，公司营业收入同比减少2.28%，请结合公司主营产品的产销量、订单、劳务结算比例等因素，补充披露驱动公司业务收入变化的具体原因。同时，请一并补充披露上年度同口径数据，如果无法取得，请说明原因。

回复：

根据企业会计准则的要求，2014年6月公司对湖南中成和振华实业的收购属于同一控制下企业合并，在合并当期编制合并财务报表时，应当对合并资产负债表的期初数进行调整，同时应当对比较报表的相关项目进行调整，视同合并后的报告主体在以前期间一直存在。

本次柳化股份公告的2014年年报，已按照相关规定对相关数据进行追溯调整，调整前后数据如下：

财务指标	2014年（元）	2013年（元）	
	调整后	调整前	调整后
营业收入	3,100,133,196.81	2,586,693,075.55	3,172,571,962.35

2014年实现营业收入310,013.32万元，较去年同期减少2.28%，主要是报告期尿素等化肥产品和硝酸铵等化工产品市场需求不足，竞争加剧，产品价格下降导致收入减少。

(1) 驱动业务收入变化的因素分析

主要产品营业收入变化情况表

单位：万元

产品名称	营业收入		同比变化（%）
	2014年	2013年	
保险粉	43,105.46	38,300.41	12.55
双氧水（50%）	30,948.37	16,307.18	89.78
尿素	50,696.43	76,509.96	-33.74
硝酸铵	28,553.80	32,958.04	-13.36

报告期，由于市场对50%的双氧水需求增加，公司大幅度提高了双氧水（50%）产品的生产，营业收入同比增加89.78%；保险粉市场需求相对稳定，公司提高生产负荷，增加产量销量，使营业收入同比增加12.55%。

报告期，尿素和硝酸铵市场持续疲软，产能过剩明显，竞争加剧，价格下降，两产品营业收入同比分别下降33.74%和13.36%。

(2) 以实物销售为主的公司产品收入影响因素分析

单位：万吨

产品名称	指标	2014年	2013年	同比变化（%）
保险粉	产量	6.81	5.27	29.22
	销量	6.59	5.55	18.74
双氧水（50%）	产量	19.36	9.80	97.55
	销量	19.81	8.90	122.58
尿素	产量	30.28	36.48	-17.00
	销量	29.93	38.30	-21.85
硝酸铵	产量	18.30	22.55	-18.85

	销量	18.72	20.70	-9.57
--	----	-------	-------	-------

- ① 报告期，尿素及硝酸铵产品市场低迷，需求不足，公司根据市场变化降低了两个产品的生产负荷。与去年同期相比，公司尿素产量减少 17%，销售量减少 21.85%；硝酸铵产量减少 18.85%，销售量减少 9.57%。
- ② 报告期，保险粉市场稳定，公司产销量增加，与去年同期相比保险粉产量增加 29.22%，销售数量增加 18.74%。报告期，基于市场对 50%双氧水的需要增加，公司充分发挥现有装置产能，大幅度提高产品产量，使产、销量同比实现大幅度增长。

问题 3：公司发展战略与经营计划。年报中提及，公司将积极谋划技术升级和产业转型，淘汰落后工艺及装置，以新型煤气化技术为核心，向高端复合肥产品延伸，向精细化工领域发展。请从公司自身业务规模、经营区域、产品类别、产品市场竞争格局、营业成本构成变化、技术研发、费用支出、产品创新、产业链延伸等方面，结合公司自身所处的宏观环境与行业环境发展趋势，补充披露公司未来发展战略与经营计划、达成上述经营目标的具体措施，并结合同行业公司情况，比较分析公司的竞争优势与不足。

回复：

一、公司发展战略及发展计划

（一）发展战略

公司现有主导产品为尿素、硝铵、双氧水和保险粉等，这些产品属于基础化肥化工大宗产品。这些产品虽已具有一定规模，但整体仍处于产业链的中低端，下游需求不足，产品产能过剩，市场竞争激烈，产品附加值偏低，企业经营利润微薄。

根据目前化肥市场发展状况，开发高品质复合肥是当前世界化肥工业发展的主要趋势之一，高品质复合肥需求增长速度将远高于其它化肥品种，可有效提高肥料利用率，促进农业健康发展，市场潜力巨大。“十三五”时期企业的主要发展规划是完成柳化股份本部产业转型和技术升级改造工程项目。通过该工程实施，实现企业产业转型和技术升级，并大力实施产品结构调整，发展高附加值产品，实现企业的可持续发展。

未来公司产业转型和技术升级的具体工作重点是：加大研发创新力度，大力发展配方肥和专用肥，完善产业链，拟开发高浓度硝基复合肥、配方肥、液体专用肥等化肥新产品，向产品定制化和差异化谋求发展。

（二）发展计划

1、市场开发计划

公司将持续以客户需求为导向，以超越客户要求的产品性能为目标，提高市场开拓能力，提高新产品占领市场的效率。同时，进一步完善激励和约束机制，充分调动营销人员的积极性，提高其专业水平、服务意识和市场洞察能力，使公司及时了解客户需求，研发、生产出满足客户需求的产品。公司将针对潜在客户群开展品牌营销，树立优质品牌形象，实现品牌和产品相互促进和保障的良性循环。

2、技术开发与创新计划

公司高度重视技术开发与创新，并逐渐完善技术创新机制，包括研发资金保障机制、技术合作机制、人才引进和培训机制、内部竞争激励机制等，充分激发研发人员的创造热情，为研发人员创造良好的工作条件和环境。同时，有针对性地开展与国内外科研机构的项目合作，提高公司精细化工行业的自主研发优势。

公司将加快基础化工原料的差异化竞争模式创新，通过开发高品质、差异化的产品，运用客户定制模式，围绕公司主导产品加速开发多品种硝酸系列、高浓度-电子级双氧水、高品质保险粉等高附加值的产品，增加新的盈利增长点。

3、再融资计划

公司于2014年末启动筹划非公开发行事宜，拟募集资金不超过16亿元用于偿还银行贷款及补充流动资金，本次非公开发行完成，公司财务结构将得到优化，资本实力和资产规模得到进一步提升，有利于公司良性运行及可持续发展。

4、公司治理计划

一直以来，公司仅有柳化集团一家股东持股超过5%，形成了一股独大的公司治理结构。本次非公开发行完成后，广西铁投的持股比例将达到27.11%，柳化集团的持股比例将下降为20.55%，同时通过非公开发行，吸收更多市场投资者参与公司治理，有利于改善公司治理结构，增强公司的自我约束与监督力。

二、拟定上述战略和计划所依据的假设条件

公司拟定上述计划所依据的主要假设条件如下：

（一）国家宏观政治、经济、法律和社会环境，以及公司所在行业及相关领域的国家政策没有发生不利于公司经营活动的重大变化；

（二）国家宏观经济继续平稳发展，公司所处行业和市场环境不会出现重大恶化；

（三）公司成功实现非公开发行股票，募集资金能够顺利到位；

（四）公司无重大经营决策失误和足以严重影响公司正常运转的人事变动；

（五）不会发生对公司正常经营造成重大不利影响的突发性事件和其它不可抗力因素。

三、实施上述计划面临的困难

尽管公司在煤化工行业具有一定的优势，但当前行业发展整体长期低迷，公司发展面临相当的竞争压力，迫使公司寻求产业转型和技术升级。特别是目前公司发展资金严重不足，发展战略及发展计划的全面实施还有赖于再融资的顺利完成。

四、公司的优势与不足

（一）公司具有的优势

1、成本优势

公司采用的壳牌煤气化技术，是世界上最先进的煤气化技术之一，煤炭利用率高，适用煤种范围广，对动力和氧等能耗要求大幅降低，具有较好的成本优势。

2、技术优势

公司率先掌握了壳牌洁净煤气化核心技术，打造了可持续发展的技术和产业平台。2012年度公司荣获“国家级高新技术企业”、“中国化工行业技术创新示范企业”等殊荣。公司拥有生产保险粉的成熟经验和先进技术，甲酸钠法生产保险粉技术是本公司自行研发的专有技术，代表了国内外最高技术水平。

3、产品结构优势

公司生产系统形成了以合成氨为龙头，生产多系列多品种氨加工产品的“一头多尾”的多联产模式，同时根据市场需求，实现差异化经营，提供客户特色产品，具有较好的柔性调节能力，通过并购公司产品品种增加，产业链延伸，提高了抵御市场风险的能力。

4、地理区位优势

公司产品区位优势明显，化肥产品质量稳定优质，具有较好的区域品牌优势；硝酸系列等化工产品，在华南、西南地区优势明显，具有较高的市场占有率和认可度。

（二）公司存在的不足

1、产品附加值偏低

公司虽已具有一定规模，但整体仍处于产业链的中低端，产品附加值总体偏低，同质化竞争严重，企业经营利润薄弱。

2、资产负债率维持高位、资金压力较大

2014年末，公司债务负担较重，资产负债率高，资金压力较大。

问题 4：有机化学品。年报显示，公司主营业务按行业分类，仅有机化学产品的毛利率为负。请按有机化学产品的主要种类，补充披露各主要产品的营业收入、营业成本、毛利率，并比较与去年同期的增减情况。同时结合产业链、行业发展动向等，分析公司有机化学品未来发展趋势，是否

有扭亏的可能及计划。**回复：**

公司有机化学品为甲醛和精甲醇，本期及上年同期营业收入、营业成本及毛利率如下表：

产品名称	2014年			2013年		
	营业收入（元）	营业成本（元）	毛利率（%）	营业收入（元）	营业成本（元）	毛利率（%）
甲醛	47,530,843.38	53,018,262.99	-11.54	49,126,736.38	62,502,345.98	-27.23
甲醇	140,155,115.68	155,367,492.34	-10.85	74,190,439.33	91,059,782.00	-22.74
合计	187,685,959.06	208,385,755.33	-11.03	123,317,175.71	153,562,127.98	-24.53

有机化学品增减情况如下表：

产品名称	营业收入比上年增减（%）	营业成本比上年增减（%）	毛利率比上年增减
甲醛	-3.25	-15.17	15.68个百分点
甲醇	88.91	70.62	11.88个百分点
合计	52.20	35.70	13.50个百分点

公司合成氨采用的是联醇生产工艺，以此除去合成氨合成气中的一氧化碳和二氧化碳等杂质，因此精甲醇和甲醛两个产品是公司合成氨生产过程中的副产品，产量受限于合成氨装置的产能及产能发挥情况，生产规模较小。报告期，公司有机化学品营业收入占公司总营业收入的比例仅为6.05%。产品扭亏主要依赖于市场的好转，预计2015年扭亏可能性不大。

问题5：购销模式、收入确认及结算模式。报告期内，公司营业收入减少7,243.88万元，同比下降2.28%，但经营活动现金流入、流出及净额同比下降为16.44%、16.26%和17.11%，公司产品赊销比例、原材料预付比例均较高。请按公司主营产品类型，分别补充披露各主要原材料的采购模式、产品销售模式、收款方式、回款周期等。

年报显示，报告期内公司销售费用减少1,300万，同比下降7.39%，但年报同时显示，公司努力拓宽了多种产品的销售渠道。请补充披露公司销售费用的具体构成，以及公司在拓宽销售渠道的同时如何有效降低销售费用。

回复：

公司生产原材料主要是煤炭和电力。公司拥有两套不同煤种的合成氨系统，一套是壳牌粉煤气化生产系统，另一套是连续富氧气化生产系统。因公司生产用原料煤品种较多，煤炭采购模式以公司两个生产系统生产过程中确定的最佳配比煤种进行采购依据，定期召开原料煤使用专题会议，确定煤炭采购种类、质量、数量等。进口煤种按公司要求质量招标方式采购，其他煤种以周边电厂采

购价格为参考依据，按合同条款进行采购，并按合同条款进行结算。电力由国家定价，统一向电网公司采购。

公司主要产品销售模式、收款方式、回款周期因产品种类的不同而不同，具体如下表所示：

产品	销售模式	收款方式	回款周期
尿素	区域经销	款到发货	
保险粉	主要通过经销商/代理商销售，也有部分直接供应给最终用户。	国内市场一般是款到发货，也有部分长期合作的经销商和最终用户是先货后款。国际市场的付款方式有电汇，信用证，采用付款交单或先货后款方式销售，主要根据客户的信用程度来选择付款条件。	一般账期月结
双氧水（50%）	1、厂家月/年度固定订单合同 2、厂家随行就市订单 3、经销商随行就市订单销售 4、经销商定销量定期限销售	1、月结，收到发票后 30 天内付款/信用证 2、月结，收到发票后 10 天内付款 3、款到发货 4、款到发货	1、30-60 天 2、10-30 天 3、预付款 4、预付款
硝酸铵	1、厂家月/季度长期合同 2、厂家随行就市订单 3、出口合同订单	1、款到发货/收到发票后 10 个工作日内付款 2、月结，收到发票后 30 天内付款 3、款到发货/信用证	1、预付款/10-30 天 2、30-60 天 3、预付款/10-20 天

经营活动现金流量各项目减少的原因主要系 2014 年经济继续下行，公司销售商品用票据结算增加，相应采购商品用票据结算也增加。

公司的销售费用主要为运输费和装卸费，这两项费用合计占销售费用的 90.85%，本年度公司通过在乡镇、村屯增设销售网点努力拓宽销售渠道，增设网点所需相关的业务费、差旅费占销售费用的比例很小，对销售费用整体影响不大；另外报告期内公司对产品结构做了部分调整，液氨、氨水、硝酸铵溶液等液体产品的生产和销售有所增大，由于液体产品的装卸费、包装费较固体产品低，从而有效降低了销售费用。液氨、氨水、硝酸铵溶液销售收入 2013 年分别为 10,393 万元、253 万元、5,776 万元,2014 年分别为 11,840 万元、2,789 万元、10,309 万元,同比分别增长 13.92%、1,003.89%、78.49%。同时，公司还通过降低物流成本，减少二次转堆，减少仓储费用等降低销售费用。报告期销售费用较上年减少的另一个重要原因是 2013 年 8 月 31 日公司出售了子公司贵州新益矿业有限公司，上年度该子公司的销售费用为 545.30 万元。

问题 6：毛利率。年报显示，公司尿素毛利率 6.73%，远高于其他同行业产品毛利率水平，保险粉、双氧水、硝酸铵的毛利率分别达到 30.38%、28.28%、25.25%，但公司全年净利润仅为 879 万元。请结合各主要产品原材料的价格走势、化工行业整体低迷等因素，补充披露并分析公司主要产品毛利率未来是否有下降的风险。

回复：

(1) 报告期，得益于煤炭、电力等主要原材料价格下降，公司保险粉、双氧水、硝酸铵、尿素等产品毛利率相对较高，四产品平均毛利率为 21.18%，但四大产品的营业收入占公司营业收入的比

例仅为 49.45%，公司产品综合毛利率仅为 16.31%。同时，2014 年度，公司销售费用、管理费用、财务费用等三项期间费用较高，共计达到了 4.782 亿元，导致全年净利润仅为 879 万元。

产品成本的上升或产品价格的下降都将导致产品毛利率下降。煤炭是公司的主要原材料，当前煤价仍延续 2014 年末的态势，保持低位运行，公司预计 2015 年煤炭价格基本保持低位运行或略有下降。中国经济已经进入新常态，国家提出 GDP 7% 的增长目标，而这一目标较往年度都低，根据 2015 年一季度运行情况公司判断，未来公司主要产品市场需求仍将低迷，价格进一步下调可能性较大，因此公司预计未来主要产品毛利率存在一定下降风险。

问题 7：应收账款。年报显示，应收账款排名第一单位的期末余额占应收帐款余额合计的比例为 19.76%，请补充披露该单位是否为公司关联方、应收账款形成的主要原因。另外，与期初数相比，期末应收账款账面余额上升，但坏帐准备下降，请补充披露应收帐款与坏帐准备反向变化合理性。

回复：

应收账款排名第一的单位为广州市毅涛贸易有限公司，期末余额 4,334 万元，均为应收销售保险粉款，本年度销售给该单位的保险粉共计 8,710.41 万元。广州市毅涛贸易有限公司，注册号:440103000097406，法定代表人:林仲青，登记机关:广州市工商行政管理局黄埔分局，成立日期:2004 年 06 月 15 日。注册资本 500 万元，住所广州市黄埔区海员路 97 号外运大楼 8 楼 801A 房（仅限办公用途）。经营范围：商品批发贸易（许可审批类商品除外）；商品零售贸易（许可审批类商品除外）；出资人为自然人陈绮珊、李胜华。该单位与我公司无关联关系。

与期初数相比，期末应收账款余额较上年增加 1,100.44 万元，其中账龄在一年以内的应收款增加 1,816.91 万元，账龄在一年以上的应收款减少 716.47 万元。公司采用账龄分析法计提坏账，账龄较长的应收款较上年减少，因此坏账准备比上年下降 31.58 万元。

问题 8：预收款项。截至报告期末，公司预收帐款合计 158,041,137.24 元，请结合公司不同产品销售模式，补充披露公司预收款项的构成及占比。

回复：

截止报告期末，预收款项合计 15,804.11 万元，其中预收出口化工产品款合计 1,480 万元，占预收帐款的 9.36%。根据合同款到发货的约定，年底收到的货款在次年 1 月份已全部发出产品完毕，并在账务上做销售商品处理。预收化肥产品款合计 11,200 万元，占预收帐款的 70.87%，主要是化肥产品客户预付的冬储货款。

问题 9：增值税。年报显示，公司期末增值税 15,040,049.47 元，较去年同期增长近 400%，

但全年营收同比减少 2.28%，请结合公司产品销量和原材料采购等情况，补充披露公司增值税大幅增加的原因。

回复：

公司期末应交增值税大幅度增加，主要由于母公司期末增值税增加所致。母公司应交增值税余额为较上年增加 1,156.66 万元。主要是由于本期与上年相比，主要材料采购量下降，进项税减少所致。由于 2013 年设备故障的原因造成多次停工，导致主要原材料煤的损耗较大，与上年相比，母公司 2014 年本期减少了主要原料——煤炭的采购，取得的进项税额为 24,095.58 万元，2013 年采购材料取得的进项税额为 25,226.51 万元，进项税减少了 1,130.93 万元。现将公司主要产品销售情况及原材料采购情况列示如下：

近三年主要材料采购数量金额列示如下：

	2014		2013		2012 年	
	数量	金额（万元）	数量	金额（万元）	数量	金额（万元）
煤（吨）	1,066,620.62	65,011.60	1,202,165.39	78,986.48	1,086,474.24	91,849.48
电（千瓦时）	1,245,533.99	44,080.07	1,186,670.53	42,836.71	1,241,127.26	44,330.04

母公司主营收入、销项税额比较

单位：万元

项目	主营收入金额		增减额	增减变动率
	2014 年	2013 年		
免税产品	57,497.23	85,437.92	-27,940.69	-32.70%
应税产品	148,964.17	138,001.51	10,962.66	7.94%
合计	206,461.40	223,439.43	-16,978.03	-7.60%
	主营产品销项税额		增减额	增减变动率
应税产品	25,202.13	23,906.96	1,295.17	5.42%
	免税产品进项税额转出额		增减额	增减变动率
免税产品	5,845.46	8,047.88	-2,202.42	-27.37%

母公司的免税产品收入 2014 年比 2013 年同期减少了 32.7%，应税产品收入 2014 年比上年同期增加了 7.94%，主营业务收入的应税产品的销项税额虽然增加了 5.42%，但是免税产品的进项税转出因免税产品收入的减少而同期比减少了 27.37%。应税产品的销项税额增长幅度低于免税产品进项税的减少幅度，母公司的应交增值税的增加主要是材料采购进项税的减少所致。

二、关于供应链条和采购政策

问题 10：预付款。按期末余额划分，公司预付款排名第一的单位预付余额为 132,162,966.04 元，占预付款总额的 47.94%。按帐龄超过 1 年的大额预付款列示，首名债务单位为广西金伍岳能源集团有限公司，期末预付款余额为 132,162,966.04 元，账龄为 1-2 年，未结算原因为预付煤款。

请补充披露：(1) 预付款排名第一的单位是否为广西金伍岳能源集团有限公司；(2) 该单位是否与公司存在关联关系。

回复：

1、预付款排名第一的单位是广西金伍岳能源集团有限公司；

2、广西金伍岳能源集团有限公司注册号为 450000200008474，法定代表人为时珣，登记机关为南宁市工商行政管理局，成立日期为 2006 年 04 月 29 日。注册资本 196,222.07 万元，住所为南宁市青秀区中柬路 9 号利海·亚洲国际 4 号楼 4-1719 号。经营范围：淀粉、木薯干片、煤炭批发经营、五金交电、建筑材料（除危险化学品及木材）等。该单位与公司无关联关系。

问题 11：采购政策。近年煤炭价格持续走低，但公司仍存在大额预付原材料煤炭款项，且帐龄已超过 1 年，请公司结合原材料供应来源、价格走势及公司采购模式，补充说明：(1) 一年前预付广西金伍岳能源集团有限公司大额煤款的主要原因、该单位供煤价格按市价调整还是按付款时约定价格保持不变；(2) 公司在原材料采购上是否对该单位存在依赖性；(3) 公司在原材料采购方面预付政策的主要内容及制定依据；(4) 公司前五名煤炭供应单位名称、近两年供煤量、占比、预付款金额及帐龄。

回复：

煤是公司生产的主要原材料，前几年公司原料煤采购主要来自贵州煤及进口煤，少量来自北方，适用的煤种也比较单一。2014 年以来，公司对原料煤的煤种进行了优化配比，不但扩大了原料煤采购渠道和采购地的选择，而且由于对煤种及采购渠道的多样化选择实现了对成本的控制，有效降低了成本。现在公司的原料煤主要来源途径已扩展至贵州、北方、湖南及进口，品种实现多样化。公司日常的原料煤采购主要以公司生产部门确定的最佳配比煤种和计划产量作为采购依据，采购部门根据原料煤的合理运输时间及安全库存量确定各个煤种的采购质量和数量，财务部门再根据资金情况与采购部门的要求预付部分煤款。

广西金伍岳能源集团有限公司是广西目前最大的煤炭生产经营企业之一，注册地位于南宁东盟商务区，注册资本 19.62 亿元，主要从事煤炭生产销售等业务，具有煤炭生产、加工、贸易及进口煤炭资质，旗下拥有贵州、广西等省区 22 对矿井，自产煤可达 520 万吨/年，自有铁路专用线两条，近两千亩煤炭仓储物流加工园区，并组建了贵州滇桂黔煤炭交易中心，与越南、南非等多家煤炭企业集团建立了良好的合作关系。2014 年煤炭销售达 1,300 多万吨，销售收入 80 亿元，2013 年和 2014 年连续两年被中国煤炭工业协会评为“中国煤炭百强企业”。公司与该单位已有多年良好的合作关系。鉴于前几年公司原料煤过多依赖贵州煤，品种比较单一且采购点比较分散，不利于降低成本，同时考虑到该公司在贵州拥有较多的煤炭资源，为保证公司原料煤的正常供应，公司与该单位签订了长

期合作协议并预付部分货款，约定该公司为我公司原料煤长期供应商之一，价格随行就市，之后该公司也陆陆续续向我公司提供了原料煤。但由于近年煤炭价格下滑，该公司在贵州的煤炭开采量大幅降低，供应量渐少。煤炭价格的持续走低也给公司原料煤采购多样化提供了多种选择，随着公司对原料煤煤种优化配比的成功，改变了对贵州煤占比过高形成依赖的问题。公司已和该公司协商，要求对方及时供货或退回我公司预付的货款，目前该工作还在进行中。

2014 年度公司前五名供煤单位列示如下表：

前五名单位	供煤量（吨）	占比（%）	预付款项期末余额(万元)	账龄
湖南黑金时代股份有限公司煤炭销售分公司	314,866.13	24.32	506.35	1 年以内
山西晋城无烟煤矿业集团有限责任公司运销处	116,668.19	9.01	2,396.89	1 年以内
广西防城港市港口区蔓魏贸易有限公司	113,158.31	8.74	-2,112.83	1 年以内
广西柳州方腾贸易有限责任公司	86,719.57	6.70	-407.95	1 年以内
广西金伍岳能源集团有限公司	77,478.33	5.99	13,216.30	1-2 年

2013 年度公司前五名供煤单位列示如下表：

前五名单位	供煤量（吨）	占比（%）	预付款项期末余额(万元)	账龄
湖南黑金时代股份有限公司煤炭销售分公司	183,824.51	15.29	894.05	1 年以内
广西金伍岳能源有限公司	142,862.80	11.88	5,658.41	1 年以内
广西经贸集团有限责任公司	79,674.46	6.63	541.42	1 年以内
六枝工矿（集团）有限责任公司煤炭运销分公司	67,061.37	5.58	-382.39	1 年以内
贵州永泰工矿贸易有限公司	63,115.56	5.25	701.56	1 年以内

问题 12：存货。公司期末存货中，原材料账面余额为 3.24 亿元，跌价准备为 0。请补充披露原材料的主要构成，以及未计提跌价准备的充分性与合理性。

此外，报告期内，库存商品转回跌价准备 4,381,009.86 元，理由是“存货价值恢复，在原计提跌价准备金额内转回”。请补充披露该库存商品的具体构成、上年度计提跌价准备以及本年度计提跌价准备转回的具体测试过程，并详细说明转回的理由。报告期初，发出商品账面余额为 0，期末余额为 23,458,985.48 元，请一并补充披露发出商品的具体构成、会计处理，以及期后结转情况。

回复：

1、公司原材料由原料煤、工业盐、其他材料、材料待摊构成。存货跌价准备按成本与可变现净值孰低计量。可变现净值确定依据：生产而持有的材料等，当用其生产的产成品的可变现净值高于成本时按照成本计量；当材料价格下降表明产成品的可变现净值低于成本时，可变现净值为估计售价减去至完工时估计将要发生的成本、估计的销售费用以及相关税费后的金额确定。公司原料煤占原材料比例为 70%，持有原料煤生产的产成品的可变现净值高于成本，按成本计量可变现净值。

2、报告期内存货跌价准备减少 438.10 万元为本期转销额，审计报告显示为转销，年报全文附注相应部分属模版填列有误。

2013-2014 年计提存货跌价准备变动情况表如下：

单位：元

存货跌价准备变动情况表

名称	2013 年	2014 年	增减变动
母公司	17,992,311.01	15,251,569.62	-2,740,741.39
复混肥	1,640,268.47	0	-1,640,268.47
合计	19,632,579.48	15,251,569.62	-4,381,009.86

其中 2013 年母公司存货跌价准备计算表如下：

存货类别	品名	加销售费用及税金		达到可售状态金额合计	预计销售额	是否跌价	跌价准备金额
		金额	税费总额				
库存商品	尿素	29,838,122.62	1,259,765.54	31,097,888.16	29,285,340.86	是	1,848,423.01
库存商品	商品液氨	72,402.68	3,056.84	75,459.52	98,192.36	否	
库存商品	硝酸	461,810.96	19,497.66	481,308.62	482,704.86	是	7,403.09
库存商品	硝酸铵	31,526,910.35	1,331,066.15	32,857,976.50	38,250,818.30	否	
库存商品	硝酸溶液	712,654.42	30,088.27	742,742.69	880,299.70	否	
库存商品	亚硝酸钠	1,346,540.56	56,850.94	1,403,391.50	1,374,232.92	是	29,158.58
库存商品	硝酸钠	593,999.44	25,078.66	619,078.10	618,790.07	是	288.03
库存商品	纯碱	363,379.00	15,341.86	378,720.86	480,124.70	否	
库存商品	浓硝酸	23,200,035.48	979,505.50	24,179,540.98	23,296,215.86	是	883,325.12
库存商品	精甲醇	1,771,776.70	74,804.41	1,846,581.11	1,728,263.36	是	118,317.76
库存商品	甲醛	127,156.28	5,368.54	132,524.82	134,622.96	否	
库存商品	硫磺	134,770.85	5,690.03	140,460.88	105,512.78	是	34,948.09
库存商品	双氧水	20,132,204.00	849,981.65	20,982,185.65	36,295,996.61	是	28,927.33
合计							2,950,791.01
2013 年硝酸铵受损跌价							15,041,520.00
2013 年跌价准备金额合计							17,992,311.01

2014 年母公司存货跌价准备计算表如下：

存货类别	品名	加销售费用及税金		达到可售状态金额合计	预计销售额	是否跌价	跌价准备金额
		金额	税费总额				
库存商品	尿素	9,086,283.61	418,877.67	9,505,161.28	10,936,881.82	否	
库存商品	尿素及硝酸铵混合物的水溶液	883,574.54	40,732.79	924,307.33	1,093,326.30	否	
库存商品	商品液氨	2,392,397.75	110,289.54	2,502,687.29	3,723,473.68	否	
库存商品	商品硝酸	269,118.83	12,406.38	281,525.21	344,864.70	否	
库存商品	硝酸铵	19,435,457.71	895,974.60	20,331,432.31	28,915,121.32	否	
库存商品	硝酸溶液	641,319.10	29,564.81	670,883.91	952,300.89	否	
库存商品	亚硝酸钠	500.00	23.05	523.05	392.12	是	130.93
库存商品	硝酸钠	1,476,029.64	68,044.97	1,544,074.61	1,463,022.36	是	81,052.24
库存商品	纯碱	494,787.75	22,809.72	517,597.47	609,283.61	否	
库存商品	浓硝酸	17,341,560.29	799,445.93	18,141,006.22	18,735,868.47	否	
库存商品	精甲醇	624,348.02	28,782.44	653,130.46	572,531.40	是	80,599.07
库存商品	甲醛	409,104.18	18,859.70	427,963.88	379,696.50	是	48,267.38
库存商品	双氧水	11,588,007.21	534,207.13	12,122,214.34	15,452,306.95	否	
库存商品	氨水	958,003.06	44,163.94	1,002,167.00	2,184,806.44	否	
合计							210,049.62
2013 年硝酸铵受损跌价准备							15,041,520.00
2014 年存货跌价准备金额合计							15,251,569.62

2013 年柳化复混肥料公司存货跌价准备计算表如下：

存货类别	品名	加：销售费用及税金		达到可售状态成本及预计销售费用税金合计	预计售价	是否跌价	跌价准备金额
		金额	税费总额				
库存商品	2号复混肥	5,197,104.50	87,373.65	5,284,478.15	6,097,503.82	否	
库存商品	14-8-8 复混肥	20,424.02	343.37	20,767.39	20,835.41	否	
库存商品	正品复合肥料（I）	4,131,290.42	69,455.20	4,200,745.62	3,229,122.39	是	971,623.23
库存商品	正品复合肥料（II）	33,527,243.38	563,659.54	34,090,902.92	35,298,446.04	否	
库存商品	25%复混肥	22,833.82	383.88	23,217.70	22,699.09	是	518.61
库存商品	32%复混肥	276,522.81	4,648.90	281,171.71	279,286.13	是	1,885.57
库存商品	三元复混肥	250,021.46	4,203.36	254,224.82	272,237.27	否	
库存商品	次品复合肥料（II）	454,907.71	7,647.90	462,555.61	632,270.61	否	
库存商品	10-10-9 复混肥	6,560.81	110.30	6,671.11	6,793.25	否	
库存商品	桉树肥	135,310.30	2,274.83	137,585.13	152,974.71	否	
库存商品	外购碳酸氢铵	3,954.93	66.49	4,021.42	11,855.62	否	
库存商品	外购氯化铵	5,182,969.87	87,136.02	5,270,105.89	4,603,864.83	是	666,241.06
库存商品	外购尿素	8,523,263.30	143,292.98	8,666,556.28	8,958,090.93	否	
合计							1,640,268.47

2014年柳化复混肥料公司存货跌价准备计算表如下：

存货类别	品名	加：销售费用及税金		达到可售状态成本及预计销售费用税金合计	预计售价	是否跌价	跌价准备金额
		金额	税费总额				
库存商品	外购尿素	17,433,208.26	397,477.15	17,830,685.41	17,858,511.61	否	
库存商品	外购碳酸氢铵	3,954.93	90.17	4,045.10	11,855.55	否	
库存商品	外购氯化铵	3,671,208.52	83,703.55	3,754,912.07	4,534,263.56	否	
库存商品	正品复合肥料（I）	4,848,649.19	110,549.20	4,959,198.39	4,959,227.01	否	
库存商品	正品复合肥料（II）	29,308,472.53	668,233.17	29,976,705.70	34,079,739.43	否	
库存商品	次品复合肥料（II）	328,240.71	7,483.89	335,724.60	379,500.00	否	
库存商品	18-10-12 复合肥	802,589.98	18,299.05	820,889.03	857,609.69	否	
库存商品	15-15-15 硫基肥	676,947.02	15,434.39	692,381.41	692,458.66	否	
库存商品	15-15-15 氯基肥	981,046.39	22,367.86	1,003,414.25	1232,540.04	否	
库存商品	16-16-16 氯基肥	692,312.37	15,784.72	708,097.09	726,990.75	否	
库存商品	20-8-12 氯基肥	880,525.29	20,075.98	900,601.27	976,839.61	否	
库存商品	三元复混肥	2,627,385.31	59,904.39	2,687,289.70	2,746,912.87	否	

库存商品	2号复混肥	3,182,130.04	72,552.56	3,254,682.60	4,143,460.00	否	
库存商品	10-10-9复混肥	89,485.14	2,040.26	91,525.40	94,400.00	否	
库存商品	32%复混肥	1,025,286.78	23,376.54	1,048,663.32	1,098,301.75	否	
库存商品	桉树肥	22,990.55	524.18	23,514.73	30,550.00	否	
库存商品	9-8-8复混肥	351,170.06	8,006.68	359,176.74	359,610.00	否	
库存商品	38%复混肥	15,218.32	346.98	15,565.30	15,908.00	否	
库存商品	13-5-7复混肥	444,343.41	10,131.03	454,474.44	463,340.38	否	
库存商品	14-8-8复混肥	3,761,527.06	85,762.82	3,847,289.88	4,013,326.90	否	
库存商品	21-7-18复混肥	3,700,416.70	84,369.50	3,784,786.20	3,799,575.00	否	
合计							

3、期末发出商品余额为 2,345.90 万元，具体构成为：

产品	数量（吨）	金额（元）
雕白块	222.75	1,157,449.80
饲料氧化锌	120.67	1,380,969.96
自产亚硫酸钠	754.15	1,202,480.58
正品保险粉	4,715.81	19,718,085.14
合计		23,458,985.48

注：上述发出商品中保险粉已经在 2015 年 1 月销售，计入销售收入。

三、其他

问题 13：在建工程转固。年报显示，在固定资产情况部分，本期在建工程转入合计 170,960,323.10 元，但重要在建工程项目本期变动情况部分，本期重要在建工程转固合计 225,908,464.14 元，请补充披露前者小于后者的主要原因。

回复：

本年度发生一项售后租回形成融资租赁业务，标的物的账面净值为 20,732.74 万元，其中一部分为硝酸系统技术及节能改造一期工程的部分设备，融资租赁业务发生时尚未转固，该部分设备的账面价值为 11,400 万元，该在建工程总账面价值合计为 22,254.46 万元，于报告期末转固，在年报在建工程项目，公司按该项在建工程转固时账面价值合计数 22,254.46 万元列入本期转入固定资产数，实际上转固数应该扣除融资租赁标的物价值 11,400 万元，11,400 万元应在在建工程其他减少项下列示，年报附注在建工程项目中重大在建工程项目变动情况披露有误，现将该部分年报附注内容更正如下：

重大在建工程项目变动情况

项目名称	预算数	期初数	本期增加	转入固定资产	其他减少	期末数	工程投入占预算比例(%)	工程进度(%)	利息资本化累计金额	其中：本期利息资本化金额	本期利息资本化率(%)	资金来源
保险粉-系统	150,000,000.00	65,656,836.39	75,420,091.03			141,076,927.42	94.05	94.05				贷款和自筹
三期双氧水工程	107,000,000.00	82,603,773.87	3,332,387.22			85,936,161.09	81.00	81.00	1,880,805.69			贷款和自筹
复混肥装置扩能及提升产品质量改造	20,850,000.00	3,767,150.35	17,355,699.15			21,122,849.50	95.00	95.00				自筹
3000Nm ³ /h 变压吸附制氧	10,000,000.00	4,308,446.79	3,925,990.40			8,234,437.19	82.00	82.00				贷款和自筹
循环水系统和风机系统节能技术改造	50,000,000.00		2,172,306.05			2,172,306.05	5.00	5.00				贷款和自筹
硝酸系统技术升级及节能改造一期工程	250,000,000.00	99,635,089.11	122,909,483.80	108,544,572.91	114,000,000.00		89.02	100.00	6,235,401.64	6,235,401.64	5.00	贷款和自筹
二合成系统节能改造	4,000,000.00	3,363,891.23		3,363,891.23			100.00	100.00				自筹
合计	591,850,000.00	259,335,187.74	225,115,957.65	111,908,464.14	114,000,000.00	258,542,681.25			8,116,207.33	6,235,401.64		

问题 14：合并财务报表范围。年报显示，公司将拥有实际控制权的子公司和特殊目的主体纳入合并报表范围。请补充披露纳入合并报表范围子公司的经营范围、主营产品、营业收入、营业成本、期末总资产、净资产、净利润等指标，并比较上年度同期口径数据，如果无法取得，请说明原因。

回复：

公司拥有实际控制权的子公司包括柳州柳化钾肥有限公司、柳州市柳化复混肥料有限公司、广西柳州中成化工有限公司、湖南中成化工有限公司、东莞振华泰丰实业发展有限公司、柳州柳益化工有限公司（其中孙公司柳州大力包装用品有限责任公司）、贵州柳化化工有限公司等。

其中，主要子公司本期及上年同期经营成果如下：

子公司	营业收入（万元）		营业成本（万元）		净利润（万元）	
	2014 年	2013 年	2014 年	2013 年	2014 年	2013 年
湖南中成	74,761.79	55,558.57	58,402.79	43,269.67	5,852.70	1,831.02
柳化复混肥	60,421.96	76,084.08	59,449.66	75,396.80	-2,755.66	-1,633.10
柳益化工	20,238.34	28,066.49	19,880.34	28,066.08	-2,539.55	-3,830.35
柳化钾肥	5,608.27	4,881.71	4,401.39	4,925.48	774.19	202.92
大力包装	3,038.67	3,769.68	3,128.93	3,617.62	-557.21	-202.49
东莞振华	12,602.46	3,242.15	11,988.82	2,576.34	98.15	285.37

主要子公司本期末及上期末财务状况如下：

子公司简称	经营范围	期末总资产（万元）		期末净资产（万元）	
		2014 年	2013 年	2014 年	2013 年
湖南中成	生产销售保险粉、双氧水等	92,900.50	89,020.16	34,132.79	21,856.99

柳化复混肥	生产销售复合肥等	27,498.78	27,253.28	-2,662.25	93.41
柳益化工	生产销售多孔硝铵等	13,610.89	15,843.69	-5,532.56	-2,997.16
柳化钾肥	生产销售硫酸钾等	3,704.40	3,942.92	2,932.98	2,183.49
大力包装	生产销售编织袋等	5,733.44	5,915.43	2,008.91	566.12
东莞振华	特种包装制品的生产销售	8,662.51	5,053.41	3,726.86	3,628.71

问题 15：非经营性资金占用与利息收入。报告期内，公司及子公司与控股股东及关联方共发生非经营性资金往来共 108 笔，金额达 106,195.10 万元，未履行任何决策程序，亦未及时履行信息披露义务，且上述违规行为已被证监会立案调查，公司内部控制审计意见被出具了否定结论，请补充披露公司内控上的主要缺陷、成因以及具体整改措施。

经查，公司与非经营性资金占用方于 2014 年 12 月 22 日补签了相关协议，约定了相互资金占用费的计算标准为 8.5%/年，截止报告期，占用方应支付公司资金占用费 755.18 万元。请补充披露资金占用费的收取依据，并按占用主体分别补充披露利息收取具体方式、时间以及会计处理。同时补充披露公司 2014 年收取资金占用费的净额、对公司 2014 年净利润的影响（包括但不限于占比）。

另外，报告期内，公司利息收入为 16,213,101.17 元，同比增长 160%，请补充披露利息收入大幅增加的原因和主要构成。

回复：

1、内控上的主要缺陷：关联交易方面、资金管理方面、信息与沟通方面、内部监督方面。

2、成因：主要为 2014 年，受宏观政策及金融环境影响，企业融资难度进一步加大，为避免公司及关联方出现贷款逾期或资金链断裂的情况而发生了非经营性资金往来合计人民币 106,195.10 万元。在发生的当时，管理层与相关内部部门对有关政策理解存在偏差，公司内部信息沟通不畅。在公司发生非经营性往来的第一时间没有信息反馈到公司信息披露事务管理部门，导致在公司内部风控部门自查自纠发现公司存在非经营性资金往来事项之前，公司信息披露事务部门没有能够及时知晓公司存在非经营性资金占用的情况，未能及时披露和履行相关程序。

3、具体整改措施：2014 年期末，非经营性资金占用已经全部归还，并对资金占用计收了利息，未对公司的利益造成损害。公司采取以下整改措施对非经营性资金往来进行整改：

（1）加强学习和培训，提高法律和规范意识。组织公司董事、监事、高管及财务、审计、证券等相关人员认真学习《上交所股票上市规则》《上市公司信息披露管理办法》《公司信息披露事务管理规定》《公司防范大股东及关联方占用公司资金管理制度》《公司关联交易管理办法》等相关法律和规章制度，提高相关人员的法律和规范意识，提高公司治理水平。

(2) 完善内部沟通机制，保持沟通渠道通畅，使相关信息及时沟通到位，保证信息披露及时、准确、全面。

(3) 加强内部监督检查，促进交易规范、合规。2015年，公司将采用定期、不定期方式开展公司关联交易专项检查，通过内部风险控制部门的督查，约束交易事项，避免和发现错误交易行为，及时纠正和规范关联交易，确保交易公平、公正、合法、合规。

(4) 加快引进战略投资者，改善公司治理结构。公司将加快推进非公开发行股票事项，通过非公开发行，引进广西铁路（集团）有限公司作为公司的第一大股东，改善公司治理结构，切实提高治理水平。

(5) 协调控股股东加快相关资产处置解决自身资金紧张的问题。

4、资金占用费的收取依据：资金占用费的利率参照关联方向非关联的第三方进行融资的利率8.5%/年计，资金占用的时间以实际占用天数计算。应收广西柳州化工控股有限公司、柳州化学工业集团有限公司、广西柳化氯碱有限公司、广东中成化工股份有限公司、湖南桂成化工有限公司5家关联公司的资金占用费。

资金占用费的收取具体方式：现金，在2014年末收到。

利息收入的会计处理：计在财务费用的利息收入项下。2014年收取资金占用费的净额为707.52万元。2014年度归属于母公司的净利润为879.17万元，收取的资金占用费净额达到了净利润的80.48%，对公司净利有较大的影响。

5、报告期内，公司利息收入大幅增加的主要原因是收取了上述关联方资金占用利息。

问题 16：环保风险。新《环保法》规定，国家对严重污染环境的工艺、设备和产品实施淘汰制度，并加强对大气、水、土壤的保护。根据农业部发布的《到 2020 年化肥使用量零增长行动方案》，到 2020 年实现粮食和农业生产的化肥、农药使用量零增长。请结合此背景，补充披露国家环保政策对公司生产技术、产量产能的影响，以及公司在产品结构、技术改造、环保投入等方面的应对措施。

回复：

化肥是公司的主营业务，农业部发布的《到 2020 年 化肥使用量零增长行动方案》，旨在提高国内化肥利用率，达到节本增效、节能减排的目的。根据该方案，精准施肥、测土施肥和调整化肥使用结构将成为以后发展主要方向，要求现有的化肥企业要注意引导肥料产品优化升级，大力推广高效新型肥料。而公司目前发展规划重点是“发展复合肥延伸下游做精细化、差异化产品，定制化产品”，公司发展战略正与之相适应。

新《环保法》出台，国家对企业的污染物排放要求更严格，抬高了环保门槛，对于企业来说将

面临更严峻的考验和需要更大的环保治理投入。而我公司一直坚持企业发展与环境保护协调发展的方针，坚持采用高新技术和先进实用技术改造和提升传统产业，很多节能减排技术率先实现应用，节能减排工作都能圆满完成。这些年更是实现了节能环保，保证了增产不增污，在节能减排、污染治理、清洁生产等方面取得了突出的成绩。

国家环保政策对公司生产技术和产量产能影响较小。但是为了应对日益严格的环保要求，我公司将一如既往的重视技术创新产品创新，不断提高公司技术装备水平，保持技术的先进性。同时积极调整产品结构，加快基础化工原料的差异化竞争模式创新，通过开发高品质、差异化的产品，运用客户订制模式，开发高效新型肥料。也将大力推进企业循环经济建设、节能减排和“三废”治理工作，继续加大环保投入，将上述三者有机结合，创造更好的经济和环境效益，有效减小环保风险。

特此公告。

柳州化工股份有限公司董事会

2015年4月9日