

长沙100多名义工想帮“瓷娃娃”男孩筹治疗费

义卖准备就绪,就差一块场地

如有好心人或爱心单位愿意提供帮助,请与我们联系

■记者 陈月红 实习生 文雯

长沙周先生来电:我们是“多背一公斤”湖南团义工,准备在3月12日进行义卖活动,给偏远山区一名家境贫困、患有脆骨病的小男孩筹集手术费,义卖活动所需的东西都准备得差不多了,希望有好心人能在长沙提供场地。

父子俩都患有脆骨病

义工们想帮的这个小男孩叫沈强,今年13岁,家住岳阳临湘羊楼司镇龙源村,龙源中心小学三年级学生。沈强父亲沈方龙也患有脆骨病,无法干重活。母亲前年10月因病去世。

沈方龙告诉记者,沈强从出生到现在,骨折了几十次。在民间,像沈强父子这样饱受骨折痛苦的群体,有个美丽的名字:“瓷娃娃”。

沈强很渴望读书,10岁那年,终于如愿以偿,成了班上年纪最大的学生。

“这孩子很懂事,因为一次次骨折,他不得不缺课,但成绩一直很好,经常拿双百分。”龙源中心小学周理爱校长这样评价学生沈强。

“瓷娃娃”父亲打零工筹钱

去年12月,下雪天,放学回家的沈强不慎摔倒,再次双腿骨折,连走路都成了奢侈的事情,不得不请假在家。至今,他仍没能回到心爱的课堂。

沈方龙说,在“瓷娃娃”关怀协会的帮助下,山东一医院儿童骨科专家给沈强进行了远程会诊,告诉他,沈强这病是基因病,但可通过药物加手术治疗,达到生活基本能自理。专家还制定了初步的手术治疗方案,专家的话令沈方龙悲喜交加。喜的是,儿子有重新站起来的希望。悲的是,手术费加药物治疗,一年需要二万多元。

为了筹集儿子的医药费,现在,沈方龙冒着随时可能骨折的危险,外出做零工。

义卖品已准备好,就差场地

3月5日,“多背一公斤”湖南团义工去临湘做义工时,得知了沈强父子的情况,义工们立即行动起来。他们打算3月12日,同时在长沙、岳阳、娄底开展大型义卖活动。义卖品有他们精心制作的明信片,甚至还有义工自己用的手表等心爱之物,“义卖款项,将全部用于沈强的治疗。”

“多背一公斤”义工团长沙负责人谭静说,如今,岳阳、娄底两地的义卖场地都定好了,但长沙这边却卡壳了,“为了长沙这边活动场地的事,我们已经跑了四五天,眼看就到活动日了,还没有合适的场地,我们很着急。”

据介绍,目前,报名参加长沙当天义卖活动的义工已有100多人。义工们希望,能有好心人或爱心单位给他们这次爱心活动提供场地,“只要是在人流量大的地方就可以了。”



在大家眼里,13岁的“瓷娃娃”沈强是个乐观好学的孩子。 义工供图

读者互帮

助人为快乐之本。这是一个读者相互交流互相帮助的平台,把您的难题告诉大家,让我们一起来解决。

想把祖传古医书 免费送用得着的人

长沙李先生:我住在星沙,现在家里还有几本祖传的古医书,内容都是有关妇科方面的,其中一套繁体字印刷的《叶天士女科》,一共四卷。另外,还有我祖父留下来的一本手抄本,上面记录了他行医多年认为有效的中药方子。我爸和我这两辈人中,没有一个学医的,这些书也就一直搁在家里,我们根本用不上,看着挺浪费的。所以,我想把这些书免费送从事妇科医学研究的专家或医师,如果有人想要书,可拨打13272009797和我联系。

■记者 陈月红 实习生 文嘉

互动

读者朋友,如果您想帮助这对“瓷娃娃”父子,或能给这次义卖活动提供场地,请拨打本报新闻热线0731-84326110。

84326110

1124396647 http://sxdsb.voc.com.cn

价格、服务“双剑”才是王道

5000万让利三湘 来国美买电器,您说了算



3·15,消费者的节日,您的满意就是我们的职责!笔者10日从国美电器湖南分公司获悉:湖南国美将联合500家电厂家为三湘人民献上2011年最大力度消费盛宴。国美厨卫家装节、国美空调节、株洲中心广场店盛大开业……聚焦三月,聚焦国美!

1 服务当先,打造3·15消费者的黄金周

9天免费用家电,不满意您就换

“国美电器成立24周年以来,一直秉承服务当先的理念,顾客的满意就是我们的职责。”湖南国美电器业务总监姜菲向记者介绍。

据了解,消费者在3月11日至3月20日之间,在湖南国美任一家门店购买电器,凭本人身份证和本人的信用卡(限国内信用卡)购买电器,可享受9天免费试用。只要您不满意,即可要求门店安排退换。

夏季早准备 国美3.15空调免费清洗

春天过完就是炎热的夏季了,久久没有使用的空调连过滤网都蒙上了厚厚的灰尘,到了夏季该怎么办?

对此,湖南国美电器市场部经理黄华介绍说:此次3.15消费者黄金周期

间,凡消费者在08年1月1日至09年12月31日期间在国美电器购买的空调。拨打国美电器预约专线0731-82866745即可享受免费清洗并且还可以进行保养咨询服务,为还没有到来的夏季早做准备。

2 5000万让利打造3·15消费者的黄金周

今年3.15主题活动,国美电器计划让利将超过5000万,此举或将刷新整个湖南家电行业优惠让利的纪录,势必将3.15黄金周打造一场消费盛宴!

800万厨卫消费券 免费申请

笔者从国美电器相关部门人员了解到,今年上半年新婚、新居装修人群家电购买需求大增。同时,随着天气转暖,装修人群逐渐增多,对厨卫电器的需求明

显上升。此次活动期间,消费者来湖南国美电器任一门店的服务台即可免费领取厨卫消费券,即买即用。“凡持有此券购买厨卫产品,在最低成交价基础上,单件满1000元直接抵用100元,单件满2000元直接抵用200元,累计满6000元直接抵用600元,累计满8000元直接抵用800元,累计满10000元直接抵用1000元。”黄华告诉笔者。

装修电器采购,买大家电送小家电

据了解,湖南国美针对春季家装市场逐渐上升的趋势率先开展了一系列的活动。如此次3.15消费黄金周的“买大家电送小家电”活动。另外,笔者还从湖南国美电器业务总监姜菲那里获悉:消费者在长沙国美市内门店购买冰洗、空调、彩电、厨卫单件满288元可获得电水壶,满999元可送电饭煲+电水壶,满2088

元可送电压力锅或者电磁炉,满10888元可送价值2700元的32寸液晶彩电。

“像国美电器将服务与价格‘双剑’行动,可以说在湖南家电行业这是前所未见。国美电器势必将造一场3.15消费黄金周价格与服务的盛宴!”湖南国美电器业务总监姜菲认为,“一家优秀的企业除了要有优惠价格外,还要为广大消费者提供真真切切的优质的服务。”■文/蓝火

