

证券代码：300152

证券简称：科融环境

徐州科融环境资源股份有限公司 投资者关系活动记录表

编号：2019-002

投资者关系活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input checked="" type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 一对一沟通 <input type="checkbox"/> 其他 （请文字说明其他活动内容）
参与单位名称及人员姓名	1、王连洲 全国人大财经委办公室原副主任、《基金法》、《证券法》、《信托法》起草工作小组组长； 2、韩铁林 中储股份党委书记、董事长； 3、黄彤 民生证券公用事业&环保行业首席分析师； 4、冯化雪 中投金信（北京）国际投资管理有限公司总裁； 5、许鹏 恒业基金创始合伙人； 6、邵丽 中关村数字媒体产业联盟副主席； 7、薛贺来 中船重工第七一八研究所制氢设备工程部副总工； 8、侯俊杰 中船重工第七一八研究所制氢设备工程部工程师； 9、王玉池 北京普发动力控股股份有限公司总助。
时间	2019年5月23日
地点	公司会议室
上市公司接待人员	董事会秘书宗冉先生
投资者关系活动主要内容介绍	<p>2019年5月23日，来访人员首先参观了公司在睢宁宝源新能源发电有限公司垃圾焚烧热电联供处理中心和徐州本部厂区，公司业务人员及董事会工作部工作人员随同讲解。</p> <p>随后来访人员在公司会议室就关注问题与公司进行了交流。交流主要包括：</p>

1、公司在睢宁的垃圾焚烧热电联产工厂何时可以供热和并网发电？和氢能的发展有技术协同性吗？

公司目前已经进行了供热的试运营，每小时供气量可达 30 吨，随着睢宁政府招商引资工作的推进，进驻的工厂和企业将陆续增加，预计未来每小时供气量可达 60 吨。

关于并网发电的进展，正在进行并网发电的最后收尾验收工作和并网资质审核，预计在 6 月中旬将实现并网发电的全验收工作，发电后，将对公司的利润产生积极的影响。

在关于氢能的发展上，之前清华大学核研所的专家也对我们垃圾焚烧发电的项目做了多次的考察，对垃圾处理产生的三类水处理后可以用于电解氢的应用，而且发电的剩余电也可以用于制氢。所以，在技术上，目前公司是具备发展氢能的基础条件的。

2、公司在节能燃烧板块的主要客户和应用领域是哪些？对未来订单业绩的增长有何计划？

公司在节能燃烧板块的客户主要有大唐、华润等国内大型电力集团，上海锅炉、哈尔滨锅炉、东方锅炉等锅炉主机厂，中石油、中石化、中海油等石油化工集团，以及上海宝钢、中钢集团等冶金行业。

在应用领域主要是在旋流式燃烧器低氮燃烧技术、四角切圆燃烧器低氮燃烧技术、风扇磨直吹系统低氮燃烧技术、水煤浆炉低氮燃烧技术等不同燃料的低氮燃烧技术。另外，等离子点火系统、双强微油点火系统、地面火炬、高架火炬系统、双塔地面火炬系统、地面氨火炬系统和余热补燃用烟道燃烧器等都是公司在燃烧方面的优势核心所在。

公司一直在利用自身高效、低成本的优势，与国际同类产品竞争，且对比结果显著。未来，公司将加大市场营

销和推广，争取扩大优质产品的覆盖率和市场占用率。

3、公司如何提升在雄安新区的订单业务规模？

公司于 2018 年 4 月成立全资子公司雄安科融智能环保科技发展有限公司（以下简称“雄安科融”），注册资本 1 亿元人民币。目前，雄安科融作为公司落地雄安新区的运营主体，公司已安排节能燃烧和污水处理板块的技术工程师进行实地勘察和业务接洽，大力支持雄安科融的发展，加速项目落地效率。

2019 年 3 月 18 日，公司中标雄安新区白洋淀农村污水、垃圾、厕所等环境问题一体化综合系统治理先行项目。2019 年 4 月 12 日，公司签署了本项目的《特许经营协议》。2019 年 5 月 16 日，公司与长安园林有限责任公司全资子公司河北雄安栗子环境科技有限公司签署了该项目 EPC 工程承包合同，合同金额为 7,837 万元人民币。本次中标项目提高了公司在雄安新区的运营能力，是公司在发展雄安新区战略布局中实现工程化完整建设环节的重要核心部分，加速推进公司全面打造新区发展战略。2019 年 4 月 16 日、2019 年 4 月 19 日，公司分别与中国通用咨询投资有限公司、河北保定城乡建设集团有限责任公司等签订了合作协议，加速推进公司全面打造新区发展战略及在 PPP 领域合作。2019 年 4 月 19 日，公司与中国农业发展银行河北省分行签订了业务合作协议。2019 年 5 月 14 日，雄安科融与中国建设银行股份有限公司河北雄安分行签署了《合作协议》，有利于公司拓展融资渠道、降低融资成本，提高融资效率，促进公司雄安新区战略发展。

基于雄安新区的环保治理需求，公司在环保行业的多年发展经验，在主营业务、技术和专业人员上的业务优势，以及公司现阶段在雄安地区取得的业务进展情况，公司未

	<p>来将重点拓展雄安新区环境保护项目，参与雄安新区生态环境建设，将公司传统业务产品上的优势和新兴能源开发上的研究逐步应用到实际场景，为公司业务收入增添新的增长点。</p> <p>4、公司计划在徐州建设氢能技术相关的示范工程产业园有何具体的规划？</p> <p>公司目前已经和清华大学核研所签署了合作意向书，双方将通过产学研用结合和人才资源互通的方式，联合开展氢能技术的研发和应用示范，公司也将依托清华大学核研院的人才和技术优势，来带动公司在氢能源人才队伍上的组建。</p> <p>目前，公司已经调研走访了多家制造氢能、储存氢能、氢燃料电池制造商和氢燃料电池核心零部件供给商的项目企业，公司计划将其中优质的项目引入徐州，力争打造一个氢能的完整产业链。产业园的设立初衷是为项目公司争取氢能的扶持政策，为氢能产业商业化提供一个有价值有竞争力的产业基地。通过科融环境这个上市公司的平台，促进氢能产业的应用场景多元化和落地化。</p> <p>5、公司在全国的业务布局在未来有什么规划？</p> <p>公司在今年 3 月份中标了雄安新区白洋淀农村污水、垃圾、厕所等环境问题一体化综合系统治理先行项目，并取得了项目的《特许经营协议》，公司将以雄安新区的厕所改造等项目为目标，深耕江苏省、浙江省和津京冀区域，重点发展乡村厕所改造、节能环保、水处理和垃圾处理等核心业务，提升各业务板块的订单和运营能力。</p>
附件清单	无