

## 新奥生态控股股份有限公司

### 2015 年年度报告摘要

#### 一 重要提示

1.1 为全面了解本公司的经营成果、财务状况及未来发展规划，投资者应当到上海证券交易所网站等中国证监会指定网站上仔细阅读年度报告全文。

一 本公司董事会、监事会及董事、监事、高级管理人员保证年度报告内容的真实、准确、完整，不存在虚假记载、误导性陈述或重大遗漏，并承担个别和连带的法律责任。

#### 1.2 未出席董事情况

未出席董事职务	未出席董事姓名	未出席董事的原因说明	被委托人姓名
独立董事	徐孟洲	其他公务	张维
董事	金磊	其他公务	李遵生

1.3 中喜会计师事务所（特殊普通合伙）为本公司出具了标准无保留意见的审计报告。

#### 1.4 公司简介

公司股票简况				
股票种类	股票上市交易所	股票简称	股票代码	变更前股票简称
A股	上海证券交易所	新奥股份	600803	/

联系人和联系方式	董事会秘书	证券事务代表
姓名	王东英	赵红
电话	0311-85915898 0316-2597611	0316-2597675
传真	0311-85915998 0316-2597561	0316-2597561
电子信箱	wangdongying@enn.cn	zhaohonga@enn.cn

1.5 为了回报投资者并树立股东对公司的长期投资理念，根据《公司章程》的相关规定，并综合考虑公司的实际状况，公司提出如下利润分配预案：以 2015 年 12 月 31 日的总股本 985,785,043 股为基数，每 10 股派发现金红利 1 元（含税），派发现金红利 98,578,504.30 元。剩余未分配利润结转至下一年度。

## 二 报告期主要业务或产品简介

公司业务涵盖煤炭的开采与洗选，甲醇、二甲醚等能源化工产品以及液化天然气的生产与销售，农兽药原料药及制剂的研发、生产与销售以及能源工程的设计与施工。

**（一）煤炭：** 煤炭业务主要由公司旗下的新能矿业运营。主要煤种为不粘煤，极少数为长焰煤。主要产品包括混煤和洗精煤，其中混煤因灰分较高通常用作动力煤，洗精煤灰分及其他杂质含量较低，适合作为一些专门用途的优质煤炭，可以用作煤化工的原材料。

### 经营模式：

1、采购模式 煤炭生产经营过程中所需的主要材料包括油料、电缆、矿工钢、钢丝绳和链条等低值易耗品、备品备件，采购工作由采购部对外采购，主要采用招标比较采购，定点采购和市场采购三种采购方式。

2、生产模式 煤炭开采业务和洗选业务均采用专业外包模式，原煤生产主要根据井下工作条件及运输条件做出生产计划，采用大采高方式进行生产。

3、销售模式 煤炭主要采取直销模式，由市场营销部根据国内和周边区域煤炭市场价格走势、环渤海动力煤价格走势，以周边相似煤质的煤矿售价作参考，拟定隔日煤炭销售价格。

**（二）能源化工：** 甲醇主要由公司旗下的新能源生产。公司甲醇产品作为大宗化工原料，主要客户群体定位于大中型化工贸易企业或者下游醛、烯烃生产企业；二甲醚主要由公司旗下的新能（张家港）和新能（蚌埠）生产。二甲醚主要用于清洁燃料以及部分气雾剂、制冷剂。

### 经营模式：

1、采购模式 甲醇原材料包括动力煤和原料煤，主要在内蒙古当地采购；二甲醚原材料甲醇采用多渠道、多供应商的采购模式，根据市场行情变化选择供应商。

2、生产模式 甲醇选用国内外先进成熟的煤制甲醇技术进行生产；二甲醚则是通过气相二步法脱水生产，生产所用的装置在单耗、节能等方面均处于国内同行业领先地位。

3、销售模式 甲醇的主要客户群体主要定位于大中型化工贸易企业或下游醛、烯烃生产企业；二甲醚主要以国内销售为主，核心销售市场集中在安徽以及江浙沪一带，福建、江西也是销售渠

道之一。

### **(三) LNG:**

液化天然气（LNG）是天然气的液态形式，主要成分为甲烷。LNG 的生产过程是将天然气净化处理后，经过除液、除酸、干燥、分馏、超低温冷凝后制备而成。与气态天然气相比，LNG 易于运输和储存、安全性能好、环保性更强。LNG 的应用实质上就是天然气的应用，它是清洁、高效的优质能源和燃料，不仅可作为燃气蒸汽联合循环电站的燃料，也可作为居民生活用气，还可取代石化燃料作为车用燃料。公司 LNG 主要由沁水奥生产新经营。

#### **经营模式:**

1、采购模式 生产 LNG 所需的原料气则根据预期生产计划向供应商进行采购。

2、生产模式 LNG 是将原料气经缓冲罐稳压、分离、过滤、增压、净化等一系列生产工艺加工后制成。

3、销售模式 公司 LNG 产品是通过 LNG 的产量来制定对应的销售计划。

**(四) 农兽药:** 公司的农兽药主要由农药公司、动物药业以及内蒙新威远生产经营。农药产品包括以阿维菌素系列产品为代表的杀虫剂、以草铵膦为代表的除草剂、以啞菌酯为代表的杀菌剂等。兽药产品包括兽药驱虫剂、饲料添加剂等。

#### **经营模式:**

1、采购模式 农兽药主要产品的原材料包括玉米粉、黄豆粉、甲醇以及其他化学助剂等，按照质优价格合理优先进行采购。

2、生产模式 农兽药采用精细化工生产，产品的质量和生产技术均可达到国内领先水平。

3、销售模式 农兽药业务采取技术营销模式，加强技术指导与终端服务，并依托品牌和渠道优势，通过经销商以及零售商进行销售。

### **(五) 能源工程服务:**

公司能源工程服务类业务主要由新地工程承接。新地工程拥有市政公用工程咨询甲级资质、市政行业设计甲级、化工石化医药行业设计甲级、市政公司工程施工总承包一级、化工石油工程施工总承包一级等资质，能够为客户提供集应用技术开发、装备集成、系统集成、工程建造及开车服务于一体的整体解决方案和 RDEPMC 全价值链的工程技术服务。业务范围涵盖工程咨询、工程设计、城市燃气工程、穿越工程、焦炉气综合利用工程、节能环保工程等总成本、撬装设备制造和销售、催化剂生产与销售等相关领域。

新地工程在燃气管网施工领域拥有丰富的设计施工经验，在焦炉气综合利用领域拥有自主产

权的完整技术以及成功的项目运营经验。在持续发展天然气业务基础上，将通过快速拓展焦炉气综合利用核心业务、积极培育节能环保等新业务，推动新地工程实现“成为清洁能源利用、节能环保领域国内领先、国际的系统集成服务商”的战略目标。

**经营模式：**新地工程采用项目主导的经营管控模式，在相关授权范围内，以项目部为主体独立进行项目管理。

**核心商业模式：**公司推行“技术+核心装备、系统集成、解决方案”的商业模式，致力于依托自有核心技术，通过专业化、系统性的集成设计，结合客户需求为其提供定制化的解决方案。

### 三 报告期内核心竞争力分析

报告期内，公司实施了收购新地工程的资产收购项目，公司盈利能力和技术服务能力均得到提升，本报告期新地工程实现收入 187,606.84 万元，净利润 45,768.22 万元，形成了新的收入和利润来源。未来公司将依托新地工程在工程及技术装备技术方面的优势，通过核心技术产业化的实施，加大天然气利用领域开发力度，充分利用甲烷化的核心技术优势，持续拓展焦炉气甲烷化和兰炭业务市场，利用一带一路及京津冀一体化政策，加大对小型液化撬装项目、节能环保项目、煤基清洁利用项目等领域的市场开发力度，持续打造公司技术服务、工程设计施工、焦炉气制 LNG 技术、天然气液化技术、节能环保项目建设等领域的核心竞争力。

报告期内，公司部分产业受国内经济增速逐步回落、经济下行且国际原油价格走低等因素影响，收入、利润与上年同期相比发生较大变动，但公司拥有优质煤矿、能源化工及 LNG 清洁能源产品生产类资产，已形成较为完整的“煤-煤化工”一体化循环经济体系的核心能力未发生变化，公司原有的煤炭、能源化工、清洁能源产品以及农兽药产业的核心竞争力未发生重大变化。

### 四 会计数据和财务指标摘要

单位：元 币种：人民币

	2015年	2014年		本年比上年 增减(%)	2013年
		调整后	调整前		
总资产	11,375,409,678.26	11,993,935,627.31	9,461,952,406.73	-5.16	8,916,424,172.22
营业收入	5,659,165,544.18	6,115,897,240.15	4,868,705,484.37	-7.47	4,893,488,565.27
归属于上市公司股东的净利润	805,650,096.73	1,033,411,004.26	809,426,455.03	-22.04	708,887,905.02
归属于上市公司	733,305,325.77	756,418,687.29	756,395,807.76	-3.06	289,088,902.70

司股东的扣除非经常性损益的净利润					
归属于上市公司股东的净资产	4,257,761,068.62	5,343,285,458.36	4,497,817,167.64	-20.32	3,860,884,003.04
经营活动产生的现金流量净额	1,090,628,121.02	1,209,825,815.24	1,016,183,377.28	-9.85	729,321,314.13
期末总股本	985,785,043.00	985,785,043.00	985,785,043.00	0.00	985,785,043.00
基本每股收益(元/股)	0.82	1.05	0.82	-21.90	0.77
稀释每股收益(元/股)	0.82	1.05	0.82	-21.90	0.77
加权平均净资产收益率(%)	17.82	23.45	18.98	减少5.63个百分点	21.26

## 五 2015 年分季度的主要财务指标

单位：元 币种：人民币

	第一季度 (1-3 月份)	第二季度 (4-6 月份)	第三季度 (7-9 月份)	第四季度 (10-12 月份)
营业收入	969,746,946.95	1,695,955,741.69	1,444,548,422.73	1,548,914,432.81
归属于上市公司股东的净利润	50,620,031.99	215,676,546.63	236,267,354.55	303,086,163.56
归属于上市公司股东的扣除非经常性损益后的净利润	45,094,882.74	153,857,021.7	233,720,565.3	300,632,856.03
经营活动产生的现金流量净额	209,490,717.01	356,479,607.33	345,089,061.43	179,568,735.25

## 六 股本及股东情况

### 5.1 普通股股东和表决权恢复的优先股股东数量及前 10 名股东持股情况表

单位：股

截止报告期末普通股股东总数(户)		25,706					
年度报告披露日前上一月末的普通股股东总数(户)		23,463					
前 10 名股东持股情况							
股东名称 (全称)	报告期内增 减	期末持股数 量	比例 (%)	持有有限售 条件的股份 数量	质押或冻结情况		股东 性质
					股份 状态	数量	
新奥控股投资有限公司	0	305,261,472	30.97	229,872,495	质押	228,500,000	境内非 国有法 人

北京新奥建银能源发展股权投资基金（有限合伙）	0	98,360,656	9.98	98,360,656	无	0	其他
涛石能源股权投资基金（上海）合伙企业（有限合伙）	-8,271,498	91,910,651	9.32	0	无	0	其他
廊坊合源投资中心（有限合伙）	0	78,688,525	7.98	78,688,525	质押	54,000,000	其他
河北威远集团有限公司	0	71,203,426	7.22	0	质押	54,688,686	境内非国有法人
天弘基金—工商银行—华润信托—华润信托·增利1号单一资金信托	-5,731,304	30,698,568	3.11	0	无	0	其他
深圳市平安创新资本投资有限公司	-34,002,494	29,749,783	3.02	0	无	0	境内非国有法人
中国证券金融股份有限公司	24,469,687	24,469,687	2.48	0	无	0	国有法人
联想控股股份有限公司	0	19,672,131	2.00	19,672,131	无	0	境内非国有法人
泛海能源控股股份有限公司	0	19,672,131	2.00	19,672,131	质押	19,672,131	境内非国有法人
上述股东关联关系或一致行动的说明	上述公司股东中，新奥控股、合源投资、威远集团均为公司实际控制人王玉锁先生控制的企业。平安资本直接持有涛石基金99.97%的股权（LP），并通过持有涛石基金另一股东涛石股权投资管理（上海）有限公司（GP）的股权间接持有涛石基金0.015%的股权。公司不了解其余股东之间是否存在关联关系及一致行动的情况。						

## 5.2 公司与控股股东之间的产权及控制关系的方框图





务实现主营业务收入 186,223.53 万元，同比增加 2.15%；液化天然气业务实现主营业务收入 29,868.87 万元，同比减少 13.09%；生物制药类业务实现主营业务收入 113,971.90 万元，同比增加 6.75 %。报告期内公司实现归属于上市公司股东的净利润为 80,565.01 万元，同比减少 22.04%。报告期内三项费用率为 12.48%，与本年度费用控制计划稍有偏差，主要原因是发行中期票据增加财务费用所致。

面对国内宏观经济增速减缓、煤炭市场需求不振以及大宗化工产品受国际油价影响阶段性下行的不利形势，公司管理层为了达成年初确定的经营指标，采取了一系列的措施：

#### 1、创新发展模式，培育核心能力，快速推进产业转型升级

报告期内，公司董事会根据天然气市场的发展趋势，稳慎推进 LNG 新项目布局，适度控制项目投资节奏，2015 年 6 月完成唐山迁安非常规气制 LNG 项目筹备，目前正在推进项目的合规性审批，徐州龙山项目受合作条件变化影响，公司董事会已批准撤销该项目的投资。

通过收购新地工程 100%股权，推动公司技术服务能力的快速提升：新地工程的注入使公司得以快速整合提升整体技术服务输出能力，推动业务结构的调整，支撑公司由能源生产向能源服务领域战略转型的推进。

#### 2、深抓精益管理、持续降本增效，实现现有产业稳步发展

报告期内，公司通过持续推进深化精益管理，提高精益运营能力：公司针对现有产业的现状，从发挥装置的规模优势入手，通过推动全员创新、优化操作工艺、全员设备维护等措施对生产过程实施精益化管理，持续降低生产成本。

(1) 报告期内新能矿业受采掘面地质条件变化影响，煤质变化较大，公司采取分掘分运、优化掘进工艺等措施保持原煤产量和质量稳定，确保安全运行和产品品质的前提下实现矿井稳产、高产；同时调整委托运营企业的考核方式合理控制成本费用；采取增加精混块品种等措施，满足客户个性化需求，提升产品销量，在煤炭行业低迷的态势下保证企业平稳运营。

(2) 新能能源持续深入推动生产管理精益化，全年生产装置长周期满负荷运行时间突破历史最好水平，同时推进产品销售、采购业务层面的精细化管理，有效降低甲醇生产成本；农兽药产业搬迁后的新老产品优势互补的态势逐步体现，部分新产品达产达效，300 吨/年草铵膦项目的达产使公司形成了 450 吨/年的生产能力，成本持续降低，成为生物药业盈利的支柱产品。

(3) 新地工程通过持续优化项目管理机制，完善分包管理，有效推行 DEPMC 一体化业务模式，提高 EPC 项目协同性，大型 EPC 项目实施能力显著提升；通过提高项目管理能力，加强项目统筹规划和资源调度力度，提高设备使用效率，优化缩短工程工期，降低项目成本。



#### (4) 创新营销模式，调整客户和业务结构，提高市场应对能力

在煤炭及大宗化工产品整体市场不利因素影响下，公司通过搭建集采平台、拓展网上交易、开展期货和贸易业务等措施实施营销创新，拓展销售区域。

新地工程在报告期内加大项目信息跟踪和沟通力度，结合客户需求不断调整市场开发策略，业务领域进一步拓宽，大型综合项目占项目比例提高到 60%以上，业务结构明显改善，基于公司所拥有的煤基清洁利用核心技术，在焦炉气甲烷化市场领域占据行业领先优势，市场应对能力显著提升。

生物制药产业搭建了直接面对种植大户的农资网上销售平台——禾美网、与 40 余家联盟企业合作共建兽药电商平台——动保商城，实现电商平台上线运营；为适应土地流转、规模化种植，面对种植大户、合作社等综合防治的需求，开发了飞防用药及服务、肥料、全程植保服务等业务并形成了新的销售亮点。

(5) 增加环保项目投资的同时提高安全生产管理能力，推进创建清洁型企业，保障公司安全运营。

#### 3、适应产业升级要求，继续开拓新兴领域

结合公司整体发展战略，加快了推进公司向清洁能源产品供应和服务商的战略转型，开拓 LNG 相关清洁能源产品领域投资的同时，通过整合并购新地工程，为公司实现产业跨越式发展奠定了基础；借助于集采平台的搭建和农兽药电商平台上线运营，适应现代社会向互联网时代转型的大趋势，加快业务模式创新领域的探索步伐。

#### 4、构建高效组织，优化人员结构，激发员工创业激情

报告期内公司按照业务转型拉动管理转型，管理转型加速业务转型的总体思路，持续推进组织变革、流程梳理以及配套机制建设等工作，优化组织运行模式，推动高效组织的构建。

### (二) 2016 年经营计划

2016 年，受国际政治经济形势影响，世界原油等能源产品及大宗化工产品的价格波动性增强，国内宏观经济进入中低速增长的新常态。煤炭、LNG 等能源产品及甲醇等大宗化工产品受经济发展周期和国际原油价格波动影响较大，将对公司生产经营造成一定的不确定性。但 2016 年做为中国“十三五”规划开局之年，在“稳增长、调结构”的宏观经济总方针指引下，国内政策导向和宏观经济走势也更加清晰，经济增长方式的转变将为公司拓展技术服务业务和技术创新带来一定的政策机会和市场空间；国际市场原油价格持续低迷、能源类产业实施供给侧改革，也将为公司整合或并购市场资源提供了机遇。2016 年公司将积极应对宏观环境和行业形势变化，通过实施产

业购并和低效资产处置提高公司规模和资产利用效率，通过持续提高管理效率、完善降本增效举措、深入洞察客户需求等方式继续推进管理转型，通过增加技术工程技术服务业务规模、加速煤炭业务转型、拓展贸易收入等措施稳定提升公司盈利能力。

综合考虑国家整体经济发展对能源产业及相关工程技术领域的影响，结合公司具体情况，2016年公司计划实现销售收入64亿元，三项费用率控制在15.9%，与上年同期相比增加的主要原因是财务费用。为确保上述目标达成，公司将重点做好如下工作：

### 1、持续提升卓越运营水平，打造低成本核心竞争力

通过持续完善降本增效举措，提高装置生产运行效率，依托技改挖掘生产装置潜力，优化资产运行效率。煤炭业务要通过降低材料消耗、控制外包服务费用降低成本；能源化工业务通过优选原料煤的来源、优化设备操作提高自主维修等措施持续降低成本。

落实技改项目和技术创新项目，优化产能规模。新能矿业通过实施煤炭分级改造项目和煤炭成浆性试验，优化产品结构，提升产品价值；生物制药重点推进千吨L-草铵磷项目实施，完善自主技术，提高产品竞争力。

能源工程类业务将通过产品设计优化、生产工业创新、工装改进和控制材料消耗定额等方式，提高设备使用效率，缩短工期，有效控制生产成本。

### 2、加大新业务拓展和创新力度，推进产业升级

煤炭业务将从客户需求出发，通过洗精煤分级加工，满足细分市场需求，与外部科研机构合作，开发配煤方案和水煤浆添加剂，实现由燃料煤向化工原料煤的产品转型。

结合20万吨稳定轻烃项目建设，组建并优化技术团队，搭建从技术、工程到运营服务的多元联盟，打造产业链上下游协同运行，推动“技术+”商业模式整合。

在工程技术服务领域，快速拓展甲烷化技术验收开发应用，积极寻找兰炭尾气甲烷化市场机遇，推动压力能冷能利用工业化设计，推动节能环保类新兴市场开拓，推进产业升级。

进一步夯实“销、运、采”平台运行基础，在控制风险的前提下适度拓展贸易业务，提高销售收入，逐步推进联合采购平台的社会化，开发外部企业实现联合采购。

### 3、强化资本运营，支撑产业发展

在海内外积极寻求支撑产业发展的投资机会，采用多种方式，适度推动产业并购；加大低效资产处置力度，提高资产运营效率。

### 4、持续加强质量、安全管理，保证公司健康运营

站在客户需求的视角，加强产品质量和服务管理，为客户提供高质量产品和服务；从安全预

防角度入手，促进全员主动安全管理，确保安全运营。

根据相关监管规则的要求，2016 年公司将在新地工程推行内控管理体系建设和内控制度评价等诸项工作，同时结合内部流程梳理的进展，对部分内控制度进行修订，适应不断提高的市场监管要求。

**2016 年资金需求计划：**2016 年公司开展生产经营业务、实施在建工程投资项目及偿还项目贷款所需资金约为 26.57 亿元。其中：生产经营业务投资包括：生产设备性投资 0.49 亿元，技改投资 0.5 亿元，建设投资 1.05 亿元，安全环保投资 0.46 亿元及其他生产经营投资 0.27 亿元；在建工程投资项目包括：年产 20 万吨烯烃投资项目 14.65 亿元，迁安 LNG 投资项目 1.7 亿元，1000 吨草铵膦投资项目 1.94 亿元；项目贷款偿还 5.51 亿元。

2016 年公司将根据发展战略及生产经营的具体情况，采取自筹、银行贷款及其他的融资方式筹集资金，将债务融资的综合资金成本尽可能控制在基准利率上浮 15%左右，以保障公司未来经营可持续发展的需要。

重要提示：上述经营计划并不代表公司对 2016 年度的盈利预测，经营计划能否实现受公司各产业板块的具体生产经营情况以及管理层的经营决策等多重因素影响，存在较大不确定性。且受国际原油价格走势影响，公司认为 2016 年度煤炭及相关能源产品价格将处于低位波动的态势，敬请投资者特别关注。

### (三) 报告期内主要经营情况

本报告期内，公司实现营业收入 56.59 亿元，利润总额 10.58 亿元，净利润 8.85 亿元，其中归属于母公司所有者的净利润 8.06 亿元。

#### 1. 主营业务分析

#### 利润表及现金流量表相关科目变动分析表

单位：元 币种：人民币

科目	本期数	上年同期数	变动比例 (%)
营业收入	5,659,165,544.18	6,115,897,240.15	-7.47
营业成本	3,876,910,361.38	4,147,035,764.81	-6.51
销售费用	116,915,781.54	108,282,768.26	7.97
管理费用	376,735,563.17	386,583,617.56	-2.55
财务费用	212,854,009.19	183,763,392.96	15.83
经营活动产生的现金流量净额	1,090,628,121.02	1,209,825,815.24	-9.85
投资活动产生的现金流量净额	-1,889,636,321.91	-582,653,778.32	-224.32
筹资活动产生的现金流量净额	943,169,031.42	-528,133,285.79	278.59
研发支出	111,395,371.09	122,026,564.51	-8.71

说明：

投资活动产生的现金流量净额同比减少 224.32%：主要是本期公司所属子公司新能矿业有限公司用现金收购新地工程股权所致；

筹资活动产生的现金流量净额同比增加 278.59%：主要是本期公司收到中期票据募集资金所致。

前五名客户销售金额占营业收入的比例为 17.5%，前五名供应商采购金额占营业成本的比例为 17.48%。

## 1.1 收入和成本分析

### 1.1.1 主营业务分行业、分产品、分地区情况

单位：元 币种：人民币

主营业务分行业情况						
分行业	营业收入	营业成本	毛利率(%)	营业收入比上年增减(%)	营业成本比上年增减(%)	毛利率比上年增减(%)
煤炭	669,108,835.30	338,866,931.52	49.36	-38.89	-23.07	减少 10.41 个百分点
化工	1,552,671,826.05	1,087,651,446.84	29.95	-28.87	-28.39	减少 0.47 个百分点
液化天然气	298,688,707.62	279,183,014.36	6.53	-13.09	1.92	减少 13.77 个百分点
能源工程	1,862,235,299.75	1,170,799,256.74	37.13	48.77	25.30	增加 11.78 个百分点
农兽药	1,139,719,027.98	931,692,144.94	18.25	6.75	5.56	增加 0.92 个百分点
主营业务分产品情况						
分产品	营业收入	营业成本	毛利率(%)	营业收入比上年增减(%)	营业成本比上年增减(%)	毛利率比上年增减(%)
煤炭	669,108,835.30	338,866,931.52	49.36	-38.89	-23.07	减少 10.41 个百分点
甲醇	1,210,658,497.68	743,704,752.97	38.57	-8.51	-3.20	减少 3.37 个百分点
二甲醚	342,013,328.37	343,946,693.87	-0.57	-60.21	-54.17	减少 13.26 个百分点
液化天然气	298,688,707.62	279,183,014.36	6.53	-13.09	1.92	减少 13.77 个百分点
能源工程	1,862,235,299.75	1,170,799,256.74	37.13	48.77	25.30	增加 11.78 个百分点
农药	947,461,919.28	779,581,791.78	17.72	5.79	4.24	增加 1.22 个百分点
兽药	192,257,108.70	152,110,353.16	20.88	11.74	12.90	减少 0.81 个百分点
主营业务分地区情况						
分地区	营业收入	营业成本	毛利率(%)	营业收入比上年增减(%)	营业成本比上年增减(%)	毛利率比上年增减(%)
国内	5,043,935,369.85	3,386,342,156.42	32.86	16.16	20.04	减少 3.11 个百分点
国际	478,488,326.85	421,850,637.98	11.84	3.78	3.21	增加 0.52 个百分点

主营业务分行业、分产品、分地区情况的说明

本报告期内，主营业务收入较去年同期减少 41,861.80 万元，其中煤炭类营业收入同比减少 42,589.05 万元，下降 38.89%；能源化工类营业收入同比减少 63,024.57 万元，下降 28.87%；液化天然气类营业收入同比减少 4,499.31 万元，下降 13.09%；能源工程类营业收入同比增加 61,046.35 万元，增长 48.77%；农兽药类营业收入同比增加 7,204.78 万元，增长 6.75%。

以上变化的主要原因是：1、报告期内公司所处煤炭行业经济效益下滑，煤炭产品市场整体处于供过于求，价格低位下跌。

2、能源化工类产品和 LNG 产品销售收入减少主要是因为报告期内产品价格受原油等大宗商品大幅波动影响，较 2014 年度波动幅度加大，年度均价有所下降；受能源产品价格降低影响，二甲醚产品销售受到抑制，综合考虑各项因素，公司本年度根据市场变动情况控制二甲醚类产品的生产规模，本年度产销量均较 2014 年降低。

3、能源工程类主要是因为公司组织开展战略与组织优化，坚持以市场为导向，以技术为牵引，装备集成为驱动，EPC 项目实施为主线，推动技术工程持续快速发展，公司在工程施工类业务保持相对平稳外，设计及产品研发业务也有所增长。另外，公司能源工程类营业收入、营业成本本报告期较上年同期增加的原因是新地工程为新奥集团 2014 年 5 月份收购的企业，2014 年度经营数据未包含 1-4 月份非同一控制下产生的营业收入和营业成本所致。

4、农兽药类产品销售收入和利润增长主要原因是：公司抓住国内外除草剂市场发展机遇，投资建设的 300 吨草铵磷原药项目在 2015 年投产，除草剂类产品销售规模有效扩大；积极研发适应大田作物综合防治及机械用药需求，扩大飞防类药物的销售量；同时继续加大国际市场开拓力度，实现销售收入增长。

### 1.1.2 产销量情况分析表

主要产品	生产量	销售量	库存量	生产量比上年增减(%)	销售量比上年增减(%)	库存量比上年增减(%)
煤炭	628.76	624.21	6.47	2.67	1.69	237.13
甲醇	77.01	77.18	0.57	13.94	15.27	-22.40
二甲醚	9.72	10.17	0.31	-55.86	-53.41	-59.01
液化天然气	14,146.59	14,168.77	10.95	9.89	9.95	-66.95
农药	15,504.19	15,740.78	1,616.39	5.09	15.25	-12.77
兽药	2,319.46	2,251.28	269.18	24.46	14.44	33.92

#### 产销量情况说明

(1) 上表中“煤炭”、“甲醇”、“二甲醚”单位为“万吨”，“液化天然气”单位为“万标方”，“农药”和“兽药”单位为“吨”。

(2) 受能源产品价格降低影响，二甲醚产品销售受到抑制，综合考虑各项因素，公司本年度根据市场变动情况控制二甲醚类产品的生产规模，本年度产销量均较 2014 年降低。

### 1.1.3 成本分析表

单位：万元

分行业情况							
分行业	成本构成项目	本期金额	本期占总成本比例(%)	上年同期金额	上年同期占总成本比例(%)	本期金额较上年同期变动比例(%)	情况说明
煤炭行业	材料	1,120.95	3.41	1,344.85	2.93	-16.65	
	人工	4,193.30	12.76	5,845.22	12.72	-28.26	
	折旧	8,491.59	25.85	8,395.04	18.27	1.15	
	能源	2,430.32	7.40	2,562.98	5.58	-5.18	

	制造费用	16,616.92	50.58	27,808.54	60.51	-40.25	
化工行业	材料	63,354.76	61.87	95,203.68	70.16	-33.45	
	人工	3,720.27	3.63	3,797.59	2.80	-2.04	
	折旧	15,694.44	15.33	14,998.16	11.05	4.64	
	能源	10,794.96	10.54	11,813.56	8.71	-8.62	
	制造费用	8,843.27	8.64	9,875.87	7.28	-10.46	
液化天然气	材料	22,269.67	77.91	21,658.06	79.33	2.82	
	人工	141.31	0.49	123.51	0.45	14.41	
	折旧	1,457.65	5.10	1,464.25	5.36	-0.45	
	能源	4,074.99	14.26	3,609.39	13.22	12.90	
	制造费用	639.24	2.24	447.71	1.64	42.78	
能源工程	设备销售成本	31,747.82	26.77	23,403.08	25.05	35.66	
	研发产品销售成本	2,522.85	2.13	62.39	0.07	3,943.37	
	工程施工成本	70,649.84	59.57	59,025.47	63.17	19.69	
	设计成本	10,879.31	9.17	8,407.66	9.00	29.40	
	产品销售成本	2,791.78	2.35	2,537.57	2.72	10.02	
农兽药	材料	83,084.70	82.40	73,800.92	83.60	12.58	
	人工	5,070.12	5.03	4,138.09	4.69	22.52	
	折旧	3,000.83	2.98	2,429.68	2.75	23.51	
	能源	4,268.17	4.23	3,930.39	4.45	8.59	
	制造费用	5,410.26	5.37	3,983.61	4.51	35.81	
分产品情况							
分产品	成本构成项目	本期金额	本期占总成本比例(%)	上年同期金额	上年同期占总成本比例(%)	本期金额较上年同期变动比例(%)	情况说明
煤炭	材料	1,120.95	3.41	1,344.85	2.93	-16.65	
	人工	4,193.30	12.76	5,845.22	12.72	-28.26	
	折旧	8,491.59	25.85	8,395.04	18.27	1.15	
	能源	2,430.32	7.40	2,562.98	5.58	-5.18	
	制造费用	16,616.92	50.58	27,808.54	60.51	-40.25	
甲醇	材料	37,848.81	51.55	43,804.24	55.31	-13.60	
	人工	3,100.17	4.22	3,119.22	3.94	-0.61	
	折旧	14,863.93	20.25	14,143.91	17.86	5.09	
	能源	9,737.11	13.26	9,414.36	11.89	3.43	
	制造费用	7,866.26	10.71	8,719.11	11.01	-9.78	
二甲醚	材料	25,505.95	87.98	51,399.44	90.99	-50.38	
	人工	620.09	2.14	678.37	2.54	-8.59	
	折旧	830.51	2.86	854.25	3.26	-2.78	

	能源	1,057.85	3.65	2,399.20	8.95	-55.91	
	制造费用	977.01	3.37	1,156.76	4.13	-15.54	
液化天然气	材料	22,269.67	77.91	21,658.06	79.33	2.82	
	人工	141.31	0.49	123.51	0.45	14.41	
	折旧	1,457.65	5.10	1,464.25	5.36	-0.45	
	能源	4,074.99	14.26	3,609.39	13.22	12.90	
	制造费用	639.24	2.24	447.71	1.64	42.78	
能源工程	设备销售成本	31,747.82	26.77	23,403.08	25.05	35.66	
	研发产品销售成本	2,522.85	2.13	62.39	0.07	3,943.37	
	工程施工成本	70,649.84	59.57	59,025.47	63.17	19.69	
	设计成本	10,879.31	9.17	8,407.66	9.00	29.40	
	产品销售成本	2,791.78	2.35	2,537.57	2.72	10.02	
农药	材料	65,111.55	79.65	57,560.38	81.24	13.12	
	人工	4,611.23	5.64	3,682.33	5.20	25.23	
	折旧	2,697.08	3.30	2,086.15	2.94	29.28	
	能源	4,084.58	5.00	3,744.70	5.29	9.08	
	制造费用	5,240.18	6.41	3,775.83	5.33	38.78	
兽药	材料	17,973.15	94.15	16,240.54	93.16	10.67	
	人工	458.89	2.40	455.76	2.61	0.69	
	折旧	303.75	1.59	343.53	1.97	-11.58	
	能源	183.59	0.96	185.69	1.07	-1.13	
	制造费用	170.08	0.89	207.78	1.19	-18.14	

#### 成本分析其他情况说明

设备销售成本本期较上期增加的原因是 EPC 业务拆分的设备销售部分占比较去年增长，受收入增长的影响，成本有所增长。

研发产品销售成本本期较上期增加的原因是研发业务外部市场开拓成果显著，鹤岗、山西富阳园、枣庄薛能等焦炉气甲烷项目对催化剂、脱硫剂等需求增加。

## 1.2 费用

本报告期内销售费用较上年同期增加 7.97%；管理费用较上年同期减少 2.55%；财务费用本期较上年同期增加 15.83%，主要是报告期内公司发行中期票据应付利息增加所致。所得税费用本期较上年同期减少 14.64%，主要原因是报告期内安全环保节能专用设备抵免企业所得税以及本期利润减少所致。

## 1.3 研发投入

### 研发投入情况表

单位：元

本期费用化研发投入	111,395,371.09
本期资本化研发投入	0.00
研发投入合计	111,395,371.09
研发投入总额占营业收入比例（%）	1.97%
公司研发人员的数量	182
研发人员数量占公司总人数的比例（%）	5.32%
研发投入资本化的比重（%）	0.00%

## 情况说明

本报告期，公司所属子公司新地能源工程技术有限公司，围绕持续优化自主核心技术、积极开发新技术方面实施研发项目 21 项，其中 15 项完成了技术研发并部分实现了成果转化。焦炉气合成天然气技术通过在甲烷合成催化剂、精脱硫剂和补碳工艺技术等 5 个方面进行优化、升级，将确保公司实现市场份额持续保持领先。天然气液化技术进行了合成天然气脱水、脱酸和 LNG 液化产线等 3 个项目研发，实现了成本降低，灵活适应市场需求。公司创新开发了电石尾气制 LNG、压力能发电技术、低品位工业余热应用技术等 6 项新技术，可大大拓展公司的业务范围。开发了高度集成 CNG 加气装置、小型 LNG 供气装置 2 项新产品。开发了石油化工场站项目等管道试压、清扫技术，基础施工技术 5 项工法关键技术，能有效提高了施工效率、降低成本。

本报告期，公司所属子公司山西沁水新奥燃气有限公司开展十一个研发项目，重点围绕主导产品进行了高效率、低成本、降低劳动力等工业化生产工艺流程的改进，同时在传统工艺流程的基础上提质降耗、减排等方面也取得显著成效，提升了产品质量、产能和盈利能力，工艺流程得到不断优化。

本报告期，农药产业板块，围绕老产品技术改造、新产品的自主开发实施技术研发项目 18 项，其中 15 个项目实现成果转化，甲氨基阿维菌素、啞菌酯等四个产品通过技术研发、原料替代、反应溶剂合并套用、结晶工艺优化等技术措施实施，反应收率、生产产能及产品品质大幅提升。实施呋虫胺新产品开发项目，公司专利技术成功完成放大试验，实现收率、含量双提高。公司开发了 13.5%甲维盐·伏虫隆水分散粒剂、9.2%氯氰菊酯·阿维精品乳油等 10 个新制剂产品配方，此外公司开始实施 3 个杀虫剂、杀菌剂、杀螨剂新产品的立项研究，成功后将填补国内工业化空白。

本报告期，兽药产业板块重点围绕主导产品进行新产品的开发和工业化生产工艺的改进，提升了产品质量、产能和盈利能力，产品结构不断升级优化。（1）进行了阿莫西林长效混悬注射液的开发；（2）对盐酸多西环素可溶性粉、复方伊维菌素阿苯达唑片、氟苯尼考粉等制剂产品进行了工艺改进。



## 1.4 现金流

报告期内公司经营活动产生的现金流量净额 109,062.81 万元,投资活动产生的现金流量净额 -188,963.63 万元,筹资活动产生的现金流量净额 94,316.9 万元。

项目	本期发生额	上年同期发生额	变动金额	变动比率(%)
收回投资收到的现金	42,105,500.00		42,105,500.00	
取得投资收益收到的现金	264,860.21	1,936,551.00	-1,671,690.79	-86.32
处置固定资产、无形资产和其他长期资产收回的现金净额	1,425,518.22	26,256,528.00	-24,831,009.78	-94.57
处置子公司及其他营业单位收到的现金净额	17,119,955.68		17,119,955.68	
收到其他与投资活动有关的现金	295,454,710.62	629,604,136.29	-334,149,425.67	-53.07
购建固定资产、无形资产和其他长期资产支付的现金	197,097,979.71	343,453,654.56	-146,355,674.85	-42.61
投资支付的现金	927,442,678.05	599,149,000.00	328,293,678.05	54.79
吸收投资收到的现金	23,500,000.00		23,500,000.00	
发行债券收到的现金	795,200,000.00	397,600,000.00	397,600,000.00	100.00
分配股利、利润或偿付利息支付的现金	357,971,935.35	226,743,904.62	131,228,030.73	57.87
支付其他与筹资活动有关的现金	657,096,661.32	1,654,570,184.17	-997,473,522.85	-60.29

(1) 收回投资收到的现金本期较上期增加 4210 万元,主要原因是本报告期新地工程被收购前处置其控股子公司杭州萧山和新智环保股权收回投资款所致。

(2) 处置固定资产、无形资产和其他长期资产收回的现金净额本期较上期减少 94.57%,主要原因是本报告期公司未发生大额资产处置所致。

(3) 处置子公司及其他营业单位收到的现金净额本期较上期增加 1712 万元,主要原因是本报告期所属子公司新地工程在被收购前处置子公司所致。

(4) 收到其他与投资活动有关的现金较上期减少 53.07%,主要原因是所属子公司新地工程于 2014 年 4 月份被新奥集团收购,其账面的期末现金及现金等价物余额计入上年同期数所致。

(5) 购建固定资产、无形资产和其他长期资产支付的现金本期较上期减少 42.61%,主要原因是本报告期所属子公司农药公司和动物药业完成搬迁较上期减少支出所致。

(6) 投资所支付的现金本期较上期增加 54.79%,主要原因是本报告期收购新地工程支付现金所致。

(7) 吸收投资收到的现金本期较上期增加 2350 万,主要原因是本报告期子公司迁安新奥收到资本金所致。

(8) 发行债券收到的现金本期较上期增加 100%,主要原因是本报告期公司收到中期票据募集资金所致。

(9) 分配股利、利润或偿付利息支付的现金本期较上期增加 57.87%,主要原因是本报告期上市公司现金分红所致。

(10) 支付其他与筹资活动有关的现金本期较上期减少 60.29%,主要原因是上期新地工程归还关联方的往来款的情况所致。

## 2.非主营业务导致利润重大变化的说明

□ 适用 √ 不适用

## 3.资产、负债情况分析

### 资产及负债状况

单位：元

项目名称	本期期末数	本期期末数占总资产的比例 (%)	上期期末数	上期期末数占总资产的比例 (%)	本期期末金额较上期期末变动比例 (%)	情况说明
应收票据	84,693,405.26	0.74	219,045,552.23	1.83	-61.34	
应收账款	851,024,184.09	7.48	469,679,172.50	3.92	81.19	
预付款项	256,532,205.37	2.26	150,853,734.83	1.26	70.05	
其他应收款	47,463,350.43	0.42	938,700,023.77	7.83	-94.94	
在建工程	283,028,603.19	2.49	207,060,119.73	1.73	36.69	
应付票据	413,670,101.26	3.64	154,887,633.26	1.29	167.08	
预收款项	368,367,402.17	3.24	568,574,913.80	4.74	-35.21	
应交税费	152,250,523.83	1.34	108,623,826.36	0.91	40.16	
应付利息	40,615,628.81	0.36	9,998,894.49	0.08	306.20	
其他应付款	115,738,538.84	1.02	541,003,219.05	4.51	-78.61	
长期借款	819,000,000.00	7.20	1,297,626,800.00	10.82	-36.88	
应付债券	1,193,464,540.84	10.49	396,259,338.41	3.30	201.18	
长期应付款	261,036,219.89	2.29				
资本公积			813,457,218.01	6.78	-100.00	
盈余公积	8,113,501.98	0.07	205,747,454.72	1.72	-96.06	

#### 其他说明

- (1) 应收票据期末较期初减少 61.34%，主要原因是本报告期收到的银行承兑汇票减少所致。
- (2) 应收账款期末较期初增加 81.19%，主要原因是报告期能源工程及农药业务应收账款增加所致。
- (3) 预付账款期末较期初增加 70.05%，主要原因是报告期所属子公司预付材料、设备款增加所致。
- (4) 其他应收款期末较期初减少 94.94%，主要原因是本报告期所属子公司新地工程在被收购前收回关联方往来款所致。
- (5) 在建工程期末较期初增加 36.69%，主要原因是本报告期所属子公司新能源增加对 20 万吨/年稳定轻烃项目投资所致。
- (6) 应付票据期末较期初增加 167.08%，主要原因是本报告期票据融资增加所致。
- (7) 预收款项期末较期初减少 35.21%，主要原因是本报告期所属子公司预收款项较期初减少及工程结算所致。
- (8) 应交税费期末较期初增加 40.16%，主要原因是本报告期应交所得税增加所致。
- (9) 应付利息期末较期初增加 306.2%，主要原因是本报告期应付债券计提利息增加所致。
- (10) 其他应付款期末较期初减少 78.61%，主要原因是本报告期所属子公司新地工程在被收购前支付关联方往来款所致。

(11) 长期借款期末较期初减少 36.88%，主要原因是本报告期按期偿还贷款所致。

(12) 应付债券期末较期初增加 201.18%，主要原因是本报告期发行中期票据增加所致。

(13) 长期应付款期末较期初增加 2.61 亿元，主要原因是本报告期收到融资租赁机构的长期借款所致。

(14) 资本公积期末较期初减少 100%，主要原因是本报告期所属子公司新能矿业收购新地工程时，新地工程的净资产和对价与净资产的差额部分，冲减了资本公积，不足部分冲减了盈余公积。

(15) 盈余公积期末较期初减少 96.06%，主要原因是本报告期所属子公司新能矿业收购新地工程时，新地工程的净资产和对价与净资产的差额部分，冲减了资本公积，不足部分冲减了盈余公积。

## 4.行业经营性信息分析

### 4.1 报告期内直接影响煤炭行业的外部因素变化情况

2015 年，受国内和国际整体经济形势影响，煤炭需求持续疲软，市场供大于求矛盾突出，导致煤炭价格不断下滑。2016 年 2 月，国务院下发《关于煤炭行业化解过剩产能实现脱困发展的意见》，拟采取在未来 3 至 5 年期间退出煤炭产能 5 亿吨左右、减量重组 5 亿吨左右等一些列化解煤炭产能过剩的具体措施。未来我国煤炭行业产量集中度有望进一步提高，大型煤炭企业集团将成为煤炭工业结构的主体。公司在深抓精益管理、持续降低成本的基础上，开发适应客户需求的新产品，积极开拓铁路外运客户资源，在整个煤炭行业低迷的情况下，提高公司盈利能力，努力化解市场需求萎缩给公司带来的经营风险。

### 4.2 报告期内新能矿业所拥有的优势

新能矿业所属的王家塔矿井位于内蒙古鄂尔多斯市伊金霍洛旗沙沙圪台村，距东胜南绕城公路 11 公里，交通十分便利，拥有万吨列发运能力的铁路专用线和便利的公路运输条件，公司配套东铜铁路专用线横穿矿区，与包西铁路接轨，建有铁路快速装车站，公路、铁路可同时组织发运，装车能力 5000 吨/时。

该矿区具有地质构造合理、煤质较好、安全性高，且矿井系现代化高产高效矿井，建设成本、开采成本较低，加之公司采取了灵活高效的生产运行管理模式，能够结合自身洗选能力，根据市场需求调整产品结构。矿区所产煤炭煤质优良，低硫、低灰，热值 4600-5500 大卡/公斤之间，适用于电力、建材、煤化工、冶金等众多行业；产品目标市场包括内蒙古、京津冀鲁区域、环渤海港口以及西北地区等，公司拥有稳定的下游客户资源，确保公司能够实现产销平衡。

公司目前已经构建了从煤炭开采到煤基清洁能源产品生产的上下游产业协同关系，目前新能矿业的部分产品提供给下游的煤化工产业作为动力来源，2015 年度新能矿业对新能源等内部客户销量占全部销量的比例为 1.88%，公司对内、外部客户的销售政策不存在重大差异。

### 4.3 煤炭行业经营性信息分析

#### 4.3.1 煤炭主要经营情况

单位：亿元 币种：人民币

煤炭品种	产量（万吨）	销量（万吨）	销售收入	销售成本	毛利
混煤	362.20	357.35	3.18	1.98	1.20
洗精煤	266.56	266.87	3.51	1.41	2.10
合计	628.76	624.21	6.69	3.39	3.30

新能矿业地处内蒙古鄂尔多斯市，据中国煤炭运销协会统计数据显示，2015 年度内蒙古规模以上工业企业累计生产原煤 90060 万吨，新能矿业在内蒙古区域内所占市场份额较小。

#### 4.3.2 煤炭储量情况

主要矿区	资源储量（吨）	可采储量（吨）
内蒙古万利矿区王家塔煤矿	1,090,990,000.00	617,220,000.00
合计	1,090,990,000.00	617,220,000.00

新能矿业有限公司王家塔矿井属东胜煤田万利矿区，各煤层为不粘煤，极少数长焰煤零星分布，备案资源储量 10.9099 亿吨，截至报告期末矿井保有资源储量 10.5099 亿吨，可采储量 6.1722 亿吨。

#### 4.3.3 其他说明

（1）新能矿业王家塔矿井，开采工艺为长臂综采，煤层埋深 150-456m，基本为单斜构造，近水平煤层，倾角一般 3-5 度，地质条件简单。初始设计产能 500 万吨/年，2016 年初内蒙古自治区煤炭工业局批复核定能力 680 万吨/年，目前正常生产。

##### （2）安全生产情况：

本报告期内，新能矿业未发生安全事故。2015 年新能矿业有限公司认真贯彻执行“安全第一，预防为主”的安全生产方针，以完善委托运营管理为载体，加强了公司安全体系建设，构建安全长效管理机制，落实安全生产责任；围绕系统安全重点、事故防范难点，深化安全机制措施，狠抓安全教育培训和隐患排查；深入开展“质量标准化，安全创水平”活动；全年杜绝死亡、重伤以上事故、无职业病发生。杜绝环境污染事故，矿井质量标准化保持较高水平，实现了动态达标。

按照“隐患可除、风险可控、事故可防”的安全管理理念以及“部室重系统、区队重现场、员工重岗位”的原则开展检查全年共检查六百余次，针对检查出的三千七百余条安全隐患，逐项整改落实。

实，隐患整改率 99.6%，有效的遏制了各类安全事故的发生。

(3) 环境保护情况：

本报告期内，新能矿业按照国家环保文件要求，实现了污水处理和零排放。对现有厂区道路、排矸场水土保持措施进行了有效维护。全年共投资防治水土流失及绿化费用 100 万元；缴纳排污费 259 万元、企业锅炉污染物排放，污水、噪声检测费 10 万元；投资环保设施运行费用 249 万元；本年度无环保事故。

(4) 经营计划：

公司原拟定的 2016 年计划产销量与 2015 年基本持平，预计生产商品煤 623 万吨，销售 623 万吨，预计单位销售成本 55.7 元/吨（不含期间费用）。

鉴于国家已出台了煤炭企业 276 天的限产计划，但截止目前当地监管部门尚未出台具体的执行措施，公司未来将严格按照当地监管部门的具体措施调整生产计划，该政策将可能对 2016 年计划产销量产生一定的影响。

(5) 投融资计划：

本报告期内，新能矿业投资金额为 1.1 亿，净融资 2.4 亿（其中新增流贷 0.6 亿、融资租赁 1.8 亿）；2016 年预计投资金额 1.07 亿，其中为满足生产接续的井巷投资 0.6 亿、生产设备投资 0.3 亿。2016 年需偿还贷款 3 亿，支付利息 5600 万左右。结合投资及还本付息支出，预计筹资金额在 4.2 亿左右，计划全部通过债务筹资方式解决，其中新增流贷 1-2 亿元，新增融资租赁 2-3 亿左右，由此实现收支平衡。

## 八 涉及财务报告的相关事项

**8.1** 与上年度财务报告相比，会计政策、会计估计和核算方法发生变化的，公司应当说明情况、原因及其影响。

根据《企业会计准则第 28 号：会计政策、会计估计变更和差错更正》的规定，本次会计政策的变更采用未来适用法，无需对已披露的财务报告进行追溯调整，因此本次会计政策变更对公司以往各年度财务状况和经营成果不会产生影响。公司将督促合并范围内的子公司变更会计政策，使其会计政策与公司的会计政策保持一致。

**8.2** 报告期内发生重大会计差错更正需追溯重述的，公司应当说明情况、更正金额、原因及其影响。

无

**8.3** 与上年度财务报告相比，对财务报表合并范围发生变化的，公司应当作出具体说明。

本期合并报表范围新增了同一控制下企业合并取得的全资子公司新地能源工程技术有限公司和投资设立的迁安新奥清洁能源有限公司和天津自贸区新奥新能贸易有限公司，纳入合并范围的子公司情况如下：

子公司全称	注册资本（人民币万元）	期末实际出资额（人民币万元）	持股比例（%）		备注
			直接	间接	
新能矿业有限公司	79,000.00	249,379.68	100.00		
新能能源有限公司	12,000.00 万美元	61,424.63		75.00	
内蒙古鑫能矿业有限公司	1,000.00	1,000.00		100.00	
新能（张家港）能源有限公司	2,668 万美元	17,597.05	75.00		
新能（蚌埠）能源有限公司	7,000.00	8,664.20	100.00		
新奥新能（北京）科技有限公司	1,000.00	168.25		60.00	
内蒙古新威远生物化工有限公司	4,000.00	3,000.00	75.00		
河北威远动物药业有限公司	5,000.00	5,080.00	100.00		
河北威远生化农药有限公司	25,723.00	25,723.00	100.00		
山西沁水新奥燃气有限公司	9,000.00	12,701.33		100.00	
新地能源工程技术有限公司	12,500.00	90,421.99		100.00	本期新增
迁安新奥清洁能源有限公司	11,000.00	1,800.00	60.00		本期新增
天津自贸区新奥新能贸易有限	8,000.00		100.00		本期新增

公司 2015 年 4 月通过现金购买方式，取得新地工程 100% 的股权，于 2015 年 5 月 14 日完成股权登记变更手续。根据实质重于形式原则，公司对新地工程的合并日确定为 2015 年 5 月 1 日。按照《企业会计准则第 20 号—企业合并》中同一控制下的企业合并的会计处理原则，编制合并当期的比较财务报表，视同参与合并各方在最终控制方开始实施控制时即以目前的状态存在，公司对上年同期财务报表进行了追溯调整，故公司 2014 年 5 月 1 日至 2015 年 12 月 31 日合并财务报表范围包括了同一控制下合并取得的子公司新地工程及其子公司。

截止 2015 年 3 月 31 日，新地工程持有的长期股权投资单位杭州萧山管道燃气发展有限公司和新智环保燃气有限公司的股权已转让，且股权持有期间新地工程对这两家公司也不具有控制的权力，故未将上述两家公司纳入合并范围，为了保持会计数据的可比性，2014 年 12 月 31 日也未将上述两公司纳入合并范围。

新能龙山公司设立后各方股东未履行出资义务，且未实际经营，因合作条件变化，公司设立目的无法实现，董事会同意公司注销徐州新能龙山清洁能源有限公司，因此新能龙山未纳入合并报表范围。

具体情况详见“附注六、合并范围的变更”及附注七、“在其他主体中的权益”。

**8.4** 年度财务报告被会计师事务所出具非标准审计意见的，董事会、监事会应当对涉及事项作出说明。

不涉及

新奥生态控股股份有限公司

二〇一六年四月二十六日