

证券代码: 002534

证券简称: 杭锅股份

公告编号: 2013-014

杭州锅炉集团股份有限公司 2012 年度报告摘要

1、重要提示

本年度报告摘要来自年度报告全文, 投资者欲了解详细内容, 应当仔细阅读同时刊载于深圳证券交易所网站等中国证监会指定网站上的年度报告全文。

公司简介

股票简称	杭锅股份	股票代码	002534
股票上市交易所	深圳证券交易所		
联系人和联系方式	董事会秘书	证券事务代表	
姓名	陈华	濮卫锋	
电话	0571-85387519	0571-85387519	
传真	0571-85387598	0571-85387598	
电子信箱	boiler@mail.hz.zj.cn	boiler@mail.hz.zj.cn	

2、主要财务数据和股东变化

(1) 主要财务数据

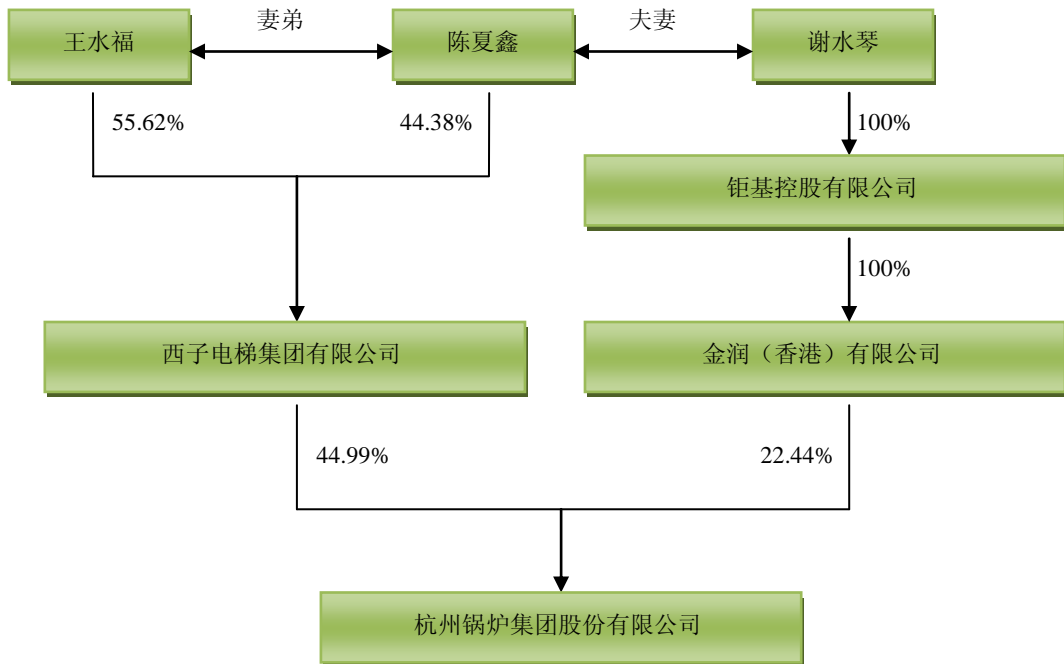
	2012 年	2011 年	本年比上年增减(%)	2010 年
营业收入(元)	11,721,692,787.04	3,967,252,167.60	195.46%	3,309,017,593.13
归属于上市公司股东的净利润(元)	338,783,601.99	328,595,790.04	3.1%	334,452,942.67
归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润(元)	325,441,838.01	317,789,251.02	2.41%	281,655,685.02
经营活动产生的现金流量净额(元)	-519,938,266.39	-284,048,504.61	-83.05%	198,479,044.67
基本每股收益(元/股)	0.85	0.83	2.41%	0.93
稀释每股收益(元/股)	0.85	0.83	2.41%	0.93
加权平均净资产收益率(%)	13.6%	14.93%	-1.33%	33.12%
	2012 年末	2011 年末	本年末比上年末增减(%)	2010 年末
总资产(元)	7,646,099,106.32	6,802,475,092.66	12.4%	4,145,306,922.38
归属于上市公司股东的净资产(元)	2,628,219,922.18	2,402,132,551.03	9.41%	1,161,133,984.71

(2) 前 10 名股东持股情况表

报告期股东总数	14,241	年度报告披露日前第 5 个交易日末股东总数	14,303			
前 10 名股东持股情况						
股东名称	股东性质	持股比例(%)	持股数量	持有有限售条件的股份数量	质押或冻结情况	
					股份状态	数量

西子电梯集团有限公司	境内非国有法人	44.99%	180,194,420	180,194,420		
金润(香港)有限公司	境外法人	22.44%	89,880,000	89,880,000	质押	58,000,000
杭州市工业资产经营投资集团有限公司	国有法人	13.94%	55,820,000	0		
颜飞龙	境内自然人	1.8%	7,190,400	5,392,800		
杨建生	境内自然人	1.57%	6,289,600	3,894,800		
吴南平	境内自然人	1.35%	5,392,800	5,392,800		
全国社保基金一一一组合		0.49%	1,975,000	0		
龚国康	境内自然人	0.23%	923,300	0		
中国建设银行—信诚中证500指数分级证券投资基金		0.13%	539,583	0		
中国建设银行—华夏盛世精选股票型证券投资基金		0.09%	362,907	0		
上述股东关联关系或一致行动的说明	公司股东金润(香港)有限公司的实际控制人谢水琴女士与公司股东西子电梯集团有限公司的股东陈夏鑫是夫妻关系,除此之外,公司发起人股东之间不存在关联关系或一致行动人关系;公司未知无限售条件股东之间是否存在关联关系。					

(3) 以方框图形式披露公司与实际控制人之间的产权及控制关系



3、管理层讨论与分析

一、概述

2012年欧债危机持续反复，对我国宏观经济影响较为明显，进出口业务增幅回落，内需提振经济乏力，GDP增速放缓，导致整体经济呈下行态势。虽然中央针对宏观经济发展状况，提出“稳增长”目标并调整和适度放宽货币政策等一系列举措，然而短期来看公司面临的外部经营环境仍较为困难。公司管理层为积极应对经济下行风险，在2012年重点布局燃机联合循环余热发电项目、分布式能源项目和高能耗企业合同能源管理项目，努力争取更多的市场订单；加强在手订单、工程总包和合同能源管理项目的执行进度控制，确保销售实现及资金回笼。此外，公司还充分利用良好的客户资源、物流和资信优势，在严格控制风险的基础上，拓展钢材、铁矿石、煤碳、有色金属等大宗材料贸易代理业务，提升公司盈利能力。

报告期内，公司实现营业收入1,172,169.28万元，较上年同期增长195.46%，实现营业利润48,226.38万元，较上年同期增加5.06%，实现归属于母公司的净利润33,878.36万元，同比增长3.10%，扣除非经常性损益后归属于母公司的净利润32,544.18万元，同比增长2.41%。

二、主营业务分析

1、收入

单位：人民币元

项目	2012年	2011年	同比增减(%)
余热锅炉	1,816,904,402.73	1,541,960,319.12	17.83%
电站锅炉	382,750,468.94	688,704,910.40	-44.42%
电站辅机	228,512,052.26	137,893,230.21	65.72%
工业锅炉	188,699,146.57	316,317,761.64	-40.35%
部件	107,667,038.45	211,019,980.22	-48.98%
总包	743,776,970.21	456,765,670.18	62.84%
贸易服务及其他	8,236,974,540.45	541,687,748.86	1420.61%
其他业务收入	16,408,167.43	72,902,546.97	-77.49%
合计	11,721,692,787.04	3,967,252,167.60	195.46%

本报告期内公司实现营业收入1,172,169.28万元，较上年同期增长195.46%，主要系公司之子公司杭州杭锅江南能源有限公司、宁波杭锅江南国际贸易有限公司拓展贸易业务所致。原有业务结构变化较大，总包、余热锅炉销售收入分别上升62.84%、17.83%，工业锅炉、电站锅炉、部件销售分别下降40.35%、44.42%和48.98%。具体分析见本节“三、主营业务构成情况分析”。

公司主要销售客户情况

前五名客户合计销售金额(元)	4,233,756,501.63
----------------	------------------

前五名客户合计销售金额占年度销售总额比例 (%)	36.12%
--------------------------	--------

公司前5大客户资料

序号	客户名称	销售额 (元)	占年度销售总额比例
1	天津恒利万通金属贸易有限公司	1,479,399,173.34	12.62%
2	邢台龙海线材有限公司	720,570,584.99	6.15%
3	北京鹏达瑞商贸有限公司	692,473,095.56	5.91%
4	邢台富蓝商贸有限公司	685,007,967.98	5.84%
5	宁波尚元国际贸易有限公司	656,305,679.76	5.60%
合计	——	4,233,756,501.63	36.12%

2、公司在手订单情况

订单类别	单位：百万元
余热锅炉	2,325
电站锅炉	775
电站辅机	225
总包工程	1,060
工业锅炉	710
物流贸易及其他	2,441
合计	7,536

注：公司库存订单有可能存在因国家政策或者其他外部因素导致延期执行，甚至取消订单的风险。

3、成本

行业分类

单位：人民币元

行业分类	项目	2012年		2011年		同比增减
		金额	占营业成本比重 (%)	金额	占营业成本比重 (%)	
锅炉及原动机制造业	主营业务成本	2,642,999,324.47	24.73%	2,580,026,506.35	81.59%	2.44%
贸易服务业	主营业务成本	8,031,681,932.79	75.15%	505,783,773.08	16%	1,487.97%
其他	其他业务成本	13,323,464.66	0.12%	76,349,119.44	2.41%	-82.55%
合计		10,688,004,721.92	100%	3,162,159,398.87	100%	238%

产品分类

单位：人民币元

产品分类	项目	2012年	2011年	同比增减
------	----	-------	-------	------

		金额	占营业成本比重 (%)	金额	占营业成本比重 (%)	
工业锅炉	主营业务成本	152,709,658.81	1.43%	220,182,323.07	6.96%	-30.64%
余热锅炉	主营业务成本	1,352,007,713.83	12.65%	1,173,004,232.16	37.1%	15.26%
电站锅炉	主营业务成本	317,947,747.63	2.97%	565,677,078.24	17.89%	-43.79%
电站辅机	主营业务成本	188,635,664.11	1.76%	124,394,298.26	3.93%	51.64%
部件	主营业务成本	84,708,657.95	0.79%	162,972,831.91	5.15%	-48.02%
总包	主营业务成本	546,989,882.14	5.12%	333,795,742.71	10.56%	63.87%
贸易服务	主营业务成本	8,031,681,932.79	75.15%	505,783,773.08	15.99%	1,487.97%
其他	其他业务成本	13,323,464.66	0.13%	76,349,119.44	2.42%	-82.55%
合计		10,688,004,721.92	100%	3,162,159,398.87	100%	238%

说明

因各业务板块销售收入同比变动，销售成本相应变动。具体分析见本节“三、主营业务构成情况分析”。

公司主要供应商情况

前五名供应商合计采购金额（元）	4,522,612,408.87
前五名供应商合计采购金额占年度采购总额比例（%）	78.85%

公司前5名供应商资料

序号	供应商名称	采购额（元）	占年度采购总额比例
1	河北钢铁集团鑫达钢铁有限公司	1,433,760,447.05	13.20%
2	河北钢铁集团龙海钢铁有限公司	1,383,526,933.33	12.73%
3	唐山市丰南区凯恒钢铁有限公司	597,683,760.68	5.50%
4	唐山港陆钢铁有限公司	594,324,786.32	5.47%
5	中基宁波集团股份有限公司	513,316,481.48	4.72%
合计	——	4,522,612,408.87	41.62%

4、费用

单位：人民币（元）

项目	2012年度	占2012年营业收入 比例（%）	2011年度	同比增减
销售费用	60,930,414.88	0.52	55,558,321.54	9.67%
管理费用	325,316,869.01	2.76	283,920,092.03	14.58%
财务费用	18,484,729.04	0.16	-18,606,696.85	199.34%
所得税费用	87,467,214.76	0.75	63,515,269.63	37.71%

(1) 财务费用：较上年同期增长199.34%，主要因本期公司借款增加，相应的利息支出增加，同时募集资金逐步投入使用后银行存款利息收入下降所致。

(2) 所得税费用：较上年同期增长37.71%，主要系子公司杭州杭锅江南能源有限公司、宁波杭锅江南国际贸易有限公司拓展贸易业务，利润较上年同期增长使所得税费用同时增长所致。

5、研发支出

单位：人民币（万元）

项目	2012年度	2011年度	同比增减
研发费用	16,543.66	17,071.18	-3.09%
营业收入	1,172,169.28	396,725.22	195.46%
占营业收入比重	1.41%	4.30%	2.89%
占扣除贸易收入后营业收入比重	4.75%	4.98%	-0.24%
母公司研发费用	9,219.18	8,672.08	6.31%
母公司营业收入	244,837.86	281,739.08	-13.10%
占母公司营业收入比重	3.77%	3.08%	0.69%

6、现金流

单位：人民币（元）

项目	2012年	2011年	同比增减
经营活动现金流入小计	10,971,252,731.13	3,181,276,992.40	244.87%
经营活动现金流出小计	11,491,190,997.52	3,465,325,497.01	231.60%
经营活动产生的现金流量净额	-519,938,266.39	-284,048,504.61	-83.05%
投资活动现金流入小计	23,242,480.43	1,428,351,585.39	-98.37%
投资活动现金流出小计	213,924,341.57	1,819,652,340.35	-88.24%
投资活动产生的现金流量净额	-190,681,861.14	-391,300,754.96	51.27%
筹资活动现金流入小计	1,172,006,800.00	1,238,007,207.74	-5.33%
筹资活动现金流出小计	711,648,143.82	280,163,585.41	154.01%
筹资活动产生的现金流量净额	460,358,656.18	957,843,622.33	-51.94%
现金及现金等价物净增加额	-251,282,138.92	285,884,389.93	-187.90%

相关数据同比发生变动30%以上的原因说明：

(1) 经营活动净现金流较上年同期下降83.05%，主要原因为：2012年公司主要客户所处冶金行业受宏观政策影响利润大幅下滑，银行收紧对钢铁企业的贷款，客户资金困难，大幅影响了公司销售回款速度；2012年公司首次承接世界五百强GE公司订单，并垫资进行产品生产，在发货前收不到款；受整个宏观经济不景气影响，公司及子公司从客户处收到的银行承兑汇票增加、客户延迟付款导致应收款余额增加；2012

年公司之全资子公司杭州杭锅江南物资有限公司及宁波杭锅江南国际贸易有限公司在拓展材料贸易业务，预付材料采购款增加。

(2) 筹资活动净现金流较上年同期增加51.27%，主要原因为：2011年公司取得浙江中控太阳能技术有限公司及新疆腾翔镁制品有限公司股权支出较大，及公司之子公司在2011年投资宣化钢铁、福建鑫海等合同能源管理项目等。

(3) 筹资活动净现金流较上年同期减少51.94%，主要因上年度公司IPO募集资金到位所致。

三、主营业务构成情况

单位：人民币（元）

	营业收入	营业成本	毛利率(%)	营业收入比上年 同期增减	营业成本比上年 同期增减	毛利率比上年同 期增减
分行业						
锅炉及原动机 制造业	3,468,310,079.16	2,642,999,324.47	23.8%	3.45%	2.44%	0.75%
贸易服务业	8,236,974,540.45	8,031,681,932.79	2.49%	1,420.61%	1,487.97%	-4.14%
分产品						
工业锅炉	188,699,146.57	152,709,658.81	19.07%	-40.35%	-30.64%	-11.32%
余热锅炉	1,816,904,402.73	1,352,007,713.83	25.59%	17.83%	15.26%	1.66%
电站锅炉	382,750,468.94	317,947,747.63	16.93%	-44.42%	-43.79%	-0.93%
电站辅机	228,512,052.26	188,635,664.11	17.45%	65.72%	51.64%	7.66%
部件	107,667,038.45	84,708,657.95	21.32%	-48.98%	-48.02%	-1.45%
总包	743,776,970.21	546,989,882.14	26.46%	62.84%	63.87%	-0.44%
贸易服务及其 其他	8,236,974,540.45	8,031,681,932.79	2.49%	1,420.61%	1,487.97%	-4.14%
分地区						
内销	11,161,448,100.55	10,267,262,204.10	8.01%	222.29%	267.73%	-12.06%
外销	543,836,519.06	407,419,053.16	25.08%	26.79%	28.95%	-1.26%

(一) 主营业务分行业和分产品情况的说明：

本报告期内公司实现营业收入1,172,169.28万元，较上年同期增长195.46%，本报告期内公司实现主营业务收入1,170,528.46万元，较上年同期增长200.57%。实现综合毛利率8.80%，较上年同期下降11.96%，产品销售结构和地区分布较上年同期有较大变化，主要系公司之子公司杭州杭锅江南能源有限公司、宁波杭锅江南国际贸易有限公司拓展贸易业务所致。剔除此因素外，公司原有业务结构变化明显，电站辅机、总包、余热锅炉销售收入分别上升65.72%、62.84%、17.83%，工业锅炉、电站锅炉、部件销售分别下降40.35%、44.42%和48.98%。

1、工业锅炉：2012年工业锅炉实现销售收入18,869.91万元，较上年同期下降40.35%。公司工业锅炉产品主要为垃圾焚烧锅炉，由于受国家外部经济环境、政策和社会公众对垃圾焚烧炉接受程度影响，垃圾

焚烧项目推进速度放缓，公司持有在手垃圾焚烧炉订单延期执行，导致收入下滑；今年转销项目以国内项目为主，毛利水平普遍低于去年同期海外垃圾焚烧锅炉项目，导致今年工业锅炉产品毛利率下降。

2、余热锅炉：2012年实现销售收入181,690.44万元，较上年同期增长17.83%；销售毛利率较去年同期增长1.66%。今年公司余热锅炉在去年基础上实现了平稳增长，受益于钢材价格持续回落影响，今年毛利率水平略有上升。

3、电站锅炉：2012年电站锅炉实现销售收入38,275.05万元，较上年同期下降44.42%，主要因2011年公司电站锅炉板块实现大幅增长，煤粉炉、高炉煤气炉、水煤浆炉等产品均实现销售，2012年受整个电力行业投资放缓、电力设备市场竞争日趋激烈、产品盈利能力低影响，销售额较去年同期下滑，毛利率也有所下降。

4、电站辅机：2012年电站辅机实现销售收入22,851.21万元，较2011年增长65.72%。经公司销售部门及营运部门努力，2012年电站辅机在核电业务、出口等方面均有所进展，销售收入实现大幅上升。公司通过培养员工技能、有效成本控制等措施消化了核电产品前期成本压力，产品毛利率回升了7.66%。

5、部件销售：2012年部件实现销售收入10,766.70万元，较2011年下降48.98%，销售毛利率为21.32%，较上年同期下降1.45%。由于市场需求下降，今年大型部件销售量减少，整个转销金额和毛利率均有所下降。

6、总包：2012年总包业务实现销售收入74,377.70万元，较2011年大幅增长62.84%，销售毛利率26.48%，与去年同期基本持平。2012年公司通过多种措施加强总包业务的拓展与执行跟踪，多家子公司总包业务有所突破，西子联合工程、工业锅炉在原有基础上大幅增长，焕新节能科技公司宣钢项目已产生效益，福建鑫钢项目也即将产生效益。随着节能减排、环境保护理念深入人心，公司未来总包项目业务有望实现新的突破。

7、贸易服务及其他：2012年实现销售收入823,697.45万元，较2011年大幅增长1420.61%，销售毛利率为3.57%，较上年同期下降3.06个百分点。依托杭锅集团资金和信用优势，杭锅江南能源及宁波国际贸易公司在有效控制风险的前提下，2012年拓展自营贸易业务及代理采购业务，使销售收入增幅较大。由于贸易行业整体毛利率较低，今年毛利率有所下降。

8、其他业务收入：2012年其他业务收入1,640.82万元，较2011年下降77.49%，主要是2012年公司对外材料销售下降所致。

（二）主营业务分地区情况的说明：

1、境内市场实现主营业务收入1,116,144.81 万元，较上年同期增长222.29%，主要是国内贸易业务销售规模扩大所致。

2、境外市场实现主营业务收入54,383.65万元,较上年同期增长25.08%，主要是公司大力拓展海外市场，2012年首次与世界500强GE合作，并在公司内部狠抓项目进度，销售收入实现增长。

四、资产、负债状况分析

1、资产项目重大变动情况

单位：人民币（元）

	2012年末		2011年末		比重增减	重大变动说明
	金额	占总资产比例 (%)	金额	占总资产比例 (%)		
货币资金	869,373,919.65	11.37%	1,079,602,353.98	15.87%	-4.5%	
应收账款	1,876,185,698.74	24.54%	1,182,330,467.17	17.38%	7.16%	
存货	1,169,962,507.24	15.3%	979,043,183.37	14.39%	0.91%	
长期股权投资	251,798,401.97	3.29%	255,629,405.59	3.76%	-0.47%	
固定资产	745,169,582.00	9.75%	565,075,881.29	8.31%	1.44%	
在建工程	175,333,213.60	2.29%	244,878,590.59	3.6%	-1.31%	

2、负债项目重大变动情况

单位：人民币（元）

	2012年		2011年		比重增减	重大变动说明
	金额	占总资产比例	金额	占总资产比例		
短期借款	270,000,000.00	3.53%	100,000,000.00	1.47%	2.06%	
长期借款	130,194,540.00	1.7%	20,000,000.00	0.29%	1.41%	

五、公司未来发展的展望

1、行业竞争格局和发展趋势

（1）行业竞争格局

我国余热锅炉行业为市场充分竞争的行业。经过多年的市场选择，我国余热锅炉骨干企业综合优势明显，继续保持市场领先地位。在不同细分产品领域，只有少数几家具备研发、设计和生产能力，在余热锅炉细分产品市场体现为仅有少数竞争者的状态。

随着我国火电基建新增装机容量总体呈逐年递减趋势，面对火电站建设高峰过后的拐点，传统电站锅炉的前景不是太乐观，一线锅炉厂商开始向下游延伸，抢占部分余热锅炉市场，而其他锅炉企业也在积极介入，公司面临前后夹击的市场竞争格局。

（2）行业发展趋势

我国工业能源消耗大，可回收余热资源比较丰富，特别是在电力、钢铁、有色金属、焦化、建材、化工、煤炭、轻工等行业中余热利用提升潜力大。

根据国家政策，节能环保已被列为七大战略性新兴产业之首，将把高效节能技术和装备、高效节能产品、节能服务产业、先进环保技术和装备、环保产品与环保服务六大领域列为重点支持对象，在财政、税

收、金融等方面提供政策支持。这些政策的颁布和实施将给余热发电行业带来更大的机遇和空间。

“十二五”期间，国家为节能减排制定了众多约束性指标，余热利用设备和工程服务将迎来黄金增长期。

两会期间，环保问题特别是大气治污成为一个新的热点话题，工业企业排放限制有望带动余热锅炉再次爆发。

《“十二五”全国城镇生活垃圾无害化处理设施建设规划》的出台以及垃圾发电上网电价的上调，垃圾焚烧发电行业将迎来高速发展期。

2、公司发展战略

面对余热利用行业的发展趋势和竞争格局给公司未来发展带来的机遇和挑战，公司将充分发挥现有的技术、规模、营销网络体系、市场地位等优势，通过差异化竞争，提升现有产品的同时适时介入新的领域，围绕“一主两翼”的发展思路，即以高端制造业为主要支柱，以EPC工程总包、EMC合同能源管理和物流贸易等现代服务业及投资并购业为两翼拓展。在稳步提升高端装备制造业务的同时积极稳妥地拓展新的业务和盈利模式，成为大型节能环保发电设备集成供应商和余热利用整体解决方案供应商，服务“美丽中国”。

3、经营计划

2013年，公司将进一步加强新产品研发，积极稳妥拓展新业务，继续开拓国内外市场，在保证公司经营业绩平稳增长的同时，为实现公司的发展战略奠定基础。具体工作包括：

(1) 抓住当前大气治污以及天然气发电快速增长的机遇，促进公司余热锅炉特别是燃气轮机余热锅炉订单增长；

(2) 利用在余热利用设备制造领域的市场地位和研发实力推动EPC、EMC（合同能源管理）等新业务模式；

(3) 积极稳妥推进物流贸易业务。

(4) 抓住垃圾焚烧发电行业的高速发展期推进公司垃圾焚烧业务。

(5) 加强应收账款管理和现金流管理

4、资金需求及筹措

2013年，公司将陆续收到搬迁补偿款近10亿元，同时尚有2亿元额度的短期融资券未发，且公司2013年未有在建项目或明确的投资项目需要大额资金投入，公司资金相对充裕，同时公司将继续加强与国有商业银行以及股份制银行的合作，加强应收帐款管理，提高资金回笼速度，提高资金的使用效率，保证公司发展过程中对资金的需求。

5、可能面对的风险

(1) 宏观风险

2013年，全球经济仍将处于危机后的调整期，需求乏力问题难以根本改观，金融危机的影响呈现长期化趋势，国际环境充满复杂性和不确定性；国内通货膨胀和人民币升值等因素仍将长期存在，部分拟在建项目的展开面临困难。

公司将加快新产品的研发，进一步开拓市场，特别是加快渗透中东和新兴市场，同时积极跟踪项目进展，控制生产进度，加大回款力度，控制风险。

(2) 市场竞争风险

在锅炉行业整体产能扩大的背景下，市场竞争日趋激烈，毛利水平不断降低。

公司将继续加大新产品开发投入力度，保持余热锅炉行业领先地位，加快其他特种行业锅炉和压力容器的新产品开发进程，增强公司市场订单获取能力，同时积极稳妥推进新业务。

(3) 管理风险

随着公司资产规模的逐渐扩大，丁桥、崇贤新生产基地陆续投入使用以及今年公司总部搬迁；公司资本运作不断增多，控股公司、参股公司数量逐渐增加；这些都对公司的运营模式、流程优化及人力资源及管理者的素养等提出了更高的要求。

公司将加强管理队伍建设，通过加强对现有管理人员的培训，不断提高其管理水平和协调能力，完善公司治理的经营管理机制，形成更加科学有效的决策机制，不断完善绩效考核机制，形成更加有效的激励约束机制，使公司的经营模式和管理机制能够更加符合公司发展需要。

(4) 应收账款发生呆坏账的风险

4、涉及财务报告的相关事项

(1) 与上年度财务报告相比，会计政策、会计估计和核算方法发生变化的情况说明

不适用

(2) 报告期内发生重大会计差错更正需追溯重述的情况说明

不适用

(3) 与上年度财务报告相比，合并报表范围发生变化的情况说明

①因直接设立或投资等方式而增加子公司的情况说明

本期公司出资设立金特瑞国际实业有限公司，于2012年4月17日办妥工商设立登记手续，并取得注册号为No.1730839的《公司注册证书》。该公司注册资本488万美元，首次出资为5万美元，公司出资5万美元，占注册资本100%，拥有对其的实质控制权，故自该公司成立之日起，将其纳入合并财务报表范围。

本期公司之子公司金特瑞国际实业有限公司出资设立HANGZHOU BOILER GROUP(HONGKONG) COMPANY LIMITED, 于2012年11月8日办妥工商设立登记手续, 并取得注册号为No.1822757 的《公司注册证书》。该公司注册资本3万港币, 金特瑞国际实业有限公司出资3万港币, 占注册资本100%, 拥有对其的实质控制权, 故自该公司成立之日起, 将其纳入合并财务报表范围。

② 因非同一控制下企业合并而增加子公司的情况说明

根据深圳市迪博能源科技有限公司关于同意增加注册资本的股东会决议与章程规定, 公司之子公司浙江焕新节能科技有限公司对其增资522.75万元, 增资完成后占注册资本51%。深圳市迪博能源科技有限公司已于2012年6月26日收到增资款522.75万元, 并于2012年8月16日办妥相关工商变更登记手续, 故自2012年9月起将其纳入合并财务报表范围。

(4) 董事会、监事会对会计师事务所本报告期“非标准审计报告”的说明

不适用

杭州锅炉集团股份有限公司

董事长: _____

吴南平

二〇一三年三月十九日