

她是海归,也是宁波的海外引才大使 名下有3家公司,每天工作12个小时,周末无休 “我要为宁波的国际人才交流出份力”

采访陈涵那天是5月6日,五一小长假过后的首个交易日,受消息面影响,全球股市遭遇黑色星期一,所有做金融投资的人,这一天都很忙碌。采访约在下午3点,金融中心偌大的公司里空空荡荡的。

“刚刚忙完一轮,你们要是早点来,我可能还没有调整好心情。大家都出去了,所以办公室有点空。”陈涵忙着招呼我们,眼前的她,年轻、漂亮,讲话细声细语,很难把她和“三家公司老板”这样的硬核身份联系在一起。

□记者 戴晓燕/文 崔引/摄



陈涵接受记者采访时表示,想为宁波与世界的人才交流出力。

谈创业

瞒着家人辞职 公司稳定了才摊牌

现在,陈涵名下有三家公司,宁波凯星通教育科技有限公司、宁波润土企业管理咨询有限公司和宁波诺创企业管理咨询有限公司,跨界教育和投资,凯星通刚刚参加了宁波市泛3315计划的项目评审。

聊起为什么会选择创业,陈涵这样调侃自己的“折腾”:日子太好过没意思。

陈涵的父母都是学医的,早年双双下海,家境优越。“原本,我应该就是大家口中那种可以舒舒服服过日子的人。”

创业前,陈涵是杭州一家VC的海外业务部总监,收入颇丰。她偷偷将父母给她购置的一套房产做了抵押,投入到股市。这一次投资非常成功,她赚到了第一桶金。之后,陈涵毅然决定辞职创业,那是2017年的5月。

选择创业,陈涵说,不可避免,初期自己过得也比较惨。

“我是瞒着家里人,辞职后回宁波悄悄创业的。”说起刚创业的日子,陈涵忍不住笑出声,但只有她自己知道,那段时间有多苦。

“我在宁波租房子住,家人以为我还在杭州上班呢。公司初创,千头万绪,偶尔回家,也不能和家里人谈。真的很辛苦。”

一直到2018年5月,公司发展稳定了,陈涵才和家人摊牌,“生米煮成熟饭,他们也拿我没办法了。”

为什么创业初期要瞒着家人?陈涵有自己的考量。

“我身边的很多例子告诉我,创业初期,最大的阻力来自于身边的人,尤其是家人。”陈涵说,创业初期遇到问题都是难免的,这时候,不期望身边的人能帮上忙,但是最起码不要拖后腿。

“最怕身边的人说泄气的话。所以我宁愿独自承受创业初期的辛苦。选择了创业,就应该义无反顾,不希望被各种意见左右自己的决定。”

当然,创业过程也不是一帆风顺的。做金融投资,受市场行情的影响很大。

“去年年底行情不好,客户几乎全跑了,我的合伙人也走了,那时候,自己还生病了。真想把所有的人都开掉,结束公司算了,幸亏挺过来了。”陈涵说,自己每天十点上班,工作到晚上十点,也没有周末。现在一天不能停,稍一松懈,公司可能就会受影响,一切前功尽弃。

谈生活

最大的爱好是买房 父母和孩子不要老陪伴

1987年出生的陈涵,目前单身,和其他女孩子一样也爱美、怕胖,喜欢美食和旅游,但她有自己的生活哲学。

“我也喜欢买衣服、买包包,但现在我给自己定的目标是,赚到了钱就买房子,今年我希望能再在宁波市中心买套房。”陈涵说起自己的买房爱好,哈哈大笑,这个姑娘靠自己的努力,在宁波、上海甚至英国都投资了房产。

“我觉得父母和孩子不要老是强调陪伴,这不太好,我们家就比较自由独立。”

陈涵说,小时候自己有十来年一直独自借住在上海的亲戚家,12岁回了宁波,高一又回了上海,直到大学考回宁波。尽管父母在经济上给予了她最大的满足,但唯独没有“陪伴”。

长年不在父母身边,并没有让陈涵觉得有什么缺失,反而让她养成了独立的个性。

现在,陈涵在宁波和父母住在一起,但父母有自己的爱好和生活,不会对她过多地干涉。“我爸爸忙事业,妈妈参加各种俱乐部社团,参加公益活动,都非常忙。我们互不干涉,就是对各自最大的支持,这一点,和国外的家庭比较像。”

陈涵说,当初她出国留学并没想着一定要回国,但是机缘巧合,毕业时,她选择的实战项目得到了国内企业的赞助,所以就回国了。现在自己回到宁波,用自己看世界的经验,希望为更多出去看世界的孩子提供信息和平台,也是一件很有意义的事情。

谈未来

作为海外引才大使 想为宁波的人才交流出力

现在,陈涵将主要精力放在做教育上,这与她海外留学的背景不无关系。陈涵本科就读于宁波诺丁汉大学,然后在英国的帝国理工学院攻读环境工程的硕士学位,现在她还是帝国理工宁波校友会理事长。

海外留学的经历,让她在积累资源的同时也深深认识到国际交流的重要,“出去长见识可能是很多家长最朴素的想法,这一块的市场越来越大。另一方面,随着中国的强大,对国际生的吸引力也越来越大,尤其现在一带一路战略也给我们提供了契机,我们看好投资国际教育这块的市场前景。”

陈涵现在专注的是要把凯星通打造一个国际教育信息与文化交流平台。之前她做得最多的是国内学校与国外学校之间的校际合作项目,比如国际生的引进,交换生项目等,她的团队伙伴也都是有海外留学背景的年轻人。

“国外我们现在建立合作的学校有美国的、澳大利亚的,现在开始开发一带一路国家,国内的学校,主要是省内的,宁波、杭州、嘉兴、台州的高校,两年来,我们已经服务了2万多名学生。”

陈涵说,自己是在以投资的理念做教育。未来,凯星通会打造一个平台,类似于教育咨询信息的自选超市,通过后台对登录会员的大数据分析,精准推送匹配感兴趣的项目。

作为宁波的海外引才大使,陈涵希望能为宁波的国际人才交流出一份力。“宁波还是缺人,我们长年在各个平台招聘人才,但是,要找到合适的人并不是一件容易的事情,说明,宁波在对年轻人的吸引力这方面还是有很大的提升空间,我希望宁波能越来越有知名度和吸引力,我和我的团队也愿意为此做出努力。”

