

# 开店第一步，寻找货源最重要

	零库存	小批量	大批量
网下	1. 自身货源 2. 实体合作	3. 批发市场	4. 工厂 批发市场
网上	5. 代理商、经销商	代理商、经销商 (淘宝网)	6. 批发网 (阿里巴巴)

# 开店第一步，寻找货源最重要

1.1

实地寻觅优质批发货源

1.2

在线批发选购货源

1.3

实物分销和虚拟销售

## 1.1 实地寻觅优质批发货源

在网上开商铺最重要的一个问题就是解决产品供货渠道的问题。在形形色色的各种批发商和商城之间，需要网店店主根据自己的经营状况来选择真正适合自己销售的货源渠道。

## 1.1.1 依靠大型批发市场

基本上每个省级城市都有这样的批发市场，如浙江义乌的小商品批发市场、成都的荷花池批发市场、重庆的朝天门批发市场。这里云集了服装、化妆品、首饰、食品、餐饮用具、窗帘以及各种生活用品等，基本覆盖了人们日常生活所有涉及领域商品。下图所示为成都大成服装服饰批发市场。



**推荐指数：**★★★★☆

**适合人群：**位于批发市场附近或不远的用户，有一定经济基础能力的客户。

**不适宜：**离省城较偏远的人群。

**优点：**品种丰富；货源相对稳定。

**缺点：**需要挤压流动资金，有风险。

## 1.1.2 寻找厂家货源

厂家货源永远是一手货源，通常情况下也是市面上能拿到的最便宜的价格。因此有实地店铺或者其他分销渠道的朋友，可以直接联系相关厂家进行货源的寻找，下图所示为某女鞋厂现货交易中心大楼。



**推荐指数：**★★☆☆☆

**适合人群：**有一定经济实力，有其他分销渠道（实体店铺）。

**不适宜：**厂家对于进货有一定数量要求，对拿货量小的卖家有限制。



### 1.1.3 加盟品牌代理

开网店不光是可以卖普通的产品，同时也可以关注一些品牌专卖店，一般这些品牌产品价格都很稳定，而且利润高，越是大品牌，其折扣也就越高。如果自己的网店发展到一定规模，想走正规化路线，实体兼营网店，这将是不错的选择，下图所示某玩具熊品牌经销商。



**推荐指数：**★★★★☆

**适合人群：**有一定经济实力，有其他分销渠道（实体店铺）。

**不适宜：**对卖家要求高，对于进货有数量要求，对出货量小的网店店主不适合。

## 1.1.4 关注外贸产品

目前许多工厂在外贸订单之外的剩余产品或者为一些知名品牌的贴牌生产之外会有一些剩余产品处理，价格通常十分低廉，通常为市场价格的2~3折左右，品质做工有保证。但一般要求进货者全部购进，所以要求有一定的资金实力，下图所示为某服装厂的库存外贸产品。



**推荐指数：**★★★★☆

**适合人群：**有一定货源渠道，同时有一定的识别能力。

**不适宜：**对质量无法进行有效掌控的人群。

## 1.1.5 在国外下订单

一般欧美和日韩的商品都走在流行前线，国内很多商品都是跟进或仿制的，因此如果能够在海外采购到第一手的商品，快速引进国内进行销售，生意通常会十分火爆，下图所示为国外某首饰精品店铺。



**推荐指数：**★★★★☆

**适合人群：**有一定经济实力，国外有一定的人脉关系。

**不适宜：**没有国外人脉关系的人。



## 1.1.6 库存商品网上热销

有些品牌商品的库存积压很多，所以每到节假日的时候，都会在商场进行低价促销。所以每逢节假日，大家就可以留意自己所在城市，是否有商场进行促销打折，通过现场实地购货，然后转战网络中进行销售，相信有不少的利润空间。



**推荐指数：**★★☆☆☆

**适合人群：**有一定经济能力，经常关注商城打折。

**不适宜：**数量有限、容易断码断色。

## 1.1.7 搜寻有地域或民族特色的宝贝

此类商品的进货渠道有一定的限制，首先需要当地具备一定的民族文化底蕴，才可能有相对特色的民族商品；其次也需要卖家能够发掘和拓展出这些民族特色商品的独特性来。有这两点作基础，网上经营此类商品的利润是相当可观的。



**推荐指数：**★★★★☆

**适合人群：**当地有民族特色资源，有一定的市场洞察能力。

**不适宜：**没有一定的审美眼光。

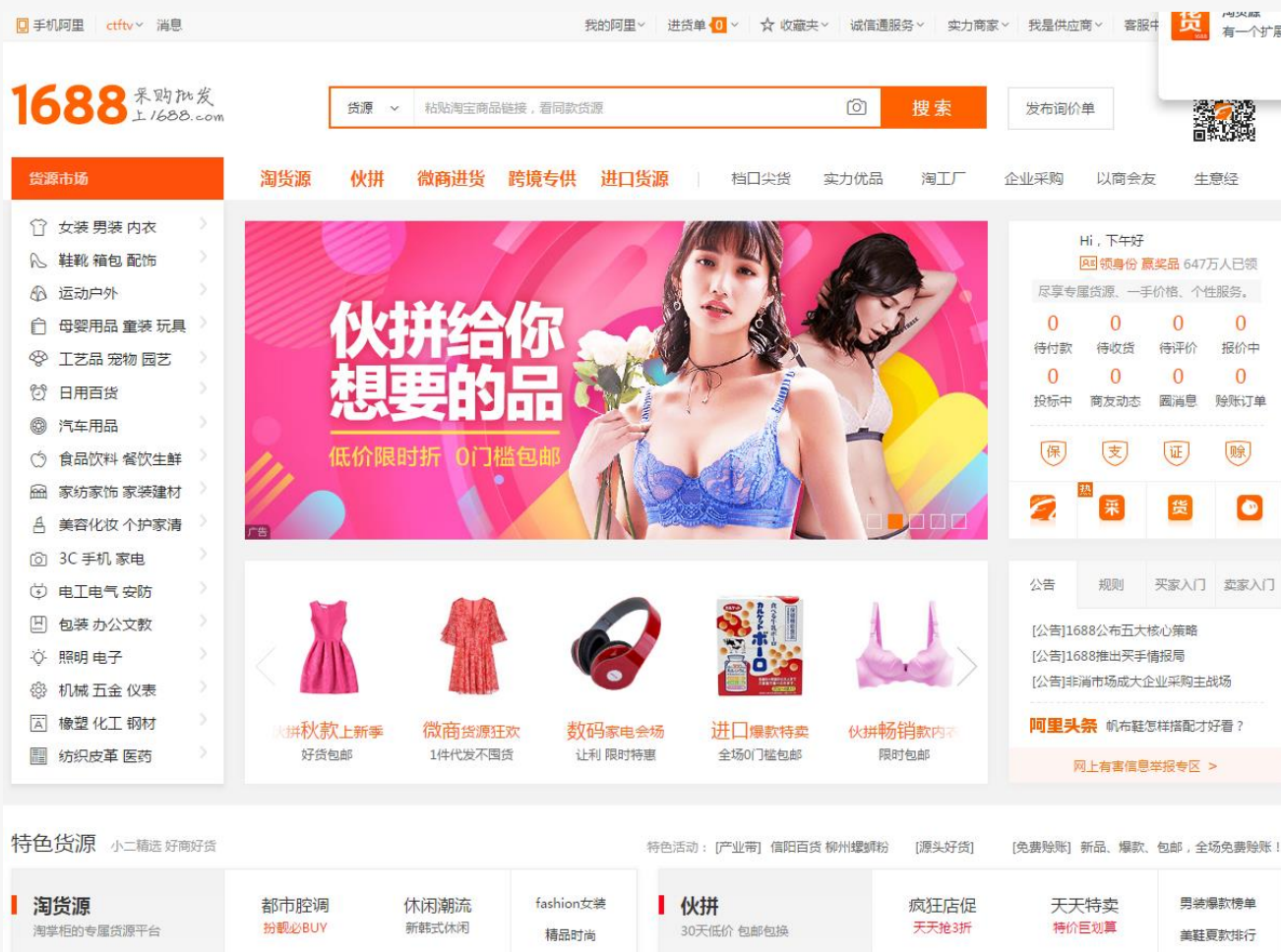
**广西有什么特色产品？**

## 1.2 在线批发选购货源

对于一些用户不想去线下选购，或者物流不方便，而且费用也比较高，这个时候就可以考虑通过在线批发货源的方式来寻找商品。相比较实体货源，除了省时省力，价格也是明码实价，不会遇见不良批发商乱报价的情况。

# 1.2.1 关键字查找商品

关键字查找是比较简单方便的一种货物查找方法。





## 1.2.2 分类查找商品

相比关键字查找来说，此类方式更适合不定向的筛选商品时使用。同时，通过阿里巴巴网站的商品分类，也能看到现在热门的一些产品类型，对于自己的网店商品定位有帮助。



The screenshot displays the 1688.com website interface. At the top, there is a navigation bar with '手机阿里', 'ctfv', and '消息' on the left, and '我的阿里' and '进货单 0' on the right. Below this is the '1688 采购批发' logo and a search bar containing '货源' and a prompt to '粘贴淘宝商品链接, 看同款货源'. A main navigation menu is visible, with '货源市场' selected. The left sidebar lists various product categories such as '女装 男装 内衣', '鞋靴 箱包 配饰', '运动户外', '母婴用品 童装 玩具', '工艺品 宠物 园艺', '日用百货', '汽车用品', '食品饮料 餐饮生鲜', '家纺家饰 家装建材', '美容化妆 个护家清', '3C 手机 家电', '电工电气 安防', '包装 办公文教', '照明 电子', '机械 五金 仪表', '橡塑 化工 钢材', and '纺织皮革 医药'. The main content area is divided into three sections: '女装市场' (Women's Market) with sub-categories like '初秋新品榜单', '广州潮流', '深圳精品', '江浙腔调', and '垂直产地'; '男装市场' (Men's Market) with sub-categories like '秋冬上新', '清仓特卖', '跨境男装', '风格好货', and '微商专供'; and '内衣市场' (Underwear Market) with sub-categories like '人气榜单', '产地直供', '花样文胸', '女士内裤', and '男士内裤'.



## 1.2.3 下单购买批发商品

通过仔细的搜索和查看商品详情，确定好需要的产品以及价格后，即可进入和厂商的谈判，预备下单进货了。

国际一线大牌【欧时力5+】five plus品牌折扣尾货女装欧莱华走份 本产品采



5+  
17天05:15:58

¥ 38.00 ~~¥ 38.80~~ — ~~¥ 39.80~~

≥100 件

权益 **VIP 登录** 享受会员价、淘宝数据等更多权益

物流 广东广州 至 请选择  | 快递 ¥100

成交/评价 **680**件成交 **0**条评价

颜色 

尺码 **XS-XL平均分配** 38.00元 4020件可售

**0**件 **0.00**元 已选清单 ^

[立即订购](#) [加入进货单](#)

买家服务  48小时发货  买家保障  免费记账

支付方式 支付宝 网上银行

☆ 收藏产品 (68) [手机下单](#)

## 1.3 实物分销和虚拟销售

除了传统的进货再销售的渠道，目前实物销售还可以进行分销，也就是免费代理其他公司或者个人的商品到淘宝进行出售，赚取利润后在进行提成。而如果想销售虚拟产品，也有各种简洁的方法，下面依依进行介绍。

## 1.3.1 分销实物商品

分销商品是指淘宝卖家通过上架供货商（商品提供者）的商品进行出售，然后从销售利润中提取差价的一种经营模式。目前在淘宝新卖家十有八九是分销别人的产品，下图所示为代销流程图。



# 分销实物商品

1688 采购批发 热销频道  
上1688.com

免费代理加盟

搜索

热搜: 童装 女装 女包 袜子 手机壳 玩具 男鞋 连衣裙 耳机 衬衫女 月饼 女 连衣裙 夏 毛巾 童鞋 女鞋

免费加盟 童装代理加盟 免费代理 代理加盟招商 女装代理加盟 服装代理加盟 加盟 女装加盟代理 网络代理加盟 品牌免费加盟 创业加盟免费 亲子装代理加盟 内衣代理加盟

综合 价格 ↑ 所在地区 ▾ ￥最低价 - ￥最高价

"免费代理加盟"的热销产品

**加盟钛唐**  
室内车内污染治理

我们的合作  
将给人们  
一份清新的空气  
一家幸福的生活

价格面议

湖南钛唐纳米科技有限...

诚4年

New

**捷易通/第五代  
自动充值软件**

第五代自动充值软件

话费 QQ业务 游戏点卡 实物供货

简单 易用

官方正品

¥ 300.00

营口远征商贸有限公司

诚5年

¥47.00 2~4件  
¥46.00 5~9件  
¥45.00 ≥10件

广州恩阁户服饰有限公司

诚6年

¥49.00 2~4件  
¥48.00 5~9件  
¥47.00 ≥10件

广州恩阁户服饰有限公司

诚6年

主营时尚精品男女童装  
工厂货, 诚信和全国代理  
支持一件代发  
实体店批发  
VX代理  
淘宝代理  
QQ空间代理  
微博代理

代理请加 VX : pgx-888

¥ 10.00

深圳市南山区品格轩电...

诚2年

惠州分站  
JIJIEZHAN

¥80.00 2~9条  
¥75.00 10~14条  
¥70.00 ≥15条

惠州市盈伽服饰有限公司

诚2年

wfeierdun.1688.com

¥1.60万 1~9套  
¥1.50万 ≥10套

潍坊威尔顿机械有限...

诚4年

**皇后衣柜**  
Queen's Wardrobe

女装微信代发 shwx68000

价格面议

深圳市福田区湾湾美衣...

诚4年

惠州分站  
JIJIEZHAN

¥82.00 2~9条  
¥77.00 10~14条  
¥72.00 ≥15条

惠州市盈伽服饰有限公司

诚2年

¥ 55.00

东莞市虎门华瑞轩服装店

诚2年

¥49.00 2~4件  
¥48.00 ≥5件

上海兰芝服饰...

诚7年

威尔顿

¥1.60万 1~9套  
¥1.50万 ≥10套

潍坊威尔顿机械有限...

诚4年



## 1.3.2 代理虚拟软件平台

曾几何时，要在网上开店，除了辛辛苦苦的在批发市场中穿梭，就是在无数的网页中寻找合适的货源，而现在，一个平台就能够轻松搞定，它可以帮助用户轻松代理虚拟产品，进行话费、游戏、QQ产品甚至水电煤气的在线充值。





# 皇冠支招

都说热销的产品才能挣到钱，那么在网上该卖什么样的商品才能热销呢？这需要从现有的几个网购平台以及网购用户两个方面去综合考察。

## 招式01：网上热销产品都有那些特点

分析网上热销产品的特点，一方面有利于自己开店时参考选择网店定位，同时也能方便网店卖家及时调整自己的经营策略。

- 1、价格便宜
- 2、视觉效果好
- 3、无需售后服务



## 招式02：网上热销产品都有那些种类

根据国内最具影响力的几个网购平台（淘宝网、京东、当当）统计来看，目前网上最畅销的、最受人关注的商品种类有以下10类。

1.化妆用品	2.女装女鞋	3.电子类产品	4.女士箱包	3.虚拟产品
6.流行饰品	7.男士精品	8.地方特色产品	9.各类书籍	10. 家居日用

# 招式03：通过淘宝排行榜获知哪些商品受欢迎

如果用户对于卖什么宝贝没有具体的想法，那么还可以通过百度排行榜来查看目前网络中热搜的一些关键词，以便了解哪些产品可能更受欢迎。

