

证券代码:002483 证券简称:润邦股份 公告编号:2018-039  
**江苏润邦重工股份有限公司**  
**关于对深圳证券交易所2017年**  
**年报问询函的回复公告**

本公司及董事会全体成员保证信息披露的内容真实、准确、完整,没有虚假记载、误导性陈述或重大遗漏。  
江苏润邦重工股份有限公司(以下简称“公司”或“本公司”)于2018年5月21日收到深圳证交所中小板公司管理部下发的《关于对江苏润邦重工股份有限公司2017年年报的问询函》(中小板年报问询函[2018]第155号)(以下简称“问询函”或“本问询函”)。根据问询函的要求,经公司董事会认真核查和落实,对问询函中所关注的问题进行了回复,现将回复内容公告如下:

一、报告期内,你公司实现营业收入为18.43亿元,同比减少34.75%;其中,起重装备、船舶配套装备、海洋工程装备及配套装备等产品营业收入下降35.05%,36.94%,86.13%,实现归属于上市公司股东的净利润(以下简称“净利润”)为0.85亿元,同比增长1.48%;经营活动产生的现金流量净额为0.31亿元,同比减少67.33%。  
1、请结合行业环境、公司产品、同行业公司情况,说明营业收入大幅下降的原因。  
2、请补充披露船舶配套装备、海洋工程装备及配套装备等产品的毛利率情况,并结合业务发展、产品毛利率情况,说明上述产品相关设备资产是否存在减值迹象、减值准备计提是否充分。  
3、请说明公司经营业绩现金流量净额与净利润差异较大的原因及合理性,请年审会计师发表专项意见。

回复:  
1、请结合行业环境、公司产品、同行业公司情况,说明营业收入大幅下降的原因。  
(1)行业环境  
①起重装备行业  
公司起重装备行业的产品主要向码头、港口、堆场及工厂等领域,报告期内,受全球经济波动、贸易萎缩等因素的影响,全球码头、港口的设备整体投资有所下滑,从而带动起重装备市场亦出现一定程度的下滑。随着全球经济的回暖,预计起重装备行业也将逐步复苏。  
②船舶/船舶配套装备行业  
公司船舶配套装备业务与海洋行业紧密相关。根据中国船舶工业协会行业发布的《2017年船舶工业经济运行报告》,2017年,受国际船舶市场深度调整的影响,船舶行业“融资难、不交付”、“盈利弱”等深层次问题依然存在。预计2018年国际海运需求略有增长,老旧船舶不断淘汰,行业景气度将进一步消化吸收,新船市场有望保持持续温和增长。  
③海洋工程装备行业  
尽管2017年国际油价出现一定程度上涨,受此影响,海洋工程装备市场触底企稳,但市场整体复苏尚有待进一步观察。海洋工程装备行业短期内整体仍将面临业务量萎缩、企业盈利和产能过剩等压力。鉴于与油气相关的海洋工程装备市场因受油价影响一直处于低位,自2015年起公司已逐步收缩与油气密切相关海洋工程装备业务,拓展非油气相关的海洋工程装备业务及其他业务,积极优化产品结构,加大力度推进海洋风电产业链、特种大型钢结构、压力容器等方向的相关业务。

(2)公司产品  
公司主要产品起重装备(主要包括集装箱码头解决方案、散料系统解决方案、船厂/堆场/工厂解决方案以及海洋工程解决方案)、船舶配套装备(主要为船舶舱口盖)、海洋工程装备及配套装备(主要包括海洋风电安装作业平台、海洋风电运维船、海洋风电电缆桥接等)营业收入较上年同期分别下降35.06%、36.94%、86.13%,从而带动报告期内公司整体营业收入较上年同期同比下降34.75%。其中,海洋工程装备及配套装备业务因受合同进度影响,公司冲回建造期间按完工进度确认的收入23,724.54万元,使得2017年公司海洋工程装备及配套装备业务营业收入同比大幅下降。  
(3)同行业公司对比

行业	公司名称	2017年度营业收入(万元)	2016年度营业收入(万元)	变动幅度(%)
起重装备行业	振华重工	1,216,048.56	1,238,206.39	-23.14
	振华重工	128,999.29	123,899.42	-0.37
船舶/船舶配套装备行业	*ST船舶(船舶及配套业务)	1,169,614.81	1,066,408.00	-27.20
	亚海防务(船舶行业)	72,286.37	73,784.77	-1.80
海洋工程装备及配套装备行业	中际联合(风电业务)	1,801,968.55	1,875,477.58	-3.92
	中际联合(风电业务)	214,851.17	257,779.00	-16.61
海洋工程装备及配套装备行业	中际联合(风电业务)	248,533.60	430,533.60	-42.28

(注:数据摘自相关公司公布的定期报告)。  
综上,因受行业发展和环境、公司主要产品收入下降等因素影响,2017年度公司营业收入出现较大幅度的下降。  
2、请补充披露船舶配套装备、海洋工程装备及配套装备等产品的毛利率情况,并结合业务发展、产品毛利率情况,说明上述产品相关设备资产是否存在减值迹象、减值准备计提是否充分。

(1)船舶配套装备、海洋工程装备及配套装备等产品的毛利率情况

产品名称	营业收入	营业成本	毛利率	营业收入比上年同期增减	营业成本比上年同期增减	毛利率比上年同期增减
船舶配套装备	133,712,941.28	105,627,073.74	21.06%	-36.94%	-36.43%	-0.45%
海洋工程装备及配套装备	274,924,629.72	251,168,707.94	8.66%	1.22%	-3.37%	4.38%
海洋工程装备及配套装备(除船舶配套装备外)	-237,245,400.00	-237,245,400.00	0.00%	-	-	-

(2)船舶配套装备业务持续盈利  
船舶配套装备产品是公司自成立以来最早开展的传统业务,也是受船舶行业整体业务下降的影响,业务量出现下降,但公司近年来仍然保持着相对稳定的水平和订单交付。2017年实现营业收入1.33亿元,毛利率为21%,与上年同期基本持平,盈利水平较稳定,预计未来年度该块业务将持续盈利。

(3)海洋工程装备及配套装备业务处于战略转型期  
近年来,油价的持续低迷影响公司与油气相关的海工业务。自2015年起公司已逐步收缩与油气密切相关海洋工程装备业务,并积极拓展非油气相关的海洋工程装备业务及海洋风电、进入海洋风电产业链、特种大型钢结构、压力容器等相关产品市场。公司于2017年内完成《74,000吨散料系统项目》、3,700吨方靶投抛系统以及两款2,000吨自卸船的开发,同时,鉴于相关客户不能按照合同相关条款的约定支付合同款项进度较慢,公司按照合同约定法律程序追回款项,因此,收取款项时间与产品交付时间之间的对应关系不大。同时,公司依据采购进度、供货周期、生产进度等因素,确定采购计划,实施采购付款,导致资金流出与产品交付时点也不存在完全对应的关系,因而,公司经营该活动产生的现金流量净额与净利润没有明显的差异。  
2017年,国内资金面普遍紧张,国内订单回款大数收取的是半年、一年期的银行承兑汇票,报告期内未到期回款公司应收票据增加7,000多万元,这也是造成公司经营业绩现金流量与利润相差较大的原因之一。  
综上,公司为报告期公司经营业绩现金流量净额与净利润差异较大具有合理性,请年审会计师发表意见如下:  
我通过访谈了解,了解公司船舶配套装备、海洋工程装备及配套装备产品的相关的固定资产、在建工程的构成,实地察看固定资产的使用情况、使用状态,在建工程建设情况、建设进度,了解并查看公司船舶配套装备、海洋工程装备及配套装备业务订单及执行情况,了解和查看公司部分场地和存货应用于公司产品建造的情况,分析机器设备产能是否达到正常标准确认长期资产是否存在减值。  
经核查,我认为公司船舶配套装备、海洋工程装备及配套装备产品的相关资产不存在减值迹象、减值准备计提充分。  
我们对公司经营活动现金流量各个项目进行了核查,分析现金流量表有关数据与财务报表

2017年,公司承接并交付建造27.6米海上风电运维船,600吨四桩桶自升式风电安装平台,以及部分海上风电井架、柱、压力容器等结构件,预计2018年产能将得到有效释放,且因新产品的开发,公司正在进一步的固定资产投资,海洋工程装备板块业绩也将有进一步的改善。  
综上,公司认为报告期公司经营业绩现金流量净额与净利润差异较大具有合理性,请年审会计师发表意见如下:  
我通过访谈了解,了解公司船舶配套装备、海洋工程装备及配套装备产品的相关的固定资产、在建工程的构成,实地察看固定资产的使用情况、使用状态,在建工程建设情况、建设进度,了解并查看公司船舶配套装备、海洋工程装备及配套装备业务订单及执行情况,了解和查看公司部分场地和存货应用于公司产品建造的情况,分析机器设备产能是否达到正常标准确认长期资产是否存在减值。  
经核查,我认为公司船舶配套装备、海洋工程装备及配套装备产品的相关资产不存在减值迹象、减值准备计提充分。  
我们对公司经营活动现金流量各个项目进行了核查,分析现金流量表有关数据与财务报表

2017年,公司净利润净利润为13,096.45万元,经营活动产生的现金流量净额为3,136.97万元。公司起重装备业务、海洋工程装备业务及船舶配套装备业务等主营业务均采用订单生产模式,存在采购周期长、生产周期长的特点,为保证公司良好的现金流,控制采购履约风险,公司通常在签订销售合同条款均收取一定的预付款或履约进度款,合同交付时收取了100%尾款,因此,收取款项时间与产品交付时间之间的对应关系不大。同时,公司依据采购进度、供货周期、生产进度等因素,确定采购计划,实施采购付款,导致资金流出与产品交付时点也不存在完全对应的关系,因而,公司经营该活动产生的现金流量净额与净利润没有明显的差异。  
2017年,国内资金面普遍紧张,国内订单回款大数收取的是半年、一年期的银行承兑汇票,报告期内未到期回款公司应收票据增加7,000多万元,这也是造成公司经营业绩现金流量与利润相差较大的原因之一。  
综上,公司为报告期公司经营业绩现金流量净额与净利润差异较大具有合理性,请年审会计师发表意见如下:  
我通过访谈了解,了解公司船舶配套装备、海洋工程装备及配套装备产品的相关的固定资产、在建工程的构成,实地察看固定资产的使用情况、使用状态,在建工程建设情况、建设进度,了解并查看公司船舶配套装备、海洋工程装备及配套装备业务订单及执行情况,了解和查看公司部分场地和存货应用于公司产品建造的情况,分析机器设备产能是否达到正常标准确认长期资产是否存在减值。  
经核查,我认为公司船舶配套装备、海洋工程装备及配套装备产品的相关资产不存在减值迹象、减值准备计提充分。  
我们对公司经营活动现金流量各个项目进行了核查,分析现金流量表有关数据与财务报表

2017年,公司净利润净利润为13,096.45万元,经营活动产生的现金流量净额为3,136.97万元。公司起重装备业务、海洋工程装备业务及船舶配套装备业务等主营业务均采用订单生产模式,存在采购周期长、生产周期长的特点,为保证公司良好的现金流,控制采购履约风险,公司通常在签订销售合同条款均收取一定的预付款或履约进度款,合同交付时收取了100%尾款,因此,收取款项时间与产品交付时间之间的对应关系不大。同时,公司依据采购进度、供货周期、生产进度等因素,确定采购计划,实施采购付款,导致资金流出与产品交付时点也不存在完全对应的关系,因而,公司经营该活动产生的现金流量净额与净利润没有明显的差异。  
2017年,国内资金面普遍紧张,国内订单回款大数收取的是半年、一年期的银行承兑汇票,报告期内未到期回款公司应收票据增加7,000多万元,这也是造成公司经营业绩现金流量与利润相差较大的原因之一。  
综上,公司为报告期公司经营业绩现金流量净额与净利润差异较大具有合理性,请年审会计师发表意见如下:  
我通过访谈了解,了解公司船舶配套装备、海洋工程装备及配套装备产品的相关的固定资产、在建工程的构成,实地察看固定资产的使用情况、使用状态,在建工程建设情况、建设进度,了解并查看公司船舶配套装备、海洋工程装备及配套装备业务订单及执行情况,了解和查看公司部分场地和存货应用于公司产品建造的情况,分析机器设备产能是否达到正常标准确认长期资产是否存在减值。  
经核查,我认为公司船舶配套装备、海洋工程装备及配套装备产品的相关资产不存在减值迹象、减值准备计提充分。  
我们对公司经营活动现金流量各个项目进行了核查,分析现金流量表有关数据与财务报表

2017年,公司净利润净利润为13,096.45万元,经营活动产生的现金流量净额为3,136.97万元。公司起重装备业务、海洋工程装备业务及船舶配套装备业务等主营业务均采用订单生产模式,存在采购周期长、生产周期长的特点,为保证公司良好的现金流,控制采购履约风险,公司通常在签订销售合同条款均收取一定的预付款或履约进度款,合同交付时收取了100%尾款,因此,收取款项时间与产品交付时间之间的对应关系不大。同时,公司依据采购进度、供货周期、生产进度等因素,确定采购计划,实施采购付款,导致资金流出与产品交付时点也不存在完全对应的关系,因而,公司经营该活动产生的现金流量净额与净利润没有明显的差异。  
2017年,国内资金面普遍紧张,国内订单回款大数收取的是半年、一年期的银行承兑汇票,报告期内未到期回款公司应收票据增加7,000多万元,这也是造成公司经营业绩现金流量与利润相差较大的原因之一。  
综上,公司为报告期公司经营业绩现金流量净额与净利润差异较大具有合理性,请年审会计师发表意见如下:  
我通过访谈了解,了解公司船舶配套装备、海洋工程装备及配套装备产品的相关的固定资产、在建工程的构成,实地察看固定资产的使用情况、使用状态,在建工程建设情况、建设进度,了解并查看公司船舶配套装备、海洋工程装备及配套装备业务订单及执行情况,了解和查看公司部分场地和存货应用于公司产品建造的情况,分析机器设备产能是否达到正常标准确认长期资产是否存在减值。  
经核查,我认为公司船舶配套装备、海洋工程装备及配套装备产品的相关资产不存在减值迹象、减值准备计提充分。  
我们对公司经营活动现金流量各个项目进行了核查,分析现金流量表有关数据与财务报表

2017年,公司净利润净利润为13,096.45万元,经营活动产生的现金流量净额为3,136.97万元。公司起重装备业务、海洋工程装备业务及船舶配套装备业务等主营业务均采用订单生产模式,存在采购周期长、生产周期长的特点,为保证公司良好的现金流,控制采购履约风险,公司通常在签订销售合同条款均收取一定的预付款或履约进度款,合同交付时收取了100%尾款,因此,收取款项时间与产品交付时间之间的对应关系不大。同时,公司依据采购进度、供货周期、生产进度等因素,确定采购计划,实施采购付款,导致资金流出与产品交付时点也不存在完全对应的关系,因而,公司经营该活动产生的现金流量净额与净利润没有明显的差异。  
2017年,国内资金面普遍紧张,国内订单回款大数收取的是半年、一年期的银行承兑汇票,报告期内未到期回款公司应收票据增加7,000多万元,这也是造成公司经营业绩现金流量与利润相差较大的原因之一。  
综上,公司为报告期公司经营业绩现金流量净额与净利润差异较大具有合理性,请年审会计师发表意见如下:  
我通过访谈了解,了解公司船舶配套装备、海洋工程装备及配套装备产品的相关的固定资产、在建工程的构成,实地察看固定资产的使用情况、使用状态,在建工程建设情况、建设进度,了解并查看公司船舶配套装备、海洋工程装备及配套装备业务订单及执行情况,了解和查看公司部分场地和存货应用于公司产品建造的情况,分析机器设备产能是否达到正常标准确认长期资产是否存在减值。  
经核查,我认为公司船舶配套装备、海洋工程装备及配套装备产品的相关资产不存在减值迹象、减值准备计提充分。  
我们对公司经营活动现金流量各个项目进行了核查,分析现金流量表有关数据与财务报表

2017年,公司净利润净利润为13,096.45万元,经营活动产生的现金流量净额为3,136.97万元。公司起重装备业务、海洋工程装备业务及船舶配套装备业务等主营业务均采用订单生产模式,存在采购周期长、生产周期长的特点,为保证公司良好的现金流,控制采购履约风险,公司通常在签订销售合同条款均收取一定的预付款或履约进度款,合同交付时收取了100%尾款,因此,收取款项时间与产品交付时间之间的对应关系不大。同时,公司依据采购进度、供货周期、生产进度等因素,确定采购计划,实施采购付款,导致资金流出与产品交付时点也不存在完全对应的关系,因而,公司经营该活动产生的现金流量净额与净利润没有明显的差异。  
2017年,国内资金面普遍紧张,国内订单回款大数收取的是半年、一年期的银行承兑汇票,报告期内未到期回款公司应收票据增加7,000多万元,这也是造成公司经营业绩现金流量与利润相差较大的原因之一。  
综上,公司为报告期公司经营业绩现金流量净额与净利润差异较大具有合理性,请年审会计师发表意见如下:  
我通过访谈了解,了解公司船舶配套装备、海洋工程装备及配套装备产品的相关的固定资产、在建工程的构成,实地察看固定资产的使用情况、使用状态,在建工程建设情况、建设进度,了解并查看公司船舶配套装备、海洋工程装备及配套装备业务订单及执行情况,了解和查看公司部分场地和存货应用于公司产品建造的情况,分析机器设备产能是否达到正常标准确认长期资产是否存在减值。  
经核查,我认为公司船舶配套装备、海洋工程装备及配套装备产品的相关资产不存在减值迹象、减值准备计提充分。  
我们对公司经营活动现金流量各个项目进行了核查,分析现金流量表有关数据与财务报表

2017年,公司净利润净利润为13,096.45万元,经营活动产生的现金流量净额为3,136.97万元。公司起重装备业务、海洋工程装备业务及船舶配套装备业务等主营业务均采用订单生产模式,存在采购周期长、生产周期长的特点,为保证公司良好的现金流,控制采购履约风险,公司通常在签订销售合同条款均收取一定的预付款或履约进度款,合同交付时收取了100%尾款,因此,收取款项时间与产品交付时间之间的对应关系不大。同时,公司依据采购进度、供货周期、生产进度等因素,确定采购计划,实施采购付款,导致资金流出与产品交付时点也不存在完全对应的关系,因而,公司经营该活动产生的现金流量净额与净利润没有明显的差异。  
2017年,国内资金面普遍紧张,国内订单回款大数收取的是半年、一年期的银行承兑汇票,报告期内未到期回款公司应收票据增加7,000多万元,这也是造成公司经营业绩现金流量与利润相差较大的原因之一。  
综上,公司为报告期公司经营业绩现金流量净额与净利润差异较大具有合理性,请年审会计师发表意见如下:  
我通过访谈了解,了解公司船舶配套装备、海洋工程装备及配套装备产品的相关的固定资产、在建工程的构成,实地察看固定资产的使用情况、使用状态,在建工程建设情况、建设进度,了解并查看公司船舶配套装备、海洋工程装备及配套装备业务订单及执行情况,了解和查看公司部分场地和存货应用于公司产品建造的情况,分析机器设备产能是否达到正常标准确认长期资产是否存在减值。  
经核查,我认为公司船舶配套装备、海洋工程装备及配套装备产品的相关资产不存在减值迹象、减值准备计提充分。  
我们对公司经营活动现金流量各个项目进行了核查,分析现金流量表有关数据与财务报表

2017年,公司净利润净利润为13,096.45万元,经营活动产生的现金流量净额为3,136.97万元。公司起重装备业务、海洋工程装备业务及船舶配套装备业务等主营业务均采用订单生产模式,存在采购周期长、生产周期长的特点,为保证公司良好的现金流,控制采购履约风险,公司通常在签订销售合同条款均收取一定的预付款或履约进度款,合同交付时收取了100%尾款,因此,收取款项时间与产品交付时间之间的对应关系不大。同时,公司依据采购进度、供货周期、生产进度等因素,确定采购计划,实施采购付款,导致资金流出与产品交付时点也不存在完全对应的关系,因而,公司经营该活动产生的现金流量净额与净利润没有明显的差异。  
2017年,国内资金面普遍紧张,国内订单回款大数收取的是半年、一年期的银行承兑汇票,报告期内未到期回款公司应收票据增加7,000多万元,这也是造成公司经营业绩现金流量与利润相差较大的原因之一。  
综上,公司为报告期公司经营业绩现金流量净额与净利润差异较大具有合理性,请年审会计师发表意见如下:  
我通过访谈了解,了解公司船舶配套装备、海洋工程装备及配套装备产品的相关的固定资产、在建工程的构成,实地察看固定资产的使用情况、使用状态,在建工程建设情况、建设进度,了解并查看公司船舶配套装备、海洋工程装备及配套装备业务订单及执行情况,了解和查看公司部分场地和存货应用于公司产品建造的情况,分析机器设备产能是否达到正常标准确认长期资产是否存在减值。  
经核查,我认为公司船舶配套装备、海洋工程装备及配套装备产品的相关资产不存在减值迹象、减值准备计提充分。  
我们对公司经营活动现金流量各个项目进行了核查,分析现金流量表有关数据与财务报表

2017年,公司净利润净利润为13,096.45万元,经营活动产生的现金流量净额为3,136.97万元。公司起重装备业务、海洋工程装备业务及船舶配套装备业务等主营业务均采用订单生产模式,存在采购周期长、生产周期长的特点,为保证公司良好的现金流,控制采购履约风险,公司通常在签订销售合同条款均收取一定的预付款或履约进度款,合同交付时收取了100%尾款,因此,收取款项时间与产品交付时间之间的对应关系不大。同时,公司依据采购进度、供货周期、生产进度等因素,确定采购计划,实施采购付款,导致资金流出与产品交付时点也不存在完全对应的关系,因而,公司经营该活动产生的现金流量净额与净利润没有明显的差异。  
2017年,国内资金面普遍紧张,国内订单回款大数收取的是半年、一年期的银行承兑汇票,报告期内未到期回款公司应收票据增加7,000多万元,这也是造成公司经营业绩现金流量与利润相差较大的原因之一。  
综上,公司为报告期公司经营业绩现金流量净额与净利润差异较大具有合理性,请年审会计师发表意见如下:  
我通过访谈了解,了解公司船舶配套装备、海洋工程装备及配套装备产品的相关的固定资产、在建工程的构成,实地察看固定资产的使用情况、使用状态,在建工程建设情况、建设进度,了解并查看公司船舶配套装备、海洋工程装备及配套装备业务订单及执行情况,了解和查看公司部分场地和存货应用于公司产品建造的情况,分析机器设备产能是否达到正常标准确认长期资产是否存在减值。  
经核查,我认为公司船舶配套装备、海洋工程装备及配套装备产品的相关资产不存在减值迹象、减值准备计提充分。  
我们对公司经营活动现金流量各个项目进行了核查,分析现金流量表有关数据与财务报表

2017年,公司净利润净利润为13,096.45万元,经营活动产生的现金流量净额为3,136.97万元。公司起重装备业务、海洋工程装备业务及船舶配套装备业务等主营业务均采用订单生产模式,存在采购周期长、生产周期长的特点,为保证公司良好的现金流,控制采购履约风险,公司通常在签订销售合同条款均收取一定的预付款或履约进度款,合同交付时收取了100%尾款,因此,收取款项时间与产品交付时间之间的对应关系不大。同时,公司依据采购进度、供货周期、生产进度等因素,确定采购计划,实施采购付款,导致资金流出与产品交付时点也不存在完全对应的关系,因而,公司经营该活动产生的现金流量净额与净利润没有明显的差异。  
2017年,国内资金面普遍紧张,国内订单回款大数收取的是半年、一年期的银行承兑汇票,报告期内未到期回款公司应收票据增加7,000多万元,这也是造成公司经营业绩现金流量与利润相差较大的原因之一。  
综上,公司为报告期公司经营业绩现金流量净额与净利润差异较大具有合理性,请年审会计师发表意见如下:  
我通过访谈了解,了解公司船舶配套装备、海洋工程装备及配套装备产品的相关的固定资产、在建工程的构成,实地察看固定资产的使用情况、使用状态,在建工程建设情况、建设进度,了解并查看公司船舶配套装备、海洋工程装备及配套装备业务订单及执行情况,了解和查看公司部分场地和存货应用于公司产品建造的情况,分析机器设备产能是否达到正常标准确认长期资产是否存在减值。  
经核查,我认为公司船舶配套装备、海洋工程装备及配套装备产品的相关资产不存在减值迹象、减值准备计提充分。  
我们对公司经营活动现金流量各个项目进行了核查,分析现金流量表有关数据与财务报表

表及附注的勾稽是否合理。  
经核查,我们认为公司报告期经营业绩现金流量净额与净利润差异较大符合公司实际情况,具有合理性。  
二、报告期内,你公司前五大客户合计销售金额占销售总额的52.29%,其中关联方销售金额占销售总额的31.28%,前五大供应商合计采购金额占采购总额的31.29%,其中关联方采购金额占采购总额的12.82%。公司第一大客户和供应商均为关联方卡司特科公司,请结合公司的经营特点说明公司与卡司特科公司同时发生采购和销售的原因,关联方销售、采购占比比较高的原因,你公司是否对关联方存在重大依赖以及为防范过依赖风险已采取的措施,并请对比关联方和其他第三方采购价格或产品售价情况,说明关联交易、销售价格定价的公允性和合理性。  
回复:  
1.公司与卡司特科公司同时发生采购和销售的原因  
公司向卡司特科公司销售的产品主要为舱口盖、卸船机、轮胎吊、集装箱桥吊等。公司向卡司特科公司采购的商品主要为产品零部件和原材料。  
公司近70%的产品销售为出口,公司与国外客户签订的出口销售合同,对产品的要求在质量、材料、生产工艺等方面均高于国内同类产品,特别是整机产品中的机电配套设备。国内供应商和公司目前供应商资源无法满足公司订单的生产需要,或者存在较高的采购成本,而公司国外的客户多为世界知名企业,在各自业务中均具有较高的市场占有率,同时,凭借悠久的历史及行业声誉,这些国外客户多拥有非常优质的供应商资源和采购体系,为满足公司的生产需要,公司与国外客户采取共同协作的采购模式,借助其优质供应商资源,向客户采购本高或无法满足条件供应商所需的生产所需物资,向客户统一采购,以共同降低产品制造成本。  
与公司共同协作采购的客户包括卡司特科公司、丹麦艾法史密斯公司等。同时通过此共同协作的方式,使公司成功并迅速地由结构件制造商向整体机械装备提供商转型,有效控制产品制造成本,保证了最终产品的市场竞争力。  
2.公司对关联方销售、采购占比比较高的原因  
卡司特科公司作为一家在芬兰纳斯达克OMX赫尔辛基交易所挂牌的上市公司,公司致力于提高上游和上游货物调动的效率。卡司特科公司旗下的品牌麦基基、卡司玛和希尔博是全球公认的货物和装卸解决方案的引领者。它的全球网络密切贴近客户,提供“广”服务,确保设备连续、可靠、可操作运行。  
本公司成立于2003年9月,从2004年开始即与卡司特科公司展开合作,经过多年的合作,公司出色的质量控制能力和服务赢得了卡司特科公司的充分信任,双方逐步建立了稳固的战略合作伙伴关系,公司也因此成为了卡司特科公司全球唯一供应商。  
鉴于长期深度合作,公司与卡司特科公司合作的机会不断拓展,从最初的一单一舱口盖逐步扩展到卸船机、集装箱桥吊、卸船机等多个产品,从最初的钢结构产品扩展到目前的整机产品,双方的合作还在不断深入,2012年5月公司与卡司特科公司共同投资设立合资公司润邦卡司特科工业有限公司,自2011年7月起,卡司特科公司成为大股东。2012年11月,卡司特科公司完全控股China Crane99%股权的事项。  
2012年5月,公司与卡司特科公司共同投资在江苏太仓市设立太仓市的控股子公司润邦卡司特科工业有限公司,合资公司中卡司特科持股51%、卡司特科公司持股49%。合资公司致力于生产轮胎吊、集装箱桥吊等港口机械产品。  
2016年4月,卡司特科公司成为China Crane的控股股东,其持有China Crane100%的股份,目前,China Crane持有本公司87%的股权,即卡司特科公司通过China Crane间接持有本公司87%的股权。  
综上,公司与卡司特科公司从最初的产品合作到如今共同投资开展业务,从产品业务层面的合作到投资层面的合作,公司与卡司特科的合作关系逐渐深入,因此,公司认为,公司对关联方卡司特科公司不存在重大依赖。  
今后,公司将通过积极拓展新客户,开发新产品,大力发展公司自主品牌产品和节能环保业务,努力降低公司对卡司特科公司的销售和采购占比。目前,公司已与丹麦艾法史密斯、法国法吉集团、荷兰GustoMSC、荷兰IHAC集团、厦门船舶重工、福建马尾造船等国内外知名企业建立业务合作关系,积极拓展国内外市场。公司于2015年11月在芬兰组建佩雷斯特设立了孙公司Kunfin Technology Oy(润邦科技),通过润邦科技公司直接承接海外采购客户所需的产品配套设备,也将有效减少公司对卡司特科公司的关联采购。  
根据公司制定的“打造高端装备板块节能环保和循环经济双轮驱动的高效发展模式”的战略规划方针,目前公司已在环保处理工艺、危废固废及废水处理运营管理业务布局,未来公司将逐步发展高端装备制造业务,继续扩大在节能环保领域的业务布局,特别是危废处理领域,节能环保业务将逐渐成为公司的第二大主业,从而为公司的可持续发展奠定坚实基础。  
最近三年公司对卡司特科销售及采购占比情况:

年度	公司向卡司特科公司的销售/采购占当年营业收入/采购额的比例	公司向卡司特科公司的关联采购/销售占当年营业收入/采购额的比例
2017年度	31.28%	12.82%
2016年度	42.38%	29.83%
2015年度	68.24%	63.98%

由上表可知,通过各种措施的有效落实,公司对卡司特科公司的关联销售和关联采购占比正呈现逐年下降的趋势。  
4.对比关联方和其他第三方采购价格或产品售价情况,说明关联交易、销售价格定价的公允性和合理性  
公司采用订单生产模式,产品均为标准化产品,根据客户情况及要求不同,产品存在较大差异,即由于同一类产品(如舱口盖)存在材质、档次不同,不同体系的产品具备可比性,另外,产品的主要原材料,如钢材,其价格也存在较大的市场波动,因而即使同一客户的产品类型仍然存在较大的价格差异,通常为单一价或一机一价,虽然存在同行业生产销售同类或类似产品的竞争,但市场价格的可比性或可借鉴性较弱。  
在市场价格可比性较弱的环境下,为了保证价格的公允性和公司的盈利能力,公司采用成本加成的价格模式,设立专职部门和人员对客户订单进行报价,报价,组织各职能部门进行订单评审,根据订单设计、技术、工艺、材料、生产周期、质量、包装、交付期等方面的要求,对订单评审成本进行合理测算,并在预测成本的基础上加成合理利润及税金形成报价金额,销售部门根据报价金额进行对外报价,经议价、合同洽谈、合同签订、合同审批等过程,最终形成销售合同。  
综上,公司产品价格因客户需求而异,也因为材料、人工等成本的市场价格波动而异,以上销售价格的模式适用于公司所有客户,包括卡司特科公司,保证了关联交易定价的公允性和合理性。  
报告期内,你公司计入当期损益的政府补助为1,498.28万元,占最近一年净利润的18%,请说明上述政府补助到账的时间、原因,是否及时履行了信息披露义务,以及相关会计处理的合理性,请年审会计师对相关会计处理发表专项意见。  
回复:  
1.上述政府补助到账的时间、原因及相关会计处理的合理性  
公司在运营过程中,一直受到各级政府部门的“登记”公司,2017年计入当期损益的政府补助金额为1,498.28万元,其中,前五次政府补助的到账时间、原因及账务处理方式情况如下:

序号	补助项目	计入当期损益的金额(万元)	到账时间	补助原因	会计处理方式
1	产研项目拨款	4,927,877.50	2017年10月11日	对公司自主研发和科技创新给予奖励	根据会计准则,计入当期损益,计入无形资产收益。
2	科技计划拨款	2,000,000.00	2017年12月14日	对公司企业研发项目给予的补助	根据会计准则,计入当期损益,计入当期损益。
3	工业转型升级奖励	1,232,160.00	2017年9月12日	对公司转型升级,节能减排,转型升级奖励	根据会计准则,计入当期损益,计入当期损益。
4	外贸奖励长期	640,000.00	2017年12月22日	对公司外贸出口奖励	根据会计准则,计入当期损益,计入当期损益。
5	重点产业项目支持奖励	500,000.00	2017年9月15日	对公司重点产业项目支持奖励	根据会计准则,计入当期损益,计入当期损益。
6	重点产业项目支持奖励	453,168.36	2016年	主要属于政府投资补助。	根据会计准则,计入当期损益,计入当期损益。
7	某重点产业项目支持奖励	521,850.57	2017年1-12月	主要是对公司技术研发,对研发项目,给予研发项目支持奖励。	根据会计准则,计入当期损益,计入当期损益。
-	合计	14,982,771.21	-	-	-

综上,公司认为,2017年政府补助的会计处理方式符合《企业会计准则第16号—政府补助》的相关规定,账务处理合理。  
2.是否及时履行了信息披露义务  
深圳证券交易所中小企业板《第44号 上市公司获得政府补助公告格式》中规定:上市公司及其子公司获得可能对上市公司资产、负债、权益或经营成果产生重大影响的政府补助造

2017年7月,卡司特科公司计划收购本公司第二大股东China Crane Investment Holdings Limited(以下简称“China Crane”,当时持有本公司18.75%的股权)49%的股权,即卡司特科公司计划通过China Crane间接持有本公司19.96%的股权。根据《深圳证券交易所股票上市规则》等的相关规定,自2017年7月起,卡司特科公司成为大股东。2012年11月,卡司特科公司完全控股China Crane99%股权的事项。  
2012年5月,公司与卡司特科公司共同投资在江苏太仓市设立太仓市的控股子公司润邦卡司特科工业有限公司,合资公司中卡司特科持股51%、卡司特科公司持股49%。合资公司致力于生产轮胎吊、集装箱桥吊等港口机械产品。  
2016年4月,卡司特科公司成为China Crane的控股股东,其持有China Crane100%的股份,目前,China Crane持有本公司87%的股权,即卡司特科公司通过China Crane间接持有本公司87%的股权。  
综上,公司与卡司特科公司从最初的产品合作到如今共同投资开展业务,从产品业务层面的合作到投资层面的合作,公司与卡司特科的合作关系逐渐深入,因此,公司认为,公司对关联方卡司特科公司不存在重大依赖。  
今后,公司将通过积极拓展新客户,开发新产品,大力发展公司自主品牌产品和节能环保业务,努力降低公司对卡司特科公司的销售和采购占比。目前,公司已与丹麦艾法史密斯、法国法吉集团、荷兰GustoMSC、荷兰IHAC集团、厦门船舶重工、福建马尾造船等国内外知名企业建立业务合作关系,积极拓展国内外市场。公司于2015年11月在芬兰组建佩雷斯特设立了孙公司Kunfin Technology Oy(润邦科技),通过润邦科技公司直接承接海外采购客户所需的产品配套设备,也将有效减少公司对卡司特科公司的关联采购。  
根据公司制定的“打造高端装备板块节能环保和循环经济双轮驱动的高效发展模式”的战略规划方针,目前公司已在环保处理工艺、危废固废及废水处理运营管理业务布局,未来公司将逐步发展高端装备制造业务,继续扩大在节能环保领域的业务布局,特别是危废处理领域,节能环保业务将逐渐成为公司的第二大主业,从而为公司的可持续发展奠定坚实基础。  
最近三年公司对卡司特科销售及采购占比情况:

年度	公司向卡司特科公司的销售/采购占当年营业收入/采购额的比例	公司向卡司特科公司的关联采购/销售占当年营业收入/采购额的比例
2017年度	31.28%	12.82%
2016年度	42.38%	29.83%
2015年度	68.24%	63.98%

由上表可知,通过各种措施的有效落实,公司对卡司特科公司的关联销售和关联采购占比正呈现逐年下降的趋势。  
4.对比关联方和其他第三方采购价格或产品售价情况,说明关联交易、销售价格定价的公允性和合理性  
公司采用订单生产模式,产品均为标准化产品,根据客户情况及要求不同,产品存在较大差异,即由于同一类产品(如舱口盖)存在材质、档次不同,不同体系的产品具备可比性,另外,产品的主要原材料,如钢材,其价格也存在较大的市场波动,因而即使同一客户的产品类型仍然存在较大的价格差异,通常为单一价或一机一价,虽然存在同行业生产销售同类或类似产品的竞争,但市场价格的可比性或可借鉴性较弱。  
在市场价格可比性较弱的环境下,为了保证价格的公允性和公司的盈利能力,公司采用成本加成的价格模式,设立专职部门和人员对客户订单进行报价,报价,组织各职能部门进行订单评审,根据订单设计、技术、工艺、材料、生产周期、质量、包装、交付期等方面的要求,对订单评审成本进行合理测算,并在预测成本的基础上加成合理利润及税金形成报价金额,销售部门根据报价金额进行对外报价,经议价、合同洽谈、合同签订、合同审批等过程,最终形成销售合同。  
综上,公司产品价格因客户需求而异,也因为材料、人工等成本的市场价格波动而异,以上销售价格的模式适用于公司所有客户,包括卡司特科公司,保证了关联交易定价的公允性和合理性。  
报告期内,你公司计入当期损益的政府补助为1,498.28万元,占最近一年净利润的18%,请说明上述政府补助到账的时间、原因,是否及时履行了信息披露义务,以及相关会计处理的合理性,请年审会计师对相关会计处理发表专项意见。  
回复:  
1.上述政府补助到账的时间、原因及相关会计处理的合理性  
公司在运营过程中,一直受到各级政府部门的“登记”公司,2017年计入当期损益的政府补助金额为1,498.28万元,其中,前五次政府补助的到账时间、原因及账务处理方式情况如下:

序号	补助项目	计入当期损益的金额(万元)	到账时间	补助原因	会计处理方式
1	产研项目拨款	4,927,877.50	2017年10月11日	对公司自主研发和科技创新给予奖励	根据会计准则,计入当期损益,计入无形资产收益。
2	科技计划拨款	2,000,000.00	2017年12月14日	对公司企业研发项目给予的补助	根据会计准则,计入当期损益,计入当期损益。
3	工业转型升级奖励	1,232,160.00	2017年9月12日	对公司转型升级,节能减排,转型升级奖励	根据会计准则,计入当期损益,计入当期损益。
4	外贸奖励长期	640,000.00	2017年12月22日	对公司外贸出口奖励	根据会计准则,计入当期损益,计入当期损益。
5	重点产业项目支持奖励	500,000.00	2017年9月15日	对公司重点产业项目支持奖励	根据会计准则,计入当期损益,计入当期损益。
6	重点产业项目支持奖励	453,168.36	2016年	主要属于政府投资补助。	根据会计准则,计入当期损益,计入当期损益。
7	某重点产业项目支持奖励	521,850.57	2017年1-12月	主要是对公司技术研发,对研发项目,给予研发项目支持奖励。	根据会计准则,计入当期损益,计入当期损益。
-	合计	14,982,771.21	-	-	-

综上,公司认为,2017年政府补助的会计处理方式符合《企业会计准则第16号—政府补助》的相关规定,账务处理合理。  
2.是否及时履行了信息披露义务  
深圳证券交易所中小企业板《第44号 上市公司获得政府补助公告格式》中规定:上市公司及其子公司获得可能对上市公司资产、负债、权益或经营成果产生重大影响的政府补助造

2017年7月,卡司特科公司计划收购本公司第二大股东China Crane Investment Holdings Limited(以下简称“China Crane”,当时持有本公司18.75%的股权)49%的股权,即卡司特科公司计划通过China Crane间接持有本公司19.96%的股权。根据《深圳证券交易所股票上市规则》等的相关规定,自2017年7月起,卡司特科公司成为大股东。2012年11月,卡司特科公司完全控股China Crane99%股权的事项。  
2012年5月,公司与卡司特科公司共同投资在江苏太仓市设立太仓市的控股子公司润邦卡司特科工业有限公司,合资公司中卡司特科持股51%、卡司特科公司持股49%。合资公司致力于生产轮胎吊、集装箱桥吊等港口机械产品。  
2016年4月,卡司特科公司成为China Crane的控股股东,其持有China Crane100%的股份,目前,China Crane持有本公司87%的股权,即卡司特科公司通过China Crane间接持有本公司87%的股权。  
综上,公司与卡司特科公司从最初的产品合作到如今共同投资开展业务,从产品业务层面的合作到投资层面的合作,公司与卡司特科的合作关系逐渐深入,因此,公司认为,公司对关联方卡司特科公司不存在重大依赖。  
今后,公司将通过积极拓展新客户,开发新产品,大力发展公司自主品牌产品和节能环保业务,努力降低公司对卡司特科公司的销售和采购占比。目前,公司已与丹麦艾法史密斯、法国法吉集团、荷兰GustoMSC、荷兰IHAC集团、厦门船舶重工、福建马尾造船等国内外知名企业建立业务合作关系,积极拓展国内外市场。公司于2015年11月在芬兰组建佩雷斯特设立了孙公司Kunfin Technology Oy(润邦科技),通过润邦科技公司直接承接海外采购客户所需的产品配套设备,也将有效减少公司对卡司特科公司的关联采购。  
根据公司制定的“打造高端装备