上海龙宇燃油股份有限公司首次公开发行股票招股意向书摘要

SHANGHAI LONYER FUELS CO.,LTD
(上海市浦东新区东方路 710 号 19 楼)

保荐人(主承销商):华泰联合证券有限责任公司
HUATAI UNITED SECURITIES CO., LTD

(深圳市深南大道 4011 号香港中旅大厦 25 楼)

声明

本招股意向书摘要的目的仅为向公众提供有关本次发行的简要情况,并不包括招股意向书全文的各部分内容。招股意向书全文同时刊载于上海证券交易所网站。投资者在做出认购决定之前,应仔细阅读招股意向书全文,并以其作为投资决定的依据。

发行人及全体董事、监事、高级管理人员承诺招股意向书及其摘要不存在虚假记载、误导性陈述或重大遗漏,并对其真实性、准确性、完整性承担个别和连带的法律责任。

公司负责人和主管会计工作的负责人、会计机构负责人保证招股意向书及其摘要中财务会计资料真实、完整。

中国证监会、其他政府部门对本次发行所作的任何决定或意见,均不表明其对发行人股票的价值或者投资者的收益做出实质性判断或者保证。任何与之相反的声明均属虚假不实陈述。

根据《证券法》的规定,股票依法发行后,发行人经营与收益的变化,由发行人自行负责,由此变化引致的投资风险,由投资者自行负责。

投资者若对本招股意向书及其摘要存在任何疑问,应咨询自己的股票经纪人、律师、会计师或其他专业顾问。

释义

在本招股意向书摘要中,除非上下文另有所指,下列简称具有如下含义:

发行人/公司/股份公司/本公司/龙宇燃油	指	上海龙宇燃油股份有限公司
龙宇石化/有限公司	指	发行人前身上海龙宇石化有限公司
大连欣祥	指	发行人全资子公司大连欣祥船务有限公司
上海紫锦	指	发行人全资子公司上海紫锦船务有限公司
华东燃料油	指	发行人全资子公司上海华东中油燃料油销售有限公司
浙江龙宇	指	发行人全资子公司浙江龙宇船务有限公司
上海盛龙	指	发行人全资子公司上海盛龙船务有限公司
舟山龙宇	指	发行人全资子公司舟山龙宇燃油有限公司
舟山龙德	指	原发行人子公司舟山龙德石化有限公司,现已注销
香港龙宇	指	发行人全资子公司香港龙宇燃油贸易有限公司
大连龙宇	指	发行人全资子公司大连龙宇燃油有限公司
广东龙宇	指	发行人控股子公司广东龙宇燃料油有限责任公司
龙宇国际船代	指	发行人全资子公司上海龙宇国际船务代理有限公司
江阴龙宇	指	发行人全资子公司江阴龙宇燃油有限公司
控股子公司	指	大连欣祥船务有限公司、上海紫锦船务有限公司、上海华东中油燃料油销售有限公司、浙江龙宇船务有限公司、上海盛龙船务有限公司、舟山龙宇燃油有限公司、香港龙宇燃油贸易有限公司、大连龙宇燃油有限公司、广东龙宇燃料油有限责任公司、上海龙宇国际船务代理有限公司、江阴龙宇燃油有限公司的合称
控股股东/龙宇控股	指	上海龙宇控股有限公司
龙宇投资	指	龙宇控股前身上海龙宇投资有限公司
实际控制人	指	自然人刘振光、徐增增、刘策
江苏新业	指	发行人股东江苏新业科技投资发展有限公司
太仓哈太	指	太仓市哈太化轻物资联营公司
中国证监会	指	中国证券监督管理委员会
发改委	指	中华人民共和国国家发展和改革委员会
燃料油	指	石油加工过程中在汽、煤、柴油之后从原油中分离出来的组分较重的剩余产品。
调合燃料油业务/调合油业务	指	公司的一项主要业务,指公司对采购入库的燃料油按一定的技术方案调合加工成能被船舶直接使用的燃料油,然后通过库发销售或水上加油方式向客户销售燃料油的一种供应服务方式。
库发销售	指	公司调合油业务的一种主要经营方式,指公司对采购入库的燃料油进行调合加工后,向水上加油服务商等客户销售的一种燃料油供应服务方式。
水上加油/船加油	指	公司调合油业务的一种经营方式,指公司使用专用加油船舶,将经调合加工后的燃料油以水上加油作业方式对船舶直接供油,从而将燃料油销售给终端客户的过程。
非调合燃料油业务/非调合油业务	指	公司的一项主要业务,指公司根据燃料油市场需求信息,向石油炼化企业或其他供应商采购燃料油,并承运或组织运输至指定地点,向客户提供燃料油的一种服务方式。
调合/调合加工	指	将炼化企业直接出厂的燃料油产品,经分析测试后,根据其物理化学特性和组分含量,按照一定方法将多种燃料油配比混合成可用于船舶发动机燃料等特定用途的燃料油产品的加工过程。
股东大会	指	上海龙宇燃油股份有限公司股东大会
报告期/近三年	指	2009年、2010年及2011年
董事会	指	上海龙宇燃油股份有限公司董事会
监事会	指	上海龙宇燃油股份有限公司监事会
公司章程/章程	指	上海龙宇燃油股份有限公司公司章程
上交所	指	上海证券交易所
A股	指	人民币普通股股票
华泰人/主承销商/华泰联合证券	指	华泰联合证券有限责任公司
发行人会计师/立信	指	立信会计师事务所(特殊普通合伙)
发行人律师/国枫所	指	北京国枫凯文律师事务所
本次发行/本次股票发行	指	发行人本次向社会公开发行人民币普通股股票5,050万股的行为

第一节 重大事项提示

一、公司控股股东上海龙宇控股有限公司及公司实际控制人刘振光、徐增增、刘策承诺:自本次发行股票上市之日起三十六个月内,不转让或者委托他人管理其已直接和间接持有的发行人股份,也不由发行人收购该部分股份。

监事会主席马荧、高级管理人员施世令、张靖及股东李解丰、罗强、黄圣爱承诺:自本次发行股票上市之日起三十六个月内,不转让或者委托他人管理其已直接和间接持有的发行人股份,也不由发行人收购该部分股份。

公司董事徐增增、刘振光,监事会主席马荧,高级管理人员施世令、张靖承诺在上述承诺的限售期届满后,任职期间每年转让公司股份数量不超过所持有的股份总数的百分之二十五,在离职后半年内,不转让所持有的公司股份。

公司其他股东承诺:自本次发行股票上市之日起十二个月内,不转让或者委托他人管理其已直接和间接持有的发行人股份,也不由发行人收购该部分股份。

二、本次发行上市后公司的股利分配政策和现金分红的规定

本次发行上市后公司的股利分配政策如下:1、公司的利润分配应重视对投资者的合理投资回报并兼顾公司的可持续发展,利润分配政策应保持连续性和稳定性。2、公司可以采取现金或者股票方式或者法律许可的其他方式分配股利,可以进行中期现金分红。3、公司每年以现金方式分配的利润不少于当年实现的可分配利润的 15%。4、利润分配预案由董事会制订,经股东大会审议通过后实施;董事会制订利润分配预案时应充分考虑独立董事、外部监事和公众投资者的意见,独立董事应当对此发表独立意见。5、董事会未提出现金利润分配预案的,应当在董事会决议公告和定期报告中详细说明未分红的原因以及未用于分红的资金留存公司的用途,独立董事应当对此发表独立意见;公司还应在定期报告中披露现金分红政策的执行情况。6、若存在股东违规占用公司资金情况的,公司应当扣减该股东所获分配的现金红利,以偿还其占用的资金。7、公司根据生产经营情况、投资规划和长期发展的需要确需调整利润分配政策的,调整后的利润分配政策不得违反中国证监会和证券交易所的有关规定,有关调整利润分配政策的议案需经董事会审议通过后提交股东大会审议批准。

2012-2014 年度具体分红回报计划为:公司可以采取现金或者股票方式或者法律许可的其他方式分配股利,可以进行中期现金分红。公司每年以现金方式分配的利润不少于当年实现的可分配利润的 15%。

关于公司股利分配政策的具体内容,请参见招股意向书 第十四节 股利分配政策"。

三、公司在首次公开发行股票前实现的滚存未分配利润,由本次发行股票完成后的全体新老股东按持股比例共同享有。截至 2011 年 12 月 31 日,本公司滚存未分配利润为 127,550,490.05 元(经公司)。

四、发行人特别提醒投资者注意 第四节 风险因素"中的下列风险:

1、价格波动的风险

燃料油是国内成品油产品中市场化程度最高的品种,价格完全由市场决定,进口实行自动许可管理。作为原油的下游产品,燃料油价格除了受市场供求因素的影响外,还受国际原油价格波动、国内原油和成品油价格调整及市场投机等多种因素的影响,价格可能出现大幅或较为频繁的波动,公司面临一定的价格波动风险。

作为船用燃料油供应服务商,公司为了满足客户的需求,必须保持一定规模的存货,2009 年末、2010 年末和 2011 年末公司存货账面价值分别为 16,471.63 万元、11,023.66 万元和 17,687.45 万元,随着公司调合油业务规模的扩大,公司的存货规模还有可能进一步增加。

报告期公司调合油业务平均存货周转天数为分别为 22.38 天、15.51 天和 13.74 天,存货周转较快。而报告期内 (6 个月)上海期货交易所燃料油期货月度平均价格大多数月度间波动较为温和,跌幅在 4%以上的月份数仅 2 个月,但是如果燃料油市场销售价格短期内剧烈地下跌,公司将面临存货跌价风险,从而影响公司的整体盈利水平。

公司在多年的经营中,已经初步建立了有效应对价格波动的业务模式及相应的制度或措施:(1)控持以服务获取价值的理念,无论未来市场走势如何,公司仅保持经营原则必须的合理库存,拒绝投机,将存货跌价风险控制在可承受的水平上。(2)继续调整业务结构,大力发展对价格下跌具有一定风险缓冲功能的水上加油业务。(3)通过销售模式的创新,设计研究出在调合油业务的长期客户中建立利益共享、风险分担的销售定价机制,分散存货跌价风险。(4)继续加强调合技术研究和采购能力建设,使公司具有以价格较为低廉的原材料调合出符合市场要求的产品的能力,从而使产品具有成本优势,较其它企业更具抵御价格下降的能力。(5)在期货业务经验积累的基础上,本着风险可控原则,适度加大以套期保值目的的期货业务规模。

尽管如此,燃料油价格的变化规律仍不可能为公司完全掌握,市场价格的频繁或大幅度波动有可能给公司的经营造成较大风险和损失。

2、应收账款风险

随着公司向终端市场的拓展,特别是水上加油业务的快速发展,公司应收账款有一定的增长。2009 年末、2010 年末和 2011 年末公司应收账款余额分别为 6,722.58 万元、17,696.47 万元和 15,638.08 万元,占年度销售收入的比例分别为 1.81%、3.87%和 2.87%。

公司的非调合油业务信用销售比例较低,信用期较短。应收账款的增加,主要是由于公司调合油业务,特别是水上加油业务的特点和快速发展所致。

水上加油业务由于供油船舶和受油船舶一般不进行现款结算,而是由加油服务商与航运公司结算;同时由于货主一般延迟向承运人支付运费,而燃油成本又是航运公司的主要费用支出之一,故大部分航运公司支付水上加油服务商的燃油款均有一定结算周期,行业内形成了信用销售的惯例。公司根据不同客户的情况,分别给予 60 天、90 天或特定的信用销售期。

公司的水上加油客户主要为航运公司,此类客户的主要资产为船舶,一旦被采取司法或行政措施被迫停航,将对正常生产经营产生较大的负面影响,违约成本较高。因此大部分客户重视自身的信誉,信用度较高,信用风险相对较低。

未来随着公司客户对象的进一步扩大,公司将进一步加强对客户的评级管理和优选,并利用差别化的销售政策和其它措施加强应收账款的回收,降低应收账款占销售收入的比例,将应收账款规模控制在合理水平。

尽管公司应收账款占全部销售收入比例较低,2011 年水上加油业务应收账款与其销售收入的比例已有显著下降,但随着水上加油业务的继续发展,应收账款规模仍可能有所扩大,存在一定的应收账款风险。

第二节 本次发行概况

股票种类	人民币普通股(A 股)
每股面值	1.00 元
发行股数	5,050 万股,占发行后总股本的 25.00%
每股发行价	[ ]元/股,由发行人和主承销商根据网询价对象的询价结果确定
发行市盈率	[ ]倍(计算口径:)
发行前每股净资产	3.16 元(按 2011 年 12 月 31 日经审计的归属于母公司所有者权益和发行前总股本计算)
发行后每股净资产	[ ]元
发行市净率	[ ]倍(计算口径:)
发行方式	采用网下向询价对象配售和网上向社会公众投资者定价发行相结合的方式或中国证监会批准的其他方式
拟上市地	上海证券交易所
发行对象	符合资格的询价对象和在证券交易所开户的境内自然人、法人投资者(国家法律、法规禁止购买的除外)或中国证监会规定的其他对象

本次发行前股东所持股份的流通限制、股东对所持股份自愿锁定的承诺	公司控股股东上海龙宇控股有限公司及公司实际控制人刘振光、徐增增、刘策承诺:自本次发行股票上市之日起三十六个月内,不转让或者委托他人管理其已直接和间接持有的发行人股份,也不由发行人收购该部分股份。 监事会主席马荧、高级管理人员施世令、张靖及股东李解丰、罗强、黄圣爱承诺:自本次发行股票上市之日起三十六个月内,不转让或者委托他人管理其已直接和间接持有的发行人股份,也不由发行人收购该部分股份。 公司其他股东承诺:自本次发行股票上市之日起十二个月内,不转让或者委托他人管理其已直接和间接持有的发行人股份,也不由发行人收购该部分股份。 公司董事徐增增、刘振光,监事会主席马荧,高级管理人员施世令、张靖承诺在上述承诺的限售期届满后,任职期间每年转让公司股份数量不超过所持有的股份总数的百分之二十五,在离职后半年内,不转让所持有的公司股份。
承销方式	余额包销
预计募集资金总额和净额	[ ]万元,[ ]万元
发行费用概算	[ ]万元 其中,承销费用[ ]万元, 保荐费用[ ]万元, 审计费用[ ]万元, 律师费用[ ]万元, 发行手续费用[ ]万元, 信息披露费用[ ]万元。

第三节 发行人基本情况

一、发行人基本情况

1、发行人名称:上海龙宇燃油股份有限公司

2、英文名称:SHANGHAI LONYER FUELS CO.,LTD.

3、注册资本:15,150 万元人民币

4、法定代表人:徐增增

5、有限公司成立日期:1997 年 12 月 17 日

6、股份公司变更设立日期:2008 年 9 月 26 日

7、住所:上海市浦东新区东方路 710 号 19 楼

8、邮政编码:200122

9、联系电话:(021)58300945

10、传真号码:(021)58301682

11、互联网址:www.lyrysh.com

12、电子信箱:lyry@lyrysh.com

二、发行人历史沿革及改制重组情况

(一)发起人的设立方式

上海龙宇燃油股份有限公司是由上海龙宇石化有限公司整体变更设立的股份有限公司,于 2008 年 9 月 26 日在上海市工商行政管理局完成变更登记手续,取得注册号为 310115000447044 的《企业法人营业执照》。

(二)发起人及其出资

本公司的发起人为龙宇控股、江苏新业及徐增增等 14 名自然人。各发起人均以其在上海龙宇石化有限公司所占注册资本比例,折为各自所占本公司股份比例。

三、发行人股本情况

(一)总股本,本次发行的股份、股份流通限制和锁定安排

公司本次发行前总股本为 15,150 万股,本次拟发行 5,050 万股社会公众股,发行后总股本为 20,200 万股。

股东名称	本次发行前		本次发行后	
	持股数量(万股)	股权比例	持股数量(万股)	股权比例
有限售条件的股份	–	–	15,150.00	75.00%
龙宇控股	11,547.01	76.22%	11,547.01	57.16%
徐增增	1,201.57	7.93%	1,201.57	5.95%
刘振光	620.50	4.10%	620.50	3.07%
江苏新业	350.56	2.31%	350.56	1.74%
王克	337.06	2.23%	337.06	1.67%
王新潮	306.42	2.02%	306.42	1.52%
施世令	179.25	1.18%	179.25	0.89%
张靖	179.25	1.18%	179.25	0.89%
李洪	175.29	1.16%	175.29	0.87%
胡林林	95.90	0.63%	95.90	0.47%
张博文	95.90	0.63%	95.90	0.47%
李解丰	17.88	0.12%	17.88	0.09%
罗强	17.88	0.12%	17.88	0.09%
马荧	15.32	0.10%	15.32	0.08%
黄圣爱	10.21	0.07%	10.21	0.05%
无限售条件的股份	–	–	5,050.00	25.00%
合计	15,150.00	100.00%	20,200.00	100.00%

有关股份流通限制和锁定安排参见本招股意向书摘要 第二节 本次发行概况"。

(二)持股数量和比例

1、截至目前发起人股东持股情况

股东	股份数(万股)	占股份总额的比例
龙宇控股	11,547.01	76.22%
徐增增	1,201.57	7.93%
刘振光	620.50	4.10%
江苏新业	350.56	2.31%
王克	337.06	2.23%
王新潮	306.42	2.02%
施世令	179.25	1.18%
张靖	179.25	1.18%
李洪	175.29	1.16%
胡林林	95.90	0.63%
张博文	95.90	0.63%
李解丰	17.88	0.12%
罗强	17.88	0.12%
马荧	15.32	0.10%
黄圣爱	10.21	0.07%
合计	15,150.00	100.00%

2、前十名股东

序号	股东名称	持股数量(万股)	股权比例
1	龙宇控股	11,547.01	76.22%
2	徐增增	1,201.57	7.93%
3	刘振光	620.50	4.10%
4	江苏新业	350.56	2.31%
5	王克	337.06	2.23%
6	王新潮	306.42	2.02%
7	施世令	179.25	1.18%
8	张靖	179.25	1.18%
9	李洪	175.29	1.16%
10	胡林林	95.90	0.63%
11	张博文	95.90	0.63%

3、前十名自然人股东

序号	股东名称	持股数量(万股)	股权比例	在股份公司任职
1	徐增增	1,201.57	7.93%	董事长
2	刘振光	620.50	4.10%	董事
3	王克	337.06	2.23%	无
4	王新潮	306.42	2.02%	无
5	施世令	179.25	1.18%	经理、董事
6	张靖	179.25	1.18%	副经理
7	李洪	175.29	1.16%	无
8	胡林林	95.90	0.63%	无
9	张博文	95.90	0.63%	无
10	李解丰	17.88	0.12%	销售部经理
11	罗强	17.88	0.12%	无

注:原龙宇燃油经理助理罗强因个人原因,已于 2012 年 1 月办理完毕相关离职手续。

4、发起人、控股股东和主要股东之间的关联关系

本次发行前公司控股股东龙宇控股系对策与本公司股东刘振光、徐增增出资设立的有限公司,刘振光与徐增增为夫妻关系,刘策为刘振光与徐增增之子。本公司自然人股东李洪为法人股东江苏新业的股东,持有江苏新业 42%的股权。

除上述情形之外,公司其他股东之间不存在关联关系。

四、发行人的主营业务情况

(一)主营业务

公司主营业务为船用燃料油的供应服务。报告期内,公司所从事的燃料油供应业务包括调合燃料油业务和非调合燃料油业务。

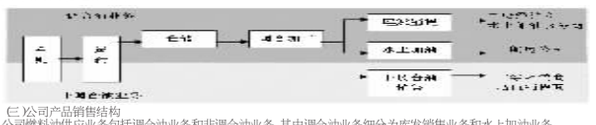
调合燃料油业务是公司对采购入库的燃料油按一定的技术方案调合加工成能被船舶直接使用的燃料油,然后向其它加油服务商、经销商销售,或通过公司的专用加油船舶以水上供油作业方式向航运公司等终端客户销售的一种燃料油供应服务方式,其业务链包括采购、运输、仓储、调合加工、销售或水上加油,调合油业务是燃料油增值服务与销售服务的结合。

非调合燃料油业务是公司根据燃料油市场需求信息,向石油炼化企业或其他供应商采购燃料油,并承运或组织运输至指定地点,向客户提供燃料油的一种服务方式。公司的非调合燃料油业务,主要是为无法或不从事上游采购的燃料油经营企业供应燃料油,并从中获取服务价值的过程。

公司未来业务发展方向是继续围绕船舶燃油供应服务产业,积极发展调合油业务,巩固非调合燃料油业务,适度发展其他船舶供应业务,将公司发展成具有重要市场影响力的船用燃料油综合供应服务商。

(二)公司经营模式

公司业务由采购、运输、仓储、调合、库发销售及水上加油服务等环节组成,业务链示意图如下:



(三)公司产品销售结构

公司燃料油供应业务包括调合油业务和非调合油业务,其中调合油业务细分为库发销售业务和水上加油业务。

1、调合油业务

①库发销售业务

公司库发销售业务,是指公司根据市场需求,向上游企业采购燃料油,经运输入库储存后,采用一定的技术方法进行调合,并将其销售给水上加油服务商或二级经销商的过程。

公司库发销售业务的主要客户对象,是水上加油服务商或燃料油二级经销商。水上加油服务商是指以专用加油船舶为水上终端用户提供水上加油服务的企业。

②水上加油业务

公司的水上加油业务是指公司运用水上加油专用船舶,将其行驶到港口或锚地等各类需加油船舶停泊地,将燃料油输送到需加油船舶的作业。水上加油专用船舶是水上的移动加油站。公司的水上加油业务是在采购、仓储、调合加工等业务环节之后增加的为终端用户直接提供水上加油服务的增值环节。

水上加油业务具有直接面对终端市场、需求稳定,客户对价格波动不敏感的特点,同时水上加油业务的开展使公司燃料油供应业务形成了覆盖从上游采购到终端用户水上加油的完整业务链,因此使公司降低了对其它环节的依赖性,获得了多个业务环节的服务增值,提高了公司抵御市场波动的能力。

水上加油业务是公司报告期内发展的重要业务,是公司向产业链下游延伸的战略重点之一。

2、非调合燃料油业务

非调合油业务是公司根据客户需求信息,向石油炼化企业或其他供应商采购燃料油,并承运或组织运输至指定地点,向客户提供燃料油的一种服务方式。非调合油业务主要为无法或不从事上游采购的燃料油经营企业供应燃料油,公司从中获取服务价值的一种业务。

报告期内,公司自始至终从事船用燃料油供应服务,通过优先发展调合油业务、调合油业务比例在报告期内逐步提高。2009 年非调合油销售量占 61.21%、调合油销售量占 38.79%;2010 年非调合油销售量占 40.86%、调合油销售量占 59.14%;2011 年非调合油销售量占 29.46%、调合油销售量占 70.54%。

公司近三年分模式销售量如下

公司报告期燃料油业务分模式销售量如下:

单位:吨

项目	2011年度		2010年度		2009年度	
	销售量	占比	销售量	占比	销售量	占比
调合油业务	717,341.66	70.54%	587,323.17	59.14%	397,509.05	38.79%
其中:库发销售	556,399.15	54.71%	520,879.12	52.45%	388,018.84	37.86%
其中:轻油	173,689.61	17.08%	196,831.12	19.82%	106,194.35	10.36%
重油	382,709.54	37.63%	324,048.00	32.63%	281,824.49	27.50%
水上加油	160,942.51	15.83%	66,444.05	6.69%	9,490.21	0.93%
其中:轻油	24,212.13	2.38%	7,104.20	0.72%	1,726.52	0.17%
重油	136,730.38	13.45%	59,339.85	5.97%	7,763.69	0.76%
非调合油业务	299,607.18	29.46%	405,859.37	40.86%	627,358.51	61.21%
其中:轻油	162,800.15	16.01%	132,571.42	13.35%	141,361.23	13.79%
重油	136,807.03	13.45%	273,287.95	27.51%	485,997.28	47.42%
合计	1,016,948.84	100.00%	993,182.54	100.00%	1,024,867.56	100.00%

(四)公司的采购业务

公司大部分采购为向上游炼化企业直接采购。通过和几大炼化企业建立长久的战略合作关系,公司已经拥有较为稳定的采购能力。公司也从其他燃料油供应商处采购部分燃料油产品作为补充。

采购部是公司燃料油采购的主要经办部门,负责采购计划的制定以及实施。采购计划的制定主要有两种方式:一种是"月度计划采购"模式,指由采购部制订按月采购计划;另一种是"订单确定采购"方式,指根据销售部上报订单销售情况确定采购品种和数量。

(五)行业竞争情况及发行人在行业中的竞争地位

1、行业竞争格局及市场化程度

燃料油是目前我国石油产品中市场化程度最高的品种,原国家计委在 2001 年 10 月 15 日发布的石油产品定价办法中,正式放开了燃料油的价格,燃料油的流通和价格完全由市场调节。从 2004 年 1 月 1 日起,国家取消了燃料油的进出口配额,实行自动进口许可管理。

由于水上交通运输行业对动力燃料物理化学指标的特殊需求,目前,煤炭、天然气等能源尚难以替代燃料油,船用燃料油行业的竞争主要是行业内的竞争。

2、行业功能及企业经营模式

(1)行业功能

燃料油作为原油提炼汽油、柴油等主要产品后的下游产品,石油炼化企业一般不再对燃料油的组分进行控制,而船舶发动机对燃料油的粘度、含硫量、闪点、机械杂质、金属含量等均有特定的要求,因此,石油炼化企业生产的燃料油一般不直接作为船舶发动机燃料使用,必须用多种不同理化指标的燃料油经过调合加工后才能符合船舶发动机燃料的相关要求。

燃料油供应服务业主要功能表现为两个方面:

①调合加工功能:对炼化企业生产的燃料油在入库储存后,按照一定的技术方法和操作流程进行调合,使其相关理化指标满足船舶发动机使用要求;

②配送交易功能:通过运输、仓储、销售、水上加油等一系列业务环节及相应的交易,将燃料油从生产商输送达终端用户,满足船舶对燃料油补给的品种、数量、地点和便利性要求。

(2)经营模式

燃料油供应服务涉及多个环节,主要包括采购、运输、仓储、调合加工、库发销售、水上加油,与此相对应,目前国内燃料油供应服务业主要存在四种企业运作模式:

①批发商

批发商是向上游采购后,向分布在各地的下游客户销售燃料油的服务商,其主要作用是流通功能。其中直接向燃料油生产商采购的企业为一级批发商。

一级批发商的客户主要为燃料油增值销售商,或二级经销商。

燃料油生产企业多为大型石油炼化企业,其销售的特点一般为:单批货量大、品种单一、付款条件苛刻、船期严格。炼化企业选择的采购商,一般必须为具备长期良好的资信记录、较为雄厚资金实力,并拥有稳定的销售渠道和较大规模销售能力的企业。因此,直接从炼化企业采购的资格和能力需长期经营积累获得,对于行业新进入者,难以从炼化企业直接采购,存在较高的进入壁垒。

(4)短盘运输能力壁垒

由于炼化企业生产的连续性和其燃料油库存能力相对有限,如燃料油不能及时出库,将影响其生产正常进行。因此,对长期合作的主要燃料油供应服务商,炼化企业要求其具备应急运输能力,即炼化企业在燃料油产品胀库时,要求主要合作伙伴能够迅速调用运输设备紧急提运,以保证炼化企业生产正常进行。因此,要成为炼化企业的长期合作伙伴,必须具备较强的燃料油应急运输能力。因此,本行业潜在进入者面临着较高的应急运输能力壁垒。

(5)经营设施壁垒

船用燃料油的经营不但需要行业管理能力、调合技术能力以及一定的运营资金,为保证企业长期竞争能力和完善的服务能力,还需要合储设施、运输船舶、加油船舶等大量经营用固定资产。而地理位置优越的仓储设施,以及船舶操作管理能力,均非大多数企业短期内所能获得,这也构成了从事供应服务的进入壁垒。

综上所述,本行业虽然市场化程度较高,但是由于其生产经营需要具备一系列的软、硬件准入条件,欲成为一家具有完整业务链的大型专业燃料油供应服务商,存在诸多障碍。潜在的经营者进入本行业的壁垒较高。

5、行业利润水平

得因水上运输业的长期持续增长,带动了燃料油供应服务业的发展,行业整体保持了一定的盈利水平,行业中规模较大的供应服务企业经营情况良好,市场份额不断扩大;但近年来燃料油价格的高企以及船舶技术性能要求的提高,使部分小型企业资金紧张,盈利水平降低。与从事远洋航线船舶加油业务的香港上市公司光汇石油年报中披露的 2009 年至 2011 年三个会计年度的毛利率 9.86%、11.00%、6.19%相比,国内燃料油供应服务企业的盈利水平尚有一定的差距。

(六)竞争优势

1、全面的服务能力,完整的业务链

公司具备向燃料油经销商、加油服务商和终端客户提供其所需要的燃料油产品的能力,能够满足包括终端客户和其他服务商在内的不同需求,具有全面的燃料油渠道服务和增值服务的能力。同时,公司集炼厂采购、海上运输、仓储、调合加工、销售和水上加油服务于一体,拥有较为完整的业务链。

全面的服务能力扩大了公司的经营规模,稳固了公司发展的基础,降低了公司经营风险,同时使公司规模优势、技术优势等得以更充分发挥。

完整的业务链可以使公司实现物流、资金流、信息流的有机统一,降低了供应链的交易成本,提高了经营效率和核心竞争力。

首先,完整的业务链使公司充分获取了业务链上的各个环节的附加值,各业务环节有效集成产生的协同效应,使公司采购能力、油品调合的技术能力等优势得到充分发挥,从而使公司在库发销售业务、水上加油业务的竞争中具有较强的成本优势。

其次,行业内其它燃料油供应服务企业,大多只从事非调合油业务或调合油业务各自链、批发、库发销售、水上加油业务的一个或数个环节,对上游供应商或下游客户均存在一定的依赖性,同时经营的稳定性也较差。而公司具有从燃料油采购、运输、仓储、调合加工到库发销售、水上加油以及非调合油销售的完整业务链,对上下游中单一业务环节的依赖性较弱,经营的稳定性强。

2、调合技术优势和油品质量优势

公司拥有油品调合方面的专业人才,掌握油品调合技术,并与中国石油大学重质油国家重点实验室在清洁船用燃料油、页岩油在船用燃料油调合中的应用技术、催化柴油脱色作为船舶用油的应用、低硫低金属的船舶用油、制定企业船舶用油标准等领域开展长期合作研究,强化公司在这一领域的技术优势。借助调合技术,结合公司丰富的采购资源,公司可以针对不同产地出厂的燃料油进行抽样化验、组分分析,根据分析结果按相应的方法进行调合,以满足不同类型水上终端客户的需求。

公司本身从事燃料油采购、调合、销售业务,依据自身的调合技术和经验能够加工出满足各种船舶需要的燃料油品种,且品质优良。公司与工业与消费品检验公司 Intertek Testing Services(中文名:天祥检验集团)及国际知名检测机构 SGS 进行合作,对公司产品进行检验,进一步在产品质量上严格把关,进一步强化公司在产品质量方面的优势。过硬的质量保证使得公司产品在市场已建立较高的知名度,这也是公司在报告期水上加油业务迅速发展的重要原因。

3、经营设施优势

与大多数服务商主要依靠流动资产或单项设施经营不同,公司拥有多项与业务相配套的优良的经营设施,包括处于市场中心区域的总库容达 62,000 立方米的燃料油库及配套油码头,5 艘一级成品油轮,4 艘技术性能良好的加油船舶,另租用了 6 艘加油船舶,为船用燃料油供应服务提供了完善的设施条件。

4、区域优势与合理的网点布局

公司地处我国航运中心之一的上海市。上海市位于长江黄金水道入海口,是经济发达的长三角地区核心,也是中国最有活力的经济区域之一。上海港既是南北沿海交通运输中心,又是长江内河航运的起点,地理位置极其优越,水上运输业、航运服务业发达,船用燃料油及船舶供应服务需求量大。国家建设上海国际航运中心的政策,更将促进上海港区域的船用燃料油供应等船舶综合供应服务的发展。因此,公司具有较大的区位优势。

公司积极向下游延伸的同时,不断完善区域销售布局,在中国经济最为活跃的长三角、珠三角和环渤海地区均已布点,并在长三角地区的上海、舟山、江阴、南通等地集中布局,相互呼应,增强了公司燃料油业务的辐射范围,形成了完善、合理的网点布局。

5、采购能力优势

炼化企业通常只选择少数企业作为自己的核心销售商,而要成为炼化企业核心销售商,首先应具备稳定的销售渠道和规模销售能力;其次还应具备较强的资金实力,确保满足炼化企业的付款条件;第三还应具备一定的应急运输能力,在特定条件下配合炼化企业及时解决生产过程中的燃料油存储问题,成为炼化企业的核心销售商门槛较高,相当一部分业内企业和潜在竞争对手因种种原因无法达标而被拦在门槛之外。

作为炼化企业的核心销售商,相对于一般销售商在采购业务方面具有较强的优势:首先,炼化企业将销售商的采购列入供应计划,实际上赋予了核心销售商优先采购权,保证了其采购的稳定性。其次,炼化企业的燃料油产品的出厂价通常根据市场供求情况,参照几家较大的销售商的报价来制订的,核心销售商实际上参与并影响了主要供应商出厂价的形成,从而使得销售商具有较强的成本优势。

公司拥有资信、资金、自有船队,以及稳定销售能力等综合优势,在长期经营中,公司逐步形成了多渠道、多品质、多地域采购优势。

公司与上游炼化企业长期保持了良好的合作关系,是多家炼化企业的核心销售商,并与多家炼化企业签订了长期采购合同,目前稳定的采购能力达 100 万吨/年左右。

采购的地域分布方面,公司通过长期的经营,构建了覆盖国内主要燃料油产地的多元化采购网络,由于不同产地的燃料油的理化指标有一定的差异,因此多元化的燃料油原料采购能力为公司的调合业务开展奠定了基础。

公司的采购能力优势一方面可以使公司直接向炼厂采购,在有利时点及时扩大采购规模,有效降低采购成本;另一方面使得潜在竞争者难以在上游环节与公司竞争。

五、发行人业务及生产经营有关的资产权属情况

(一)主要资产及权属

1、固定资产

①船舶

截至 2011 年 12 月 31 日,公司子公司共拥有四艘多功能水上加油专用船舶 龙宇 1"、龙宇 2"、龙宇 3"、龙宇 18",技术水平达到《2006 年国内航行海船建造规范》中各项指标;此外,公司各子公司还拥有 5 艘运输船,技术水平全部为内贸一级成品油轮。

公司定期进行船舶的维修、保养和改造,上述船舶的使用状况良好,可满足持续经营的需要。

以上 9 艘船舶固定资产的账面原值、账面净值及成新率等情况如下:

名称	装载吨位(吨)	技术水平	账面原值(元)	账面净值(元)	成新率	他项权利	所有人
龙宇 1	965	符合《2006 年国内航行海船建造规范》	3,983,911.10	3,512,890.20	88.18%	抵押	浙江龙宇
龙宇 2	821	符合《2006 年国内航行海船建造规范》	5,710,611.55	5,281,360.28	92.48%	—	上海盛龙
龙宇 3	821	符合《2006 年国内航行海船建造规范》	5,808,111.55	5,372,051.08	92.49%	抵押	浙江龙宇
龙宇 18	821	符合《2006 年国内航行海船建造规范》	5,