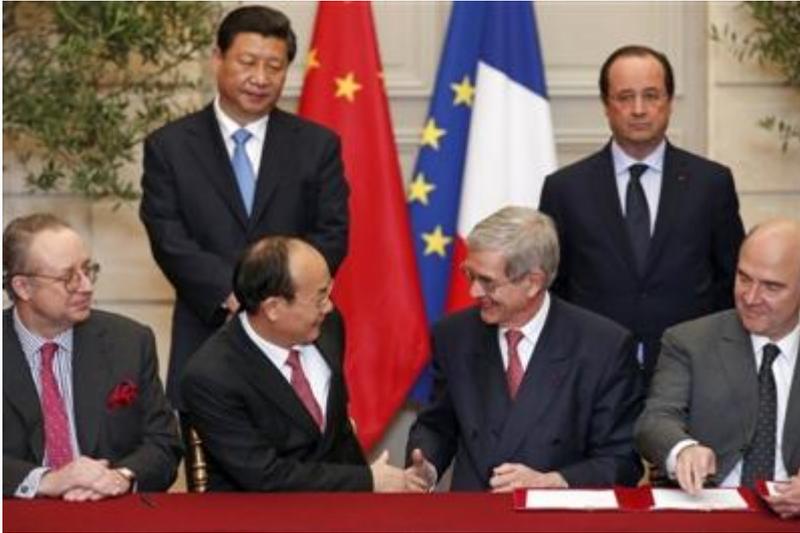


东风集团与 PSA 正式签署增资入股协议



■ 中国国家主席习近平、法国总统弗朗索瓦·奥朗德共同出席签字仪式；

■ 徐平在协议书上签字并出席新闻发布会，刘卫东出席新闻发布会

■ 在中法两国元首的见证下，各方代表正式签署最终协议书（图片来源：法新社）

【本报巴黎讯】（记者 郑林秀） 法国当地时间3月26日，东风汽车集团股份有限公司（以下简称“东风集团”）、法兰西共和国政府、标致家族公司和标致雪铁龙集团（以下简称“PSA”），在巴黎爱丽舍宫签署最终协议，正式确认了2月19日签署的谅解备忘录中各项内容。根据该合作协议，东风集团将向 PSA 的定向增发股份投资8亿欧元，占股14%，正式成为与法国政府、标致家族并列的第一大股东。

中国国家主席习近平、法国总统弗朗索瓦·奥朗德共同出席签字仪式。

东风公司董事长、党委书记、东风集团董事长徐平，PSA 执委会主席菲利普·瓦兰，法国经济财政部部长皮埃尔·莫斯科维奇，FFP 公司（系标致家族控股公司）总裁罗伯特·标致，标致兄弟公司(EPF)总裁让-菲利普·标致，代表各方在协议书上签字。

据了解，在该协议框架下，PSA 将与东风集团加强在技术研发、采购、生产和营销等领域的合作，促进双方的全球化发展。生产方面，PSA 将加速推进神龙汽车有限公司的发展，使其在2020年达到年产销150万辆的规模，进一步提升神龙汽车有限公司的竞争实力；研发方面，PSA 和东风集团将在中国创立共同的研发中心，为强劲增长的亚洲市场开发新产品和新技术；销售层面，双方将设立一家合资销售公司，积极推动标致品牌、雪铁龙品牌和东风品牌的汽车在亚洲除中国以外地区的销售和服务，并可能进一步开拓其他新兴国家市场。通过这项合作，PSA 和东风集团预计在2020年可为各方实现价值约为4亿欧元的工业化协同效应。

徐平在签字仪式后举行的新闻发布会上说，此次东风入股 PSA，是在延续既往合作关系的同时，又开启了一个全新的合作模式，是双方的一次战略性合作。PSA 是法国最大的汽车公司，在汽车设计、技术研发等领域都拥有独特的优势。东风是中国汽车企业的领军者，有着强大的生产制造能力和充满活力的营销网络。双方通过深化合作，在全球范围内、全价值链开展协同，有利于发挥两大集团的独特优势，有利于构建更强大的合作伙伴关系，有利于在全球汽车行业中创造并形成新的竞争优势。希望双方本着互相学习、互信合作的态度，平等地承担管理责任，积极落实该项目相关约定，推动东风与 PSA 全球汽车产业地位的提升，共同建设更加美好的未来，为中国和法国汽车工业的发展做出更大的贡献。

公司副总经理刘卫东出席新闻发布会。

链接 >>>

PSA（标致雪铁龙集团）的增资方案

增资方案于2014年2月19日已对外发布，根据各相关协议，增资总额为30亿欧元，并将为标致有限公司的现有股东无偿发放股票认购券，具体方式如下：

——增资方案中的10亿4千8百万欧元，为东风集团和法国政府预留，两家将以每股7.5欧元的价格，购入同等数量的股票；

——标致有限公司全体股东（包括东风集团和法国政府）可优先认购总金额为19亿5千万欧元的股票，对于东风集团、法国政府和 FFP/EPF 认购不足部分，可以由银行财团确保消化；

——向标致有限公司现有股东（东风集团和法国政府除外）按与所持股票数量1：1的比例无偿发放股票认购券，10张股票认购券可认购3张新股。股票认购券3年到期，也可以自第2年起与东风集团和法国政府注资时的相

同价格，即每股7.5欧元认购新股。

在此项交易中，东风集团和法国政府各自投资8亿欧元。交易完成后，东风集团、法国政府及标致家族在 PSA 集团的资本金中将同比例，各占14%。

在2014年4月25日标致有限公司全体股东大会召开之前，有关增资过程中的预留以及股票认购券无偿发放的招股书将呈报给法国金融市场管理当局。有关股票认购优先权的增资方案，在该股东大会召开后，编入另一份招股书。

在2014年年内，还将提出一项针对内部员工的入资计划，使员工融入到集团的振兴过程中。

所有这些行动的实施，以法国和中国有关局的批准及标致有限公司全体股东大会的通过为条件。

东风与 PSA 缔结全球战略联盟



■东风和 PSA 全球战略联盟合作协议签约仪式在北京举行 记者 吴杨/摄

■徐平和菲利普·瓦兰、唐唯实代表双方在协议书上签字；

■朱福寿主持签约仪式，欧阳洁、刘卫东、马良杰、周强、蔡玮出席

【本报北京讯】(记者 郑林秀) 东风汽车集团股份有限公司入股标致雪铁龙集团(以下简称 PSA)不仅仅是一次大手笔的资产运作,更是一次全价值链深度合作的开端——继3月26日东风与 PSA 在巴黎签署增资入股协议之后,3月28日东风与 PSA 又在北京签订《全球战略联盟合作协议》。公司董事长、党委书记徐平与 PSA 经营管理委员会主席菲利普·瓦兰,PSA 经营管理委员会成员、即将担任 PSA 经营管理委员会主席的唐唯实(Carlos Tavares)代表双方在协议书上签字。公司总经理、党委副书记朱福寿主持签约仪式。

国家商务部对外投资和经济合作司商务参赞陈琳,中汽协常务副会长董扬,原国家对外贸易促进会副会长、东风公司老领导马跃,湖北省副省长许克振,武汉市市长唐良智,湖北省政府副秘书长陈新武,法国驻武汉总领事馆总领事马天宁,东风集团独立非执行董事张晓铁、曹兴和、陈云飞,公司副总经理欧阳洁、刘卫东,公司市委常委、纪委书记马良杰,公司市委常委周强,公司总经理助理蔡玮等出席签约仪式。刘卫东对项目情况进行介绍。

根据《全球战略联盟合作协议》,东风集团和 PSA 将在国际业务、商品和技术协同、采购及供应商体系协同等多方面深化合作。国际业务合作上,双方将共同设立一家出口公司,负责神龙汽车公司和 PSA 的产品在亚太地区的销售和服务,并考虑将出口公司业务拓展到亚太地区以外的市场,以及寻求与东风品牌出口业务的协同效应,协同进行亚太和其他新兴市场的开拓,促进网络的共用、协同与开发;共同开展针对新兴市场的整车平台、模块、车型及乘用车零部件的开发;利用各自在所在区域、国家已建立或将建立的生产能力、商业网络的优势帮助另一方开拓其品牌的业务。

商品和技术协同上,双方将整合 PSA 现有的亚太技术中心,设立新研发中心,在中国建立从产品前期研究、造型到工业化等全价值链的研发能力,强化与 PSA 研发中心和东风集团研发中心的协同,共享资源,提高研发效率,降低研发成本;扩大在神龙汽车公司的合作范围,推动神龙汽车公司的东风标致、东风雪铁龙以及东风品牌汽车到2020年全年总销量实现150万辆,而且三个品牌中的每个品牌至少每年开发并投放1款新车型;在全球范围内加强在新能源核心领域的合作,包括新能源汽车技术研发、新能源车型开发等;通过实现产品平台、动力总成及零部件等的协同,提升 PSA、东风集团的平台规模效应,提升产品竞争力。

采购及供应商体系协同上,双方计划在产品开发阶段共同策划、建立健全供应商体系以及相应的运行机制以促进降低成本,并进一步讨论协调全球供应商关系,建立可协同的供应链体系和机制。同时,双方同意,PSA 在全球范围的产品中推广应用东风集团和神龙汽车公司的降低产品成本的成

果，以进一步降低 PSA 的采购成本并提高其产品的竞争力。

为落实、协调并推进全球战略联盟合作的具体运行，双方将共同成立一个全球战略联盟合作委员会，并在2014年年底前确定双方国际业务合作、产品和技术协同、采购及供应商体系协同相关的目标及具体实施计划。

（下转 A2版）

（上接 A1版）菲利普·瓦兰在致辞中说，国际化是当今汽车工业必不可少的手段，通过与有着22年合作伙伴关系的东风深化战略合作，将加快 PSA 在中国和东南亚市场的发展，将给 PSA 和东风带来更广阔的发展空间。相信 PSA 与东风在北京签订全球战略联盟，将开启两个集团前景光明的共同发展新篇章。

徐平指出，东风汽车集团与 PSA 的全球战略联盟合作，是双方长期的、密切的合作伙伴关系的延续和深化，也是双方进一步取长补短、发挥各自优势、实现未来战略发展的实际需要。东风汽车集团与 PSA 的全球战略联盟合作，将大大加速建设“永续发展的百年东风、面向世界的国际化东风、在开放中自主发展的东风”的“东风梦”进程；双方在商品、技术、采购、制造、国际业务拓展等领域协同优势和规模效应的发挥，将推动东风公司在自主品牌乘用车、新能源汽车等领域的长远可持续发展，并为东风乘用车拓展海外事业提供重要帮助；双方致力于加速推进神龙汽车公司在中国市场和海外市场的发展，将有助于进一步优化东风公司的主营业务结构。同时，通过深化战略合作，强化双方的协同，将有助于 PSA 生产经营的进一步改善、市场结构的优化调整和协同效益的最大化发挥。

许克振表示，东风公司和 PSA 都是全球汽车行业有重要影响力的知名企业，双方的合作由来已久，合作成果丰硕，为推动中国汽车产业加速融入世界汽车产业做出了重要贡献，同时也为湖北省经济、社会发展做出了突出贡献。湖北省委、省政府将继续给予东风公司与 PSA 的合作以大力的支持，不遗余力地为企业发展创造优良的环境。

在签约仪式后，东风汽车集团与 PSA 联合举行了全球战略联盟合作新闻发布会。徐平、朱福寿、菲利普·瓦兰、唐唯实与参加发布会的媒体记者进行深入沟通交流，共同探讨了东风与 PSA 战略合作的美好前景。刘卫东主持新闻发布会。