

证券代码:002529 证券简称:海源复材 公告编号:2019-031

## 福建海源复合材料科技股份有限公司关于深交所2018年年报问询函回复的公告

本公司及董事会全体成员保证信息披露内容的真实、准确和完整,没有虚假记载、误导性陈述或重大遗漏。

福建海源复合材料科技股份有限公司(以下简称“公司”或“海源复材”)于2019年5月20日收到深圳证券交易所下发的《关于对福建海源复合材料科技股份有限公司2018年年报的问询函》(中小板年报问询函【2019】第173号),接到问询函后,公司及及时组织人员对问询函提出的有关问题进行了认真的核查及落实,现将有关情况回复说明如下:

(注:本回复下列表式数据中的金额单位,除非特别注明外均为人民币元)

1、报告期内,你公司实现营业收入2.41亿元,同比下降11.63%;归属于上市公司股东的净利润(以下简称“净利润”)为-1.75亿元,同比下降2,998.39%,经营活动产生的现金流量净额为-1.50亿元,同比下降283.98%。最近四年,你公司实现的归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润(以下简称“扣非后净利润”)分别为-1,621.24万元、-4,240.18万元、-1,813.57万元和-19,092.37万元。

(1)请结合行业背景,你公司发展战略、产品类型、销售情况、资产减值情况等补充说明你公司业务大幅下滑的原因及合理性。

回复:  
(1)报告期内你公司实现营业收入2.41亿元,归属于上市公司股东净利润-1.75亿元,归属于上市公司股东的扣非后净利润为-1.91亿元,业绩出现大幅下滑,公司是一家从事专业生产机械装备企业战略转型开发、生产、销售复合材料轻量化制品为主导产品,及新型智能机械装备的企业,复合材料轻量化制品业务主要为汽车轻量化领域和工业轻量化领域。  
在汽车轻量化领域方面,你公司作为复合材料技术和工艺等方面的优势,公司前期大量投入自主研发,完成复合材料全自动液压机LFT-D和SMC生产线及HP-RTM工艺碳纤维推制生产线以及厂房等生产基地建设,报告期内随着厂房、机器设备等达到可使用状态转入固定资产,研发投入支出转入研发费用和资本化计入无形资产,同时新产品的市场推广及验证需要较大投入,造成报告期成本费用大幅上升,2017年下半年至本报告期,公司陆续取得多个汽车轻量化项目的订单,由于汽车轻量化业务从接单到批量供货需要较长的业务周期,报告期内你公司汽车轻量化业务收入较少,不能覆盖前期成本费用支出。随着多个项目订单陆续进入批量生产供货阶段,你公司汽车轻量化制品业务的收入将逐年提高。

在建筑轻量化方面公司的主要产品是建筑模板,公司复合材料建筑模板因安全环保、省工节材等优点在全国管廊工程、轨道交通、路桥隧道、建筑工业、市政项目等公建领域应用广泛,目前已与中国中铁、中国建筑、中建工、中国交建等企业建立长期合作。报告期内,受国家金融去杠杆政策影响,公司下游客户所承接的PPP公共基础设施工程暂停开工或工程实施进度滞后,使得本期公司建筑轻量化制品业务收入出现了较大幅度的下滑,同时受全球贸易争端的影响,本报告期公司建筑轻量化制品业务的客户数及订单数较往年均有较大幅度增长。

智能机械装备业务方面,你公司生产各类全自动液压机和相关配套自动化生产线,其中全自动液压机械包括HE系列复合材料全自动液压压机、HF系列树脂基体材料全自动液压机、HP系列陶质陶瓷和HC系列耐火材料全自动液压压机,HF、HP、HC系列机械装备是公司的传统产品,主要应用领域是建材和冶金行业,销售增长主要受制于固定资产投资的增长,由于中国宏观经济转型,你公司传统建筑轻量化制品业务的国内市场在可预见的中期整体需求不会有明显的回暖,行业存在整体需求不足的问题,同时受全球贸易争端的影响,本报告期公司的出口业务大幅减少,对本报告期经营业绩造成较大影响。

报告期内你公司加大对机械装备产品进行升级换代,进行产品线优化整合,生产聚焦有市场竞争力的主力机型产品,你公司出于谨慎性原则,对部分产品及固定资产计提了相应资产减值损失,同时针对部分客户报告期出现信用恶化,诸如被列入失信名单、或与银行发生诉讼,造成还款能力变差等情况,你公司根据谨慎性原则,对该部分信用较差的应收客户未来回款能力进行了重新估计,并相应计提了坏账准备,本报告期累计计提资产减值损失18,120.57万元,对本期业绩造成较大影响。

(2)请你公司结合收入和成本构成、毛利率、期间费用等因素,详细说明你公司最近四年扣非后净利润持续为负的原因以及拟采取改善经营业绩的具体措施。

回复:  
公司最近四年扣除非经常性损益后净利润情况对比如下:

| 项目            | 2018年度          | 2017年度         | 2016年度         | 2015年度         |
|---------------|-----------------|----------------|----------------|----------------|
| 营业收入          | 20,457,206.03   | 27,244,174.03  | 20,213,107.36  | 23,143,219.10  |
| 营业成本          | 20,887,361.29   | 188,704,738.13 | 147,407,616.80 | 158,899,800.03 |
| 毛利            | 3,669,844.74    | 83,539,435.90  | 57,805,490.56  | 71,244,419.07  |
| 税金及附加         | 4,004,754.42    | 4,045,902.25   | 2,220,941.32   | 1,863,017.09   |
| 销售费用          | 49,538,360.14   | 30,195,230.22  | 26,441,439.23  | 30,737,363.96  |
| 管理费用          | 53,248,165.33   | 34,796,475.34  | 47,981,887.92  | 46,929,034.12  |
| 研发费用          | 54,640,575.45   | 21,148,756.41  | -              | -              |
| 财务费用          | 18,199,098.58   | 8,776,693.57   | 3,069,324.32   | 5,647,085.03   |
| 资产减值损失        | 81,295,655.58   | 8,116,820.22   | 29,809,916.08  | 7,718,918.21   |
| 投资收益          | 1,689,057.28    | 2,251,282.11   | -748,736.63    | -5,036,417.27  |
| 营业利润          | -190,919,238    | 9,248,018.42   | -52,769,954.94 | -22,157,517.73 |
| 扣除非经常性损益后的净利润 | -190,923,744.48 | -18,135,730.20 | -42,401,767.88 | -16,212,377.83 |

由上表可知,你公司最近四年扣除非经常性损益后的净利润均为负值,其主要原因为母公司传统机械装备业务主要应用领域是建材和冶金行业,销售增长主要受制于固定资产投资增长较慢,行业存在整体需求疲软,以及市场竞争加剧,导致报告期内传统机械产品毛利率下降。近四年来,你公司大量投入研发的轻量化智能装备产品主要为汽车转型的轻量化制品业务服务,母公司近年机械装备业务营业收入规模未实现较大幅度增长,毛利率不高,同时母公司承担着近三年总部职能,期间费用成本较高,固定资产成本较高,造成你公司最近四年扣非后净利润持续为负,2018年母公司机械装备业务营业收入与前三相比虽有较大幅度增长,但由于产品升级换代的研发费用和资产减值损失的大幅增加,导致母公司2018年扣非后净利润比2017年减少8,108.36万元。

子公司海源新材料复合材料制品业务相关营业利润情况对比如下:

| 项目            | 2018年度          | 2017年度         | 2016年度         | 2015年度         |
|---------------|-----------------|----------------|----------------|----------------|
| 营业收入          | 17,908,401.02   | 124,298,801.02 | 70,820,530.35  | 118,877,402.14 |
| 营业成本          | 14,438,362.65   | 194,238,456.24 | 87,716,710.26  | 82,737,074.55  |
| 税金及附加         | 2,447,609.81    | 3,443,808.66   | 1,913,807.52   | 1,056,232.98   |
| 销售费用          | 30,250,546.56   | 21,668,785.51  | 21,207,260.65  | 24,851,611.08  |
| 管理费用          | 32,068,905.21   | 24,970,934.34  | 36,367,417.41  | 34,083,598.06  |
| 研发费用          | 36,653,899.22   | 15,148,676.58  | -              | -              |
| 财务费用          | 14,449,643.50   | 7,266,673.44   | 2,319,506.63   | 4,875,641.69   |
| 资产减值损失        | 85,279,356.49   | 4,378,288.50   | 31,287,612.32  | 8,312,813.43   |
| 投资收益          | 373,403.09      | 1,023,321.07   | -1,764,750.89  | -467,000.87    |
| 营业利润          | -131,348,647.63 | -20,334,215.76 | -81,826,461.73 | -45,866,543.12 |
| 扣除非经常性损益后的净利润 | -119,793,790.04 | -38,710,193.45 | -67,246,564.04 | -36,434,576.81 |

注:已剔除合并范围内关联交易。

由上表可知,造成母公司最近四年扣除非经常性损益后的净利润均为负值,其主要原因为母公司传统机械装备业务主要应用领域是建材和冶金行业,销售增长主要受制于固定资产投资增长较慢,行业存在整体需求疲软,以及市场竞争加剧,导致报告期内传统机械产品毛利率下降。近四年来,你公司大量投入研发的轻量化智能装备产品主要为汽车转型的轻量化制品业务服务,母公司近年机械装备业务营业收入规模未实现较大幅度增长,毛利率不高,同时母公司承担着近三年总部职能,期间费用成本较高,固定资产成本较高,造成你公司最近四年扣非后净利润持续为负,2018年母公司机械装备业务营业收入与前三相比虽有较大幅度增长,但由于产品升级换代的研发费用和资产减值损失的大幅增加,导致母公司2018年扣非后净利润比2017年减少8,108.36万元。

子公司海源新材料复合材料制品业务相关营业利润情况对比如下:

| 项目            | 2018年度         | 2017年度         | 2016年度         | 2015年度         |
|---------------|----------------|----------------|----------------|----------------|
| 营业收入          | 49,723,660.03  | 147,948,253.21 | 134,932,377.01 | 113,263,084.06 |
| 营业成本          | 66,448,968.64  | 94,466,301.99  | 89,699,645.54  | 76,161,728.48  |
| 税金及附加         | 2,153,144.61   | 692,293.39     | 307,133.80     | 808,784.11     |
| 销售费用          | 19,284,313.58  | 8,536,411.71   | 5,364,513.51   | 5,885,842.88   |
| 管理费用          | 19,146,260.02  | 9,825,521.00   | 11,613,670.51  | 8,885,430.06   |
| 研发费用          | 17,984,675.23  | 6,483,880.03   | -              | -              |
| 财务费用          | 3,749,455.08   | 1,510,020.13   | 750,242.90     | 771,470.96     |
| 资产减值损失        | 25,026,299.09  | 3,738,577.32   | 3,668,615.62   | -893,845.29    |
| 投资收益          | 1,315,654.54   | 1,220,660.34   | 1,058,216.39   | -39,417.90     |
| 营业利润          | -77,443,276.65 | 27,992,301.18  | 24,056,972.05  | 23,309,325.19  |
| 扣除非经常性损益后的净利润 | -71,129,994.44 | 20,544,463.25  | 20,546,208.20  | 20,324,789.68  |

注:已剔除合并范围内关联交易。

由上表可知,子公司海源新材料2015年-2017年三年扣非后净利润均为盈利,本期扣非后净利润出现亏损为-71,129.99万元,其主要原因为本期受国家金融去杠杆政策影响,公司下游客户所承接的PPP公共基础设施工程暂停开工或工程实施进度滞后,同时受全球贸易争端的影响,本报告期公司的出口业务大幅减少,导致你公司复合材料轻量化制品的营业收入出现大幅下滑,同时公司在报告期加大对复合材料制品业务新产品的研发和市场营销推广,造成公司期间费用和研发费用较往年有大幅增长,且本报告期计提了2,592.63万元资产减值损失,导致子公司海源新材料本报告期扣非后净利润首次出现亏损。

拟采取的改善经营业绩的措施:  
汽车轻量化业务作为你公司未来发展的重要战略方向,目前公司已实现与多家汽车整车企业的批量供货,未来将继续开拓新客户,加强与上游供应商的合作,绑定整车厂构建长期、稳定的合作共荣格局,此外,未来将通过引入产业基金战略合作伙伴成立合资公司,与整车企业协同并进,搭乘新能源汽车发展东风,提速发展,同时,公司将继续加大对碳纤维推制部件快速成型工艺、材料、模具等相关技术的研发进度,目前已有两条具有自主知识产权技术的碳纤维推制部件生产线投入批量生产,公司将持续推进与下游客户碳纤维轻量化部件的开发合作,尽快实现该技术的产业化发展,并最终实现为汽车整车企业批量供货。  
建筑轻量化产品方面,你公司产品建筑模板在公建市场已陆续打开地铁、管廊、机场等应用领域,由于公建市场的客户相对集中,公司将继续寻求多种方式与客户实现深度合作,满足客户不同需求,同时加大力度拓展民用市场,公司将继续加强对平板、米兰板等新产品线的研发探索,实现产品研究的突破,横向拓宽模板业务范畴。

传统机械装备业务方面,你公司将继续深挖存量市场及售后服务,实现重点细分市场突破,形成优势,同时,定位高端机械产品,积极寻求海外发达国家和地区的重点出口机会,此外,智能化装备及相关配套自动化整线是机械装备业务未来重点的发展趋势,公司将主要围绕新产品开发,加强与市场的接触,坚持创新寻求突破。

(3)报告期内,你公司复合材料业务实现营业收入6,757.15万元,同比下降52.34%,该业务毛利率为5.01%,同比下降29.72个百分点。请结合报告期复合材料业务开展情况、原材料的价格变化、成本结构、同行业可比公司情况及行业平均毛利率水平等因素,分析你公司复合材料业务收入大幅下降、毛利率大幅下降的原因及合理性,并补充说明你公司针对复合材料业务毛利率下降的应对措施和解决方案。

回复:  
公司2017年-2018年复合材料业务收入及固定制造费用对比如下:

| 项目          | 2017年度        | 2018年度    |
|-------------|---------------|-----------|
| 营业收入        | 14,179,008.12 | 6,757.15  |
| 营业成本        | 9,255.03      | 6,418.53  |
| 毛利率         | 34.73%        | 5.01%     |
| 固定制造费用      | 2,066,177     | 257,667   |
| 折旧摊销费用      | 1,379,533     | 1,651,772 |
| 无形资产摊销      | 320,113       | 576,443   |
| 单位固定制造费用(元) | 40.79         | 10.53     |
| 其中:单位折旧(元)  | 27.50         | 66.22     |
| 单位无形资产摊销(元) | 6.38          | 23.11     |

公司报告期复合材料业务实现营业收入6,757.15万元,同比下降52.34%,其主要原因为公司复合材料制品业务中,建筑轻量化方面公司的主要产品是建筑模板,公司复合材料建筑模板因安全环保、省工节材等优点在全国管廊工程、轨道交通、路桥隧道、市政项目等公建领域应用广泛,目前已与中国中铁、中国建筑、中建工、中国交建等企业建立长期合作。报告期内,受国家金融去杠杆政策影响,公司下游客户所承接的PPP公共基础设施工程暂停开工或工程实施进度滞后,使得本期公司建筑轻量化制品业务收入出现了较大幅度的下滑,同时受全球贸易争端的影响,本报告期公司建筑轻量化制品业务的客户数及订单数较往年均有较大幅度增长。

公司复合材料业务毛利率5.01%,同比下降29.72%,其主要原因一是报告期内公司前期投入建设的厂房、机器设备等达到可使用状态转入固定资产开始计提折旧,导致本年固定制造费用中折旧费大幅上升,2018年生产产生成本折旧费用总额1,651.72万元,单位产品分摊折旧66.22元,同比上升140.8%;二是车间管理人员薪酬576.43万元,比上年同期增长80.06%,单位产品分摊的车间管理人员薪酬23.11元,同比上升262.33%。此外,公司生产复合材料制品的主要原材料碳纤维、改性聚丙烯在报告期内价格均出现一定幅度上涨,平均采购单价与上年同期相比上升约10%,也导致你公司报告期内原材料成本上升,毛利率下降。综上,报告期你公司复合材料业务毛利率比下降的主要原因系报告期你公司复合材料制品销售大幅下滑导致产量下降,同时折旧及车间管理人员薪酬等固定制造费用大幅上升,主要原材料价格上涨等因素所致。公司采用自主研发的LFT-D模压工艺及设备生产的复合材料建筑模板属于国内首创,目前尚属同行业空白产品,针对复合材料业务毛利率下降问题,公司2019年将大力开拓市场,在稳定现有产品市场份额的基础上,继续开拓新市场,力争公司产品销售收入实现大幅增长,提高现有产能利用率,同时进一步深化预算和成本管控,强化绩效管理,健全考核体系,优化人员结构,降低生产运营成本。

2、报告期内,你公司计提资产减值准备8,120.57万元,较去年增长900.46%,其中,计提坏账损失4,683.7万元,存货跌价损失2,543.14万元,固定资产减值损失893.72万元。

(1)报告期末,你公司应收账款账面价值为1.81亿元,较期初下降1.09%,坏账准备计提比例为35.08%,较上期增长9.25个百分点;其他应收款账面价值为1.01亿元,坏账准备计提比例为56.11%,较上期增长45.75个百分点;存货期末账面余额为4,083.57万元,较期初增长11.94%,跌价准备期末余额为3,323.6万元,较期初增长325.86%;固定资产-机械装备本期计提减值准备893.72万元,上期未计提减值准备。请你公司结合上述资产的具体情况分别说明提高应收账款、其他应收款坏账准备计提比例,增加存货跌价准备、固定资产减值准备计提金额的原因及合理性,请年审会计师核查并发表专项意见。

回复:  
【公司回复】  
①应收账款本报告期分类账面价值如下:

| 类别                     | 期末余额(元)        |        | 期初余额(元)       |         | 账面价值           |
|------------------------|----------------|--------|---------------|---------|----------------|
|                        | 金额             | 比例(%)  | 金额            | 计提比例(%) |                |
| 单项金额重大并单项计提坏账准备的应收账款   | 18,651,637.15  | 6.70   | 9,325,818.58  | 50.00   | 9,325,818.57   |
| 按信用风险特征组合计提坏账准备的应收账款   | 219,686,781.73 | 78.87  | 48,179,633.11 | 21.93   | 171,507,148.62 |
| 单项金额虽不重大但单项计提坏账准备的应收账款 | 4,222,028.06   | 14.43  | 40,222,028.06 | 100.00  | 40,222,028.06  |
| 合计                     | 278,560,443.94 | 100.00 | 97,727,566.75 | 35.08   | 180,832,937.19 |

续

| 类别                   | 期末余额(元)        |        | 期初余额(元)       |         | 账面价值           |
|----------------------|----------------|--------|---------------|---------|----------------|
|                      | 金额             | 比例(%)  | 金额            | 计提比例(%) |                |
| 单项金额重大并单项计提坏账准备的应收账款 | 223,632,779.66 | 90.49  | 40,336,529.46 | 18.04   | 183,296,250.20 |
| 按信用风险特征组合计提坏账准备的应收账款 | 23,502,370.92  | 9.51   | 23,502,370.92 | 100.00  | 23,502,370.92  |
| 合计                   | 247,135,150.58 | 100.00 | 63,838,900.38 | 25.83   | 183,296,250.20 |

应收账款本期你公司计提比例35.08%,较上期增长9.25个百分点,应收账款坏账准备本期增加33,388.86万元,其中:单项金额重大单项计提的坏账准备增加932.58万元,占比27.51%;账龄组合计提的坏账准备增加784.32万元,占比23.15%;单项金额虽不重大但单项计提的坏账准备增加1,671.96万元,占比49.34%。

i.单项金额重大并单项计提坏账准备的应收账款

截止至2018年12月31日,全资子公司福建海源新材料科技有限公司(以下简称“海源新材料公司”)应收福建众诚建设工程有限公司(以下简称“福建众诚”),1,865.16万元,个别计提坏账准备932.58万元,计提比例50%。

2014年8月,2014年12月海源新材料公司与福建众诚签订了模板租赁合同、模板工程劳务分包协议(各两份),根据合同约定,海源新材料公司为福建众诚提供模板租赁及模板安装工程业务,该项目于2016年6月完工,合同总价款3,380.28万元,截止至2018年12月31日,海源新材料公司应收福建众诚余额1,865.16万元。

福建众诚系福建省南平市建阳区凯旋城项目的建筑施工单位,海源新材料公司的租出模板亦用于该项目,凯旋城项目的开发商因资金问题拖欠福建众诚的工程款,以房产抵债的方式支付部分工程款,2016年7月、2017年12月福建众诚与海源新材料公司签订了2份以房产抵债的协议,以4套商品房、3套店面共计价393.82万元抵付给海源新材料,之后福建众诚均未向海源新材料公司支付欠款,报告期内,海源新材料公司多次向福建众诚催收,福建众诚均未向凯旋城项目的开发商资金拖欠工程款为由,无力支付海源新材料公司的欠款为回款,福建众诚同时承诺未来收到开发商拖欠的工程款后将立即支付海源新材料公司的欠款,海源新材料公司管理层经营办公会针对福建众诚的欠款问题进行了专题讨论,鉴于福建众诚因被拖欠工程款导致的资金困难,多次计提,福建众诚长期未付未偿付欠款,基于谨慎性原则,海源新材料公司决定在报告期内对该笔应收账款按期末账面余额的50%单项计提坏账准备,共计932.58万元。

ii.信用风险组合中,按账龄分析法计提坏账准备的应收账款

| 账龄        | 期末余额           |        | 期初余额          |        | 计提比例(%) |
|-----------|----------------|--------|---------------|--------|---------|
|           | 金额             | 比例(%)  | 金额            | 比例(%)  |         |
| 1年以内(含1年) | 99,985,854.83  | 4.99   | 2,929,274.24  | 5.00   |         |
| 1-2年(含2年) | 54,886,733.93  | 27.04  | 5,484,739.39  | 10.00  |         |
| 2-3年(含3年) | 25,917,197.97  | 12.78  | 1,193,139.39  | 30.00  |         |
| 3-4年(含4年) | 17,982,202.62  | 8.84   | 8,963,641.41  | 50.00  |         |
| 4年以上      | 20,917,704.18  | 10.00  | 20,917,704.18 | 100.00 |         |
| 合计        | 219,686,781.73 | 100.00 | 48,179,633.11 | 21.93  |         |

续

| 账龄        | 期末余额           |        | 期初余额          |        | 计提比例(%) |
|-----------|----------------|--------|---------------|--------|---------|
|           | 金额             | 比例(%)  | 金额            | 比例(%)  |         |
| 1年以内(含1年) | 199,336,873.23 | 90.66  | 8,963,641.41  | 5.00   |         |
| 1-2年(含2年) | 33,716,838.10  | 15.37  | 1,168,510.10  | 10.00  |         |
| 2-3年(含3年) | 23,801,517.95  | 10.88  | 4,455,231.21  | 30.00  |         |
| 3-4年(含4年) | 8,017,283.72   | 3.67   | 4,088,647.87  | 50.00  |         |
| 4年以上      | 18,855,202.22  | 8.58   | 42,322,222.06 | 100.00 |         |
| 合计        | 223,632,779.66 | 100.00 | 40,336,529.46 | 18.03  |         |

公司本报告期客户货款回笼速度放缓,账龄超过1年的应收账款账面余额增加,坏账准备计提比例较上期增长3.9个百分点。

iii.单项金额不重大但单项计提坏账准备的应收账款

公司单项金额不重大但单项计提坏账准备的应收账款账面余额本期期末较期初增加了1,671.97万元,坏账准备计提比例100%,对于超过信用期尚未付清货款的客户,公司进行了信用及还款能力的追溯调查,针对部分客户被贷款银行起诉,被列入失信名单等信用状况恶化的情况,融资租赁无法支付到货款,买方信贷到期无法支付货款等客户财务状况恶化的情况,公司委派法务部及外聘律师对相关客户的实际经营情况进行了调查,并对客户相关案件的实际情况以及重新评估了相关措施等内容进行了核实,结合相关客户报告期的还款情况进行了核实,公司重新评估了客户未来的还款能力,对于信用较差或资金困难的客户的应收账款,你公司已经计提但收回可能性较小的应收账款,全额计提了坏账准备。单项金额不重大但单项计提的坏账准备如下:

金额单位:人民币万元

| 客户名称   | 期末余额   | 期初余额   | 备注                                      |
|--|--------|--------|---|
| 山东美尔佳新材料有限公司                                     | 890.35 | 170.00 | 贵公司2018年11月无账龄还款计划。                     |
| WOLGORAD REACT AND SILICATE INDUSTRIAL MATERIALS | 481.80 | 448.70 | 该客户,经营困难,主要账龄4年以上,期末余额变动系汇率影响。          |
| 德州京源复合材料有限公司                                     | 441.82 | 451.82 | 逾期租赁合同,主要账龄4年以上。                        |
| 安徽新源新材料科技有限公司                                    | 392.35 | 392.35 | 客户已注销,逾期2年。                             |
| 南京羽翎轻质建材有限公司(原羽翎轻质)                              | 296.26 | -      | 经营困难,款项未收,主要账龄4年以上,暂记入其他应收款组合已全额计提坏账准备。 |
| 宜昌东和新型建筑材料有限公司                                   | 293.89 | 293.89 | 买方信贷违约,逾期2年。                            |
| 南京宏冠建材有限公司                                       | 223.50 | -      | 涉诉较多,多次催收,2018年预计难以收回,主要账龄3-4年。         |
| 湖南鑫森新材料有限公司                                      | 134.07 | -      | 该客户2018年度买方信贷违约,逾期2年。                   |
| 大晖宇隆复合材料开发有限公司                                   | 116.62 | 119.62 | 多次催收无果,主要账龄2-3年,4年以上。                   |
| 安徽新源新材料有限公司                                      | 116.50 | 116.50 | 涉诉较多,难以追回,主要账龄4年以上。                     |
| 山西瑞普建材有限公司                                       | 110.00 | -      | 涉诉较多,多次催收,2018年预计难以收回,逾期3-4年。           |
| 东风佛吉汽车外饰有限公司武汉分公司                                | 109.73 | -      | 客户2019年1月已注销,逾期2-3年。                    |
| 甘南伟氏建材有限公司                                       | 65.20  | 65.20  | 涉诉较多,难以追回,逾期4年。                         |
| 保定圣隆新材料有限公司                                      | 63.38  | 63.38  | 公司被注销,逾期4年以上。                           |
| 肇庆市圣隆建筑材料有限公司                                    | 55.10  | -      | 2018年度买方信贷违约,逾期4年以上。                    |
| 西丁才材料科技有限公司_上海分公司                                | 54.10  | 54.10  | 逾期租赁合同,客户已拖欠半年逾期账款,保证金难以收回,逾期4年以上。      |
| 焦作市宏冠建材有限公司                                      | 42.87  | 42.87  | 涉诉较多,难以追回,逾期4年以上。                       |
| 湖南瑞普建材有限公司                                       | 38.29  | 38.24  | 逾期租赁合同,主要账龄4年以上。                        |
| 贵州新源新材料有限公司                                      | 20     |        |   |