# '医药代表"晒钞票: 灰色利益输送链条"肥"了谁



"张总很忙"在贴吧亮出上万元的奖金。

# 爆料

### "做疫苗一年可赚百万"

网友"啵一下给糖吃"专门为此事另发帖, 他表示,不探讨事件真假,就探讨医药销售行

"我可以负责任地说,任何销售行业的高 收入都和个人能力分不开,据我个人所知,一 个能坚持3年的医药代表,平均月薪差不多2 万,这些钱不只是工资、奖金,还有一些交通 费、电话费、客情费等。很多人都是流来流去的 钱很多,结果年终一算账,没剩下几个钱,所以 说干这个得有自控能力才能攒下钱。"

该网友表示,"张总很忙"说自己是做疫苗 的,具体说来不算医药代表,因为医药代表的 客户是医院,而疫苗是疾控中心,也就是防疫 站。"现在可以说做疫苗是医药行业最赚钱的, 她所言不虚。一个月赚6万确实不多,我知道有 一年赚几百万的,一支疫苗赚10块钱的话,疫 苗一普种就是几万到几十万人,大家可以算 算。'

# 吐槽

# "好像没见过钱似的"

对于"张总很忙"拍照晒钱的行为,一些网 友认为不妥,网友"pearlzjh"说:"各个行业都 得凭自己的能力吃饭,这个行业不了解,感觉 有挑战性,有的一个月就够喝粥,有的几万十 几万。晒钞票,再多,给人感觉都有点怪,铜臭 味。"网友"qq297555519"说:"有钱想显摆,就 整一打还摊开摆有意思么?好像是你自己没见 过钱似的。"

对于网友的反对声音,"张总很忙"不以为 然,但是"张总很忙"也不是什么都不怕,"事大 了牵涉很多人你担待得起么?"说着说着,没有 人顶了,"张总很忙"又发帖,"你们别顶了,再 回复就要出事啦,我也是潜规则里的一只小虾 米而已。"

长沙金海中学、望城金 海双语实验学校、宁乡金海 中学三校,择优招聘中小学 各科教师。

|详情请致电 13467540899( 吴 ) |或登录 http://cs.hnjhzx.com.cn/

@城市晚报:【医药代表炫富遭炮轰流感疫苗一支赚30元】22日,百度贴吧 中自称是做疫苗生意的"张总很忙",将百元大钞摆成各种形状拍照。并称"我就 是搞医药销售的,就是有钱怎么啦,凭什么看不起我们"。网友围观此帖,更引发 对医药销售行业的探讨,据说疫苗卖到医院,一支最高可能赚到30元。截至23 日下午,该帖已被跟十余页,还有网友专门建了贴吧,探讨医药销售行业。

## 围观

## "不是上万,是六万"

"张总很忙"是2013年注册的新账号,22日8时48分,该网友发帖,"说我们像 暴发户?那你像什么?要饭的?"并晒了一沓钱,围成一圈360度,据记者目测,至 少有一万元。该网友表示,这些钱是一个月的奖金,用自己心血熬出来的。

不出一小时,该帖就迅速引来很多人围观,有网友表示叹服,"小兔兔 斯基1234"说: "有钱的就是爷们,那是能力。"更有懵懂的大学生跟风, 网友"romantic嘻嘻"说:"楼主霸气,以后毕业没工作,就投奔楼主 了。"楼主也表现得很大度:"好,姐姐带你。"网友"忽而今夏已至" 见状表示,"我也要我也要。"

"张总很忙"不断将钱摆成各种形状拍照,蛇形、圆形、方 形。在和网友互动的过程中,"张总很忙"自称是做疫苗生意 的,钱不是网友说的上万,而是六万多。



▶透視

# 医药卫生领域: 行贿爱打"人情牌"

除了以传统的回扣、提成方式行贿外, 打"人情牌"已成为医药卫生领域一种"流 行"的行贿方式。一些医药代表给贿赂披上 了朋友间礼尚往来的"外衣",如为医生请保 姆、帮助受贿对象子女升学、送人高档俱乐 部会员卡等,借此变相行贿。

与此同时,也出现了一些"巧立名目"的 贿赂,如以"科研协作费"、"外协费"、"技术 支持费"等名义给对方送上钱款。比如,北京 某医院医务处副处长及医院门诊负责人利 用职务便利,要求某制药有限公司为其支付 日本旅游费8450元人民币,同时向该公司 索要1000美元。

不过"一个巴掌拍不响",据了解,在行 贿受贿类案件中, 当事人索贿现象明显增 多,越来越多的人把手中的权力视为"摇钱 树",要他办事没"礼"当然不行。■法制晚报

# ▶七嘴八舌

#### 揭秘◀

# "有时候一个月好几万, 有时候一分钱都没有"

22日,记者联系了一名姓孟的医药销售代表、一 名姓贾的疫苗公司经理和一名姓赵的疫苗销售代 表。孟先生是长春人,在湖北一家公司做医药销售, 他在这行业干了七年,"我头三年都不咋赚钱。"孟先 生说,除了吃饭、通讯费,也就剩一个普通教师的基 本工资。第四年,靠关系谈下两家大医院,一下子打 了翻身仗。"一个月能赚多少不好算。" 孟先生表示, 有时候一个月好几万,有时候一分钱都没有。

疫苗公司的贾经理告诉记者,疫苗这行业,疫苗 公司利润是不大的,比如一支流感疫苗,卖给销售代 表可能就赚5毛到1块,但销售代表卖到医院,一支最 高可能赚到30元,狂犬疫苗等更是翻倍。"赶上一个 镇的学校打流感,你算呗。"贾先生说。

直接做疫苗销售的赵先生告诉记者,"看着钱挺 多,纯利润可能要缩减一半。"赵先生说,每打通一个 销售渠道,人情都是免不了的,流出去的钱,可能比 自己剩的都多,"这行业开销很大,出入场所都是高

@张斌-John: 医药改革还需要深化, 这种医生与医药代表直接微妙的关系,应 该透明化、公开化,使百姓的利益最大化。

@天天练天天: 现在的医药销售是奇 葩和畸形的,真正坚持"医药销售"的有几

@Xander-学冰:实习期间,我接触到 的医药代表都是不知名的公司的, 比较低 声下气,可能是药物没有竞争力吧。但是 500强企业的我平时很少接触到,强生、辉 瑞、美敦力就更不用说啦,更多时候是大医 院要去求他们要器材、药物,这些公司手段 比较合理,不唯利是图。

@坐看云起时1934645327:药品价格 奇高已喊了多年了,但为什么没办法根治? 根本原因就是其中腐败的层层回扣占了大 部分,因此,腐败不除,所有降价都是虚的, 最终都是可怜的病人买单。

@N日一逛:打破"医药制造企业—— 医药代表——医院——医生"的利益输送 链条,真正降低医药价格,解决看病难、看 病贵问题,实现医保目标、保障公民健康仍 然阻力大大,困难重重,任重而道远!

■综合新浪、腾讯微博