



# 郓城县潘渡镇马楼村： 小马扎“扎”出富裕路

文/片 通讯员 李英 高兴利

年味还未散去,行走在郓城县潘渡镇马楼村,便会听到机器制作马扎的轰隆声。在一台打眼前,只见工人将一段段木料排成一行,机器运作几下,就钻好眼了。在另一边,几名妇女正在穿绳。一根长铁针在她手里来回穿梭,一会功夫,就编织好一个……制作小小的马扎,已经成了马楼村村民的主要致富手段。

“我们村从1991年开始制作销售马扎,现在,村里有15家比较大的家庭作坊,2家规模厂子,一年能生产160多万只马扎,带动300多人就业。”马楼村村支书张合增介绍说。

而关于马扎制作,村民全西成是公认的第一个“吃螃蟹”的人。

“当年,我见集上有卖小板凳的,就想到了马扎。马扎不光制作简单,挪动起来也方便,还不占地方,我就和家人商量,制马扎挣点零花钱。最初我自己干,现在我们一家人都干这个,并且有了自己的马扎厂,从买料、制作、穿绳,形成了流水式作业。”全西成说。

在全西成的带动下,马扎制作开始在马楼村兴起。最兴盛的时候,全村有60多个家庭作坊,大街小巷经常看见三五个妇女围在一起,穿绳走线、制作马扎。如今,已成为郓城知名品牌,产品除覆盖济宁、聊城等周边地区外,还远销到福建、上海、北京等全国各地。

经过多年的发展,马楼马扎现在是“皇帝的女儿——不愁嫁”,可当初,马楼村民可没少为

了跑销路犯愁,村民全西成带着伙计,开着机动三轮车,装上各家制作的马扎,跑遍了济南、泰安、曲阜等地的大小门市。他一方面考察市场,了解当地需求,一方面让村民根据市场需求制作各档次的马扎,逐步打开了市场。

真材实料、美观实用是马楼马扎的特点。马楼马扎用的原料是枣木和槐木,在把郓城附近县区的枣木、槐木“吃干榨尽”之后,为保证质量,马楼村民开始到新疆、山西、陕西、黑龙江、江苏等全国各地购买原料。

“别看这些马扎小,需要的工序可不少,有二十多道。”全西成说,要加工一个马扎首先要将板条按规格截成段,然后通过开凿、磨梭、打眼、砂光、安装、刷漆、穿绳等二十多道工序才能完工,除了人工外,所需要的机器设备带锯、刨床、压刨机、打眼机等设备。这些设备的应用改进和提高了马扎质量和档次,目前,该村已能制作十几种高、中、低档的马扎,最高的能卖到160元。马楼村还能过建立马扎网站,对马扎进行精致包装,拓展了市场。

这几年,针对各家各户家庭作坊式的制作现状,潘渡镇制定了一系列优惠措施,鼓励他们在市场中不断完善壮大。以全西成、全西征为例,过去只是家庭式小作坊,在镇政府协调下,他们在自家院子附近调换了三亩地,盖起了厂房,聘请了近十几名解料工、油漆工,自己则通过按照订单发货,足不出户,货款直接打到



潘渡镇村民正在用机器为马扎打眼。

银行卡。

红木花纹美观,材质坚硬,耐久,为贵重家具及工艺美术品等用材,马楼村民在跑市场时发现了商机,遂在解料的过程中,把木材分类加工,顺带着卖起了红木。村民全西成的红木生意做得风生水起,产品销售到义乌,然后出口。仅2014年,就赚了四五十万元。

在马楼村还活跃着一支“穿绳游击队”,以妇女为主,她们心灵手巧,哪家的马扎生产得多了,就去谁家穿绳,3毛钱一个,一天能挣20来块钱。

三五个妇女围在一起,一边干活,一边拉家常,许多邻里矛盾也在说话中化解。“许多妇女年龄大了,重活累活也干不了了,平时就是接送孩子上学、做饭,有空就穿马扎,不耽误事还能挣钱。”张合增介绍说。

“下一步,我们将引导马楼成立马扎合作社,注册马楼马扎商标,进行深加工、细包装,让村民抱团闯市场,扩大马楼马扎的市场影响力,让马楼马扎成为地方品牌。”潘渡镇党委书记高素娟说。



齐鲁晚报·今日郓城官方微信

## 爬山虎户外AA自助游出行线路

3月21日-22日:婺源赏油菜花+三清山 预收 350元

3月28日-29日:江苏兴化油菜花泰州老街扬州瘦西湖二日游 350元

4月4日-6日:清明假日(两个选择)★青岛看海景+爬崂山.特价200元

★西塘、周庄、寒山寺、定园、南浔江南游 每人预收390元

地址:郓城临城路东段蒙古部落爬山虎户外 QQ: 80727378 QQ群: 242822558 爬山虎户外手机·微信: 15562711234

### 齐鲁晚报·今日郓城

新闻——扎根郓城,守望良知,弘扬正气

发行——随时征订,上门服务,一诺千金

广告——郓城城乡,无缝覆盖,点石成金

# 全心全意为郓城人民服务

新闻热线: 6323232 广告热线: 6392222