



用心做好“中国芯”

老芯片人瞄准物联网芯片行业“老大”位置



2014年是王昭职业生涯的分水岭,在此之前,他是广州一间颇具规模的芯片企业高管,而在此之后,他则来到中山成立了一间自己的芯片企业。都说“中国芯”难做,但王昭从走出校门就进入这个行业,到今年,已经“一心一意”地做了16个年头。直到创办自己的企业一年多后,王昭终于瞅准了物联网领域发力,用他的话说“要做就做到一个细分领域的龙头,可以吃肉也可以喝汤,否则只能吃点汤渣。”公司门口墙壁上大大的“我的中国芯,让世界沸腾”,既是王昭的目标,也是他正在付诸行动的事业。

文/记者 李红 图/记者 徐璇



投身创业 苦苦煎熬后发掘物联网行业先机

经过一轮思考,王昭的答案是“要”,他需要创办自己的公司,来实现他对这个行业的理解。2014年,广东博威尔电子科技有限公司在中山成立。为什么选择中山,王昭看中的是中山的制造业基础,“中山是芯片使用大户。”

芯片,说白了就是集成电路,高端的技术非常高,低端的也可以很低。而目前全行业的共识都是中国的芯片技术与美国存有较大的距离,所以全行业都需要投入到深入的技术研发中去。

这一点,王昭是非常认同的,他觉得芯片企业必须要有自己过硬的技术储备才能有核心竞争力。但同时,王昭也非常明白一个道理,那就是“生存”。“技术可以高高在上,但也可以不那么高高在上。找到好的应用市场,反而是公司前期最重要的事。”

定位市场这件事,花了王昭两年多的时间。芯片可以应用在无数的行业,但到底选择哪个行业进入,王昭前两年一直在碰壁。“施展不开,要么龙头企业已经牢牢控制市场,要么那个行业不适合。”公司是由王昭和合作伙伴的自有资金支撑搭建的,亏

损严重的时候,他觉得自己可能撑不下去了。

好在,到2016年,王昭在物联网和智能家居板块看到了方向。“中山和浙江那边有几间不错的智能门锁企业,都向我们抛来了橄榄枝,还接到了户外亮化的大项目,都顺利展开了合作。”而这,得益于他们之前展开的铺垫工作。王昭介绍,他们选定了一些行业,展开客户调查,然后再将客户的共性问题一起解决来提高产品的性能,再不断升级产品,物联网产品甚至都更新到第3代了。这些前期的培育工作,在经过较长时间的酝酿之后,最终见了效,为王昭带来了让他安心的业绩。

其实博威尔电子从成立之日起,每年的业绩都是高速增长,但因为之前的基数过小,高速增长意义也不大。一直到2017、2018年,300%多的增长终于带来了肉眼可见的业绩,“去年的营收差不多达到1个亿,接下来继续往‘科创板’2个亿的门槛挺进。”王昭给公司定的目标很明确,一个是做物联网芯片行业的龙头老大,“芯片行业很特殊,只有当老大才吃得饱。还有,做这个行业必须进入资本市场,不然根本打不过人家。”

“打卡”技术高度 成功研发兼容多种标准的卫星通信芯片

王昭清醒地知道,芯片企业既需要生存,也需要技术高度,所以博威尔这一年多来不遗余力地进行新技术开发,完成了医疗行业一个新产品的开发,以及卫星通信方面一项新技术的突破。关于医疗产品,王昭表示,目前尚处于保密阶段,可以透露的是未来市场巨大,或将成为公司的拳头产品。

而另外一个具有标杆意义的技术,则是一款适用于卫星通信系统的射频接收前端芯片,兼容北斗、GPS、伽利略和天通标准。“北斗、GPS、伽利略卫星定位与天通移动通信终端一体化需求趋势成为必然,‘通导一体化’急需兼容多个系统标准的射频接收前端芯片。”经过一年多的研发,

目前博威尔的这款芯片在噪声系数、频率选择性、线性度以及工艺、成本等方面都明显优于市场上的同类产品。

“虽然目前还没有进入到市场开拓阶段,但从国内智能手机1800亿元的专用芯片市场容量,以及车载智能终端186亿元的市场容量来看,我们的目标市场价值可以去到将近500亿元。”王昭觉得,无论现在是否需要展开市场开拓,这个项目都可以作为博威尔的技术标杆和技术储备,这决定他们站的高度。“起码不辜负我们喊出的‘我的中国芯,让世界沸腾’这句口号。当然,世界现在肯定不会沸腾,但是我们一步一个脚印地前进,就是对这句口号最好的实践。”

工合空间中山站启动

支持粤港澳三地青年融入大湾区创业创新



近日,港澳及海外创业者进入内地的第二站——工合空间中山站正式启动。工合空间中山站的启动,将推动港澳与中山的科技成果转化、产业融合,支持粤港澳三地青年融入大湾区创业创新,帮助中山企业实现转型升级和国际化发展。

记者在启动仪式上了解到,工合空间是通过与湾区内外政企、机构和院校的密切合作,为创业者对接丰富的创业资源、信息和服务,从人才、法律、税务、市场推广等方面提供服务,帮助港澳企业迅速落户内地,推动内地企业进入国际市场,促进粤港澳创新创业合作发展。中山市科技局相关负责人表示,工合空间中山站的成立,标志着工合港澳创业生态的进一步完善,将成为港澳青年到内地尝试就业、创业的重要平台,成为创业者构建全方位服务的国际化发展平台。

开幕式当天,工合空间中山站与各大院校、机构达成各项重要合作:工合空间中山站与天台孵化器成立的首个海外创新创业基地——伯克利天台加速器海外创业基地揭牌;工合空间中山站与启码策成立的孵化基地——工合生物科技产业孵化基地揭牌;工合空间中山站与广东外语外贸大学成立实习基地——广东外语外贸大学实习基地揭牌。

据介绍,工合空间中山站目前已推出“中山硅谷直通车创业加速计划(简称‘IAP’),这是一个‘全球创始人计划’,由中山市科学技术局、工合空间中山站(中山市湾合科技有限公司)与加州大学伯克利分校哈斯商学院的天台加速器合作承办的项目。第一期加速培训于今年1月正式开课,第一批学员分别为致爱之礼(中山)生物科技有限公司、广东中蓝硅氟新材料有限公司、中山康天晟合生物技术有限公司的代表。

在IAP的基础上,工合空间中山站将逐步打造国际性双创孵化基地,成为粤港澳及海外科技企业交流平台。 文/图 记者 李红

相关新闻

2019中山硅谷直通车加速计划第二期启动报名

商报讯(记者 李红)记者从工合空间获悉,目前2019中山硅谷直通车加速计划第二期启动报名,成功入选的团队将获得官方加速器的免费培训课程。

硅谷直通车加速计划是由中山市科技局、工合空间中山站与Berkeley SkyDeck(伯克利天台加速器)合办的项目。活动横跨中山市与旧金山两地,征集中山市乃至粤港澳大湾区范围内的青年创业项目、高新创业项目,通过评审最终选出5支项目队伍成为本次加速培训的国际创新伙伴,输送到Berkeley SkyDeck参与为期3个月的加速培训。

● 培训时间:
(美国旧金山时间)2019年7月8日-2019年10月7日

● 出发时间:
(北京时间)2019年7月5日

● 费用包括:
主办方承担团队培训费,每个团队2张来回机票费用。
团队签证、食宿及其他费用自理。

看到市场的变化之后,王昭知道,传统的芯片公司需要转向了,不然迟早被淘汰。只不过,王昭在思考这个问题的同时,也在想另外一个问题:要不要自己出去闯一闯呢?